

UNIVERSAL
LIBRARY

OU_232804

UNIVERSAL
LIBRARY

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

مقدمہ معاشیات

(مورلینڈ صاحب کی کتاب انٹروڈکشن ٹو کنٹامکس کا اردو ترجمہ)
انٹرمیڈیٹ کے لئے

مُتَرَجِّمًا

مولوی محمد الیاس صاحب برکات فی ایم۔ اے۔ ال۔ ال۔ بی (علیگ)
(سابق پروفیسر کنٹامکس علیگڑہ کالج۔)

رکن سررشتہ تالیف و ترجمہ
جامعہ عثمانیہ

۱۳۳۷ھ ۱۳۲۸ھ ۱۹۱۹ء

مَطْبُوعًا بِمَكْتَبَةِ

یہ کتاب میکملن کمپنی کی اجازت سے
جن کو حقوق کاپی رائٹ حاصل ہیں
طبع کی گئی ہے۔

مُقَدِّمہ



دنیا میں ہر قوم کی زندگی میں ایک ایسا زمانہ آتا ہے جب کہ اُس کے قوائے ذہنی میں انحطاط کے آثار نمودار ہونے لگتے ہیں ، ایجاد و اختراع اور غور و فکر کا مادہ تقریباً مفقود ہو جاتا ہے ، تحصیل کی پرواز اور نظر کی جولانی تنگ اور محدود ہو جاتی ہے ، علم کا دار و مدار چند رسمی باتوں اور تقلید پر رہ جاتا ہے ۔ اُس وقت قوم یا تو بیکار اور مردہ ہو جاتی ہے یا سنبھلنے کے لئے یہ لازم ہوتا ہے کہ وہ دوسری ترقی یافتہ اقوام کا اثر قبول کرے ۔ تاریخ عالم کے ہر دور میں اس کی شہادتیں موجود ہیں ۔ خود ہمارے دیکھتے دیکھتے جاپان پر یہی گزری اور یہی حالت اب ہندوستان کی ہے ۔ جس طرح کوئی شخص دوسرے بنی نوع انسان سے قطع تعلق کر کے تنہا اور الگ تھلک نہیں رہ سکتا اور اگر رہے تو پینپ

نہیں سکتا اسی طرح یہ بھی ممکن نہیں کہ کوئی قوم دیگر اقوام عالم سے بے نیاز ہو کر پھولے پھلے اور ترقی پائے۔ جس طرح ہوا کے جھونکے اور ادنیٰ پرندوں اور کیڑے مکوڑوں کے اثر سے وہ مقامات تک ہرے بھرے رہتے ہیں جہاں انسان کی دسترس نہیں اسی طرح انسانوں اور قوموں کے اثر بھی ایک دوسرے تک اڑ کر پہنچتے ہیں۔ جس طرح یونان کا اثر روم اور دیگر اقوام یورپ پر پڑا جس طرح عرب نے عجم کو اور عجم نے عرب کو اپنا فیض پہنچایا جس طرح اسلام نے یورپ میں تاریکی اور جہالت کو مٹا کر علم کی روشنی پہنچائی اسی طرح آج ہم بھی بہت سی باتوں میں مغرب کے محتاج ہیں۔ یہ قانون عالم ہے جو یوں ہی جاری رہا اور جاری رہیگا۔

”دنئے سے دیا یوں ہی جلتا رہا ہے“

جب کسی قوم کی نوبت یہاں تک پہنچ جاتی ہے اور وہ آگے قدم بڑھانے کی سعی کرتی ہے تو ادبیات کے میدان میں پہلی منزل ترجمہ ہوتی ہے۔ اس لئے کہ جب قوم میں بدت اور ابھج نہیں رہی تو ظاہر ہے کہ اس کی تصانیف معمولی ادھوری کم مایہ اور ادنیٰ ہونگی۔ اُس وقت قوم کی بڑی خدمت یہی ہے کہ ترجمہ کے ذریعہ سے دنیا کی اعلیٰ درجہ کی تصانیف اپنی زبان میں لائی جائیں۔ یہی ترجمے خیالات میں تنویر اور معلومات میں اضافہ کہیں گے، جمود کو توڑیں گے اور قوم میں ایک نئی حرکت پیدا کہیں گے اور پھر آخر یہی ترجمے تصنیف و تالیف

کے جدید اسلوب اور ڈھنگ سنبھائیں گے۔ ایسے وقت میں ترجمہ تصنیف سے زیادہ قابل قدر زیادہ مفید اور زیادہ فیض رساں ہوتا ہے۔

اسی اصول کی بنا پر جب عثمانیہ یونیورسٹی کی تجویز پیش ہوئی تو ہزار اکڑ الٹ ڈھانچے رستم دوراں اسطوئے زماں سے سالار آصف جاہ مظفر المملک نظام الملک نظام الدولہ **نَقِيبُ مِيرِ عُثْمَانُ عَلِيخانُ بَهادرُ فتح جنگ** جی۔ سی۔ اس۔ آئی۔ جی۔ سی۔ بی۔ ای۔ والی حیدرآباد دکن خلد اللہ ملکہ و سلطنت نے جن کی علمی قدر دانی اور علمی سرپرستی اس زمانہ میں اچانک علوم کے حق میں آب حیات کا کام کر رہی ہے، یہ تقاضائے مصلحت و دور بینی سب سے اول سرشتہ تالیف و ترجمہ کے قیام کی منظوری عطا فرمائی جو نہ صرف یونیورسٹی کے لئے نصاب تعلیم کی کتابیں تیار کریگا بلکہ ملک میں نشر و اشاعت علوم و فنون کا کام بھی انجام دیگا۔ اگرچہ اس سے قبل بھی یہ کام ہندوستان کے مختلف مقامات میں تھوڑا تھوڑا انجام پایا مثلاً فورٹ ولیم کالج کلکتہ میں زیر نگرانی ڈاکٹر گلکرسٹ، دہلی سوسائٹی میں انجمن پنجاب میں زیر نگرانی ڈاکٹر لائٹنر و کرنل ہارلینڈ، علی گڑھ سائنٹفک انسٹیٹیوٹ میں جس کی بنا سر سید احمد خاں مرحوم نے ڈالی۔ مگر یہ کوششیں سب وقتی اور عارضی تھیں۔ نہ اُنکے پاس کافی سرمایہ اور سامان تھا نہ انہیں یہ موقع حاصل تھا

اور نہ انہیں **اَعْلٰی حَضْرَت وَاَفْلَس** جیسے علم پرور فرمانروا کی سرپرستی کا شرف حاصل تھا۔ یہ پہلا وقت ہے کہ اردو زبان کو علوم و فنون سے مالا مال کرنے کے لئے باقاعدہ اور مستقل کوشش کی گئی ہے۔ اور یہ پہلا وقت ہے کہ اردو زبان کو یہ رتبہ ملا ہے کہ وہ اعلیٰ تعلیم کا ذریعہ قرار پائی ہے۔ احیائے علوم کے لئے جو کام آگسٹس نے روم میں خلافت عباسیہ میں ہارون الرشید و مامون الرشید نے ہسپانیہ میں عبدالرحمن ثالث نے، بکراجیت و اکبر نے ہندوستان میں الفرڈ نے انگلستان میں، پیٹر اعظم و کیتھرائن نے روس میں اور مت شی ہٹونے جاپان میں کیا، وہی فرمانروائے دولت **اَصْفِیَہ** نے اس ملک کے لئے کیا۔ **اَعْلٰی حَضْرَت وَاَفْلَس** کا یہ کارنامہ ہندوستان کی علمی تاریخ میں ہمیشہ فخر و مباہات کے ساتھ ذکر کیا جائیگا۔

منجملہ اُن اسباب کے جو قومی ترقی کا موجب ہوتے ہیں ایک بڑا سبب زبان کی تکمیل ہے۔ جس قدر جو قوم زیادہ ترقی یافتہ ہے اُسی قدر اُس کی زبان وسیع اور اس میں نازک خیالات اور علمی مطالب کے ادا کرنے کی زیادہ صلاحیت ہوتی ہے، اور جس قدر جس قوم کی زبان محدود ہوتی ہے اُسی قدر تہذیب و شایستگی بلکہ انسانیت میں اس کا درجہ کم ہوتا ہے۔ چنانچہ وحشی اقوام میں الفاظ کا ذخیرہ بہت ہی کم پایا گیا ہے۔ علمائے فلسفہ و علم اللسان نے یہ ثابت کیا ہے کہ زبان، خیال اور

حیاں زبان ہے اور ایک مدت کے بعد اس نتیجے پر پہنچے ہیں کہ انسانی دماغ کے صحیح تاریخی ارتقا کا علم، زبان کی تاریخ کے مطالعہ سے حاصل ہو سکتا ہے۔ الفاظ ہمیں سوچنے میں ویسی ہی مدد دیتے ہیں جیسی آنکھیں دیکھنے میں۔ اس لئے زبان کی ترقی درحقیقت عقل کی ترقی ہے۔

علم ادب اسی قدر وسیع ہے جس قدر حیات انسانی۔ اور اس کا اثر زندگی کے ہر شعبہ پر پڑتا ہے۔ وہ نہ صرف انسان کی ذہنی، معاشرتی، سیاسی ترقی میں مدد دیتا، اور نظر میں سمٹ دماغ میں روشنی، دلوں میں حرکت اور خیالات میں تغیر پیدا کرتا ہے بلکہ قوموں کے بنانے میں ایک قوی آلہ ہے۔ قومیت کے لئے ہم خیالی شرط ہے اور ہم خیالی کے لئے ہم زبانی لازم۔ گویا ایک زبانی قومیت کا شیرازہ ہے جو اسے منتشر ہونے سے بچائے رکھتا ہے۔ ایک زمانہ تھا جب کہ مسلمان اقطاع عالم میں پھیلے ہوئے تھے لیکن اُن کے علم ادب اور زبان نے انہیں ہر جگہ ایک کر رکھا تھا۔ اس زمانے میں انگریز ایک دنیا پر چھائے ہوئے ہیں لیکن بادیود بعد مسافت و اختلاف حالات ایک زبانی کی بدولت قومیت کے ایک سلسلے میں منسلک ہیں، زبان میں جادو کا سا اثر ہے اور صرف افراد ہی پر نہیں بلکہ اقوام پر بھی اُس کا وہی تسلط ہے۔

یہی وجہ ہے کہ تعلیم کا صحیح اور فطرتی ذریعہ اپنی ہی زبان ہو سکتی ہے۔ اس امر کو اَعْلَى حَضَرَتِ وَاَقْلَسُ نے

پہچانا اور جامعہ عثمانیہ کی بنیاد ڈالی۔ جامعہ عثمانیہ ہندوستان میں پہلی یونیورسٹی ہے جس میں ابتداء سے انتہا تک ذریعہ تعلیم ایک دیسی زبان ہوگا۔ اور یہ زبان اردو ہوگی۔ ایک ایسے ملک میں جہاں ”ہانت بہانت کی بولیاں“ بولی جاتی ہیں، جہاں ہر صوبہ ایک نیا عالم ہے، صرف اردو ہی ایک عام اور مشترک زبان ہو سکتی ہے۔ یہ اہل ہند کے میل جول سے پیدا ہوئی اور اب بھی یہی اس فوض کو انجام دیگی۔ یہ اس کے خمیر اور وضع و ترکیب میں ہے۔ اس لئے یہی تعلیم اور تبادلہ خیالات کا واسطہ بن سکتی اور قومی زبان کا دعوئے کر سکتی ہے۔

جب تعلیم کا ذریعہ اردو قرار دیا گیا تو یہ کھلا اعتراض تھا کہ اردو میں اعلیٰ تعلیم کے لئے کتابوں کا ذخیرہ کہاں ہے اور ساتھ ہی یہ بھی کہا جاتا تھا کہ اردو میں یہ صلاحیت ہی نہیں کہ اس میں علوم و فنون کی اعلیٰ تعلیم ہو سکے۔ یہ صیح ہے کہ اردو میں اعلیٰ تعلیم کے لئے کافی ذخیرہ نہیں۔ اور اردو ہی پر کیا منحصر ہے، ہندوستان کی کسی زبان میں بھی نہیں۔ یہ طلب و رسد کا عام مسئلہ ہے۔ جب مانگ ہی نہ تھی تو رسد کہاں سے آتی۔ جب ضرورت ہی نہ تھی تو کتابیں کیونکر مینا ہوتیں۔ ہماری اعلیٰ تعلیم غیر زبان میں ہوتی تھی، تو علوم و فنون کا ذخیرہ ہماری زبان میں کہاں سے آتا۔ ضرورت ایجاد کی مان ہے۔ اب ضرورت محسوس ہوئی ہے تو کتابیں بھی

میتا ہو جائیں گی۔ اسی کمی کو پورا کرنے اور اسی ضرورت کو رفع کرنے کے لئے سرشتہ تالیف و ترجمہ قائم کیا گیا۔ یہ صحیح نہیں ہے کہ اردو زبان میں اس کی صلاحیت نہیں۔ اس کے لئے کسی دلیل و برہان کی ضرورت نہیں۔ سرشتہ تالیف و ترجمہ کا وجود اس کا شافی جواب ہے۔ یہ سرشتہ ہی کام کر رہا ہے۔ کتابیں تالیف و ترجمہ ہو رہی ہیں اور چند روز میں عثمانیہ یونیورسٹی کالج کے طالب علموں کے ہاتھوں میں ہونگی اور رفتہ رفتہ عام تالیقین علم تک پہنچ جائیں گی۔

لیکن اس میں سب سے کٹھن اور سنگلاخ مرحلہ وضع اصطلاحات کا تھا۔ اس میں بہت کچھ اختلاف اور بحث کی گنجائش ہے۔ اس بارے میں ایک مدت کے تجربہ اور کامل غور و فکر اور مشورہ کے بعد میری یہ رائے قرار پائی ہے کہ تنہا نہ تو ماہر علم صحیح طور سے اصطلاحات وضع کر سکتا ہے اور نہ ماہر لسان۔ ایک کو دوسرے کی ضرورت ہے۔ اور ایک کی کمی دوسرا پورا کرتا ہے۔ اس لئے اس اہم کام کو صحیح طور سے انجام دینے کے لئے یہ ضروری ہے کہ دونوں یک جا جمع کئے جائیں تاکہ وہ ایک دوسرے کے مشورہ اور مدد سے ایسی اصطلاحیں بنائیں جو نہ اہل علم کو ناگوار ہوں نہ اہل زبان کو۔ چنانچہ اسی اصول پر ہم نے وضع اصطلاحات کے لئے ایک ایسی مجلس بنائی جس میں دونوں جماعتوں کے اصحاب شریک ہیں۔ علاوہ ان کے

ہم نے اُن اہل علم سے بھی مشورہ کیا جو اس کی خاص اہلیت رکھتے ہیں اور بُعدِ مسافت کی وجہ سے ہماری مجلس میں شریک نہیں ہو سکتے۔ اس میں شک نہیں کہ بعض الفاظ غیر مانوس معلوم ہوں گے اور اہل زبان انہیں دیکھ کر ناک بہوں پڑھائیں گے۔ لیکن اس سے گزیر نہیں۔ ہیں بعض ایسے علوم سے واسطہ ہے جن کی ہوا تک ہماری زبان کو نہیں لگی۔ ایسی صورت میں سوانے اس کے چارہ نہیں کہ جب ہماری زبان کے موجودہ الفاظ خاص خاص مفہوم کے ادا کرنے سے قاصر ہوں تو ہم جدید الفاظ وضع کریں۔ لیکن اس کے یہ معنی نہیں ہیں کہ ہم نے محض ٹالنے کے لئے زبردستی الفاظ گھڑ کر رکھ دئے ہیں بلکہ جس نہج پر اب تک الفاظ بنتے چلے آئے ہیں اور جن اصول ترکیب و اشتقاق پر اب تک ہماری زبان کاربند رہی ہے، اس کی پوری پابندی ہم نے کی ہے۔ ہم نے اُس وقت تک کسی لفظ کے بنانے کی جرأت نہیں کی جب تک اُسی قسم کی متعدد مثالیں ہمارے پیش نظر نہ رہی ہوں۔ ہماری رائے میں جدید الفاظ کے وضع کرنے کی اس سے بہتر اور صحیح کوئی صورت نہیں۔ اب اگر کوئی لفظ غیر مانوس یا اجنبی معلوم ہو تو اس میں ہمارا قصور نہیں۔ جو زبان زیادہ تر شعر و شاعری اور قصص تک محدود ہو، وہاں ایسا ہونا کچھ تعجب کی بات نہیں۔ جس ملک سے ایجاد و اختراع کا مادہ سلب ہو گیا ہو جہاں لوگ نئی چیزوں کے بنانے اور دیکھنے کے عادی نہ ہوں، وہاں جدید الفاظ کا

غیر مانوس اور اجنبی معلوم ہونا موجب حیرت نہیں۔ الفاظ کی حالت بھی انسانوں کی سی ہے۔ اجنبی شخص بھی رفتہ رفتہ مانوس ہو جاتے ہیں۔ اول اول الفاظ کا بھی یہی حال ہے۔ استعمال آہستہ آہستہ غیر مانوس کو مانوس کر دیتا ہے اور صحت و غیر صحت کا فیصلہ زمانہ کے ہاتھ میں ہوتا ہے۔ ہمارا فرض یہ ہے کہ لفظ تجویز کرتے وقت ہر پہلو پر کامل غور کر لیں، آئندہ چل کر اگر وہ استعمال اور زمانہ کی کسوٹی پر پورا اترتا تو خود ٹکسالی ہو جائیگا اور اپنی جگہ آپ پیدا کر لیگا۔ علاوہ اس کے جو الفاظ پیش کئے گئے ہیں وہ الہامی نہیں کہ جن میں رد و بدل نہ ہو سکے، بلکہ **فرہنگ اصطلاحات عثمانیہ** جو زیر ترتیب ہے پہلے اس کا مسودہ اہل علم کی خدمت میں پیش کیا جائے گا اور جاں تک ممکن ہوگا اس کی اصلاح میں کوئی دقیقہ فرو گذاشت نہیں کیا جائے گا۔

لیکن ہماری مشکلات صرف اصطلاحات علمیہ تک ہی محدود نہیں ہیں۔ ہمیں ایک ایسی زبان سے ترجمہ کرنا پڑتا ہے جو ہمارے لئے بالکل اجنبی ہے، اس میں اور ہماری زبان میں کسی قسم کا کوئی رشتہ یا تعلق نہیں۔ اس کا طرز بیان ادائے مطلب کے اسلوب، محاورات وغیرہ بالکل جدا ہیں۔ جو الفاظ اور جملے انگریزی زبان میں بالکل معمولی اور روزمرہ کے استعمال میں آتے ہیں، اُن کا ترجمہ جب ہم اپنی زبان میں کرنے بیٹھتے ہیں تو سخت دشواری پیش آتی ہے۔ ان تمام دشواریوں پر

غالب آنے کے لئے مترجم کو کیسا کچھ خون جگر کھانا نہیں پڑتا۔ ترجمہ کا کام، جیسا کہ عموماً خیال کیا جاتا ہے، کچھ آسان کام نہیں ہے۔ بہت خاک چھانی پڑتی ہے تب کہیں گوہر مقصود ہاتھ آتا ہے + اس سرشت کا کام صرف یہی نہ ہوگا (اگرچہ یہ اس کا فرض اولین ہے) کہ وہ نصاب تعلیم کی کتابیں تیار کرے، بلکہ اس کے علاوہ وہ ہر علم پر متعدد اور کثرت سے کتابیں تالیف و ترجمہ کرائے گا، تاکہ لوگوں میں علم کا شوق بڑھے، ملک میں روشنی پھیلے، خیالات و قلوب پر اثر پیدا ہو، جمالت کا استیصال ہو۔ جمالت کے معنی اب لاعلمی ہی کے نہیں بلکہ اس میں افلاس، کم ہمتی، تنگ دلی، کوتاہ نظری، بے فہمی، بد اخلاقی سب کچھ آجاتا ہے۔ جمالت کا مقابلہ کر کے اسے پس پا کرنا سب سے بڑا کام ہے۔ انسانی دماغ کی ترقی علم کی ترقی ہے۔ انسانی ترقی کی تاریخ علم کی اشاعت و ترقی کی تاریخ ہے۔ ابتدائے آفرینش سے اس وقت تک انسان نے جو کچھ کیا ہے، اگر اس پر ایک وسیع نظر ڈالی جائے تو نتیجہ یہ نکلے گا کہ جوں جوں علم میں اضافہ ہوتا گیا، پچھلی غلطیوں کی سخت ہوتی گئی، تاریکی کھٹکتی گئی، روشنی بڑھتی گئی، انسان میدان ترقی میں قدم آگے بڑھتا گیا۔ اسی مقدس فرض کے ادا کرنے کے لئے یہ سرشت قائم کیا گیا ہے اور وہ اپنی بساط کے موافق اس کے انجام دینے میں کوتاہی نہ کرے گا۔

لیکن غلطی، تحقیق و جستجو کی گھات میں لگی رہتی ہے۔ ادب کا

کمال ذوق سلیم ہر ایک کو نصیب نہیں ہوتا۔ بڑے بڑے نقاد اور مبذ فاش غلطیاں کر جاتے ہیں۔ لیکن اس سے ان کے کام پر حرف نہیں آتا۔ غلطی ترقی کے مانع نہیں ہے، بلکہ وہ صحت کی طرف رہنمائی کرتی ہے۔ پچھلوں کی بھول چوک آنے والے مسافر کو رستہ بھٹکنے سے بچا دیتی ہے۔ ایک جاپانی ماہر تعلیم (ہیرن کی کوچی) نے اپنے ملک کا تعلیمی حال لکھتے ہوئے اس صحیح کیفیت کا ذکر کیا ہے جو ہونہار اور ترقی کرنے والے افراد اور اقوام پر گزرتی ہے۔

”ہم نے بہت سے تجربے کئے اور بہت سی ناکامیاں اور غلطیاں ہوئیں، لیکن ہم نے ان سے نئے سبق سیکھے اور فائدہ اٹھایا۔ رفتہ رفتہ ہیں اپنے ملک کی تعلیمی ضروریات اور امکانات کا صحیح اور بہتر علم ہوتا گیا اور ایسے تعلیمی طریقے معلوم ہوتے گئے جو ہمارے اہل وطن کے لئے زیادہ موزوں تھے۔ ابھی بہت سے ایسے مسائل ہیں جو ہمیں حل کرنے میں بہت سی ایسی اصلاحیں ہیں جو ہمیں عمل میں لانی ہیں، ہم نے اب تک کوشش کی اور ابھی کوشش کر رہے ہیں اور مختلف طریقوں کی برائیاں اور بھلائیاں دریافت کرنے کے درپے ہیں، تاکہ اپنے ملک کے فائدے کے لئے اچھی باتوں کو اختیار کریں اور رواج دیں اور برائیوں سے بچیں۔ اس لئے جو حضرات ہمارے کام پر تنقیدی نظر ڈالیں انہیں وقت کی تنگی، کام کا ہجوم اور اس کی اہمیت اور ہماری مشکلات پیش نظر رکھنی چاہئیں۔ یہ پہلی سہی ہے اور پہلی سہی میں کچھ نہ کچھ خامیاں

ضرور رہ جاتی ہیں، لیکن آگے چل کر یہی خامیاں ہماری رہنما بنیں گی اور پختگی اور اصلاح تک پہنچائیں گی۔ یہ نقش اول ہے نقش ثانی اس سے بہتر ہوگا۔ ضرورت کا احساس علم کا شوق، حقیقت کی لگن، صحت کی 'نوہ' جدوجہد کی رسائی خود بخود ترقی کے مارچ طے کر لے گی۔

جاپانی بڑے فخر سے یہ کہتے ہیں کہ ہم نے تیس چالیس سال کے عرصے میں وہ کچھ کر دکھایا جس کے انجام دینے میں یورپ کو اتنی ہی صدیاں صرف کرنی پڑیں۔ کیا کوئی دن ایسا آئے گا کہ ہم بھی یہ کہنے کے قابل ہوں گے؟ ہم نے پہلی شرط پوری کر دی ہے یعنی بیجا قیود سے آزاد ہو کر اپنی زبان کو اعلیٰ تعلیم کا ذریعہ قرار دیا ہے۔ لوگ ابھی ہمارے کام کو تذبذب کی نگاہ سے دیکھ رہے ہیں اور ہماری زبان کی قابلیت کی طرف منتحبہ نظریں ڈال رہے ہیں۔ لیکن وہ دن آنے والا ہے کہ اس ذرے کا بھی ستارہ جھلکے گا، یہ زبان علم و حکمت سے مالا مال ہوگی اور

اَعْلٰی حَضْرَتِ وَاَقْلَسْ کی نظر کیسا اثر کی بدولت یہ دنیا کی مذہب و شایستہ زبانوں کی ہمہ ساری کا دعوے کرے گی۔ اگرچہ اُس وقت ہماری سنی اور محنت حقیر معلوم ہوگی، مگر یہی شامِ غربت صبحِ وطن کی آمد کی خبر دے رہی ہے، یہی شبِ بیدار روزِ روشن کا بلوہ دکھائیں گی، اور یہی مشقت اُس قصہ رفیع الشان کی بنیاد ہوگی جو آئندہ تعمیر ہونے والا ہے۔ اس وقت ہمارا کام صبر و استقلال سے میدان صاف کرنا،

وان بیل ڈالنا اور نیو کھودنا ہے، اور فرہاد وار شیرین حکمت کی خاطر سنگلاخ پہاڑوں کو کھود کھود کر جوئے علم لانے کی سعی کرنا ہے۔ اور گو ہم نہ ہوں گے مگر ایک زمانہ آئیگا جب کہ اس میں علم و حکمت کے دریا بہیں گے اور ادبیات کی افتادہ زمین سرسبز و شاداب نظر آئے گی۔

آخر میں سررشتہ کے مترجمین کا شکریہ ادا کرتا ہوں جنہوں نے اپنے فرض کو بڑی مستعدی اور شوق سے انجام دیا۔ نیز میں ارکان مجلس وضع اصطلاحات کا شکر گزار ہوں کہ ان کے مفید مشورے اور تحقیق کی مدد سے یہ مشکل کام بخوبی انجام پا رہا ہے۔ لیکن خصوصیت کے ساتھ یہ سررشتہ جناب مسٹر محمد اکبر حیدری بی۔ اے معتمد عدالت و تعلیمات و کو توالی و امور عامہ سرکار عالی کا ممنون ہے جنہیں ابتدا سے قیام و انتظام جامعہ عثمانیہ میں خاص انعام رہا ہے۔ اور اگر ان کی توجہ اور امداد ہمارے شریک حال نہ ہوتی تو یہ عظیم الشان کام صورت پذیر نہ ہوتا۔ میں سید راس مسعود صاحب بی۔ اے (آکسن) آئی۔ ای۔ ایس۔ ناظم تعلیمات سرکار عالی کا بھی شکریہ ادا کرتا ہوں کہ ان کی توجہ اور عنایت ہمارے حال پر مبذول رہی اور ضرورت کے وقت ہمیشہ بلا تکلف خوشی کے ساتھ ہمیں مدد دی۔

عبدالحق

ناظم سررشتہ تالیف و ترجمہ (عثمانیہ یونیورسٹی)

ارکان مجلس و مضامین

مولوی مرزا مہدی خان صاحب کوکب وظیفہ یاب شکر عالی (سابق نظم مریم شاہی)
 مولوی حمید الدین صاحب بی۔ اے صدر دارالعلوم
 نواب حیدر یار جنگ (مولوی علی حیدر صاحب طباطبائی)
 مولوی حمید الدین صاحب سلیم
 مولوی عبدالحق بی۔ اے ناظم سرشتہ تالیف و ترجمہ

علاوہ ان مستقل ارکان کے ، مترجمین سرشتہ تالیف و ترجمہ نیز
 دوسرے اصحاب سے بلحاظ ان کے فن کے مشورہ کیا گیا۔ مثلاً
 خان فضل محمد خان صاحب ایم۔ اے ریگرا (پرنسپل ٹی بانی اسکول حیدرآباد)
 مولوی عبدالواسع صاحب (پروفیسر دارالعلوم حیدرآباد)
 پروفیسر عبدالرحمن صاحب بی۔ ایس۔ سی (نظام کالج)
 مرزا محمد ہادی صاحب بی۔ اے (پروفیسر کرپن کالج لکھنؤ)
 مولوی سلیمان صاحب ندوی

سید اس مسعود صاحب بی۔ اے (ناظم تعلیمات حیدرآباد) وغیرہ

بسم اللہ الرحمن الرحیم

تمہید منجانب مترجم

مورلینڈ صاحب نے اس کتاب میں اکناکس کے چند سادہ اصول اور ابتدائی مسائل بیان کئے ہیں۔ انگریزی تصانیف میں جو مثالیں ملتی ہیں وہ بالعموم یورپ اور امریکہ کے حالات سے متعلق ہوتی ہیں۔ ہندوستانی طلباء جب خود مثالوں کی حقیقت سے اچھی طرح پر واقف نہ ہوں تو پھر ان کو مضمون سمجھنے میں ایسی مثالوں سے کیا مدد مل سکتی ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ طلباء اصول اور مسائل تو یاد کر لیتے ہیں مگر ان کے عملدرآمد سے بیشتر بے خبر رہتے ہیں۔ مورلینڈ صاحب کی کتاب میں خاص خوبی یہی ہے کہ جس قدر مثالیں بیان ہوئی ہیں وہ سب کی سب خاص ہندوستان کے حالات سے لی گئی ہیں۔ اس کتاب کے مطالعہ سے ایک تو مبتدی کو مضمون سمجھنے میں سہولت ہوتی ہے۔ دوسرے اس کو اپنے ملک کے حالات پر غور کرنے کا موقع ملتا ہے۔ اور تیسرے اس کو اصول و مسائل کی واقعات و حالات سے تصدیق و تطبیق

کرنیکی عادت پڑتی ہے۔ طبیعت میں یہ رجحان پیدا ہونا کوئی معمولی بات نہیں ہے۔ علمی تحقیقات اور ملک کی مالی حالت کی تنقیح میں یہی عادت قوت محرکہ کا کام دیتی ہے۔ ہندوستان کو کیا کیا ذرائع معاش حاصل ہیں مگر ساتھ ہی ایسی اتری پھیلی ہوئی ہے کہ ذرائع سے مستفید ہونا تو درکنار لوگ ان کا خیال تک دل میں کم لاتے ہیں۔ یہ لا علمی اور بے اتفاقی رفع کرنا ملک کی ایک سب سے بڑی خدمت ہے۔ اس علم کی ہمارے ملک کو جس قدر ضرورت ہے۔ اگر اس کو بیان کیجئے تو بوجہ نا واقفیت سراسر مبالغہ معلوم ہوگا۔ قصہ مختصر یہ کہ ہندوستان کو اگر کبھی مرفہ الحالی کا فرمان ملا تو اسی اکنائکس کی بارگاہ سے ملے گا۔

گذشتہ صدی کی علمی تحقیقات کی بدولت پولیٹیکل اکانمی کے قدیم معنوں اور اکنائکس کے جدید مفہوم میں جو نمایاں فرق پیدا ہو چکا ہے۔ اس کی تفصیل اکثر مستند انگریزی تصانیف میں موجود ہے۔ غور کرنے سے واضح ہوگا کہ بلحاظ معنی و مفہوم اس علم کے سابق نام یعنی اقتصادیات اور جدید اصطلاح معاشیات میں تقبیلاً ایسا ہی تعلق ہے۔ اقتصادیات میں وہی میزان رومی، اعتدال، ضبط اور خوش نظمی کی ہلکی ہلکی جھلک صاف نظر آتی ہے۔ گویا پولیٹیکل اکانمی کے قدیم معنوں کا عمدہ ترجمہ ہے۔ لیکن جب خود علم کا مفہوم بہت کچھ بدل جائے تو پھر قدیم ترجمہ کیونکر کام دے سکتا ہے۔ اکنائکس کا جدید مفہوم خود اس مختصر سی کتاب سے ظاہر ہے۔ اب خاص طور پر صرف یہ تحقیق کرنا مقصود نہیں کہ کار و بار زندگی میں کن

قواعد کی پابندی عام مفروضہ کے واسطے مفید ہے۔ اور ملک کے دولتمند بے کسی کیا کیا تدابیر ہیں۔ یہ کام تو اکنائکس کے ایک چھوٹے سے شعبہ فنانس یعنی فن مالیات کے سپرد ہے۔ خود علم کا مبحث اس سے کیس وسیع اور اعلیٰ ہے۔ یعنی انسانی معاشرت اور تمدن کا اس نقطہ نظر سے مطالعہ کرنا کہ لوگ اپنی زندگی کیونکر بسر کرتے ہیں انکو کیا کیا ذرائع معاش حاصل ہیں اور وہ ان سے کیونکر کام لیتے ہیں۔ ضروریات زندگی کیا ہیں اور کس طرح میسر ہوتی ہیں۔ ان میں کیا کیا تبدیلیاں ہو رہی ہیں اور ان کے اسباب کیا ہیں وغیرہ انسان اپنی روزی کمانے اور دیگر بے شمار ضروریات زندگی حاصل کرنے اور برتنے میں جو کوشش اور تدابیر کرتا ہے۔ اور جو نتائج ظہور پذیر ہوتے ہیں۔ اول ان کا مطالعہ کرنا۔ بعدہ ان کو چند جامع اصول کے تحت میں لانا۔ اور بالآخر ان سے مسائل مرتب کرنا تاکہ معلومات میں علمی کیفیت پیدا ہو جائے۔ یہ سب کام اکنائکس نے اپنے ذمہ لے لیا ہے۔ جدید مفہوم کے لحاظ سے اس علم کا اردو نام علم المعیشت منتخب ہو چکا ہے۔ اور اس کی موزونی کے متعلق اکنائکس کی ایک اردو کتاب علم المعیشت میں مفصل بحث موجود ہے۔ مزید غور و مشورہ کے بعد اکنائکس کا مختص نام معاشیات تجویز ہوا۔ اور بہ نظر سہولت اس کتاب میں یہی لفظ استعمال کیا گیا۔

واضح ہو کہ ساتویں فصل میں مورلینڈ صاحب نے قانون تقبیل حاصل کی تشریح کرتے وقت اس کو اتمام کاشت سے مخلوط کر دیا ہے حالانکہ یہ دو جداگانہ چیزیں ہیں۔ قانون مذکور کا اصلی مفہوم اس

مختصر اقتباس میں البتہ موجود ہے جو مارشل صاحب کی کتاب سے لیکر درج کیا گیا ہے۔ مذکورہ خلط بحث کے سلجھانے کی یہاں گنجائش نہیں۔ احتیاطاً اشارہ کر دیا۔ جن حضرات نے اس علم کا انگریزی میں مطالعہ کیا ہے۔ ان کو اس نکتہ کے سمجھنے میں دقت نہ ہوگی۔ اردو خوان ناظرین بھی چاہیں تو ہماری کتاب علم المعیشت میں قانون تقییل حاصل اور کاشت مختتم کا بیان پڑھکر اس انتباہ کی حقیقت دریافت کر سکتے ہیں اس ذرا سی فرد گذشت سے ایسی عمدہ کتاب پر کوئی حرف نہیں آ سکتا یہ تو ایک ابتدائی کتاب ٹھہری واقعہ یہ ہے کہ جو مستند کتاب میں نہایت تحقیق اور اہتمام سے تصنیف ہوتی ہیں ان کا بھی چھوٹی چھوٹی خامیوں سے یہ تمام و کمال مبرا ہونا دشوار ہے سچ پوچھئے تو مورلینڈ صاحب نے ایسی دلچسپ اور مفید کتاب کلمکر ہندوستانی طلباء پر بڑا احسان کیا ہے اور سب کو ان کی کوشش کی دل سے قدر کرنی چاہئے آخر میں صرف اس قدر عرض کرنا مقصود ہے کہ ترجمہ میں ہزار آزادی برتنے اپنی عبارت کی سی روانی اور سلاست پیدا ہونی دشوار ہے۔ جملی مفہوم ادا کر کے ساتھ ساتھ یہ بھی کوشش کی گئی کہ حتی الوسع عبارت صاف اور سلیس ہو تاکہ عام اردو خواں حضرات بھی اس کتاب کا بے تحفہ مطالعہ کریں اور فائدہ اٹھائیں۔

الیاس برنی

محکمہ تالیف و ترجمہ
عثمانیہ یونیورسٹی
حیدرآباد دکن
جون ۱۹۱۸ء

فہرست مضامین

باب اول

مقدمہ

فصل ایک

معاشیات کا مفہوم



الفاظ مستعملہ کا مفہوم جاننے کی ضرورت۔ علم معاشیات کی عارضی تعریف۔
معاشیات۔ قوانین۔ علم (۱)

فصل دو

دولت اور قدر کا مفہوم

دولت میں کیسی چیزیں شامل ہیں۔ ایسی چیزوں کی قسمیں۔ شخصی اور
قومی دولت۔ قدر۔ قیمت (۱۰)

فصل تین

پیدائش اور صرف دولت کا مفہوم

معاشیات کی تقسیم۔ پیدائش کے معنی۔ صرف کے معنی۔ تدریجی صرف۔
معاشیات کی دوسری تعریف۔ مطالعہ دولت اور مطالعہ انسان (۲۱)

فصل چار

پنہ مفروضات

مفروضات کی ضرورت۔ معمولی انسان۔ باقاعدہ حکومت۔ کاروباری آزادی۔ زر کا رواج۔ تفریق اقسام (۳۰)

باب دوم

پیدائش دولت

فصل پانچ

عالمین پیدائش

عمل پیدائش دولت کی مثال۔ تینوں عالمین پیدائش یعنی زمین محنت اور اصل کام۔ زراعت کی مثال۔ صنعت و حرفت کی مثال۔ کارخانجات۔ ریس (۳۶)

فصل چھ

زمین

زمین کا مفہوم۔ تعین مقدار زمین۔ موقع محل کی اہمیت۔ شہروں کا عروج و زوال۔ ذرائع آمد و رفت اور دیگر قدرتی سہولتوں کی ضرورت۔ کاروباری اولوالعزمی کی ضرورت (۴۶)

فصل سات

زرعی زمین

زمین کا موقع اور زرخیزی۔ قانون تقیل حاصل۔ قانون تقیل حاصل کے شرائط (۵۶)

فصل آٹھ

محنت

محنت کی ماہیت۔ ترغیب کی ضرورت۔ مزدوروں کی تعداد اور
کارکردگی کا تعلق۔ آبادی پر اثر ڈالنے والے اسباب۔ مالتھس کا
مسئلہ آبادی (۶۵)

فصل نو

مزدوروں کی نقل و حرکت

رسد محنت کی عدم مساوات۔ توپن کی نوعیت۔ توپن کے اسباب۔
تمدنی اور معاشی دباؤ۔ توپن کا رواج۔ تبدیلی پیشہ (۸۵)

فصل دس

مزدوروں کی خوبی یا کارکردگی

صحت و طاقات۔ بہارت۔ ذات پات کا اثر تعلیم کی ضرورت۔ صفات اخلاقی۔
مناسب ترغیب (۹۲)

فصل گیارہ

دماغی کام

ترقی کا دماغی کام سے تعلق۔ نقل و حرکت۔ ذات پات۔ کارکردگی
عمدگی کی خواہش۔ جسمانی اور دماغی کام (۱۰۳)

فصل بارہ

اصل

اصل کا مفہوم۔ اصل کی مثالیں۔ پس اندازی اور تفرض ستانی۔ دولت
اندوزی۔ حکومت کی ضرورت۔ دولت اور اصل کا فرق (۱۱)

فصل تیرہ

پیدائش کا انتظام اپنی ضروریات خود ہم پہنچانے کا زمانہ
مدارج پیدائش - اپنی ضروریات خود مہیا کرنے والے گاؤں کی حالت
تجارت کی ابتدا - تجارت کا فراہمی دولت پر اثر..... (۱۲۲)

فصل چودہ

پیدائش کا انتظام - دستکاروں کا زمانہ
دور دوم میں پیدائش کی حالت - کاروباری ذہن..... (۱۲۳)

فصل پندرہ

پیدائش کا انتظام - کارخانوں کا زمانہ
کارخانہ کی مثال - کاروبار اور محنت کی علیحدگی - تقسیم عمل - کلوں کا
استعمال - کارخانوں کی خصوصیات - زیادہ اصل کی ضرورت..... (۱۲۴)

فصل سولہ

اصل کا انتظام
اصل کے انتظام کی ضرورت - بنکوں کا کام - محمدو کمپنیاں - سیونگ بنک وغیرہ..... (۱۲۵)

فصل سترہ

مالین پیدائش کی تخصیص حالت
تخصیص زمین - تخصیص مصالح - تخصیص محنت - تخصیص اور تقسیم اصل - اصل قائم کا
اضافہ - اسباب تخصیص..... (۱۲۶)

فصل اٹھارہ

اختتام بحث پیدائش
پیدائش کے لحاظ سے ہندوستان کا مستقبل..... (۱۲۷)

باب سوم

عرصہ دولت فصل اُمّیں

احتیاجات

معاشیات اور احتیاجات۔ احتیاجات کی شدت۔ احتیاجات کا بہ تمام و کمال پورا ہونا۔ احتیاجات کی تعداد اور اقسام میں اضافہ۔ رفتار اضافہ کا فرق... (۱۴۱)

فصل میں

احتیاجات اور چند مستثنیات

احتیاجات جو پوری نہ ہو سکیں۔ احتیاجات میں اضافہ نہ ہونا۔ معاشیات کی تعریف غیر معین..... (۱۴۹)

فصل آئیں

ضروریات و تیشات

ضروریات حیات اور ضروریات کارکردگی۔ رسمی ضروریات۔ رسم و رواج اور اُن کی تبدیلی۔ تبدیلی کی رفتار۔ ضروریات و تیشات..... (۱۴۴)

فصل بائیں

افراد کی طلبہا

آمدنی عرصہ ہونے کے طریقے۔ مارج افادہ۔ بدل افادہ..... (۱۹۴)

فصل تینیں

افراد کی طلب میں تبدیلیاں

تبدیلی آمدنی اور اُس کا بدل طلب پر اثر۔ احتیاجات اور طلب کا تعلق (۲۰۵)

فصل چوبیس قوم کی طلب

افراد اور قوم کی طلب کا تعلق - قوم کے مختلف طبقوں کی طلب -
قانون طلب - استثنیات - اصول بدل - قانون طلب کی عمومیت (۲۱۱)

باب چہارم

طلب و رسد فصل پچیس ابتدائی بیان

رسد و طلب کا توازن - ابتدائی دور میں توازن - مارکٹ یا بازار کا مفہوم (۲۲۰)

فصل چھیس

بازار میں عارضی توازن

سود و ہزار کی مثال - اضافہ طلب کا اثر - اضافہ رسد کا اثر - تخفیف
رسد کا اثر - اضافہ قیمت کا اثر صحت پر (۲۲۶)

فصل ستائیس

توازن میں چند پیچیدگیاں

مال تیار اور صرت کرنے والوں کی موجودگی بازار میں - مال کی درآمد و برآمد
بہتہ بندی - بیل - مال کی روک - خرید و فروخت کا اجتماع - تخمین یا سٹھا (۲۳۵)

فصل اٹھائیس

دوست پیدا اور صرت کرنے والوں کا بازار سے تعلق

تھوک، فروش اور خرده فروش - خرده فروشی کی قیمت - صرت کنندوں کی طلب کا

اخر۔ پیدا کنندہ کی حیثیت۔ کمترین قیمت کی حد۔ توازن بازار کا خلاصہ (۲۴۵)

فصل آتیس

معمولی توازن

قیمت کا معیار۔ معمولی قیمت کی تبدیلی۔ قیمت کے مصارف پیدائش سے گھٹنے کا نتیجہ۔ قیمت کے مصارف پیدائش سے بڑھنے کا نتیجہ۔ قیمت اور مصارف پیدائش کا تعلق۔ کارخانوں کی مثال۔ خلاصہ (۲۵۴)

فصل تیس

مصارف پیدائش میں تبدیلیاں

مصارف۔ حالت سکون کی مثالیں۔ تبدیلی کی صورتیں۔ وقت کی بحث (۲۶۶)

فصل اکتیس

نتائج

مرکزی مسئلہ کا حل۔ بحث کی پیچیدگی۔ پیچیدہ مسائل کے مطالعہ کا طریقہ۔ مفروضات کے بیاں کی ضرورت۔ طلب درس کی بحث کا تقسیم دولت کے مسائل سے تعلق (۲۷۸)

باب پنجم

تقسیم دولت

فصل تیس

ابتدائی بیاں

تقسیم دولت کی نوعیت۔ پیداوار کے مختلف حصہ دار۔ مطالبہ ستم۔ فرسودگی۔ محصول۔ منافع۔ تقسیم دولت کی تحقیق۔ خریدنے اور کرایہ پر

یہ میں فرق (۲۸۶)

فصل تیس

سود

سودی قرضہ - انتظار کشی - تعین شرح سود - ساہوکار اور بنک - اصل کے بازار - اصل کی طلبہ (۲۹۶)

فصل چوتھ

سود

سود خام و سود خالص - مطالبات بیمہ - اجرت تنظیم - سود خالص و شرح بنک - سود کی معمولی شرح - شرح میں موسمی تبدیلیاں - معمولی شرح میں چھوٹی تبدیلیاں (۳۰۶)

فصل پنجم

سود

کاشتکار اور سود - مطالبات بیمہ اور معاوضہ تنظیم کی بیشی - انجمنہائے قرضہ امداد باہمی - دسکار اور سود - خلاصہ (۳۱۹)

فصل چھٹیں

لگان

لگان - زمین کے بازار - لگان کے مدارج - زمین کی طلبہ - زمین کی آمد ہندوستان میں لگان (۳۲۸)

فصل سہمیں

لگان

مختلف تمدنی حالت میں لگان - اقدام کاشت یا کاشت کی انتہائی حد

مشہور ملکہ لگان - ملکہ لگان اور ہندوستان - لگان اور قیمت پیداوار (۳۳۹)

فصل اڑتیس

لگان پر قانونی بندشیں

قانونی بندشوں کی ضرورت - زمین کی زرخیزی - مدت کاشت - قانون لگان - لگان کا تعین (۳۵۱)

فصل اترائیس

اجرت

دیہات میں رواجی اجرت - رواجی اجرت میں تبدیلی - محنت کے بازار (۳۵۸)

فصل چالیس

اجرت

موجودہ شرح اجرت - اجرت کی دو قسمیں - محنت کے بازار - طلب محنت کی حد - طلب محنت اور شرح اجرت - قانون طلب کا عمل - کارکردگی اور شرح اجرت (۳۶۵)

فصل اکتالیس

اجرت

رسد محنت - کام کی دلچسپی و ناگوارگی - خالص فوائد - محنت کا ذخیرہ مکن نہیں - کارکردگی کا فرق - رسد محنت - اضافہ آبادی - شرح اجرت کی تبدیلی میں سست رفتاری - خاص تبدیلیوں کی مثالیں - اجرت کی

معمولی شرح - معیار زندگی (۳۷۵)

فصل بیالیس

اجرت

معمولی شرح میں تبدیلیاں - موجودہ معیار زندگی - اضافہ اجرت کے نتائج -
کارکردگی کا تنزل - کارکردگی کی ترقی - کام کی تخفیف - عام نتائج -
مستویات کا اثر (۳۸۸)

فصل تینتالیس

تخصیص یافتہ مزدوروں کی اجرت

بازار کی نوعیت - مہارت یافتہ مزدوروں کی طلب - رسد -
ذات پات کا اثر - خالص فوائد میں مسادات - بیکاری (۳۹۸)

فصل چوالیس

معاوضہ تنظیم

آجر کی حالت - آجر کی تربیت - آجروں کی رسد - طلب (۴۰۵)

فصل پینتالیس

خلاصہ: قومی آمدنی

تقسیم دولت کا خلاصہ - قومی آمدنی - قومی آمدنی کی مقدار - کاروباری
آزادی (۴۱۶)

بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِیْمِ

باب اول

مقدمہ فصل ایک

معاشیات کا مفہوم

طالب علم جب کوئی نیا نیا مضمون شروع کرتا ہے تو سب سے اول اس کو یہی فکر ہوتی ہے کہ اُس کے علم کا موضوع کیا ہے یعنی اُس میں کس چیز کا بیان ہے اور جو جو الفاظ استعمال ہوئے ہیں ان کا کیا کیا مفہوم ہے بعض علوم میں تو یہ سہل سی بات ہے جس قدر الفاظ مستعمل ہیں ان کا مفہوم بالکل سہل ہے۔ چنانچہ بالعموم طالب علم ایسے الفاظ کی تعریف پہلے ہی سے حفظ یاد کر لیتا ہے۔ مثلاً اقلیدس کو لو کہ اس میں اول اول طالب علم نقطہ۔ خط۔ دائرہ جیسے الفاظ کی تعریف یاد کرتا ہے۔ اور ایک مرتبہ یاد کرنے کے بعد اُس کو اطمینان ہو جاتا ہے کہ تمام مباحث اقلیدس میں ان الفاظ کے معنی بلا کم و کاست وہی ہیں جو

باب اول
فصل (۱) اُس کو یاد ہیں۔ نہ تو ان کے معانی میں رد و بدل ممکن ہے اور نہ ان کے مفہوم سمجھنے میں منالطہ ہو سکتا ہے۔ لیکن کچھ علوم ایسے بھی ہیں اور انہیں میں سے ایک **معاشیات** ہے کہ جن میں یہ قاعدہ نہیں چل سکتا وجہ یہ ہے کہ خود مصنف ہی الفاظ کے معانی کے متعلق متفق الراحے نہیں روز مرہ کی بات چیت میں تو وہ الفاظ سُر سُر طور پر استعمال ہوتے ہی ہیں اور ایک لفظ سے کئی کئی معنی مراد لئے جاتے ہیں۔ لیکن غضب یہ ہے کہ جب کوئی مصنف اس مفہوم کو معین بھی کر دے جو اس کو مقصود ہے تو پھر وہ خود ہی کبھی کبھی اس لفظ کو دوسرے معنوں میں بھی استعمال کر گزرتا ہے۔ اور ایسی حالت میں غریب طالب علم منالطہ میں پڑ جائے تو کیا عجب ہے۔ پس ایسے علوم کے مطالعہ میں یہ بہت ضروری ہے کہ مصنف جس لفظ کا جو مفہوم قرار دے طالب علم اُس کی خوب پہچان میں کر لے۔ اور ہر وقت خبردار رہے کہ کہیں لفظ کے معنی تو نہیں بدل گئے۔ لیکن سب سے بہتر یہ ہو گا کہ جہاں منالطہ کا کچھ بھی اندیشہ ہو وہیں خود مصنف الفاظ کے معانی کی مناسب تشریح کر دے۔

اب **معاشیات** کو لے لیں اس علم میں دولت کی پیدائش اُس کے صرف اور اُس کی تقسیم کے قوانین سے بحث کی جاتی ہے۔ یہ الفاظ دیگر اس سے یہ واضح ہوتا ہے کہ افراد یا قومیں کیونکر دولت کماتی اور اس کو کس طرح کام میں لاتی ہیں۔ اس فقرہ میں جو وہ الفاظ جلی خط میں تحریر ہیں وہ خاص طور پر تشریح طلب ہیں **معاشیات** کا انگریزی نام اکنا مکس ہے۔ اس نام کا ماخذ لفظ اکامنی ہے۔ جس کے آج کل انگریزی میں کئی معنی ہوتے ہیں

معاشیات
کی کاروباری
تاریخ

معاشیات

در حقیقت یہ لفظ یونانی زبان سے لیا گیا ہے۔ اس کے اصلی معنی تو ہیں
 نگہ بار کا انتظام۔ لیکن عام طور پر اس سے مصارت خانہ داری کی کمی
 مراد لی جاتی ہے مثلاً وہ اپنی آمدنی **اکائی** یعنی کفایت کے ساتھ خرچ
 کرتا ہے یا وہ اپنی عادات میں **اکائی** ہے یعنی کفایت شعار ہے۔
 لیکن اس لفظ کا علمی مفہوم اور ہی طرح پر قرار پایا ہے۔ اول اول تو
 اس سے بلا تخصیص خانہ داری عام انتظام مراد تھا۔ لیکن بعد ازاں وہ
 خاص طور پر انتظام سلطنت کے معنی میں استعمال ہونے لگا۔ جن
 لوگوں نے اول اول اس علم کا مطالعہ شروع کیا ان کو ایسے اصول تحقیق
 کرنے کا بہت شوق تھا کہ جن پر کا۔ بند ہو کر کوئی سلطنت اپنے ہاں
 دولت پیدا کر سکے۔ پس اس وجہ سے اس علم کا نام **پولیٹیکل اکائی**
 پڑ گیا۔ یعنی وہ علم جو سلطنت کا انتظام سکھائے۔ لیکن چونکہ لفظ
پولیٹیکل بھی کئی معنوں میں استعمال ہوتا ہے۔ لہذا رفتہ رفتہ اس علم
 کا مختصر نام **اکنامکس** رائج ہو گیا۔ واضح ہو کہ اکنامکس یعنی معاشیات
 کو کسی کے کفایت شعار ہونے نہ ہونے سے کوئی بحث نہیں گو ہم
 کسی شخص کے کفایت شعار ہونے کی تعریف کریں لیکن خود اس
 علم اکنامکس یا معاشیات کو مع و ذم سے کچھ سروکار نہیں۔
 اب لفظ **قانون** غور طلب ہے۔ اس کے دو معنی خاص
 ہیں۔ اور ان میں جتن فرق ہے۔ لیکن لوگ پھر بھی ان معنوں کو
 مخلوط کر دیتے ہیں۔ معاشیات کے طالب علم کو چاہیے کہ جہاں
 کہیں یہ لفظ آئے وہیں رُکے اور خوب غور کر لے کہ لفظ قانون کس
 معنی میں استعمال ہوا ہے۔ عام بول چال میں قانون سے مراد کوئی ایسا

باب اول
 فصل (۱)

باب اول
فصل (۱)

حکم ہے جو عوام کو دیا جائے کہ وہ فلاں کام کریں یا نہ کریں۔ اور قوانین سے ایسے احکام کا مجموعہ منظور ہوتا ہے۔ ہندوستان میں ایسے قوانین یا احکام سنسکرت یا عربی کی قدیم تصانیف پر مبنی ہیں۔ یا بشکل ایکٹ کسی نہ کسی قانونی کونسل نے ان کو منظور کر دیا ہے۔ اہل ہندو بیشتر شاستروں پر کاربند ہیں۔ مسلمان قرآن شریف اور تفسیروں کی پیروی کرتے ہیں اور ہندوستان کے سب لوگ قانون تعزیرات ہند اور دیگر ایکٹ منظور شدہ کونسل کے کیساں پابند ہیں

لیکن ایسا کرو اور ایسا نہ کرو اس قسم کے احکام صادر کرنا علم کا کام نہیں۔ علم میں تقانون سے مراد صرف یہ بیان کرنا ہے کہ خجد خاص حالتوں میں ایسا ایسا واقع ہونا اغلب ہے۔ مثلاً جبکہ ہم قوانین مادہ یا حرکت یا قوانین معاشیات یا سیاسیات کا ذکر کرتے ہیں تو ہمارا مقصود وہ نتائج ہوتے ہیں جو ہم کو تجربے سے تحقیق ہوئے ہیں کہ فلاں فلاں حالتوں میں ایسا ایسا واقع ہونا اغلب ہے۔ سرسری طور پر ہر کوئی قانون کے اس مفہوم سے واقف ہے مثلاً ہر شخص جانتا ہے کہ پانی بلندی پر سے پستی کی طرف بہتا ہے۔ اور مادی علوم تو اکثر ایسے ہی قوانین کا مجموعہ ہیں متواتر تجربے اور ان تجربوں سے نتائج اخذ ہونے کے بعد قوانین مرتب ہوئے حتیٰ کہ اس قسم کے بہت سے قوانین دریافت ہو گئے کہ مختلف حالتوں میں کیا کیا واقع ہوگا۔ مثلاً اب ہم کو نہ صرف اس قدر معلوم ہے کہ پانی بلندی سے پستی کی طرف بہتا ہے۔ بلکہ یہ بھی معلوم ہے کہ کسی خاص ڈھال پر پانی کس تیزی سے بہتا ہے۔ اور اس کی روانی روکنے کے واسطے کتنا مضبوط بند درکار ہوگا اور اس قسم کے بہت سے قوانین دریافت

باب اول
فصل (۱)

ہو چکے ہیں جن کی مدد سے انجیر لوگ بدر روئیں اور آبپاشی کے نالے بناتے ہیں اور دور دراز محزون سے صاف پانی لا لا کر شہروں اور قصبوں میں تقسیم کرتے ہیں۔ خاص خاص حالتوں میں پانی کی روانی کی جو کیفیت ہوتی ہے۔ اس کے متعلق جس قدر قوانین ہیں ان کے مجموعہ کا نام **قوامیات** یعنی **علم قوۃ الماء** ہے۔ یہ قوانین لوگوں کو کسی قسم کا کام کرنے یا نہ کرنے کی تاکید نہیں کرتے البتہ انجیروں کو ان سے یہ پتہ ضرور لگ جاتا ہے کہ کام کیونکر تکمیل پا سکتا ہے۔ یوں کہنے کو تو انجیر بھی ان قوانین کی ایسی ہی پابندی کرتے ہیں جیسے کہ کوئی تعزیرات ہند کی کرتا ہے۔ لیکن یہ قول بہ زبان استعارہ ہے۔ اصلی فرق پہچاننے میں دھوکا نہ کھانا چاہئے۔ بحالت اول صرف اتنا معلوم ہے کہ کیا واقع ہونا اغلب ہے اور اسی کے مطابق تجاویز تیار کی جاتی ہیں۔ حالانکہ یہ حالت دوم بعض کاموں سے بچنا پڑتا ہے کیونکہ سرکار نے ان کی ممانعت کر دی ہے اور یہ حالت خلاف ورزی قانون سرکار سزا دے گی۔ علیٰ ہذا معاشیات بھی مثل مادی علوم کے روزمرہ کے تجربے پر مبنی ہے۔ اور اس تجربہ کو وہ ایک مجموعہ نتائج کی شکل میں پیش کرتا ہے جن سے پتہ چلتا ہے کہ لوگوں کے طرز زندگی بدلنے سے دولت پر کیا کیا اثر پڑتا ہے اور انہیں نتائج کو قوانین کہتے ہیں۔ لیکن یہ خوب سمجھ لینا چاہئے کہ یہ قوانین کوئی احکام نہیں ہیں۔ نہ تو وہ لوگوں کو دولت کمانے کے طریق بتاتے ہیں اور نہ یہ مشورہ دیتے ہیں کہ حاصل شدہ دولت کس طرح کام میں لانی چاہئے۔

باب اول
فصل (۱)

طبیعیین اور معاشین کی حالت میں ایک بڑا فرق ہے۔ اول الذکر طبقہ تو اعلیٰ پیمانہ پر تجربے کر سکتا ہے یعنی وہ خاص خاص حالات پیدا کر کے یہ دیکھ سکتا ہے کہ کیا واقعہ ہوتا ہے حالانکہ معاشین کو شاذ و نادر ہی تجربہ کرنا نصیب ہوتا ہے۔ ان کو بس اسی پر قناعت کرنی پڑتی ہے کہ غیر اختیاری حالات میں جو جو تبدیلیاں اور ان کے نتائج پیدا ہوں ان کا مشاہدہ کریں اور اپنے مشاہدات کے معانی پر غور و خوض کریں تاکہ کوئی قانون دستیاب ہو جائے۔ مثلاً جو طبایع پانی کی روانی مطالعہ کرنا چاہے وہ حسبِ دلخواہ نالی بنا کر اُس میں پانی بہا سکتا ہے۔ اور اس طرح ہر من مانی حالت پیدا کر کے پانی کی روانی کی تیزی ناپ سکتا ہے لیکن معاشی تو پانی یا سنی کا مطالعہ نہیں کرتا۔ اس کو تو جیتے جاگتے انسانوں سے بالا چڑھتا ہے جو کہ دولت پیدا کرتے اور اس کو حد ف میں لاتے ہیں وہ اپنے ملوث مضمیٰ ان کے کاروبار کے طریق یا طرزِ بود و باش تو نہیں بدل سکتا البتہ یہ مشاہدہ کر سکتا ہے کہ حالات بدلنے سے کیا کیا نتائج ظہور پذیر ہوتے ہیں یہی بڑی وجہ ہے کہ علمِ معاشیات میں قوانین بہت ہی کم معین ہیں۔ اور مزید یہاں ان میں بہت زیادہ مستثنیات داخل ہیں۔ حالانکہ جن موم میں تجربے کرنے ممکن ہیں ان کی حالت اس سے کہیں بہتر ہے۔ مثلاً ممکن ہے کہ حالات میں رد و بدل ہو گیا ہو۔ لیکن معاشیات میں یہ ایوان کرنا کہ ہونے اس رد و بدل کو نظر انداز نہیں کر دیا نہایت دستور ہے۔ پس اگر معاشیات کے اچھے اچھے مُتفکر منقسم ہی کہیں دھوکا کھائیں تو عجب نہیں۔ ممکن ہے

کہ وہ بھی کسی نتیجہ کو کسی ایسے سبب سے وابستہ قرار دیں کہ جس کو باب اول دراصل اس نتیجہ سے کچھ بھی تعلق نہ ہو اور جو اصلی سبب ہو وہ ان کے دہم و گمان میں بھی نہ گذرے۔ اخباروں کے مضمون نگاروں کے ایسی غلط افہمی میں مبتلا ہونے کا اور بھی زیادہ اندیشہ رہتا ہے وجہ یہ ہے کہ ان میں سے اکثر تو اس علم کے کسی ایک شعبہ کا بھی مطالعہ نہیں کرتے۔ اور جہاں کوئی بڑی تبدیلی نمایاں ہوئی مثلاً گرائی اشیاء یا اضافہ برآمد اور انہوں نے فوراً توجہ شروع کر دی۔ چنانچہ ان مباحث پر اخباروں میں بہت کچھ غلط سلط شائع ہوتا رہتا ہے طالب علموں کو چاہئے کہ جو کچھ اخباروں میں پڑھیں اس کو بلا سوچے سمجھے تسلیم نہ کر لیں۔ بہت ہوگا کہ اول وہ قوانین معاشیات کا اچھی طرح پر مطالعہ کر لیں تاکہ بطور خود بھی نتائج دریافت کر سکیں اور دوسروں کے بیان کردہ نتائج کی جانچ پڑتال کا بھی موقع ملے +

صاف ظاہر ہے کہ جن قوانین کا ہم ذکر کر رہے ہیں ان کے سمجھنے کے واسطے طالب علم کو ان کثیر المقدار واقعات سے بھی واقف ہونا چاہئے جن پر وہ بنی ہیں۔ اس لحاظ سے اس کو طبیعیات جیسے علم کے پڑھنے والے کے مقابل کس زیادہ وقت دینا چاہئے۔ طبیعیات کا طالب علم تو تجربہ خانہ میں تجربہ کر کے اپنا اطمینان کر سکتا ہے کہ فلاں قوانین جو اس کے زیر مطالعہ ہیں بالکل صحیح اور درست ہیں لیکن بیچارے معاشیات کے طالب علم کو بھلا تجربہ خانہ کہاں ملتا ہے۔ اس کو اکثر ایسے واقعات سے سنا ہوا ہوتا ہے کہ جن کی بطور خود وہ صحت کر ہی نہیں سکتا۔ اس کے سوا چارہ نہیں

باب اول
فصل (۱)

کہ وہ بہت سے واقعات کتابوں سے لے۔ چنانچہ اس کے مطالعہ میں بیشتر یا تو معاشی تاریخ رہتی ہے۔ یا علم الاعداد و معاشی تاریخ بھی ہی بیان کرتی ہے کہ گذشتہ زمانے میں مختلف اقوام میں دولت کیونکر پیدا ہوتی تھی۔ کس طرح صرف میں آتی تھی اور لوگ اسے کیونکر آپس میں تقسیم کرتے تھے۔ علم الاعداد سے مراد یہ ہے کہ کسی معاملہ کے متعلق بہت سے واقعات یکجا کئے جائیں کہ جو اعداد و شمار میں بیان ہو سکیں اور جن کو اس طرح پر ترتیب دیا جائے کہ جو تبدیلیاں واقع ہو رہی ہوں وہ پورے طور پر نمایاں ہو جاویں۔ لیکن معاشی تاریخ اور علم الاعداد کا مطالعہ اس ترکیب سے بہت سہل ہو جائے گا کہ جو قوانین ان سے اخذ کئے گئے ہوں ان کو پہلے ہی سے پڑھ لیں۔ چنانچہ طلباء کے واسطے سب سے بہتر یہ ہے کہ اول قوانین سے واقف ہو کر جو موضوعات اپنے علم میں ہوں ان کو بطور مثال پیش کریں اور اس درجہ واقف ہونے کے بعد جب وہ تاریخ اور علم الاعداد کے سہارے سے ان قوانین کا پوری تفصیل سے مطالعہ کریں گے تو پھر لطف آئیگا۔

لفظ علم بھی جو کہ معاشیات کے واسطے اوپر استعمال ہو چکا ہے ذرا تشریح طلب ہے۔ اس لفظ کے لغوی معنی تو محض جاننے کے ہیں۔ لیکن اب اس سے ایک خاص قسم کا علم مراد لیا جاتا ہے یعنی کسی شے سمیٹنے کا علم جو بہ شکل قوانین پیش کیا جاوے۔ رہے قوانین ان کا مفہوم پہلے ہی بیان ہو چکا ہے۔

چنانچہ صرف اس قدر جاننا کہ پانی پہاڑی پر سے نیچے کس

ہے علم نہیں کہلا سکتا۔ لیکن جبکہ رفتہ رفتہ مختلف حالتوں میں پانی کی روانی تحقیق ہو گئی اور کم و بیش مبین قوانین کی شکل میں وہ بیان ہوئے تو بس **قوامیات** یعنی **علم قوۃ الماء** مرتب ہو گیا۔ اسی طرح پر ایک زمانہ وہ تھا جبکہ علم معاشیات کا کوئی وجود نہ تھا۔ وجہ یہ تھی کہ اس وقت تک نہ تو واقعات کا باقاعدہ مطالعہ کیا گیا تھا اور نہ نتائج اخذ ہوئے تھے اور اب بھی مطالعہ کسی طرح پر مکمل تو نہیں ہے البتہ اس میں اتنی ترقی ضرور ہو چکی ہے کہ اکثر اہم مسائل کے متعلق قوانین مرتب ہو گئے ہیں اس لئے اب اس کو علم کہنے میں کوئی مضائقہ نہیں ہے۔

باب اول

مضامین

فصل دو

دولت اور قدر کا مفہوم

دولت ہمارے علم یعنی معاشیات کا نفس مضمون یا موضوع ہے۔ اور اب ہم اسی کے معنی بیان کرنا چاہتے ہیں۔ اور بہت سے الفاظ کی طرح جن کو ہمیں استعمال کرنا ہے یہ لفظ بھی معمولی زبان میں بہ کثرت رائج ہے اور جیسے کہ گذشتہ فصل میں تاکید ہو چکی ہے ہر جگہ احتیاط رکھنی چاہئے کہ جب ہم اس لفظ کو استعمال کریں تو اس طرح کہ اس کا مفہوم معین ہو جب معمولی بات چیت میں ہم کسی شخص کی دولت کا ذکر کرتے ہیں تو ہمارے ذہن میں وہی چیز آتی ہے جو اس کی ملک ہے۔ مثلاً اس کی اراضی و مکانات اس کی محاریاں گھوڑے۔ ہاتھی اور موٹر کاریں۔ سونا چاندی۔ اور جواہرات وہ روپیہ جو اُس نے سرکار یا دوسرے لوگوں کو قرض دے رکھا ہے۔ یا جو اُس نے ریلوں، کارخانوں، کوئلہ کی کانوں اور دوسری صنعت و حرفتوں میں لگا رکھا ہے جب ہم دو شخصوں کی دولت کا مقابلہ کرتے ہیں تو اسی قسم کی چیزوں کا لحاظ کرتے ہیں۔ صرف سہولتِ مقابلے کی غرض سے ہم ان چیزوں کی مجموعی قیمت لے لیتے ہیں اور کہتے ہیں کہ فلاں کی دولت اتنے لاکھ روپیہ ہے اور فلاں کی دولت اتنے

باب اول
فصل دوم

ہزار روپیہ کم یا زیادہ ہے ؟

جن چیزوں کا ہم نے نام لیا ہے اور دوسری بہت سی چیزیں جن کو ہم دولت کہتے ہیں یوں تو ایک دوسرے سے بہت مختلف نظر آتی ہیں لیکن جب بول چال میں ہم ان سب کو دولت کے نام سے تعبیر کرتے ہیں تو اس کے معنی یہ ہوئے کہ ان سب میں کوئی خاص صفت مشترک ہے اور ہرکو یہ صفت مشترکہ دریافت کر لینی ضرور ہے۔ تاکہ معلوم ہو جائے کہ دولت سے ہماری مراد کیا ہے ؟

بھلا سوچو تو کہ زمین ہاتھی جواہرات سرکاری رقعات اور دیگر اشیا میں جن کو ہم دولت کہتے ہیں کو کونسی صفت مشترک ہے اگر ہے تو بس یہی کہ ہم سب ان کے مالک بننے کے خواہشمند ہیں۔ ہر کوئی ان پر قابض ہونے کے واسطے بیچین نظر آتا ہے۔ یہ تو سچ ہے کہ بہت سے ملکوں میں ایسے لوگ بھی ملیں گے جو ان چیزوں کی ذرا بھی پرداہ نہیں کرتے اور نہ ان کے مالک بننے کے متمنی ہیں اور بقابلہ یورپ کے ہندوستان میں ایسے لوگوں کی بہت کثرت ہے وجہ یہ ہے کہ یہاں لوگ رہبانیت کی طرت زیادہ مائل ہیں سچے فقیروں کی سب سے بڑی پہچان یہی مانی جاتی ہے کہ وہ اس قسم کی چیزوں کا مالک بننا گوارا نہ کرے جن کا ہم ابھی ذکر کر چکے ہیں۔ لیکن ہندوستان میں بھی سچے فقیروں کی تعداد بہ لحاظ آبادی بہت کم ہے۔ اور ان کو چھوڑ کر باقی لوگوں کے متعلق یہ کہنا بالکل صحیح ہے کہ وہ بالعموم اُس قسم کے چیزوں کے

پہلے
مل (۱۳)

خواہاں ہوتے ہیں جن کا ہم ذکر کر آئے ہیں +
واضح رہے کہ دولت کا نام لیتے وقت جو چیزیں ہمارے ذہن
میں آتی ہیں وہ سب وہی ہیں جو ہمارے کارآمد ہوتی ہیں یعنی
لوگ ان کے خواہاں اور طلبگار ہوتے ہیں۔ لیکن گو وہ تمام چیزیں
جو دولت کہلاتی ہیں مطلوب سہی مگر ہر مطلوب شے کا دولت ہونا
ضرور نہیں۔ گھر کنبہ کی محبت اور دوستی کس قدر مطلوب ہے لیکن ہم
ان کو کسی کی دولت کا جزو شمار نہیں کرتے ان کو دولت شمار نہ
کرنے کی ایک بڑی وجہ یہ ہے کہ یہ معیار زر ہم ان کی قدر و قیمت
کا کوئی تخمینہ نہیں کر سکتے حالانکہ اکثر دولت یہ حوالہ زر شمار ہوتی
ہے۔ اسی طرح پر عمدہ صحت کھیلوں کی مہارت ایسی چیزیں ہیں
کہ بہت سے لوگ ان کے خواہاں ہوتے ہیں۔ لیکن مروجہ مفہوم کی
رو سے وہ دولت شمار نہیں ہو سکتیں پس اب ہم کو دیکھنا یہ ہے کہ
دولت میں کیا کیا مطلوب چیزیں داخل ہیں اور کیا نہیں تاکہ دولت کا
مروجہ مفہوم معین ہو جائے +

مطلوبہ اشیا کئی قسم کی ہوتی ہیں ایک تین فرق تو یہی ہے کہ بعض
چیزیں مادی ہیں اور بعض غیر مادی۔ یعنی بعض کو تو ہم دیکھ سکتے یا چھو
سکتے ہیں اور بعض ایسی ہیں کہ وہ ہمارے حواسِ باہرہ لامسہ کے قابو سے
باہر ہیں۔ یعنی ہم ان کو نہ دیکھ سکیں اور نہ ہاتھ لگا سکیں۔ اس فصل کے
موضوع میں ہم نے جن چیزوں کا ذکر کیا ہے وہ سب کی سب مادی ہیں
اور یہ کہنا بالکل درست ہے کہ اکثر مادی چیزیں جو مطلوب ہوتی ہیں
مروجہ مفہوم کے مطابق دولت ہیں۔ غیر مادی چیزیں جو مطلوب ہوتی ہیں

ان کی دو قسمیں ہیں۔ ایک جس کو ذیلی کہہ سکتے ہیں وہ ہے کہ جس میں عمدہ صحت کاروباری قابلیت یا کسی کام کی مہارت وغیرہ شامل ہیں۔ ایسی صفات مادی دولت حاصل کرنے میں بیشک بہت کام آتی ہیں۔ لیکن روز مرہ کی گفتگو میں ہم ان کو دولت نہیں کہہ سکتے گو وہ دولت کی سرشت یہی کیوں نہ ہوں۔ غیر مادی چیزوں کی دوسری قسم خارجی کہلا سکتی ہے۔ اس میں کسی شخص کی مہارت یا قابلیت یا دوسری ذاتی صفات شمار نہیں ہوتیں۔ بلکہ اس سے مراد وہ تعلقات ہیں جو دوسرے لوگوں کے ساتھ پیدا ہو جاتے ہیں ایسے تعلقات کی سب سے عام فہم مثال کسی کارخانے یا دکان کی ہر دلعزیزی یا کسی پیشہ ور کی پیکشیں یعنی اس کا کام چلنا ہے اگر کوئی شخص جسکی دکان خوب چلتی ہو انپاکل کاروبار فروخت کرنا چاہے تو کیا وہ صرف اپنے مال ہی کی قیمت لینے پر قناعت کرے گا۔ نہیں۔ بلکہ اگر وہ سمجھدار ہے تو مزید براں کچھ دکان کی ہر دلعزیزی کے بھی دام لگائے گا خریدار بھی اس کی قیمت دینے میں جھٹ نہ کرے گا۔ وہ جانتا ہے کہ اگر دکان کو پہلے سے شہرت حاصل ہو چکی ہے تو اس کا کاروبار بلا تردد خوب چلے گا کیونکہ لوگ اس دکان سے سامان خریدنے کے پہلے ہی سے عادی ہیں۔ اس کے برعکس اگر وہ نئی دکان کھولے گا تو خریداروں کو متوجہ کرنے میں بہت کوشش کرنی پڑے گی پس معلوم ہوا کہ دکان کی ہر دلعزیزی بھی بجائے خود ایک بکار آمد شے ہے۔ اور یہی وجہ ہے کہ خریدار اس کے عائدہ میں بھی کچھ نہ کچھ ادا کرنے پر رضامند ہو جاتا

باب اول
فصل (۲)

ہے۔ اب معلوم ہوا کہ کیوں شہر اور قصبوں میں لوگ خاص اپنے نام سے شاذ و نادر کام چلاتے ہیں دکان بہت سے مالکوں کے قبضے میں یکے بعد دیگرے آتی رہتی ہے لیکن نام انہیں ابتدائی مالکوں کا برابر قائم رہتا ہے۔ تاکہ دکان کی قدیم شہرت گم نہ ہو جاوے۔ اس طرح پر جس ڈاکٹر کے ہاں رجوعات بکثرت ہوتی ہے وہ اگر چاہے تو اپنی پریکٹس کو دوسروں کے ہاتھ فروخت کر سکتا ہے یعنی وہ اگر کسی دوسرے ڈاکٹر کو اپنا جانشین بناوے تاکہ اس کے ہاں آنے والے مریضوں کا وہ علاج کر سکے تو یہ ڈاکٹر اس کو بخوشی سادھ دے گا روز مرہ کی باتوں میں تو کاروباری

ہو لغزینی یا پیکٹس یعنی چلتے ہوئے کام کا ذکر کم آتا ہے۔ لیکن کاروباری لوگوں اور پیشہ والوں میں ان چیزوں کی بڑی قدر ہے۔ اور جب کسی دکاندار یا اہل پیشہ کی دولت کا اندازہ کیا جاتا ہے تو ان چیزوں کی قیمت بھی شمار ہوتی ہے۔

بول چال میں جب ہم معمولاً دولت کا نام لیتے ہیں تو اس سے ہماری مراد اول تو بہت سی مادی چیزیں ہوتی ہیں دوسرے چند خارجی غیر مادی چیزیں مثلاً کاروباری مہر و لغزینی یا کسی پیشہ ور کی گرم بازاری جو کہ کافی مطلوب ہیں۔ مادی چیزوں کو بہت سی اس وجہ سے کہا کہ ان میں بعض ایسی بھی ہیں جو کہ بالعموم دولت شمار نہیں کی جاتیں۔ مثلاً صحت افزا آب و ہوا یا قصبہ کی پاکی و صفائی یہ دونوں چیزیں کس قدر مطلوب ہیں۔ لیکن گو افراد کے واسطے یہ نہایت آرام دہ اور راحت رساں سہی تاہم ان کو لوگ اپنی

دولت میں شامل نہیں کرتے۔ عام طور پر ایسی چیزیں دولت کہلاتی ہیں جو خرید و فروخت ہو سکیں یا دوسروں کو دی جاسکیں۔ اور اگر ہم کو یہ دریافت کرنا ہے کہ فلاں چیز دولت کہلا سکتی ہے یا نہیں تو اس کی سب سے پہلے پہچان یہی ہے کہ آیا کوئی شخص اس کو فروخت کر سکتا ہے یا کسی دوسرے کے ہاتھ منتقل کر سکتا ہے یا ایسا نہیں کر سکتا؟

معلوم ہوا کہ بس دولت کا عام مفہوم یہی ہے جو اوپر بیان ہوا معاشین نے اپنے اپنے طور پر اس لفظ کے متعدد معنی بیان کئے ہیں۔ چنانچہ کتب معاشیات میں مختلف مفہوم مذکور ہیں۔ اور وہ اس طرح باہم متفق نہیں ہیں کہ ان سب کے مطابق کچھ چیزیں متفق علیہ طور پر دولت میں لازماً شامل ہو سکیں اور باقی سب قطعاً خارج شمار ہوں نتیجہ یہ ہے کہ وہی ایک چیز کسی کے نزدیک دولت شمار ہوتی ہے اور کسی کے نزدیک نہیں ہوتی۔ پس طلبہ کو خوب تحقیق کر لینا چاہئے کہ جو کتاب وہ پڑھتے ہیں اس میں دولت کا کیا مفہوم لیا گیا ہے۔ آجکل کے انگریزی مصنف تو بالعموم اس لفظ کو اسی معنی میں استعمال کرتے ہیں جو کہ عام طور پر مرجع ہے اور ہم بھی اس سے وہی معنی مراد لیتے ہیں جو اوپر بیان ہوئے ہے کبھی کبھی معاشین کو کسی قوم یا خاص جماعت کی دولت پر بھی توجہ کرنے کی ضرورت پیش آتی ہے اور یہ قومی دولت اُس شخصی دولت سے بالکل جداگانہ چیز ہے جو کہ افراد قوم کی ملک ہوتی ہے۔ قومی دولت میں اول تو کل افراد کی دولت کا مجموعہ

داخل ہے۔ دوسرے اس میں کچھ ایسی چیزیں بھی شامل ہیں جو کہ شخصی دولت شمار نہیں ہو سکتیں اگر ہم کو افراد کی جداگانہ دولت معلوم ہو تو ہم سیدھے حساب سے اس کی میزان کئی دریافت کر سکتے ہیں۔ لیکن لطف تو یہ ہے کہ افراد کی دولت معلوم کرنا بھی دشوار ہے۔ اور اکثر معاشی تحقیقات میں یہی دشواری سدراہ ہوتی ہے۔ لیکن جب تک طالب علم اتنی ترقی نہ کر لے کہ بطور خود ایسی تحقیقات کا اثر اٹھائے اس کو اس دشواری سے سابقہ نہ ٹپکے شروع شروع میں تو بس اس کو اتنا ہی جاننا کافی ہے کہ ایسی دشواری بھی پیش آیا کرتی ہے اور کسی بڑی جماعت کی دولت کا صحیح مجموعہ دریافت کرنے کے واسطے بہت محنت بہت مہارت اور بہت فہم و فراست درکار ہے۔ قومی دولت کی دوسری مد میں وہ تمام چیزیں داخل ہیں جو کہ کل قوم یا جزو قوم کی ملک ہوں اور افراد قوم اس کے جداگانہ مالک نہ ہوں۔ اس زمرہ میں ایسی چیزیں شامل ہیں جیسے کہ سلطنت کی ریلیں اور نہریں۔ عمارات عامہ اور کاروبار سلطنت کا سامان۔ خواہ وہ خزانہ میں سونے چاندی کے ڈھیر ہوں۔ یا دفاتروں کی میز کرسی اور الماریاں ان مادی چیزوں کے علاوہ بعض منصف قومی دولت میں ایسی غیر مادی چیزیں بھی شمار کرتے ہیں جیسے کہ نظام حکومت۔ قومی دولت کی حدود ٹھیک ٹھیک معلوم کرنا طالب علم کے واسطے علی لحاظ سے ابتدا میں کچھ زیادہ ضروری نہیں البتہ یہ تحقیق کرنا نہایت ضرور ہے کہ جو کتب زیر مطالعہ ہے اس کے مصنف نے قومی دولت میں

باب اول

فضل در

کیا کیا چیزیں شمار کی ہیں۔

مزید براں قومی دولت میں وہ چیزیں بھی شامل ہیں جو کسی جزو قوم کی ملک مشترک ہوں۔ اگرچہ قوم بحیثیت مجموعی ان کی مالک نہ ہو فرض کرو کہ ہندوستان کی دولت کا تخمینہ کرنا ہے۔ اول تو سگل باشندوں کی دولت کا مجموعہ لیجئے۔ اس کے بعد گورنمنٹ ہند کی دولت پھر صوبہ دار حکومتوں کی دولت۔ بعد ازاں ایسی مقامی جماعتوں کی دولت جیسے میونسپلٹی مجلس ضلع حتیٰ کہ دیہاتی پنچائتوں کی دولت جن کا وجود قانوناً تسلیم ہو اور جن کے پاس کچھ مال و اسباب ہو۔ چنانچہ سڑکیں پل بند اور مختلف کاموں کی عمارتیں صوبہ دار حکومتوں کی ملک ہیں۔ اسی طرح میونسپلیٹیاں بھی راستوں نالیوں۔ سامان روشنی مثل لمپ بلکہ کسیں کسیں تو ذرائع آبپاشی اور ٹرمیوں تک کی مالک ہوتی ہیں مجلس ضلع اور مقامی مجلس کے قبضہ میں سڑکیں۔ ریل در سے اور دواخانے ہوتے ہیں اور دیہاتی پنچائتیں بھی تالاب اور کنودوں کی مالک ہوتی ہیں اس قسم کی تمام چیزیں قومی دولت کے اجزا ہیں اسی طرح کل جماعتیں خواہ عام ہوں یا نج کی جس قدر دولت کی مالک ہوں وہ سب دولت قومی شمار ہوگی۔ مثلاً مندر۔ مسجد خیراتی انجمنیں۔ کالج۔ ایسی کل چیزیں جس قدر دولت وابستہ ہو وہ بھی قومی دولت میں شامل ہے۔

لیکن واضح ہو کہ خواہ افراد کی شخصی دولت کا اندازہ کیا جاوے یا ملک کی قومی دولت کا دونوں صورتوں میں جو قرض مالک کے ذمہ عائد ہو وہ دولت ملوکہ میں سے ضرور منہا ہونا چاہئے

باب اول شلّا کسی زمیندار نے اپنا گاؤں رہن کر دیا ہے۔ تو اس کی دولت شمار
نفل (۲) کرتے وقت گاؤں کی پوری قیمت شامل نہیں کرنی چاہئے بلکہ اس
کی قیمت میں سے زر رہن وضع کر دینا ضروری ہے۔ اسی طرح زمین کو
کہ کسی میونسپلٹی نے قرض لیکر ذرائع آب رسانی تیار کئے تو ان کی
مالیت تخمینہ کرتے وقت زر قرضہ ضرور سمجھا کر دینا چاہئے یا اگر
کوئی قوم قرض کے روپیہ سے ریل اور نہریں جاری کرے تو اُس
کی دولت شمار کرتے وقت اس قرض کا بھی لحاظ کرنا ضروری ہے
لفظ دولت کے جو معنی عام طور پر مراد لئے جاتے ہیں ان کے
متعلق کافی بحث ہو چکی۔ لیکن طلبا کو یہ خیال نہ کرنا چاہئے کہ بس
اِس قدر پڑھ کر وہ دولت کے معنی سمجھ گئے۔ حقیقت یہ ہے کہ اس
لفظ کی محض تعریف یاد کر لینے سے کچھ کام نہیں چلتا۔ یہی حال
اور بہت سے الفاظ کا ہے جو آئندہ بیان ہوں گے۔ ضرورت تو
اس امر کی ہے کہ دولت کا اصلی مفہوم خوب ہمارے ذہن نشین ہو جاوے
اور اس کا تجربہ یوں ہو سکتا ہے کہ جو چیزیں ہم اپنے ارد گرد روز
مرہ دیکھتے ہیں ان کے متعلق ہم غور کریں کہ آیا وہ دولت کہلا سکتی
ہیں یا نہیں فرض کرو کہ کوئی طالب علم صبح کو کالج جاتے ہوئے
سوچے کہ آیا سڑک کے دو طرفہ درخت بھی دولت ہیں اور اگر
ہیں تو کس کی۔ کیا کالج اور کھیل کے میدان گھنٹہ گھر اور پارک
بھی دولت ہیں اور ان کا مالک کون ہے۔ کتاب میں دولت کی
خواہ کچھ ہی تعریف درج کیوں نہ ہو اِس طرح پر غور و خوض کرنے
پر دولت کے معنی جس خوبی سے سمجھ میں آئیں گے وہ بہت سی

کتابوں کے مطالعہ سے بھی ممکن نہیں۔
 لفظ قدر کو بھی دولت کے مفہوم سے بہت قریبی تعلق ہے۔
 اور یہاں پر اس کے معنی واضح کرنے بر عمل معلوم ہوتے ہیں روزِ قرہ
 کی گفتگو میں یہ لفظ بھی بالکل مبہم طور پر استعمال ہوتا ہے۔ جب
 ہم کسی چیز کو بیش قدر کہتے ہیں تو اس وقت ہمارے پیش نظر کوئی
 نمونہ کمال ہوتا ہے۔ اور چونکہ شے مذکورہ اس نمونہ کے مطابق ہوتی
 ہے۔ ہم اس کو بیش قدر کہہ کر اس کی تعریف کرتے ہیں۔ لیکن معاشیات
 میں لفظ قدر استعمال کرتے وقت کسی معیار کا خیال نہیں ہوتا۔ بلکہ
 اس کے کچھ اور ہی خاص معنی ہوتے ہیں جن کا سمجھ لینا ضروری
 ہے۔

یہ تو واقعہ ہے کہ لوگ ہمیشہ اپنی چیزوں کا دوسروں کی چیزوں
 سے مبادلہ کرتے رہتے ہیں۔ بس قدر سے مراد اس دوسری
 چیز کی وہ مقدار ہے جو اپنی چیز کے مبادلہ میں چل ہو گویا قدر
 ایک اصطلاح اضافی ہے۔ اور اس میں دو چیزوں کا باہمی مقابلہ
 مضمر ہے۔ اور اگر دنیا بھر میں صرف ایک ہی چیز ہوتی تو قدر کا کوئی
 مفہوم ہی نہ ہوتا وجہ یہ ہے کہ نہ دوسری چیز ہوتی نہ مقابلہ ہوتا
 مثلاً کسی کاشتکار کو سیر بھر گھی کی ضرورت ہے۔ چاہے تو کسی
 دکان سے خرید لے یا اپنے ہی پڑوسی سے سولہ سیر گیہوں
 کے عوض لے لے۔ اگر یہ دونوں آپس میں اس شرح سے مبادلہ پر
 رضامند ہو جاویں تو جانتیک اس معاملہ کا تعلق ہے ایک سیر
 گھی کی قدر سولہ سیر گیہوں اور ایک سیر گیہوں کی قدر ایک چھٹانک

باب اول گھی شمار ہوگا۔ بات وہی ایک ہے گویا اصل چیز گھی اور گیہوں کی قدروں کا باہمی تعلق ہے جو اس وقت اور اس جگہ قرار پایا ہے اور اگر کاشتکار پڑوسی سے مبادلہ کرنے کے بجائے دکان سے سیر گھی ایک روپیہ کا خریدے تب بھی ہم کہہ سکتے ہیں کہ ایک سیر گھی کی قدر ایک روپیہ اور ایک روپیہ کی قدر ایک سیر گھی ہے۔ دونوں بیانوں کا مفہوم وہی ایک ہے +

تمام قوموں کو اس میں بڑی سہولت معلوم ہوئی کہ کوئی ایک یا معدودے چند چیزیں بطور زر استعمال کی جاویں چنانچہ قیمت سے مراد کسی چیز کی وہ قدر ہے جو شکل زر بیان کی جاوے۔ گویا مثال بالا میں ایک روپیہ کو سیر گھی کی قدر بھی کہہ سکتے ہیں اور قیمت بھی، ان دونوں صورتوں میں معنی وہی ایک ہیں۔ لیکن بہتر یہ ہے کہ روپیہ کو جو کہ زر ہے گھی کی قیمت کہا جاوے اور قیمت خود قدر کی ایک خاص قسم ہے۔ جس کی ماہیت ابھی بیان ہو چکی زر کا مضمون آئندہ تفصیل سے مطالعہ کرنا ہوگا۔ اس وقت تو بطور ایک امر واقع کے ہم اس کو مان لیتے ہیں اور جیسا کہ ہم ابھی بتا چکے ہیں وہ دولت کے تخمینہ میں بطور معیار کام آتا ہے جو چیزیں دولت میں شامل ہیں ہم ان کی قیمت کا لحاظ کر لیتے ہیں۔ یعنی ان کی قدر زر کے معیار سے سین کرتے ہیں اور ان قیمتوں کے جوڑنے سے کل چیزوں کی قدر کا مجموعہ شکل زر معلوم ہو جاتا ہے۔

فصل تین

پیدائش اور صرف دولت کا مفہوم

دولت معاشیات کا نفس مضمون ہے اور اس کے معنی بھی واضح ہو چکے یعنی اس میں شامل ہیں اکثر مادی چیزیں اور چند غیر مادی اشیاء جو مطلوب ہیں یا جن کو لوگ اپنی ملک بنانے کے خواہشمند ہوں اور نیز جن کو وہ دوسروں کے ہاتھ منتقل کر سکیں اس علم کے قوانین مبنی شعبوں میں منقسم ہیں جو کہ جدا جدا پیدائش - صرف اور تقسیم دولت سے بحث کرتے ہیں۔

پیدائش دولت کی بحث میں وہ طریق مطالعہ کئے جاتے ہیں جن کے بموجب دولت حاصل ہوتی ہے تاکہ کام آسکے صرف دولت بالکل اس کے برعکس ہے۔ گویا اس میں وہ طریق پیش نظر ہوتے ہیں جو کہ دولت کو کام میں لانے کے واسطے برتے جائیں تاکہ وہ معدوم ہو جاوے تقسیم دولت میں یہ بحث ہوتی ہے کہ دولت کیونکر مختلف لوگوں یا طبقوں میں پھیلتی ہے۔

طالب علم کو چاہئے کہ ایک وقت میں ایک ہی شعبہ کا مطالعہ کرے۔ لیکن اس کو کسی وقت دوسرے شعبے دل سے نہ بھلانے چاہئیں پیدائش دولت کا بیان پڑھتے وقت خیال رکھنا چاہئے کہ یہ شعبہ بذات خود مکمل نہیں۔ یعنی محض پیدائش دولت مقصود

بادل بالذات نہیں۔ بلکہ لوگ دولت اس غرض سے پیدا کرتے ہیں مل (۳) کہ یا تو خود اس کو وہ اپنے صرف میں لائیں یا اسکے بادل میں دوسری چیزیں حاصل کر کے ان کو استعمال کریں اسی طرح صرف دولت کی بحث میں یہ یاد رکھنا ضروری ہے کہ جو لوگ دولت صرف کرتے ہیں ان میں سے اکثر اسے پیدا بھی کرتے ہیں اور جتنی دولت وہ پیدا کرتے ہیں اسی کے مطابق وہ صرف بھی کر سکیں گے۔

سب سے اول دیکھنا یہ ہے کہ جب دولت پیدا یا صرف کی جائے تو کیا واقع ہوتا ہے۔ یہ تو ہم کو معلوم ہے کہ دولت میں بیشتر مادی چیزیں شامل ہیں لیکن اس سے یہ نہ سمجھ لینا چاہئے کہ جو طریقہ ہمارے زیر مطالعہ ہیں ان کے ذریعہ سے مادہ پیدا یا معدوم ہوتا ہے۔ مختلف علوم سے ثابت ہو چکا ہے کہ ایسا ممکن نہیں یعنی مادہ پیدا کرنے یا معدوم کرنے پر کوئی قادر نہیں البتہ اس کی شکل یا اس کی ترکیب بدل دینی کچھ مشکل نہیں ہے پیدائش اور صرف دولت کے معنی چند مثالوں سے خوب واضح ہوں گے۔

مثلاً درزی کوٹ تیار کرتا ہے کپڑے کے تھان میں سے وہ حسب ضرورت چند چھوٹے چھوٹے ٹکڑے مختلف شکل کے تراش کر تاگے سے سی دیتا ہے نہ تو وہ کپڑا بناتا ہے اور نہ تاگا لیکن وہ ان کی ترکیب بدل دیتا ہے یعنی کپڑے اور تاگے کو ایک خاص طور پر یکجا کر دیتا ہے اور گاکہک کا اچھا خاصہ کوٹ بن جاتا ہے جو کہ بہت آرام دیتا ہے اور بن سِلے کپڑے

باب اول
فصل دس،

سے کہیں زیادہ کار آمد ہوتا ہے کوئی کہے کہ اچھا درزی نے نئی چیز پیدا نہیں کی تو جولاہے نے تو کی۔ لیکن ذرا جولاہے کو کپڑا بنتے دیکھو تو معلوم ہو گا کہ وہ بھی سوائے اس کے اور کچھ نہیں کرتا کہ سوت کو ایک جدید ترکیب سے یکجا کر دیتا ہے اور اسی طرح کپڑا بن جاتا ہے۔ جس طرح درزی کوئی نئی چیز پیدا نہیں کرتا جولاہا بھی نہیں کرتا وہ بھی سوت کو صرف نئی ترکیب دیتا ہے اور ایسی ترکیب پاکر سوت بہ شکل پارچہ درزی کے واسطے زیادہ کار آمد ہو جاتا ہے اسی طرح سوت کا تنے والا بھی اُون یا روٹی لیکر اس کے ریشے ایک خاص ترکیب سے بٹ دیتا ہے جو سوت کی شکل میں جولاہے کے کام آتے ہیں۔ یہاں تک معلوم ہوا کہ درزی جولاہا اور سوت کا تنے والا یہ سب ایک ہی قسم کا کام کرتے ہیں یعنی کسی مادے کو لیکر جو کہ پہلے سے موجود ہوتا ہے صرف اس کی ترکیب بدل دیتے ہیں اور اس طرح پر وہ زیادہ کار آمد اور مفید ہو جاتا ہے۔ عمل پیدائش میں جو مراحل ان سے قبل پیش آتے ہیں ان کی بھی بعینہ یہی کیفیت ہے یعنی مادہ کی صرف شکل اور ترکیب بدلتی رہتی ہے۔ اس سے زیادہ کچھ نہیں لیکن اُن مراحل کے سمجھنے کے واسطے **علم کیمیا اور عضویات** کا جاننا اور فن زراعت میں ان سے جو کام لیا جاتا ہے اس سے واقف ہونا ضروری ہے یہی وجہ ہے کہ کسی زمانے میں کاشتکار کا کام دستکار کے کام سے بالکل مجداگانہ اور مختلف خیال کیا جاتا تھا لیکن خوب تحقیق ہو گیا کہ کاشتکار بھی زمین کے اجزاء کی ترکیب بدلنے میں مدد دیتا ہے۔ اور بس۔ یعنی

زمین میں کھاڈا لانا بیج بوتا اور پانی دیتا ہے۔ پودا جو اگتا ہے۔ وہ کوئی نیا مادہ نہیں ہوتا۔ بلکہ جو اجزا زمین میں موجود ہیں ان سے اور آب و ہوا سے ملکر بنتا ہے چنانچہ روٹی کے ریشے جن سے سوت کاتا جاتا ہے کوئی نیا مادہ نہیں ہوتے جن کو کاشتکار نے ازسرنو پیدا کیا ہو۔ بلکہ وہ بھی اسی طرح خاک آب اور ہوا سے بنتے ہیں اور کاشتکار کا کام ضروری اجزا کو یکجا کر دینا ہے جو روٹی کی شکل میں نمودار ہو کر سوت کاتنے والے کے واسطے بہت کار آمد ہو جاتے ہیں۔ اور اسی طرح کاتنے والا روٹی کا سوت کات کر کپڑا بننے والے کے واسطے اس کو کار آمد بنا دیتا ہے یہی حال اُن کا سمجھنا چاہیے۔ بھڑ جو کچھ کھاتی ہے اسی سے اُون بنتا ہے اور بھڑ کا دانہ اور چارہ اسی طرح زمین سے اگتا ہے جیسے کہ زمین کا پودا۔ چرواہے کا کام یہ ہے کہ بھڑیں چرا چرا کر وہ گھاس اور جھاڑیوں کو اُون کی شکل میں تبدیل ہونے کا موقع دے۔ اور اُون جلا ہے کے واسطے بڑے کام کی چیز ہے۔

پس مظلوم ہوا کہ کوٹ کی تیاری میں بہت سے لوگ ہاتھ بٹاتے ہیں یعنی وہ چیزیں پیدا کرتے ہیں جن سے کوٹ تیار ہوتا ہے۔ لیکن اُن میں سے ہر ایک کا بس اُسی قدر کام ہے کہ مادہ کی شکل یا ترکیب بدل بدل کر اس کو اصلی مقصد کے واسطے زیادہ کار آمد بنا دے واضح ہو کہ کار آمد سے بھی وہی بات مراد ہے جو **لفظ مطلوب** سے ہے دونوں سے صاف ظاہر ہے کہ شے مذکور کوئی نہ کوئی احتیاج پوری کرتی ہے اس سے

ایک نہ ایک کام نکلتا ہے۔ اور جن جن پیشہ دروں کا ہم نام لے چکے ہیں وہ سب کے سب کوئی بکار آمد مادی چیز پیدا کرتے ہیں یا بالفاظ دیگر دولت پیدا کرتے ہیں یہی واقعہ مختصر الفاظ میں یوں بیان کیا جاتا ہے کہ انسان مادہ تو پیدا کر نہیں سکتا البتہ افادے پیدا کرتا ہے لفظ مفید سے افادے کا نہایت قریبی تعلق ہے اور مطلب دونوں سے وہی ہے یعنی کسی چیز کا کارآمد ہونا۔

اگر ہم پیدائش کی دوسری شکلوں پر غور کریں تو بھی واضح ہوگا کہ جو کچھ ہم پیدا کرتے ہیں وہ درحقیقت کوئی نیا مادہ نہیں ہوتا بلکہ نئے نئے افادے ہوتے ہیں مثلاً حلوائی دودھ شکر میدے اور گھی سے طرح طرح کی مٹھائیاں تیار کرتا ہے جو کھانے میں بنایت لذیذ معلوم ہوتی ہیں یعنی جن سے کہ ایک خاص قسم کی احتیاج یا احتیاجات رفع ہوتی ہیں کہہنا سٹی کے برتن بنانا ہے بڑھی کیل پیٹوں سے لکڑی جوڑ کر صندوق اور میز تیار کرتا ہے اسی طرح اگر طالب علم دستکاروں اور کارخانوں کی بنی ہوئی چیزوں پر نظر ڈالیں تو معلوم ہوگا کہ سب چیزیں اسی طرح پر بنتی ہیں موجودہ مادہ کی شکل یا نیز ترکیب بدل دی جاتی ہے اور اس جدید حالت میں اس سے کوئی خاص احتیاج بدرجہ اعلیٰ پوری ہوتی ہے یا بالفاظ دیگر اس میں افادہ بڑھ جاتا ہے۔

پیدائش دولت کے معنی ذہن نشین ہونے کے بعد اب یہ سمجھنا غالباً دشوار نہ ہوگا کہ دولت کے صرف سے مراد بالکل اس کا

باب اول برعکس عمل ہے۔ لوگ مادہ تو صرف کر نہیں سکتے بلکہ محض اس کے افادہ
فصل (۳) کو صرف کرتے ہیں۔ یا یوں کہو کہ صرف کرنے سے مادہ کی مقدار تو دنیا
میں کم ہو نہیں سکتی البتہ اس کی شکل یا ترکیب اس طرح بدل جاتی ہے
کہ پھر اس سے احتیاج پوری نہیں ہوتی گویا کہ اس کا افادہ مدوم ہو جاتا
ہے۔ مثلاً جب کوئی شخص مٹھائی کھاتا ہے تو کھا چکنے کے بعد مٹھائی
کی لذت تو غائب ہو جاتی ہے لیکن وہ کل مادہ جس سے مٹھائی
مزکب تھی باقی رہتا ہے اس میں سے کچھ تو جزو بدن ہو جاتا ہے
اور کچھ ہوا پانی اور خاک میں بل جاتا ہے۔ چنانچہ علم عضویات
سے یہ امر بخوبی پایہ ثبوت کو پہنچ گیا ہے۔ اسی طرح جب
کوئی آگ جلاتا ہے تاکہ کمرہ گرم کرے یا کھانا پکائے تو گرمی کی
احتیاج تو آگ سے پوری ہو جاتی ہے لیکن ساتھ ہی ساتھ وہ
مادہ جس سے لکڑی مرکب ہے۔ دھواں یا بھاپ بن کر ہوا میں لمباتا
ہے یا بشکل خاکستر آتش دان میں رجھتا ہے بہر حال اس سے گرمی
کی احتیاج کسی طرح پوری نہیں ہو سکتی۔ گویا اس میں وہ پہلا افادہ
باقی نہیں رہتا۔

صرف کرنے کے بھی مختلف طریق ہیں اور ان میں عملی حیثیت سے
ایک فرق ضرور قابل لحاظ ہے جو چیزیں اوپر کی مثالوں میں بیان
ہوئیں ان کا افادہ ایک ہی مرتبہ صرف ہونے کے بعد ختم ہو جاتا
ہے۔ یعنی جب مٹھائی کھائی جا چکی یا آگ جل چکی تو ساتھ ہی
افادہ بھی غائب ہو جاتا ہے لیکن کھانے اور ایندھن کے علاوہ
اور بہت سی چیزیں ایسی بھی ہیں جو عرصہ دراز تک صرف میں

رہ سکتی ہیں اور جن کا افادہ بتدریج کچھ مدت میں جا کر ختم ہوتا ہے باب اول
مثلاً کوٹ ہم کئی مہینے تک پہن سکتے ہیں اور جب تک وہ استعمال (۱۳)
میں رہے گا اس کا افادہ بھی قائم رہے گا۔ لیکن پھر بھی کوٹ کبھی نہ
کبھی تو بوسیدہ ہو گا اور ایسی حالت ہونے پر اس کا افادہ بھی ختم
ہو جائے گا۔ جیب گھڑی کوٹ سے بھی زیادہ عرصے تک کام دے
گی اور اس سے وقت معلوم ہونے کی احتیاج پوری ہوتی رہے گی
لیکن بالآخر وہ پُرانی ہو کر وقت غلط بتانے لگے گی یا بتائے گی ہی
نہیں۔ پس اس وقت اس کا افادہ بھی غائب ہو جائے گا۔ بعض
چیزیں اس قدر دیر پا ہیں کہ معلوم ہوتا ہے ان کا افادہ کبھی ختم
ہی نہیں ہوتا مثلاً سونے اور جواہرات کے زیور نسلاً بعد نسل استعمال ہوتے
رہتے ہیں۔ کبھی نہ کبھی تو یہ بھی ضرور کمزور اور از کار رفتہ ہو جاتے
ہیں۔ لیکن اتنا فرق ضرور معلوم ہو گیا کہ یہ لہذا پائیداری دولت کے
مدایج مختلف ہیں ان چیزوں سے لیکر جو ایک مرتبہ صرف میں آنے کے
بعد از کار رفتہ ہو جاتی ہیں (یعنی ان کا افادہ ختم ہو جاتا ہے) وہ چیزیں
تک دولت میں شامل ہیں جو ایک مرتبہ دستیاب ہونے کے بعد
مدھتائے دراز تک کام آتی رہتی ہیں یعنی ان کا افادہ برقرار رہتا ہے +
عام طور پر انسان کی زندگی کا بہت بڑا حصہ افادے پیدا کرنے
اور صرف کرنے میں بسر ہوتا ہے۔ یعنی احتیاجات پوری کرنے کی غرض
سے وہ دولت پیدا کرتا ہے اور پھر احتیاج پوری کرنے میں وہ
اس کو صرف کر ڈالتا ہے پس جب کوئی پیدائش و صرف دولت
کی بحث پڑھتا ہے تو وہ انسانی زندگی کے بڑے حصے کا مطالعہ

بایں اول بھی کرتا ہے۔ چنانچہ مارشل صاحب کا قول ہے کہ معاشیات میں انسان پر فصل ۳۱ اس حیثیت سے نظر ڈالی جاتی ہے کہ زندگی کے معمولی کاروبار میں اس کی مصروفیت کی کیا حالت ہے۔

انسان اپنے آرام و آسائش کی مادی ضروریات بہم پہنچانے اور استعمال کرنے میں جو کچھ کوشش کرتا ہے اسی سے معاشیات میں بحث کی جاتی ہے اس میں ایک تو مسائل دولت پر غور کیا جاتا ہے اور دوسرے انسان کی حالت پر۔ اور یہی آخر الذکر پہلو زیادہ اہم ہے مارشل صاحب کے قول سے بھی واضح ہوتا ہے کہ اس علم کی تعریف کئی طرح پر بیان ہو سکتی ہے سابق معاشین نے تو اسکی وہی تعریف بیان کی ہے جو فصل اول میں مذکور ہے۔ یعنی اس کو مطالعہ دولت قرار دیا ہے۔ اور مارشل صاحب کا مذکورہ بالا قول دوسری تعریف پیش کرتا ہے۔ یعنی وہ معاشیات کو مطالعہ انسانی سے تعبیر کرتا ہے۔ ان دونوں تعریفوں میں کوئی تضاد پیدا نہیں ہوتا کیونکہ دولت ہی خود ایسی چیز ہے کہ انسان کے ذکر بغیر اس کی تعریف بیان نہیں کی جاسکتی۔ دولت کیا ہے بکار آمد چیزوں کا مجموعہ ہے اور انسان کا خیال کئے بغیر دولت کا مفہوم خیال میں آہی نہیں سکتا کیونکہ دولت تو اسی چیز کو کہتے ہیں جس کی انسان کو ضرورت ہو معاشیات کی یہ خصوصیت کہ وہ انسان کا بھی مطالعہ کرتا ہے اس وقت خاص طور سے قابل ملاحظہ ہے جبکہ علوم کے زمرہ میں اس کی قسم قرار دی جائے جو علوم کہ بالعموم مادی کہلاتے ہیں وہ انسان کے وجود سے مستثنیٰ ہیں مثلاً اگر انسان پیدا نہ بھی ہوتا

تب بھی قوانیات کے قوانین اسی طرح جاری رہتے۔ پانی اسی طور پر بلندی سے پستی کی جانب بہا کرتا جیسا کہ اب بہتا ہے لیکن جو علوم کہ عمرانی کہلاتے ہیں مثلاً معاشیات۔ اخلاقیات۔ اور سیاسیات وہ موجودہ انسان کو پیش نظر رکھ کر اُس کے افعال کا مختلف نقطہ نظر سے مطالعہ کرتے ہیں اور معاشیات اُن افعال کی طرف خاص طور سے توجہ کرتا ہے جو بقول مارشل آرام و آسائش کی مادی ضروریات حاصل اور استعمال کرنے سے متعلق ہیں یعنی وہ افعال جو دولت پیدا اور صرف کرنے میں ظہور پذیر ہوں *

باب اول
فصل (۳)

فصل چار

چند مفروضات

مفروضات کی ضرورت

دولت کا مطالعہ کرنا جس میں انسانی زندگی کے ایک بڑے حصے کا مطالعہ بھی شامل ہے کوئی آسان کام نہیں وجہ یہ ہے کہ زندگی خود بہت پیچیدہ ہے اس کو بتدریج حل کر سکتے ہیں لہذا اول اول اس کو بہت سادہ و مختصر تصور کرتے ہیں۔ اسی غرض سے ہم کچھ مفروضات بنا لیتے ہیں جن کا نتیجہ یہ ہے کہ مباحث کی وسعت معین اور محدود ہو جاتی ہے۔ جب ہم ان حدود کے اندر اندر مضمون بخوبی سمجھ لیتے ہیں تو کچھ عرصے بعد ہم ان حدود سے باہر قدم رکھتے اور اپنے سلومات وسیع کر لیتے ہیں چنانچہ ہم اس فصل میں چند ایسے مفروضات بیان کریں گے جو کارآمد ثابت ہوئے ہیں۔ اور طالب علم کو یاد رکھنا چاہئے کہ یہ مفروضات اس کتاب کے تمام مباحث میں مضمر ہیں البتہ یہ نہ سمجھنا چاہئے کہ تمام ماہرین نے یکساں وہی مفروضات اپنی تصانیف میں داخل کئے ہیں بلکہ طالب علم کو ہر مصنف کے جداگانہ مفروضات تحقیقات کر لینے چاہئیں تاکہ مباحث سمجھنے میں مغالطہ نہ ہو۔

سب سے اولیٰ تو یہ خیال رکھنا چاہئے کہ معمولی مرد اور عورتیں ہمارے پیش نظر ہیں۔ ہم کسی خاص قوم کے لوگوں تک

اپنی توجہ محمد دو نہیں کرتے۔ ہم مانتے ہیں کہ ایک قوم کے لوگ باب اول
دوسری قوم کے لوگوں سے گوناگوں حیثیتوں سے مختلف ہوتے فصل دوم
ہیں۔ لیکن ہم صرف انہیں پہلوؤں کا مطالعہ کرتے ہیں جن میں
کوئی اختلاف نہیں پایا جاتا۔ مثلاً قوموں کی غذائیں مختلف ہیں بعض
قویں گوشت کھاتی ہیں۔ اور بعض نہیں کھاتیں لیکن ان تفصیلی اختلافات
سے ہموکچہ سروکار نہیں۔ ہم تو اس عام واقعے پر نظر کرتے ہیں
کہ تمام قوموں کو غذا درکار ہے اسی طرح قوموں کے طریق تفریح
و تفریح بھی جداگانہ ہیں۔ لیکن ہموکچہ تو صرف اس واقعے سے مطلب
ہے کہ سب قوموں کو کھیلنے اور دل بہلانے کی ضرورت محسوس
ہوتی ہے۔ خواہ اس کے طریق کچھ ہی کیوں نہ ہوں جب ہم
انسانی زندگی کے کسی شعبہ کی مثال دینگے۔ تو ہم اسی قوم کی
مثال پیش کریں گے جس سے ہم واقف ہیں۔ یعنی شمالی ہندوستان
کے لوگ۔ اس سے یہ ثابت نہیں ہوتا کہ ہم صرف انہیں شمالی
ہندوستان کے باشندوں کی زندگی کا مطالعہ کر رہے ہیں۔ البتہ
انسانی زندگی کی بحث میں ہم ان کو بطور مثال ضرور پیش کرتے ہیں
دوسرا مفروضہ یہ ہے کہ نسل انسان مختلف اقوام میں منقسم ہے
یا وہ چند جداگانہ باقاعدہ حکومتیں قائم کئے ہوئے ہے چنانچہ دنیا
کے بیشتر حصے میں یہی واقعہ نظر آ رہا ہے۔ ایسے مقامات جہاں ایک
کوئی قوی حکومت قائم نہیں ہے۔ جہاں پولس اور عدالت کے
خوف بغیر لوگ چوریاں اور دغا فریب کرس ان کو ہم نظر انداز
کردیتے ہیں۔ حکومتیں بھی قسم قسم کی ہوتی ہیں لیکن سرمدست ہم کو

باب اول حکومتوں کے اختلافات سے کچھ غرض نہیں۔ ان سب کی عام صفت یہ ہوتی ہے کہ ان کے زیر نگرانی ہر کوئی اپنے مال کا مالک بنا رہتا ہے۔ اور اگر کوئی کسی کا مال چھیننا چاہے تو پولس اور عدالت اول الذکر شخص کی مزاحم ہوتی ہے مالک کی حمایت اور ملک کی حفاظت کرتی ہے۔

کاروباری آزادی تیسری بات جو بطور مفروضہ شمار ہوتی ہے یہ ہے کہ لوگ کاروباری آزادی کے ساتھ زندگی بسر کرتے ہیں یعنی عوام کو اختیار ہے کہ چاہے جس طرح دولت پیدا کریں اور جس طور پر چاہیں اس کو صرف میں لائیں یہ آزادی غیر محدود نہ سمجھنی چاہئے ہر حکومت اس پر کم و بیش نگرانی رکھتی ہے لیکن آزادی قاعدہ عام ہے اور بندشیں مستثیات شمار ہوتی ہیں مثلاً ہندوستان میں ہر شخص کو آزادی حاصل ہے کہ خواہ وہ کاشت کر کے اپنی روزی کماے۔ یا اس غرض کے لئے عمت مزدوری کرے یا دکان کھولے یا کوئی اور تدبیر نکالے۔ وہ کوئی مقررہ اجرت قبول کرنے پر مجبور نہیں بلکہ زیادہ سے زیادہ جس قدر اجرت مل سکے وہ حاصل کر سکتا ہے نہ وہ مقررہ نرخ سے چیزیں فروخت کرنے کا پابند ہے۔

آزادی کاروبار پر کچھ بندشیں ہندوستان میں ضرور قائم ہیں لیکن ایسی ہی جیسے کہ دیگر ممالک میں موجود ہیں۔ مثلاً سرکار کی خاص اجازت بغیر کوئی شخص شراب نہیں بنا سکتا، افیون نہیں بیچ سکتا، ہتھیار نہیں خرید سکتا یا بعض پیشے ایسے ہیں مثلاً

وکالت کہ ایک خاص قسم کی تعلیم حاصل کئے بغیر کوئی شخص ان کو اختیار نہیں کر سکتا۔ جب ہم کبھی ایسے کاروبار یا پیشوں پر غور کریں کہ جن پر ایسی بندشیں عائد ہوتی ہوں تو ان بندشوں کا بھی لحاظ کرنا ضروری ہے۔ لیکن تمام موجودہ بندشوں کے اثرات کا تخمینہ کرنے کے بعد یہی معلوم ہوتا ہے کہ بحیثیت مجموعی ملک کی معاشی حالت پر ان کا کوئی خاص قابل لحاظ اثر نہیں پڑتا اور جبکہ ہم کاروبار کی عام حالت سے بحث کریں مثلاً کھانے پینے اور مکان جیسی عام ضروریات کی پیدائش اور ان کا صرف۔ تو مذکورہ بالا جیسی بندشوں کو نظر انداز کر دینے میں کوئی مضائقہ نہیں ہے۔ ایک بندش جو خاص طور پر اہم اور توجہ طلب ہے وہ یہ ہے کہ ہندوستان کے اکثر حصوں میں زمیندار بعض حالتوں میں نہ تو کاشتکار کو بیدخل کر سکتا ہے اور نہ اس پر لگان بڑھا سکتا ہے۔ باب پنجم میں اس کے نتائج پر غور کیا جاوے گا۔

سرکاری مداخلت کے علاوہ کاروباری آزادی میں رسم و رواج اور لوگوں کے خیالات بھی رکاوٹ پیدا کر دیتے ہیں۔ کبھی کبھی تو ممکن ہے کہ ایسی رکاوٹوں کی کوئی پرواہ نہ کی جاوے۔ لیکن کبھی ان کا لحاظ کرنا ہی پڑتا ہے۔ چنانچہ ہندوستان میں ذات پات کا طریق بہت کچھ قابل لحاظ ہے۔ کیونکہ آبادی کا بڑا حصہ اس کا پابند ہے اور روزمرہ کے کاروبار پر اس کا اچھا خاصا اثر پڑتا ہے۔

اس کتاب میں ہم نے جو تھما مفروضہ یہ رکھا ہے کہ زر کی

بار بار قوت خرید میں کوئی فرق نہیں پڑتا۔ سادرن اور روپیہ جیسے سکوں کا
 رواج مان کر یہ بھی فرض کر لیتے ہیں کہ کوئی چیز حاصل کرنے میں
 جتنے سادرن یا روپے صرف ہوں ان کے ذریعے سے ہم اس چیز
 کی قدر بعینہ اس طرح پر دریافت کر سکتے ہیں جیسے کہ من اور سیر
 کے حساب سے وزن تولتے ہیں یا فٹ اور انچوں سے لمبائی ناپتے
 ہیں۔ بالعموم لوگ زر کو قدر اشیا کا ایسا ہی معین معیار تصور کرتے
 ہیں چنانچہ اسی وجہ سے اس وقت اس مفروضے کی ضرورت
 اور اہمیت کچھ سمجھ میں نہ آوے گی لیکن معاشیات کا مطالعہ کرتے
 کرتے طلباء کو بالآخر معلوم ہوگا کہ یہ مفروضہ واقعات کے عین
 مطابق نہیں ہے۔ اور جو معاشی تحریکات زمانہ ہائے دراز پر محیط
 ہوں ان پر غور کرتے وقت ضرور ہے کہ ان تبدیلیوں کا بھی
 لحاظ رکھا جائے جو اس دوران میں زر کی قوت خرید میں
 متواری ہو گئی ہوں۔ اس لحاظ کی ضرورت کی بدولت مباحث
 میں بہت کچھ طوالت اور پیچیدگی پیدا ہو جاتی ہے۔ ورنہ اگر
 روپیہ بھی قدر کا ایسا ہی معین معیار ہوتا جیسا کہ وزن کا معیار
 سیر ہے تو یہ وقت کیوں پیش آتی۔ یہ مفروضہ کہ زر کی قوت
 خرید معین ہے یا بالفاظ دیگر قدر اشیا کا وہ ایک معین معیار
 ہے محض بغرض سہولت مان لیا جاتا ہے۔ بہر حال طالب علم کو
 یاد رکھنا چاہئے کہ اس کتاب میں زر کی قوت خرید غیر تبدیل پذیر
 مانی گئی ہے +

باہنواں آخری مفروضہ اس کتاب میں یہ ہے کہ بعض چیزوں

میں ہم غایاں فرق مانتے ہیں حالانکہ دراصل وہ فرق غایاں نہیں ہے۔ باب اول
 یہ نکتہ مثال سے خوب واضح ہوگا۔ ہاکی یا فٹ بال کے بیچ میں
 کھلاڑی دو گروہ میں تقسیم ہوتے ہیں اور ہر ایک کھلاڑی کے متعلق
 صاف معلوم ہوتا ہے کہ وہ کس گروہ میں شامل ہے۔ اس صورت
 میں تو تفریق نہایت صاف ہے یعنی بائیں لڑکے دو برابر
 گروہوں میں تقسیم ہو جاتے ہیں لیکن فرض کرو کہ ہیڈ ماسٹر اسکول
 کے کل لڑکوں کو اچھے اور بُرے لڑکوں کے جداگانہ گروہوں
 میں تقسیم کرنا چاہے تو اس حالت میں تفریق بہت واضح ہونی
 دشوار ہے بعض لڑکے تو صریحاً اچھے یا بُرے ہوں گے لیکن
 باقی لڑکوں کے متعلق اس کو تذبذب ہوگا کہ ان کو کس گروہ
 میں شریک کرے۔ کیونکہ وہ ہر دو گروہ کے بین بین نظر آئیگی
 نہ محض اچھے ہوں گے اور نہ سراسر بُرے اگر وہ قابلیت کے
 اصول پر بھی لڑکوں کے نام ترتیب دے گا تو یہ طے کرنا دشوار
 ہے کہ ایسی فہرست میں کہاں پر خط تفریق کھینچا جائے کہ
 اس کے بالا بالا لڑکے اچھے اور اس کے نیچے والے خراب
 خراب شمار ہوں معاشیات میں جو فرق نکالے جاتے ہیں انکی
 بھی یہ کیفیت ہے۔ بہت سی چیزیں تو مختلف گروہوں میں آسانی
 تقسیم ہو جاتی ہیں لیکن بعض چیزیں گروہوں کے حد فاصل پر نظر
 آتی ہیں اور ان کے متعلق یہ طے کرنا کہ وہ کس گروہ میں شامل
 ہونی چاہئیں بڑی ٹیڑھی کھیر ہے اس ابتدائی کتاب کے مباحث
 میں ہم ایسی حد فاصل والی غیر تفریقی شدہ چیزیں نظر انداز

بسا دل کرتے ہیں خواہ فی نفسہ وہ کتنی ہی دلچسپ اور مفید کیوں نہ ہوں مثلاً
 فصل ۳، بالتفصیل یہ بحث کی جاوے کہ لفظ دولت یا لفظ اصل کے معنوں
 کی وسعت کیا ہے اور ان کے حدود کہاں کہاں ہیں اور وہ کون
 چیزیں ہیں جو حد فاصل پر واقع ہیں یعنی جن کا ان الفاظ کے مفہوم
 میں داخل ہونا نہ ہونا مشکوک ہے۔ ایسے مباحث سے یہ تو فائدہ
 پہنچتا ہے کہ الفاظ کی تفریق اور معنی خوب سمجھ میں آ جاتے ہیں
 لیکن معاشیات کا کچھ مطالعہ کر لینے کے بعد ان بحثوں میں پڑنا زیادہ
 مناسب ہو گا۔ شروع شروع میں تو طالب علم کے واسطے یہی سب
 سے بہتر ہے کہ اپنی تامل توجہ خاص خاص واقعات پر رکھے۔
 اور تفریق کی صحیح صحیح حدود تحقیق کرنے میں اپنا بہت سا وقت
 ضائع نہ کرے اس کام کے کرنے میں بعد کو خود بخود سہولت
 ہر جائے گی +

باب دوم

پیدائش دولت

فصل پانچ

عالمین پیدائش

فصل تین میں بیان ہو چکا ہے کہ مناسبات میں اصطلاح پیدائش عمل پیدائش سے مراد یہ ہے کہ مادہ کی اجزائیں کوئی نئی ترکیب پیدا کر دیں مثال دولت کی مثال تاکہ اس کا افادہ بڑھ جاوے۔ یعنی وہ زیادہ مفید اور کارآمد ہو جاوے۔ اور اس سے احتیاجات بطریق احسن پوری ہوں۔ اب ہم کو دیکھنا یہ ہے کہ کس طریق پر یہ عمل سرانجام پاتا ہے۔ یعنی کیونکر مادے کے اجزاء کی ترکیب بدلی جاتی ہے؟

ہم ایک ایسے شخص کی مثال لیتے ہیں جو کہ بہت تھوڑی سی دولت نہایت سیدھے سادے طریق پر پیدا کرتا ہے فرض کرو کہ کوئی گھسیارہ ہے جو افتادہ زمین کی گھاس کھود کھود کر اس کی گٹھری اپنے سر پر بازار لے جاتا ہے اور جو دام وصول ہوتے ہیں اسی پر بسر اوقات کرتا ہے۔ یہ شخص بھی دولت پیدا کرتا ہے کیونکہ وہ مادے یعنی گھاس کا مقام بدل دیتا ہے جس کا نتیجہ یہ ہے کہ گھاس سے قصبہ والوں کی احتیاج پوری ہو جاتی ہے یعنی وہ ان کے گھوڑوں اور مویشیوں کے چارے کے

کام آتی ہے اور اسی وجہ سے وہ لوگ زر سے گھاس کا مبادلہ کرتے ہیں یعنی اس کو خریدتے ہیں۔ یہی گھاس اگر اُفتادہ زمین پر چھوڑ دی جاتی تو وہاں اس سے کسی کی احتیاج پوری نہ ہوتی۔ وہاں کوئی رہتا ہی نہیں۔ اور جب کوئی موجود نہ ہو تو احتیاج کیونکر پیدا اور پوری ہو سکتی البتہ جب گھاس کھد کر آبادی میں آتی ہے تو وہ دولت بن جاتی ہے۔ کیونکہ وہاں احتیاجات موجود ہوتی ہیں جن کو وہ پورا کرتی ہے۔ بالفاظ دیگر گھسارا جب غیر آباد جگہ سے جہاں کوئی احتیاج نہیں گھاس کسی شہر یا قصبے میں لاتا ہے جہاں اس کی احتیاج بکثرت موجود ہے تو تبدل مقام کی بدولت گھاس میں گویا ایک جدید افادہ پیدا ہو جاتا ہے جو اس میں پہلی جگہ معدوم تھا گھاس بیکہ وہ جو کچھ کماتا ہے اگر روز کے روز خرچ کر ڈالے تو گویا وہ جتنی دولت پیدا کرتا ہے اتنی ہی صرف کر ڈالتا ہے اور اگر یہی حال برقرار رہے تو وہ دولت مند نہیں بن سکتا۔ یعنی اس کے پاس کچھ اندوختہ یا سرمایہ جمع نہیں ہو سکتا +

اب فرض کرو اس کے دل میں خیال گذرے کہ ہاتھ سے اُکھٹنے کے بجائے اگر وہ کھڑپے سے گھاس کھودے تو ہر روز زیادہ گھاس فروخت کرئی ممکن ہے۔ پھر اسے پتہ چلے کہ نو بار چار گنڈے میں کھڑپا بناوے گا اور اگر وہ پیسہ روز جمع کرے تو سولہ دن میں وہ کھڑپے کی قیمت ادا کر سکتا ہے۔ اب اس نے دل میں ٹھان لی کہ کھڑپا ضرور خریدنا چاہئے

حتیٰ کہ کمائی سے پیسہ روز بچا بچا کر وہ سولہ دن میں کھربا لے ^{باب دوم} آیا۔ اب تو وہ پہلے سے کہیں زیادہ گھاس کھود سکتا ہے لیکن ^{نقل (۵)} گھاس کی زیادہ مقدار لے جانی مشکل ہے۔ پس وہ بہ نسبت سابق صرف دوچند گھاس کھود کر بازار لاتا ہے۔ جو کچھ کماتا ہے اُس میں سے کچھ تو کھانے پینے میں خرچ کرتا اور باقی بچا بچا کر رکھتا ہے گویا اب وہ جتنی دولت صرف کرتا ہے اس سے زیادہ پیدا کر لیتا ہے۔ اور عجب نہیں کہ چند روز میں وہ دولت مند بن جائے یعنی اس کے پاس کچھ اندوختہ یا سرمایہ جمع ہو جائے۔

محالات موجودہ ہندوستان کے اکثر گھسیارے اتنی کمائی پر قناعت کر بیٹھیں گے۔ کھانے پینے سے جو کچھ بچے گا یا تو اس میں سے کپڑے لٹے بنائیں گے یا حقہ تنباکو کا خرچ چلائیں گے۔ یا آرام سے گھر بیٹھ کر کھائیں گے اور چھٹی منائیں گے۔ انکی آمدنی بہ نسبت سابق کچھ زیادہ بھی ہوئی تو بس اتنی کہ صرف موجودہ احتیاجات پوری ہو جاویں۔ یہ نہیں کہ کوئی رقم جمع کر سکیں۔ لیکن دورِ بین شخص کو امید ہو سکتی ہے کہ کسی روز وہ بھی دولت مند بن جاوے گا۔ مثلاً وہ اندازہ کرے کہ ایک روز میں ایک خچر کا بوجھ گھاس کھودی جاسکتی ہے۔ اور اس گھاس کی قیمت میں سے اپنے کھانے پینے اور خچر کی گھاس دانے کا خرچ نکلنے کے بعد بھی کچھ پس انداز ہو سکتا ہے۔ پس اگر کھر پے سے گھاس کھود کھود کر وہ جس قدر زیادہ کما رہا ہے اُس کو جوڑ جوڑ وہ ایک خچر خرید لے تو اس کے پاس کھرپا اور خچر دو چیزیں

باب دوم ^{فصل ۵} ہو جاویں گی اور اب اس کی آمدنی اس کے روز مرہ خرچ سے اچھی خاصی بڑھ جاوے گی اس حیثیت تک پہنچنے کے بعد حوصلہ مند شخص اور بھی زیادہ دولت جمع کرنی شروع کرے گا مثلاً اب وہ کسی اصطبل یا مویشی خانہ کے واسطے گھاس لانے کا ٹھیکہ لے لے اور اپنے کاروبار کے اعتبار پر روپیہ قرض لیکر کچھ اور بچہ خرید کر اور گھیسارے ملازم رکھکر اپنا کام بڑھائے اور اسی طرح ممکن ہے کہ رفتہ رفتہ وہ دولت مند ٹھیکہ دار بن جاوے اور طرح طرح کے کام جاری کر دے ۛ

اب غور کرو کہ کن کن صورتوں میں ایسا ممکن ہے <sup>تین عالمین
سائنس زمین
حقیقت اور
اس کام</sup> کہ کوئی شخص پہلے پہل تو صرف اتنا کمائے کہ اپنا پیٹ پال سکے۔ اور رفتہ رفتہ ایسی آمدنی کے کاروبار جاری کرے کہ اپنی ضروریات موجودہ سے زیادہ کما سکے۔ اول تو اس افتادہ زمین کو لو جس پر گھاس اگتی ہے۔ اگر آبادی کے قریب کوئی ایسی جگہ نہ ہوتی جہاں سے وہ گھاس بازار میں لاسکتا تو بھلا اس کی پھر کیونکر گذر ہو سکتی تھی۔ اور جبکہ گھاس لانے کا کاروبار بڑھے تو اس کی ترقی کا دار مدار اس زمین کی سمت پڑے ہو گا جو شہر سے قریب ہو اور جہاں سے گھاس دستیاب ہو سکے ۛ

دوسرا کام گھاس کھودنا اور اس کو بازار میں لانا ہے کھیل اور تفریح کے طور پر تو کوئی شخص یہ کام کرنے سے رہا۔ اس کام کے ناگوار ہونے میں کیا شک ہے لیکن وہ اس لئے اس کو کر لیتا ہے کہ بھوکا رہنا اس سے بھی کہیں زیادہ ناگوار ہے۔

یہ تو ممکن ہے کہ کچھ زمانہ بعد جب وہ خوش حال ہو جاوے تو ٹوکروں باب دوم
سے یہ کام لے۔ لیکن اگر دولت پیدا کرنی مقصود ہے تو کسی نہ کسی
کو کام کرنا ہی پڑے گا اور جب تک اپنی پیدا کی ہوئی دولت کا
کم از کم ایک حصہ نہ ملے کوئی کام کرنے پر کیوں رضا مند
ہونے لگا؟

تیسری بات غور طلب یہ ہے کہ دولت کی کچھ مقدار پہلے سے موجود
جس سے مزید دولت پیدا کرنے کا کام لیا جاتا ہے۔ اوپر کی مثال
میں یہ دولت اول کھربا اور دوم خچر ہے یہ سچ ہے کہ ہماری
مثال میں بغیر کسی سابق دولت کی مدد کے گھسارا از سر نو دولت
پیدا کرتا ہے مگر وہ محض اپنے ہاتھوں سے گھاس اٹھاڑ اٹھاڑ
کر بازار میں لاتا ہے۔ لیکن ہندوستان کے پس ماندہ ترین
حصوں میں بھی ایسی حالت شاذ و نادر نظر آسکتی ہے ورنہ
ہر کہیں گھسارے کے پاس کھربا ہوتا ہے۔ کھار کے پاس
چاک، بڑھئی کے پاس اوزار اور اسی طرح جو کوئی دولت پیدا
کرنا ہے اس کے پاس کچھ نہ کچھ پہلی دولت موجود ہونی ہے
جو کہ اس کو مزید دولت کی پیدائش میں مدد دیتی ہے۔
یہ تینوں صورتیں جو اوپر بیان ہوئیں عالمین پیدائش کہلاتی
ہیں اور ہر ایک کا مختصر سا جداگانہ نام ہے جس کے سنی
خوب سمجھ لینے چاہئیں۔ پہلے عامل کو زمین کہتے ہیں دوسرے کو
محنت اور تیسرے کو اصل۔

ان الفاظ کے سنی تو آگے چل کر بیان ہوں گے۔ یہاں پر رعیت

باب دوم
فصل اول

یہ بہتر ہو گا کہ طالب علم پیدائش کی چند دیگر صورتوں پر نظر ڈالے اور غور کرے کہ یہ عالمین ان میں سے ہر ایک میں کیونکر شامل ہیں۔ ہندوستان و نیز اکثر دیگر ممالک میں جس قدر دولت پیدا ہوتی ہے اس کا سب سے بڑا حصہ زراعت سے حاصل ہوتا ہے کاشتکار کے پاس زمین ہونی ضرور ہے اگر وہ خود اس کا مالک نہیں تو کچھ لگان ادا کر کے دوسرے کی زمین پٹے پر لے سکتا ہے زمین کے علاوہ محنت کی بھی ضرورت ہے۔ کاشتکار کا بیشتر وقت زمین جو تے۔ کھاد لگانے بیج بونے پانی دینے رکھوالی کرنے اور فصل کاٹنے میں صرف ہوتا ہے۔ اگر کھیت کے لوگ اسکا ہاتھ نہیں بٹاتے تو مجبوراً وہ مزدور کے کام کرتا ہے۔ مزید براں کاشتکار کو اصل بھی درکار ہے۔ یعنی کچھ موجودہ دولت جس سے مزید دولت کی پیدائش میں مدد لی جاسکے مثلاً اس کو ہل۔ بیل۔ تحم اور کھاد کی ضرورت ہے۔ اس کے پاس اس قدر سرمایہ بھی ہونا چاہئے کہ فصل بونے کے وقت نیز اس کے تیار ہونے تک وہ خود کھا سکے۔ اپنے کھیت کو پال سکے اور مزدوروں کو اجرت دے سکے۔

صفت دوم
حرف اول

اسی طرح فرض کرو کوئی دستکار بازار میں اپنی دکان پر پتل کے برتن بناتا ہے اگرچہ اس کو اتنی وسیع جگہ درکار نہیں جتنی کہ کاشتکار کو تاہم اس کے پاس بھی کچھ تو زمین ہونی چاہئے جہاں بیٹھکر وہ بھٹی کے سامنے اپنے اوزاروں سے برتن بنا سکے۔ وہ خود تو کام کرتا ہی ہے۔ مکن ہے کہ مزدوروں سے بھی کام لینا پڑے

بھٹی کی دیکھ بھال ہے، سانچے بنانے میں، کھدرے برتن، خراؤ پر باب دوم چڑھا کر ان کو ہموار کرنا اور پھر جلا دینی ہے۔ اس کے پاس تھوڑا فصل (۵۰) بہت اہل بھی ہونا چاہئے۔ مثلاً اس کی خراؤ دوسرے اوزار پیش جو بھٹی میں گھلایا جاتا ہے نیز کچھ روپیہ جس سے روز مرہ کا خرچ چلے اور مزدوروں کی اجرت ادا ہو۔

بڑے بڑے کارخانوں میں بھی انہیں عالمین پیدائش سے کام کارخانہ لیا جاتا ہے فرق صرف اس قدر ہے کہ وہاں ان کی زیادہ زیادہ مقدار درکار ہوتی ہے۔ مثلاً روٹی یا سن کا کارخانہ کھولا جاوے تو اول وسیع قطع زمین پر عمارت تیار ہوں گی پھر اس میں صدا بلکہ ہزار ہا مزدور کام کریں گے۔ اور لاکھوں روپیہ کے مقدار میں اصل کچے گا۔ مثلاً عمارتیں بنیں گی۔ اجن اور مشین لگیں گی۔ کوئلہ اور پیداوار خام یعنی روٹی یا سن خریدنا جاوے گا۔ مزدوروں کو اجرت دینی ہوگی اور ستفرق مصارف پیش آئیں گے۔ حاصل کلام یہ کہ کوئی کاروبار چھوٹا ہو یا بڑا یہی تینوں عالمین پیدائش یعنی زمین محنت اور اصل مل جل کر پیدائش دولت کا کام انجام دیتے ہیں۔

پیدا آور کاروبار کی ایک مثال ریل بھی ہے۔ بعض لوگوں کا یہی یہ بھی خیال ہوگا کہ ریل دولت کو صرف ایک جگہ سے دوسری جگہ لے جاتی ہے۔ کوئی مزید دولت پیدا نہیں کرتی۔ لیکن ہم نے دولت کا جو مفہوم لیا ہے اس کی رو سے لوگوں کا یہ خیال صحیح نہیں ہو سکتا۔ دولت سے مراد وہی چیزیں ہیں جن سے احتیاجات

باب دوم (فصل ۵) پوری ہوں۔ اور جب کوئی چیز دسترس سے باہر ہو تو پھر اس سے احتیاجات کیونکر پوری ہو سکتی ہیں اور اگر نہیں ہوتیں تو پھر وہ چیز دولت کہلانے کی بھی مستحق نہیں ہو سکتی۔ ہالیہ کے جنگلوں کی لکڑی یا بنگال کے کانوں کا کوئلہ، لکھنؤ یا کلکتہ والوں کے کس کام کا ہے جب تک کہ وہ ریلوں میں لد کر وہاں نہ آئے اور لوگوں کی احتیاج پوری نہ کرے۔ ریل صریحاً پیدا آور کام کرتی ہے کیونکہ وہ چیزوں کا مقام بدل کر ان کو ایسی جگہ لے جاتی ہے جہاں وہ لوگوں کے احتیاجات پورے کرتی ہیں اس کی بھی حالت بعینہ اسی گھسیارے کی سی ہے جس کا ذکر اوپر آچکا ہے جو افتادہ زمینوں کی گھاس کھود کھود کر شہر میں لاتا ہے اور لوگ اپنے سولیشیوں کے واسطے اس کو خریدتے ہیں۔ جب ریل کا کام پیدا آور ٹھہرا تو اب غور کرو کہ اس کو بھی وہی تینوں عالمین پیدائش درکار ہیں۔ اول تو زمیں چاہئے۔ جس پر ریل چلے۔ دوسرے بہت سے مزدوروں کی ضرورت ہے جو ریل بناویں اور چلاویں۔ مثلاً بڑھئی، لوہار، انجن چلانے والے، گارڈ لوگ، اسٹیشن ماسٹر، کلرک اور قحی وغیرہ اور بے شمار اصل درکار ہے۔ مثلاً ریل کی پڑی، انجن، ریل کے ڈبے، ریلوے اسٹیشن اور دفاتر وغیرہ کی عمارات و سامان +

مندرجہ بالا مثالوں سے بخوبی واضح ہو گیا ہوگا کہ پیدائش دو کی جتنی شکلیں ہیں سب میں یہی تینوں عالمین پیدائش زمین، محنت اور اصل بل محل کر کام کرتے ہیں۔ اور بہتر ہوگا کہ طالب علم کو

پیدائش دولت کی جو جو شکلیں معلوم ہوں ان سب پر غور کرے باب دوم
اور دیکھے کہ آیا ہر ایک میں یہ عامل موجود ہیں یا نہیں۔ اور نیز ^{فصل ۱۵}
یہ کہ آیا ان کے سوا کوئی اور چوتھا عامل تو ایسا نہیں ہے جو کبھی
عمل پیدائش میں شریک ہوتا ہو باقی کتاب میں ہم اول تو ان
تینوں عالمین کی کیفیت بیان کریں گے اور بعدہ وہ نظام پیش
کریں گے جس کے مطابق یہ تینوں آپس میں مل کر عمل پیدائش کو
سمرانجام دیتے ہیں ۔

فصل چھ

زمین

زمین کا مفہوم
لفظ زمین سے عام طور پر توسط زمین مراد لی جاتی ہے لیکن ساحلین کے نزدیک اس کے معنی کچھ زیادہ وسیع ہیں۔ سطح کے علاوہ اصطلاح زمین کے مفہوم میں اشیاء ذیل بھی داخل ہیں +
(۱) معدنیات جو کہ زیر سطح دستیاب ہوں مثلاً کوئلہ، لوہا، سونا چاندی۔ مٹی کاتیل اور تہ زمین کا پانی جو کنوئیں کھود کر نکالا جاتا ہے اور جو ہندوستان جیسے زرعی ملک میں نہایت ضروری اور کار آمد ہے +

(۲) نیز وہ پانی جو سطح زمین پر ہو مثلاً دریا اور تھیلیں +
(۳) ہوا۔ روشنی۔ گرمی جیسی بالائی چیزوں کے جو اثرات سطح زمین پر نمودار ہوں وہ بھی زمین میں شمار ہوتے ہیں +

تین قدر زمین
جس قدر چیزیں مفہوم زمین میں داخل سمجھی جاتی ہیں ان سب کی عام خصوصیت مبینہ یہ ہے کہ ان کی مقدار بڑھانا انسان کے قابو سے باہر ہے خواہ کتنا ہی کوئلہ درکار ہو کان سے تو اسی قدر نکل سکے گا جتنا کہ قدرت نے اس میں پیدا کر دیا ہے کاشتکار کو خواہ کتنی ہی بارش اور دھوپ کی ضرورت ہو جس قدر قدرت اس کو عطا کرتی ہے اسی پیمہ اس کو قناعت کرنی پڑتی

ہے۔ اسی دست مفہوم کی بنا پر بعض معاشین زمین کے بجائے قدرت باب آدم کا لفظ استعمال کرتے ہیں لیکن عام طور پر لفظ زمین ہی مستعمل ہے اور (فصل ۶) یہی زیادہ سہل بھی ہے۔ عام استعمال میں لفظ قدرت سے بھی اور کئی معنی مراد ہوتے ہیں۔ حالانکہ زمین کے صفت ایک ہی معنی ہیں۔ البتہ اس قدر یاد رکھنا ضروری ہے کہ اس کے معاشی مفہوم میں اول وہ چیزیں بھی داخل ہیں جو زیر سطح ہیں۔ مثلاً معدنیات دوم وہ اثرات جو اس پر ہوا روشنی جیسی بالائی چیزوں سے نمودار ہوتے ہیں ۛ

زمین کی مقدار محدود ہے مثلاً سلطنت ہند کا رقبہ پندرہ لاکھ مربع میل ہے۔ اب اس کی دست بڑھانی اسوقت تک ممکن نہیں کی گئی ہے جب تک کہ کسی متصل ملک سے کچھ زمین لیکر اس میں شریک نہ کی جائے اول تو زمین کی مقدار محدود ہے اس پر طرہ یہ کہ وہ سب کی سب ہر ایک کام کے واسطے یکساں مفید اور کارآمد نہیں نتیجہ یہ ہے کہ کار و باری لوگوں کو زمین کی نہ صرف ایک خاص مقدار مطلوب ہوتی ہے بلکہ ارضی مطلوبہ کا ایک خاص موقع پر واقع ہونا بھی ضروری ہے۔ مثلاً دسکار ایسی دکان تلاش کرتا ہے جہاں اُس کو مصنوعات کے واسطے خام پیداوار بھی باسانی دستیاب ہو سکے اور اس کا مال بھی فروخت ہوتا رہے۔ بالفاظ دیگر وہ اپنی دکان شہر میں کھولتا ہے نہ کہ جنگل میں یا کسی پہاڑ کی چوٹی پر۔ گویا دکان کے واسطے موقع خاص طور پر قابلِ لحاظ ہوتا ہے۔ یہی حال بڑے بڑے کارخانوں کا ہے جہاں خام

باب دوم پیداوار اور ایندھن لائے اور خریداروں کے پاس مالی روانہ کرنے میں سہولت نظر آتی ہے۔ وہیں پر بالعموم کارخانے جاری کئے جاتے ہیں۔ چنانچہ آجکل ہندوستان میں کارخانے یا تو بڑے بڑے دریاؤں کے کنارے پر قائم ہونے چاہئیں جن میں کشتیاں چل سکیں یا ریلوے اسٹیشن کے قرب و جوار میں۔ علاوہ ازیں پانی بھی آبسانی مہیا ہونا چاہئے۔ اور آبادی بھی قریب ہی ہو تاکہ کافی مزدور بلا وقت مل جائیں۔ اسی طرح جب ریل لگائی جاتی ہے تو شہروں کے درمیان جو زمین حائل ہے ریل کے واسطے وہی کارآمد ہے باقی تمام دنیا کی زمین سے کچھ مطلب نہیں معدنیات کو لوہا کانوں میں ان کے دستیاب ہونے سے کیا فائدہ اگر وہاں سے ایسے مقامات تک ذرائع آمد و رفت نہ ہوں جہاں ان سے احتیاجات پوری ہوں اور جہاں لوگ ان کے خوامان ہوں۔ اکثر معدنیات صدیوں دبی پڑی رہتی ہیں اسوقت تک ان کو کوئی پوچھتا بھی نہیں جب تک ان کے ارد گرد ریل نہ نکل جائے جو ان کو ملک میں پھیلا سکے کاشتکاروں کو بھی زمین کے عمدہ موقع کی اتنی ہی ضرورت ہے جتنی اور کاروباری طبقوں کو سمجھتی ہے لیکن ان کی ضروریات مخصوص قسم کی ہیں اور صناعتوں اور دستکاروں کی ضروریات سے جداگانہ طور پر وہ بیان

ہوں تو بہتر ہے۔

زرعی زمین کے قطع نظر کاروبار کے واسطے کسی زمین کا موزوں ہونا دو باتوں پر منحصر ہے۔ اول اس کا موقع۔ دوم گرد و نواح میں

اس کے ذرائع آمد و رفت کی رسائی جب کوئی خطہ زمین کسی کاروبار کے باب دوم واسطے خاص طور پر موزوں ہو اور جس قدر لوگ اس کے خواہاں ہوں فصل ۲۶، ان سب کے واسطے اس کا رقبہ ناکافی ہو تو وہ ان لوگوں کو کرایہ پر دی جاتی یا ان کے ہاتھ فروخت کر دی جاتی ہے جو سب سے زیادہ کرایہ یا قیمت پیش کرتے ہیں اور یہی وجہ ہے کہ قصبوں اور شہروں میں زمین بیش قیمت ہوتی ہے۔ وہاں اس کا رقبہ اس قدر کم ہوتا ہے کہ ایکڑ کے بجائے گزوں کے حساب سے پیمائش کی جاتی ہے۔

زراعت کے سوا پیمائش دولت کے باقی شعبے اکثر شہر اور قصبوں میں قائم ہوتے ہیں۔ یعنی جہاں رقبہ کم و بیش محدود ہو اور مکانات قریب قریب بنے ہوں ہندوستان کے چند بڑے بڑے شہروں کی تاریخ پر سرسری نظر ڈالنے سے بخوبی واضح ہو جائے گا کہ زمین کا موقع محل اور اسکے ذرائع آمد و رفت کیسی اہم اور نتیجہ خیز چیزیں ہیں چنانچہ ہم دہلی، قنوج، کانپور، کالمپی، مرشد آباد اور کلکتہ کی سرگذشت مختصراً بیان کرتے ہیں غالب علموں کو اسی طرح ان شہروں کی تاریخ کا پتہ لگانا چاہئے جن سے وہ واقف ہیں۔ اس تحقیقات میں انکو خود لطف آنے لگے گا۔ "امپریل گزیٹیئر آف انڈیا" میں شہروں کے متعلق ضروری ضروری واقعات درج ہیں اور گزشتہ حالات کی تحقیق میں ان سے بہت مدد مل سکتی ہے۔

ہندوستان کی تاریخ میں جہاں تک قدیم ترین زمانہ کا پتہ چلتا ہے شہروں کا اس سے یہ معلوم ہوتا ہے کہ دہلی بل پر آباد چلی آتی ہے نہ معلوم اول اول لوگ یہاں آکر کیوں ہے۔ غالباً اس کی وجہ یہ ہوگی کہ

باب دوم یہ مقام وریائے جنا کے کنارے پر واقع ہے۔ یہاں پر پانی بھی بافرط فصل^(۱) موجود تھا اور کشتیوں کا ذریعہ آمد و رفت بھی ہاتھ آگیا۔ واضح ہو کہ ریل جاری ہوئے تک ہندوستان میں کشتیاں تجارت اور سفر کے واسطے بہت زیادہ مستعمل تھیں۔ اس شہر کا موقع بھی کچھ ایسا ہے کہ مسلح فوج عبور دریا پر پورا قابو رکھ سکتی ہے اور جب تک ہندوستان بہت سے خود مختار بادشاہوں میں منقسم تھا۔ مدافعت کے ایسے موقعے بہت قابل قدر شمار ہوتے تھے۔ چنانچہ مہابھارت میں مذکور ہے کہ پانڈوؤں کے عہد حکومت میں دہلی دارالسلطنت تھی اور دنیا بھر میں یہی ہوتا آیا ہے کہ جو مقامات بادشاہوں نے دارالحکومت قرار دئے وہی کاروبار اور پیدائش دولت کے مرکز بن گئے۔ وجہ یہ ہے کہ جہاں بادشاہ اراکین سلطنت اور فوجیں رہیں وہیں مال و سامان بکثرت خرید و فروخت ہونے لگا۔ اور صنایع و دستکار بھی وہیں آکر بس گئے۔ بارہویں صدی عیسوی میں بھی یہ شہر ہندوؤں کا راجدھانی تھا۔ اور جب مسلمانوں نے ہندو راجاؤں کو مغلوب کیا تو انہوں نے بھی اسی کو اپنا دارالسلطنت بنایا۔ مختلف خاندان کے مسلمان بادشاہوں کے عہد میں شہر کا موقع کچھ یوں ہی تبدیل ہوتا رہا مگر اس کا رتبہ وہی برقرار رہا۔ چھٹی صدی دارالسلطنت اس کی عظمت اٹھارہویں صدی میں گھٹتی شروع ہوئی اور انیسویں صدی تک بالکل ختم ہو گئی۔ لیکن اسی دوران میں قیام امن و امان اور توسیع و اجراء ذرائع آمد و رفت کی بدولت یہ شہر تجارت کا بڑا مرکز بن گیا اور العالم تاجر یہاں آکر آباد ہونے لگے۔ جب ریلیں جاری ہوئیں کار و باری

لوگ جوق جوق یہاں آکر جمع ہو گئے اور دہلی جیسے مشہور شہر میں باب دوم
 (فصل ۱۰) ایسا ہونا کیا عجب ہے۔ ریلوں کی بدولت جب آمد و رفت میں
 طرح طرح کی سہولتیں پیدا ہو گئیں تو تجارت کو اور بھی فروغ ہوا اور
 بعض بعض عالی حوصلہ باشندوں نے جدید قسم کے کارخانے جاری
 کر دیئے جہاں طرح طرح کے کام ہونے لگے مثلاً روئی اڑھٹا، کپڑا بننا، آٹا
 پیسنا اور قسم قسم کی چیزیں تیار کرنا۔ چنانچہ انیسویں صدی کے آخر میں
 گو وہاں کوئی بادشاہی دربار تھا نہ فوج نہ کوئی چھاؤنی لیکن اسی
 تجارت اور صنعت و حرفت کے طفیل سے ایک کثیر آبادی اچھی طرح
 پرگزران کرتی تھی ادا اب تو وہ پھر ہندوستان کا دارالسلطنت
 منتخب ہوا ہے۔ اس کے دن پھرے ہیں۔ تجارت و صنعت کو
 وہاں جس قدر بھی عروج ہو کم ہے۔

قنوج میں بھی قریب قریب وہی خوبیاں موجود تھیں جو دہلی میں
 ہیں بالخصوص اس زمانے میں جبکہ دریائے گنگا شہر کے قریب بہتا تھا۔
 آج سے نو صدی قبل یہ دونوں شہر یعنی دہلی اور قنوج عظمت میں
 ایک دوسرے کے ہم پلہ تھے۔ لیکن قنوج پر کچھ ایسا زوال آیا کہ
 اب تو بہت سے لوگ یہ بھی نہیں جانتے کہ ہندوستان کے نقشے
 میں وہ کہاں پر درج ہے۔ جب مسلمانوں نے اس خاندان کو مغلوب
 کیا جس نے قنوج کو اپنا دارالسلطنت بنایا تھا تب ہی سے قنوج
 کا زوال شروع ہوا۔ مسلمانوں نے اس کو دارالسلطنت تو بنائے رکھا
 لیکن وہاں پر کبھی شاہی دربار قائم نہ کیا۔ پھر دریائے گنگا نے
 جو اپنا راستہ بدلا تو اس کی ہی سہی بات بھی جاتی رہی۔ اور کچھ

باب دوم عرصے بعد جو ایسٹ انڈیا کمپنی کی ریل نکلنے سے شاہراہ تجارت کھلا بھی
 فصل ۶۱) تو تنوج پھر بھی اس سے دور ہی رہا چنانچہ آج وہ محض ایک چھوٹا سا
 قصبہ رہ گیا ہے۔ لیکن اس کے گرد و نواح کے کھنڈراب بھی اسکی
 گزشتہ عظمت کا پتہ دیتے ہیں۔ کچھ مشہور صنعتیں اب تک باقی ہیں خصوصاً
 عطر سازی جو کہ اس زمانے کی یادگار ہے۔ جبکہ قنوج صنعت و حرفت
 کا ایک بڑا مرکز تھا :

کانپور کوئی قدیم شہر نہیں ہے اٹھارھویں صدی تک وہ ایک
 چھوٹا سا گائوں تھا لیکن اس نے موقع اچھا پایا ہے گنگا کے کنارے
 وہ آخری مقام ہے جہاں تک بڑی بڑی کشتیاں چل سکتی ہیں۔ گویا
 اس سے اوپر اوپر گنگا میں دست کم ہے۔ بڑی کشتیاں یہیں تک
 چڑھ سکتی ہیں۔ جوں جوں ترقی تجارت کے ساتھ گنگا پر کشتیوں کی
 آمد و رفت بڑھی یہ مقام بھی زیادہ زیادہ آباد ہوتا گیا۔ اور انیسویں
 صدی کے شروع ہی میں وہ فوج کی چھاؤنی بھی قرار پا گیا۔
 تجارت تو پہلے ہی قدم جما چکی تھی ریل بھی جاری ہو گئی۔ اب تو
 تاجروں نے کار وہار پھیلانا شروع کیا۔ کارخانے جاری ہونے لگے
 اور ان کی تعداد روز بروز بڑھتی گئی حتیٰ کہ آج شمالی ہندوستان کا
 خاص تجارتی اور صنعتی مرکز بنا ہوا ہے :

کالپی جن کے جنوبی کنارے پر واقع ہے لیکن بمقابل کانپور
 اس کی سرگذشت بہت قدیم ہے۔ مسلمانوں کے زمانے میں وہ
 ایک حکومتی مرکز تھا اور وہاں ایک مشہور قلعہ بھی تھا اور جب دریا
 جن شاہراہ تجارت بنا تو وسط ہند کا بیشتر غلہ اور روئی اس مقام

سے کشتیوں پر لدنے لگی اور کچھ عرصے تک وہ ہندوستان میں باب دوم
 اول درجے کا بندرگاہ شمار ہوتا رہا۔ لیکن جب ریل نکلی تو دریائی (فصل ۶)
 آمد و رفت متروک ہو گئی۔ اور کاپی کی غفلت کا بھی خاتمہ ہو گیا البتہ
 جب سے کانپور اور جھانسی کے درمیان ریل جاری ہوئی کچھ کچھ تجارت
 میں جان بڑتی جاتی ہے۔

مرشد آباد کو اول اول اٹھارھویں صدی میں عروج ہوا جبکہ غالباً
 دریائی آمد و رفت کے خیال سے وہ بنگال کا دارالسلطنت قرار پایا
 تجارت کو بھی وہاں بہت جلد فروغ ہوا۔ حتیٰ کہ اس صدی کے وسط
 میں وہ لندن جیسا وسیع آباد اور متمول شہر خیال کیا جاتا تھا لیکن اٹھارھویں
 صدی کے آخر میں اس کا زوال بھی شروع ہو گیا جب دارالسلطنت
 کلکتہ کو منتقل ہوا تو صنعت و حرفت بھی جو شاہی دربار کی قدروانی
 سے سرسبز تھیں کس میسر کے ہاتھوں تباہ ہو گئیں۔ تجارت بہت
 گھٹ گئی اور صرف ایک صدی قبل وہاں جس قدر آبادی تھی
 آج بشکل اس کا دسواں حصہ باقی ہے۔

کلکتہ کی سرگذشت بھی بہت مختصر ہے جس زمانے میں یورپ
 بحری تجارت کا سلسلہ قائم ہو رہا تھا انہیں دنوں اس کی بنا پڑی
 بحری تجارت کا جو یہ مرکز قرار پایا تو اس کی خاص وجہ تھی۔ کانپور
 کی طرح گنگا کے کنارے یہ بھی وہ آخری مقام تھا جہاں تک بڑے
 جہاز آسکتے تھے اس سے آگے بڑھنا ممکن نہ تھا یورپ اور
 ہندوستان کے درمیان تجارت جوں جوں بڑھی یہاں بھی آبادی
 اور متول میں اضافہ ہوا حتیٰ کہ کلکتہ جب تجارتی مرکز بن گیا۔

باب دوم
فصل ۱۷
دارالسلطنت بھی مرشد آباد سے وہیں منتقل ہو گیا۔ بعدہ وہاں طرح طرح کے کارخانے جاری ہوئے اور اب تجارت و صنعت کے لحاظ سے ہندوستان بھر میں صرف بمبئی اس کی مد مقابل نظر آتی ہے اور کوئی نہیں۔

شاہی ہندوستان کے مذکورہ بالا اور نیز دیگر شہر و قصبات
ذرائع آمد و رفت اور دیکھتے ہوئے کی تاریخ پر نظر ڈالنے سے واضح ہوتا ہے کہ شہر وہاں آباد ہوتے ہیں جہاں عمدہ ذرائع آمد و رفت موجود ہوں۔ قدیم زمانے میں اس شرط کے دوسرے معنی یہ تھے کہ وہ مقام ایسے دریاؤں کے قریب ہو جن میں کشتیاں چل سکیں جب ایسے مقامات پر آبادی شروع ہوئی اور وہاں شاہی دربار اور دارالسلطنت قائم ہوئے تو سامانِ خوراک و لباس وغیرہ جیسی ضروریات کی خرید و فروخت بھی زیادہ بڑھی۔ صنایع اور تجارت پیشہ لوگ بھی وہاں آکر بسنے لگے اور اسی طرح وہ مختصر دیہات شہر کے شہر کے بن گئے۔ اس کے برعکس جب شاہی دربار یا دارالسلطنت منتقل ہوا۔ تو بہت سے شہروں کی شان و عظمت بھی رخصت ہو گئی۔ جو کام کسی زمانے میں دریاؤں سے نکلتا تھا اب وہ ریلوں سے نکلتا ہے۔ یعنی اب ریلیں تجارت و سفر کی واسطے ذرائع آمد و رفت بنی ہوئی ہیں۔ نتیجہ یہ ہے کہ اب نئے نئے شہر کنارِ دریا کے بجائے ریلوے لائن کے قرب و جوار میں رونق پا رہے ہیں کسی زمانے میں صنایع اور دستکار بطور خود کام کیا کرتے تھے۔ ملازمت کا رواج نہ تھا۔ جہاں جس قدر مال کی کھپت ہوتی تھی اتنے ہی کاریگر وہاں رہنے لگتے تھے۔

یعنی ان کی آبادی مقامی منڈی یا بازار کی دست پر منحصر تھی۔ باب دوم
 (نقل ۶) - صنایع اور دستکار شاہی دربار کے ساتھ ساتھ رہتے تھے۔
 اس کی وجہ کچھ تو یہ تھی کہ وہاں چیزیں بکثرت خریدی جاتی تھیں
 اور کچھ یہ کہ اس کے قرب و جوار میں امن و امان خوب
 برقرار رہتا تھا۔ چنانچہ جہاں کوئی شاہی دربار منتقل ہوا صنایع
 بھی اس کے ساتھ ساتھ ہوئے۔ لیکن اب وہ پہلی سی حالت
 نہیں رہی۔ یہ کیسے ممکن ہے کہ بڑے بڑے کارخانے جنگی
 عمارات اس قدر بیش قیمت ہوں اور جن میں نہایت قیمتی اور
 گرانبار کلیں لگی ہوں یوں جگہ جگہ منتقل ہوا کریں۔ کسی مرکز میں
 صنعت و حرفت جاری کرنا اب بمقابل سابق زیادہ دشوار
 نہیں۔ لیکن ساتھ ہی اس کے ایک جگہ سے دوسری جگہ منتقل
 ہونا کہیں زیادہ مشکل ہے۔ اور اب محض دارالسلطنت بدلنے سے کاروبار
 پر کوئی زوال نہیں آسکتا۔ چنانچہ کلکتہ کی مثال ہمارے سامنے
 موجود ہے۔ آجکل کارخانے اسی جگہ جاری ہوتے ہیں جہاں
 مزدور بافراط دستیاب ہو سکیں۔ اور جب لوگ کاروبار سے
 لگاتے ہیں تو وہ اپنے کارخانوں کے ساتھ رہتے ہیں اور
 مثل سابق شاہی دربار یا دارالسلطنت کے پیچھے پیچھے نہیں پھرتے
 نتیجہ یہ ہے کہ اگر کوئی نیا قصبہ جدید قسم کی صنعت و حرفت
 کے طیف سے متمول اور آباد ہو تو اس کی رونق اور ترقی
 زیادہ دیر پا ہوگی بمقابل ان شہروں کے جو قدیم شہروں کے
 مانند اب بھی بادشاہوں اور حکام کی سرپرستی اور عنایت کے

باب دوم محتاج ہوں +

فصل ۱۶۰ لیکن یہ خیال بھی صحیح نہ ہوگا کہ بس جہاں ذرائع آمد و رفت
کاروباری اور دیگر قدرتی سہولتیں موجود ہوں وہیں قصبہ آباد ہو جائے گا
الاعزى کی ضرورت لگے اور جہاں کے کنارے بکثرت ایسے مواقع موجود ہیں۔ جہاں کسی
زمانے میں بھی آبادی کا پتہ نہیں چلتا۔ اور ریلوے لائن کے اطراف
و جوانب میں کتنی زمین پڑی ہوئی ہے مگر وہاں قصبے بسنے کے کوئی
بہار نہیں۔ اور نیز بہت سی بستیاں موجود ہیں جن کی ترقی کی
کوئی امید نہیں معلوم ہوتی۔ آبادی شروع ہونے یا بڑھنے کا بہت کچھ
دار و مدار ایسے لوگوں پر ہے جن میں نئی تجارت کو جاری کرنے
اور ترقی دینے کا حوصلہ موجود ہو تاجر اور صنایع کا ظہور یہ ایک
ایسا بحث ہے کہ طالب علم کچھ معاشی معلومات حاصل کرنے کے بعد
اس پر توجہ کرتے ہیں۔ لیکن یہاں پر بھی اتنا تو ضرور سمجھ لینا چاہئے
کہ شہروں کی آبادی اور ترقی کا یہ لوگ بھی ایک خاص ذلیعہ میں
تجارت اور صنعت ہی کی خاطر تو لوگ کسی خاص شہر یا قصبے میں آکر
رہتے ہیں اور چپہ چپہ زمین کے واسطے آپس میں کیسی کیسی کشمکش کرتے
ہیں مکانات کے کرایے اور قیمتیں بڑھاتے ہیں چنانچہ آجکل سب
شہروں میں یہی کیفیت نظر آرہی ہے +

فصل سات

زرعی زمین

زمین کا موقع

اور زرخیزی

پہلی فصل میں بیان ہو چکا ہے کہ تاجر ہوں۔ صناع ہوں یا دستکار یہ سب زمین کے خواہاں تو بہت ہیں لیکن یہ نہیں کہ جو زمین دستیاب ہو اس کو لے میں بلکہ ان کو صرف وہی قطعاً مطلوب ہوتے ہیں جہاں رہ کر وہ بحسن و خوبی اپنا کاروبار چلا سکیں۔ یہی حال کاشتکار کا بھی ہے لیکن اس کو موقع کے علاوہ زمین کے دیگر خواص یعنی زرخیزی وغیرہ کا بھی خیال ہوتا ہے۔ حالانکہ قصبے والوں کو موقع کے سوا اگر کوئی خوبی درکار ہے تو یہ کہ زمین کا ڈھال اچھا ہو تاکہ پانی جمع نہ ہو اور زمین خشک اور صاف رہے۔ گویا قصبوں میں تو موقع محل ہی خاص طور پر قابلِ لحاظ ہوتا ہے۔ البتہ دیہات میں موقع کے علاوہ زمین میں دوسری خوبیاں بھی مطلوب ہوتی ہیں۔ کاشتکاروں کو جو زمین کے موقع محل کا خیال ہوتا ہے اس کا ایک باعث تو یہ ہے کہ وہ بازار کے قریب رہنا چاہتے ہیں تاکہ زرعی پیداوار پر سہولت فروخت کر سکیں۔ شہروں کے گرد و نواح میں ترکاریاں بکثرت کاشت ہوتی ہیں جن سے

باب دوم بمقابل غلے کے کہیں زیادہ آمدنی حاصل ہوتی ہے۔ شہروں سے فصل^{۱۴} دور دراز مقامات پر ان کی کاشت اس وجہ سے لا حاصل ہے کہ وہاں ان کا کوئی خریدار نہیں اور انکا شہر تک لانا یا تو بہت بیش خرچ ہے یا وقت طلب یہی وجہ ہے کہ شہر کے قرب و جوار میں زرعی زمین کی بہت زیادہ قدر ہوتی ہے اسکے واسطے کاشتکاروں کے باہم کیسی کشمکش رہتی ہے کہ دور افتادہ زمین کے مقابل اس کے لئے دس دس گنا لگان بخوشی ادا کرتے ہیں مزید برآں دیہات میں بھی زمین کا موقع اکثر قابل لحاظ ہوتا ہے مثلاً کچھ قطعات ایسے ہوں جن کی نالے جھیل یا دریا سے آب پاشی ہو سکے تو قدرتا ان کی قدر خاکی زمینوں سے کہیں زیادہ ہوگی۔ قرب کے کھیتوں کو کھا دینے میں بھی سہولت ہوتی ہے بلکہ کھڑا کرکٹ جمع ہونے سے وہ خود ہی زرخیز بن جاتے ہیں دور افتادہ کھیتوں کے مقابل اس پاس کے کھیت کاشت کے واسطے زیادہ موزوں ہیں اور اسی وجہ سے لوگ ان کے بہت خواہشمند ہوتے ہیں۔ واضح ہو کہ موقع اگرچہ کاشتکار کے نزدیک بھی قابل لحاظ ہے لیکن موقع ہی کو سب کچھ نہ سمجھنا چاہیے جب تک زمین قابل کاشت نہ ہو۔ کاشتکار اس کو کیوں لینے لگا۔ البتہ قدرتی زرخیزی جس قدر زیادہ ہوگی اسی قدر وہ اس کا زیادہ خواہشمند ہوگا ہندوستان کا بہت زیادہ رقبہ نا قابل کاشت ہے۔ پہاڑوں کے سلسلوں میں یا تو زمین بہت زیادہ پتھری ہے یا اس قدر اونچی نیچی ہے کہ وہاں کوئی کھیتی

ہو نہیں سکتی۔ میدانوں میں بھی بہت کچھ زمین بیکار ہے۔ یا تو پانی بہا رہا ہے وہ بہت سخت چکنی مٹی ہے یا زری ریت اور بالو۔ پس ایسی فصل (۷)

زمین سے زمیندار کو کچھ لگان وصول نہیں ہو سکتا البتہ جو زمینیں کھیتی کے قابل ہیں ان کو لینے کے واسطے کاشتکار ہر جگہ تیار ہیں لیکن پھر بھی زرخیزی کے مطابق زمین زمین کے لگان میں بہت فرق پڑ جاتا ہے۔ فنِ زراعت مطالعہ کرنے سے لفظ زرخیزی کے سنی بخوبی سمجھ میں آسکتے ہیں یہاں پر طالب علم کو اس قدر بتانا کافی ہے کہ کھیت کی پیداوار کی مقدار بیشتر اس کی زرخیزی پر منحصر ہے۔ پودوں کے واسطے جو غذا درکار ہے بعض کھیتوں میں کم ہوتی ہے اور بعض میں کافی۔ اسی طرح بعض کھیتوں میں پانی بافراط مل سکتا ہے اور بعض میں نہیں اور اسی قسم کے فرق بل جُل کر کسی کھیت کو زیادہ زرخیز بنا دیتے ہیں اور کسی کو کم + کسی لگانوں میں طریق کاشت بنور دیکھو تو معلوم ہوگا کہ مختلف فصلوں کے واسطے کیساں زرخیز زمینوں پر جس قدر کوشش درکار ہے اس کے جداگانہ میار مانے جاتے ہیں میار سے کوشش کی کوئی ایسی مین مقدار مراد نہیں کہ کوئی کاشتکار اس میں کمی بیشی کر ہی نہ سکے بلکہ واقعہ یہ ہے کہ بعض کاشتکار کھیت کی تیاری میں زیادہ کوشش کرتے ہیں۔ اور بعض مقابلہ کم۔ تاہم اندازہ ہو سکتا ہے کہ بالعموم کس قدر کوشش کسی فصل کی تیاری کے واسطے موزوں اور مفید خیال کی جاتی ہے۔ بہت سے مقامات ہیں جہاں گیہوں کے واسطے تقریباً آٹھ مرتبہ کھیت

باب دوم فصل ۱۱ جوتنا حالانکہ ایکھ کے واسطے بیس جوت درکار ہوں تو مجب نہیں تجربے سے کساں کو بخوبی معلوم ہے کہ چار جوت کے مقابل آٹھ جوت سے کھیت میں گیہوں کی پیداوار زیادہ ہوگی اور اسی میں اس کا فائدہ ہے۔ اگر اس سے سوال کیا جائے کہ آیا بارہ جوت سے بمقابل آٹھ کے پیداوار زیادہ ہوگی تو وہ جواب اثبات میں دے گا لیکن غالباً وہ یہ بات تسلیم نہ کرے گا کہ اس کو آٹھ جوت کے مقابل بارہ جوت میں زیادہ فائدہ حاصل ہوگا۔ واضح ہو کہ کوشش کے مروجہ معیار نسہا نسل کے تجربوں سے قرار پائے ہیں اور ان سے فنِ زراعت کے ایک نہایت اہم اور قابل لحاظ قانون کا پتہ چلتا ہے جسکو اصطلاحاً قانونِ تقبیل حاصل کہتے ہیں اس قانون کا اصلی تعلق تو فنِ زراعت سے ہے لیکن معاشیات میں بھی وہ بہت قابل توجہ مانا جاتا ہے۔ اور طلباء کو چاہئے کہ اسے اچھی طرح پر سمجھیں۔ اگرچہ فنِ زراعت جانے بغیر یہ سمجھنا دشوار ہے کہ اس قانون کی بنا کیا ہے +

قانون تقبیل حاصل حاصل کلام یہ کہ مدتوں کے تجربے سے کاشتکاروں کو تحقیق ہو گیا کہ کسی فصل کی تیاری میں کسی کھیت پر ایک حد میں سے زیادہ کوشش کرنی فائدہ مند نہیں۔ زیادہ کوشش کرنے سے مقدار پیداوار تو بڑھتی ممکن ہے۔ لیکن یہ بھی اغلب ہے کہ جدید اضافہ اس مزید کوشش کا کافی صلہ ثابت نہ ہوگا

اسی طرح تجربے سے ان کو یہ بھی معلوم ہو گیا کہ آبپاشی کی بھی باب دوم
 ایک حد ہے کھاد لگانے اور نرانے کی بھی ایک حد ہے اگر فصل ۱۰۰
 اس حد سے تجاوز کیا جائے تو بجائے نفع کے نقصان ہوگا یعنی
 یہ تو ممکن ہے کہ ان ترکیبوں کو زیادہ زیادہ برتنے سے پیداوار
 بھی بڑھتی جائے۔ لیکن بالآخر ایک ایسی حد آئے گی کہ اس سے
 گزرنے کے بعد مزید پیداوار جدید مصارف سے قدر قیمت میں
 کم رہے گی اور زیادہ ہونے کا تو ذکر کیا ہے۔ مثال سے
 یہ بات زیادہ واضح ہوگی۔ فرض کرو کہ کسی کھیت کو آٹھ مرتبہ
 جوتیں اور تین مرتبہ پانی دیں تو فی ایکڑ پندرہ من گیہوں پیدا
 ہوں۔ اب فرض کرو وہی کھیت آٹھ کے بجائے سولہ مرتبہ
 جوتا جائے تو سولہ من فی ایکڑ غلہ پیدا ہونے لگے۔ گویا مزید
 آٹھ جوت کے معاضدہ میں اس کو ایک من فی ایکڑ زیادہ
 پیداوار حاصل ہو۔ کیا اس حالت میں اس کو کچھ فائدہ ہوگا
 اس کی دو صورتیں ہو سکتی ہیں۔ اگر ایک جوت کی لاگت ہسیر
 غلہ سے کم ہے تو اس کو یقیناً نفع ہوگا۔ کیونکہ اس حالت میں
 مزید صرف ایک من فی ایکڑ سے کم ہوگا اور زائد پیداوار پوری
 ایک من اور اگر جوت کے مصارف ہسیر فی ایکڑ سے زیادہ
 پڑیں تو نتیجہ اس کے برعکس ہوگا۔ یعنی کاشتکار کو جدید آٹھ جوت
 سے بجائے نفع کے نقصان ہوگا۔ جدید مصارف مزید پیداوار
 سے بڑھ جاویں گے اسی طرح اگر تین کے بجائے چار مرتبہ
 پانی دینے سے ایک من فی ایکڑ پیداوار بڑھ جاوے تو نفع

باب دوم نقصان کا دار و مدار اس بات پر ہے کہ آیا جو پتے پانی کی لاگت
 فصل^۱ ایک من فی ایکڑ ہے یا زیادہ۔ مصارف اور پیداوار کا باہمی
 مقابلہ یوں ہی کر کے لوگوں نے تجربے سے اُس کوشش کے
 معیار مقرر کر لئے ہیں جو فصل کی تیاری میں صرف کرنی چاہئے کاشتکاروں
 کو معلوم ہے کہ فصل کی تیاری میں زیادہ کوشش کرنے سے پیداوار
 بڑھتی تو ضرور ہے۔ لیکن کوشش کرتے کرتے ایک ایسی حد آتی
 ہے کہ اس کے بعد جو کوشش کی جاوے۔ تو فرید پیداوار اس کے
 برابر نہیں ہوتی بلکہ کم رہتی ہے۔ کل ہندوستان میں کاشتکار اس
 حد تک فصل کی تیاری میں کوشش نہیں کرتے بلکہ واقعہ یہ ہے
 کہ جہاں آبادی کم ہے اور زمین کے واسطے کچھ کشمکش نہیں ہے
 وہاں تو کاشتکار قانون تقییل حاصل کی حد سے ورے ہی کوشش
 ختم کر دیتے ہیں وجہ یہ ہے کہ کوشش بڑھانے سے آمدنی میں اضافہ
 نہیں ہوتا البتہ شمالی ہندوستان کے میدانی علاقوں میں جہاں
 آبادی بہت گنجان ہے اکثر کاشتکار کوشش اس حد تک پہنچا دیتے
 ہیں لیکن اس حد سے تجاوز کرنے کا قیام ان کے حق میں بھی بجائے
 نفع کے نقصان ہوگا اور ہر جگہ کچھ ایسے بہت ہمت کاشتکار بھی
 موجود ہیں جو چاہیں تو زیادہ کوشش کر کے اپنی آمدنی بڑھا
 سکتے ہیں +

یہی واقعہ کہ جب قدر کوشش سے فائدہ پہنچے اس کی بھی ایک حد
 ہے ایک اور طرح پر ظاہر ہے۔ جب کوئی کاشتکار خوش حال
 ہوتا ہے تو وہ فصل کی تیاری میں زیادہ کوشش بھی کر سکتا

ہے زیادہ کھاد اور پانی لگا سکتا ہے۔ لیکن بجائے اس کے کہ وہ باہرہم
 اسی سابق کھیت پر اپنی تمام تر کوشش صرف کرے وہ نئے نئے کھیتوں (فصل ۱۸)
 کا متلاشی ہوتا ہے۔ اگر یہ ممکن ہوتا کہ وہ اسی ایک کھیت میں زیادہ
 کوشش کرتا زیادہ کھاد ڈالتا اور پانی دیتا اور اسی حساب سے پیداوار
 میں بھی اضافہ ہوتا جاتا تو وہ اپنی کل کوشش اور روپیہ اسی
 ایک کھیت پر صرف کرتا اور نئے نئے کھیت لیکر ان کے لگان
 سے زبرد ہونا کیونکر ادا کرتا۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ جہاں اسکے
 پاس سامان زراعت بڑھا اور اس نے نئے کھیت تلاش کئے۔
 وجہ یہ ہے کہ اس کو اچھی طرح پر معلوم ہے کہ سابق کھیت
 پر زیادہ کوشش اور روپیہ صرف کرنے سے پیداوار میں کافی اضافہ
 کی گنجائش باقی نہیں ہے +

مارشل صاحب نے قانون تفصیل اصل کو اس طرح بیان
 کیا ہے۔ کہ کسی کھیت کی کاشت میں اگر زیادہ محنت اور اصل صرف
 کیا جاوے تو بالعموم پیداوار میں جو اضافہ ہوتا ہے وہ مقابلہ
 کم ہوتا ہے اسی قدر محنت اور اصل کی سابق پیداوار سے بشکلیہ
 فن زراعت میں کوئی جدید ترقی نمودار نہ ہوئی ہو۔

(منجانب مترجم گزارش ہے کہ مارشل صاحب کے مندرجہ بالا
 بیان سے اس قانون کا اصل مفہوم واضح ہوتا ہے۔ حالانکہ
 مورلینڈ صاحب نے اوپر جو بحث کی ہے اس میں اس
 قانون کو کاشت محنت سے غلط کر دیا ہے جو کہ بالکل جدا گانہ
 چیز ہے۔ یہاں پر اس پیچیدگی کی تفصیلی بحث بے محل اور بیل

اب دوم از وقت ہوگی صرف اشارہ کافی ہے۔ جب طالب علم کاشت فہم فصل کے سنوں سے واقف ہوگا تو قانون مذکور کے بیان میں مورلینڈ صاحب نے جو غامی چھوڑی ہے وہ خود نمایاں ہو جاوے گی (خیر مورلینڈ صاحب تحریر فرماتے ہیں کہ معاشیات کا یہ سب سے پہلا اہم قانون ہے اور لفظ قانون کا معاشی مفہوم فصل اول میں بیان ہو چکا ہے۔ قانون محض ایک نتیجہ ہے جو تجربے سے تحقیق ہو گیا ہو اور ہکو معلوم ہے کہ یہ قانون کس قسم کے تجربہ پر مبنی ہے اگر پیداوار میں مصارف کے ساتھ ساتھ یکساں نسبت سے اضافہ ہوتا تو پھر کسی کھیت پر محنت اور اصل صرف کرنے کی کوئی حد ہی نہ ہوتی لوگ اسی ایک کھیت میں بیش از بیش لاگت لگاتے اور اس کے حساب سے زیادہ زیادہ پیداوار پاتے۔ لیکن تجربے سے ثابت ہوا کہ پیداوار کا اضافہ ہمیشہ اضافہ مصارف کا ساتھ نہیں دے سکتا کبھی نہ کبھی کاشتکار کوشش کی اس حد تک پہنچ جاتا ہے کہ اس سے آگے بڑھنے کا نتیجہ سوائے نقصان کے کچھ نہیں ہے

قانون تفسیل
اصل کے دو
شرائط

مذکورہ بالا قانون دو شرائط کا خاص طور پر پابند ہے۔ پہلی شرط تو لفظ بالعموم میں مضمر ہے۔ یہ لفظ یا اسی کے مرادف الفاظ ہر معاشی قانون کے ساتھ استعمال ہوتے ہیں۔ مطلب یہ ہے کہ ہر قانون میں مستثنیات بھی داخل ہیں جو کہ خاص خاص حالتوں میں نمودار ہوتی ہیں اور ہمارا روز مرہ کا تجربہ بھی یہی ہے کہ کبھی خلاف توقع بھی واقعات ظہور پذیر ہو جاتے ہیں۔ قوانین کے بعض مستثنیات بہت دلچسپ ہوتے ہیں کچھ معاشیات جاننے

کے بعد ان کے مطالعہ کا موقع آئے گا۔ سہر دست اس قدر جاننا کافی باپ دوم ہے کہ گواہ بالعموم یہ قانون صحیح اور درست ہے۔ لیکن ہر ایک کاشتکار (فصل ۱۷) اور ہر ایک کھیت پر اس کا منطبق ہونا لازمی نہیں ہے۔

دوسری شرط کا منشاء یہ ہے کہ اس قانون کا عمل درآمد ان زمانوں سے مخصوص ہے کہ جن کے دوران میں فن زراعت میں کوئی قابل لحاظ اور اہم تبدیلیاں پیدا نہ ہوئی ہوں۔ اس شرط کی ضرورت اس وجہ سے لاحق ہوئی کہ اگر فن زراعت میں کوئی بڑی تبدیلی پیدا ہو جائے تو مصارف اور پیداوار کی باہمی نسبت بالکل تبدیل ہو جانی ممکن ہے شاید ایسی تبدیلی کے بعد زیادہ صرف کرنا کاشتکار کے حق میں مفید ثابت ہو یا مضر۔ لیکن جبکہ تبدیلی ظہور پذیر ہو چکی تو قانون پھر بحال ہو جاتا ہے۔ یعنی بطریق نو اس کا عمل درآمد شروع ہو جاتا ہے۔ فائدہ مند مصارف کی مقدار بدل جاتی ہے۔ لیکن ایک ایسی حد پھر بھی قائم رہتی ہے کہ اس کے آگے مصارف باعث نقصان ثابت ہوتے ہیں۔ فرض کرو کہ شمالی ہندوستان میں نئے قسم کے ہل استعمال کئے جائیں اور ان کی چارجت پرانے قسم کے ہلوں کی آٹھ جوت کے برابر کارآمد ہوں ایسی حالت میں ممکن ہے کہ زمین کو چھ مرتبہ جوتنا زیادہ مفید ثابت ہو۔ گویا پرانے ہلوں کی آٹھ جوت سب سے زیادہ فائدہ مند تھیں اور نئے ہلوں کی چھ جوت۔ صرف مصارف کی مقدار بدل گئی۔ لیکن حد اب بھی قائم رہی۔ چھ سے زیادہ جوت اب بھی ایسی ہی باعث نقصان ثابت ہو چکی جیسے کہ آٹھ سے زیادہ

باب دوم
فصل ۱۷

پہلے ثابت ہوئیں۔

ہر دو مذکورہ بالا شرائط کے لحاظ سے یہ قانون بالکل درست ہے۔ اور ہندوستان۔ انگلستان اور فرانس وغیرہ سب ممالک کے کاشتکاروں کا تجربہ اس پر شاہد ہے۔ زرعی زمین کے متعلق یہ نہایت اہم اور نتیجہ جیز قانون ہے یہاں پر تو صرف اس کا بیان مقصود تھا۔ لیکن آگے چل کر اس سے ایک خاص کام لیا جاوے گا یعنی یہی قانون مسد لگان کا سنگ بنیاد بنے گا۔

فصل آٹھ

محنت

پیدائش دولت کا دوسرا عامل محنت کہلاتا ہے۔ انسان جتنے محنت کی کام کرتا ہے وہ سب محنت کے مفہوم میں داخل ہیں۔ البتہ جانوروں ماہیت کے کام اس سے خارج ہیں۔ واضح ہو کہ بعض انسانی افعال ایسے بھی ہیں جن سے دولت پیدا نہیں ہوتی۔ چنانچہ اسی بنا پر چند سماجیہ نے نہایت اہتمام سے پیدا آور اور غیر پیدا آور محنت کی تفریق نکالی ہے۔ لیکن اس تفریق کا دار و مدار بیشتر لفظ دولت کے مفہوم پر ہے اور بالخصوص اُن چیزوں سے متعلق ہے جن کے دولت ہونے نہ ہونے میں شک اور اختلاف ہے۔ یہاں پر اس تفریق کی بحث چھیڑنی بے محل ہے۔ اول طالب علم کچھ معاشیات پڑھ لیں تب وہ اس تفریق کو بہتر سمجھ سکیں گے۔ لفظ محنت سے مراد کبھی تو کام ہوتا ہے۔ اور کبھی خود کام کرنے والا یعنی مزدور طالب علم کو چاہئے کہ دونوں معنی پیش نظر رکھے۔ کیونکہ کام کرنے والوں سے کام جدا کرنا ممکن نہیں۔

جو کام لوگ کرتے ہیں ان کی بے شمار قسمیں ہیں۔ کام کچھ تو جسم کے پٹھوں کی مدد سے انجام پاتے ہیں۔ اور کچھ دماغی قوتوں سے

باب دوم
 فصل ۱۱) لیکن اس بنا پر کام کی تفریق کرنی محال ہے۔ کیونکہ بالعموم لوگ کام کرنے میں پٹھوں اور دماغ دونوں سے مدد لیتے ہیں اور وہ کام دونوں کے اتفاقِ عمل کا نتیجہ ہوتے ہیں۔ ایک طرف تو قتل یا مزدور ہے جو بوجھ اٹھاتا ہے اور جس کو اپنے دماغ سے بہت کم مدد لیننی پڑتی ہے اور دوسری طرف طبیب اور وکیل جیسے لوگ ہیں جو اپنا کل کام دماغ سے لیتے ہیں اور اپنے پیشے کے کام میں ان کو پٹھوں سے مدد لینے کی شاید کبھی ضرورت پڑتی ہو۔ ان ہردو انتہائی طبقوں کے بین بین ادا بہت سے گروہ ہیں جو جسمانی پٹھوں اور دماغی قوتوں سے ایک ہی ساتھ بہدراج مختلف اپنے کام میں مدد لیتے ہیں مثلاً کاشتکار، دستکار اور نقل نویس جن کا کام بیشتر ہاتھ سے سرانجام پاتا ہے۔ بہتر ہوگا کہ محنت کے مضمون کا مطالعہ شروع کرتے وقت ہم اول ایسے شخص کی مثال لیں جو اپنا کام پٹھوں کی مدد سے سرانجام دیتا ہو مثلاً مزدور اور خدمتگار۔

ترغیب
 کی ضرورت
 مزدوروں کی کسی گمانوں یا قصبے میں کمی نہیں۔ پہلا سوال یہ پیدا ہوتا ہے کہ آخر مزدور کام کرتا کیوں ہے؟ وجہ صاف ظاہر ہے۔ اس کو کھانے کپڑے کی ضرورت ہے اور محنت کی جو اجرت ملتی ہے اس سے وہ ضروریات خریدتا ہے۔ گویا مزدور اس لئے محنت کرتا ہے کہ کچھ دولت اس کے ہاتھ آئے جسے صرف کر کے وہ اپنے احتیاجات پورے کرے۔ یہ بیچ ہے کہ پٹھوں سے کام لینے میں انسان کو ایک لطف بھی آتا ہے۔ چنانچہ یہی وجہ ہے کہ لوگ درزش کرتے ہیں۔ کرکٹ، ہاکی، فٹبال

جیسے کھیل کھیلتے ہیں اور ایسے لوگ بھی ملیں گے جو بطور شوق و تفریح باب دوم
 معمولی مزدوروں کا سا کام کرتے ہیں۔ اگرچہ ایسے لوگوں کی تعداد (فصل دوم)
 یورپ کے مقابلے میں یہاں کم پائی جاتی ہے مثلاً باغوں میں کٹاری
 کھودنا، پودے زنا، لکڑی چیرنا۔ معمولی مزدوروں کو بھی اپنا کام
 عمدہ طور پر کرنے میں ایسا ہی مزہ آتا ہے جیسے کہ کرکٹ میں چما
 ہوا ہٹ لگنے یا فٹ بال ہاکی میں گیند پر عمدہ زد پڑنے سے کھلاڑی
 کو لطف محسوس ہوتا ہے۔ لیکن یہ امر یہی ہے کہ بالعموم مزدور محض
 کام کے لطف کی خاطر محنت نہیں کرتا گو غمناک اس کو لطف بھی
 محسوس ہو۔ چنانچہ جب کبھی اس کو کام نہیں ملتا تو وہ خالی لطف
 کے واسطے محنت نہیں کرتا بلکہ بیٹھا رہتا ہے۔ عام طور پر
 مزدور کو کام نا خوش گوار معلوم ہوتا ہے مفت میں وہ کبھی
 کام کرنا گوارا نہ کرے گا۔ بلکہ کافی اجرت کا لالچ دیکر اس سے
 کام لینا پڑتا ہے۔ مزدور کو جس قدر اجرت ملتی ہے اُس کا کیا
 سبب ہے۔ یہ ایک غور طلب سوال ہے جس پر ہم آئندہ
 بحث کریں گے۔ سروسٹ یہ بتانا مقصود ہے کہ لوگ مفت
 بیگار میں کام کر کے نہیں دیتے بلکہ اجرت کے لالچ سے ان کو
 محنت کرنے پر رضامند کرنا پڑتا ہے +

مزدور کی طرح یہی حال کاشتکار اور دستکار کا بھی ہے جتنک
 ان کو کچھ سادہ ملنے کی امید نہ ہو وہ کام کو ہاتھ نہیں لگاتے
 البتہ اس قدر فرق ہے کہ مزدور کو روزانہ یا ماہانہ اجرت
 ملتی ہے اور کاشتکار و دستکار اپنی پیدا کی ہوئی دولت میں سے

مزدوروں کی تعداد پر ہوگا۔ جہاں مزدور جس قدر زیادہ کثرت سے
 مصروف کار ہوں گے وہاں اتنی ہی زیادہ دولت پیدا ہوگی۔ لیکن
 اس نتیجے کے ضمن میں ایک نکتہ بطور استثنائے قابل ذکر ہے۔ وہ
 یہ کہ محنت بھی مختلف قسم کی ہوتی ہے۔ اعلیٰ، ادنیٰ، مہارت طلب،
 غیر مہارت طلب، سہل، دشوار، اب اگر چند مہارت یافتہ مزدور
 اعلیٰ قسم کا کام خوب محنت سے کریں تو وہ غیر مہارت یافتہ اور
 کاہل مزدوروں کی بڑی جماعت سے کہیں زیادہ دولت پیدا کر سکتے
 ہیں۔ گویا محنت کو عامل پیدائش تصور کرتے وقت نہ صرف مزدور کی
 تعداد بلکہ ان کی کارگزاری بھی قابل لحاظ ہے یعنی وہ کس قسم کا کام
 کس کوشش سے کرتے ہیں اول یہ کہ تعداد کے پہلو پر نظر ڈالنی چاہئے
 چنانچہ ذیل میں اول آبادی کا مسئلہ بیان کرتے ہیں کیونکہ لوگوں کی
 جماعت کثیر ہر جگہ قوت بازو سے روزی کماتی ہے۔

ہر زمانے میں آبادی کی کمی بیشی مختلف اسباب کا نتیجہ ہوتی ہے۔ آبادی پر اثر ڈالنے
 ان میں سے بعض کا اثر تو انسان کی شرح پیدائش پر پڑتا ہے بعض اسباب
 کا شرح اموات پر اور بعض اسباب کا توطن پر۔ شرح پیدائش سے یہ
 مراد ہے کہ کس جماعت میں سال بھر کے اندر کس قدر بچے پیدا ہوئے
 اگر ایک ایک ہزار آدمیوں کی دو جماعتیں ہوں اور سال بھر کے اندر
 ان میں سے ایک میں چالیس بچے پیدا ہوں اور دوسری میں صرف
 بیس تو صاف ظاہر ہے کہ اول الذکر جماعت کی تعداد بمقابلہ آخر الذکر
 کے بہت سرعت سے بڑھے گی۔ جن جن اسباب کا شرح پیدائش
 پر اثر پڑتا ہے وہ سب پورے طور پر اب تک تحقیق نہیں ہوئے

باب دوم
فصل دوم
اور نہ ان کا مطالعہ علم معاشیات کا کوئی جزو ہے بلکہ وہ سب کے سب علم
صحت عامہ میں داخل ہیں۔ طالب علم کو اتنا جاننا کافی ہے کہ شرح
پیدائش میں بھی جا بجا بٹافرق ہوتا ہے یعنی وہ کہیں زیادہ ہوتی ہے
کہیں کم ہے۔

یہی حال شرح اموات کا سمجھنا چاہئے۔ مثلاً اگر مذکورہ بالا جماعتوں
میں سے ایک میں چالیس آدمی سال بھر میں ضائع ہوں اور دوسری
میں صرف بیس تو آخر الذکر جماعت کی تعداد اور آبادی اول الذکر کے
مقابل جلد جلد بڑھے گی۔ یا اگر ایسا ہو کہ دونوں کی تعداد گھٹ
رہی ہو تو اس صورت میں اول الذکر کی تعداد بمقابل آخر الذکر کے زیادہ
سرعت سے گھٹنے لگے گی۔

مسئلہ آبادی کے تیسرے شعبے یعنی توطن سے یہ مراد ہے کہ بہت
لوگ اپنا وطن چھوڑ چھوڑ کر دوسرے ملکوں کو جاتے ہیں اور
بہت سے باہر سے آکر ان کے وطن میں آباد ہوتے ہیں بحیثیت
مجموعی تو ہندوستان میں توطن کا کچھ زیادہ اثر نظر نہیں آتا۔
یعنی نہ بہت سے لوگ باہر جا کر آباد ہوں نہ باہر سے آکر یہاں بسیں
تاہم بعض بعض حصص ملک پر اس کا تھوڑا بہت اثر ضرور پڑتا ہے
لیکن بعض ایسے ممالک ہیں اور ان کی حالت بھی خاص ہے کہ جہاں
توطن کی بدولت آبادی کی تعداد میں بڑی بڑی تبدیلیاں پیدا ہوں
تو عجب نہیں مثلاً کینڈا اور آسٹریلیا جیسے نئے ممالک کی آبادی
نوازدہویں کی کثرت سے بہت بڑھ رہی ہے اس کے برعکس بعض
ممالک اور خصوصاً آئرلینڈ میں آبادی محض اس وجہ سے گھٹ رہی ہے

کہ وہاں کے باشندے وطن چھوڑ چھوڑ کر دوسرے ملکوں میں باب دوم
بہیں رہے ہیں ؟

شرح پیدائش و اموات کے اسباب کا بیان تو بیشتر معاشیات کے
دائرے سے خارج ہے لیکن اسباب توطن کی بحث بہت کچھ
معاشیات کا جزو ہے۔ کیونکہ جب بڑی بڑی جماعتیں اپنا وطن چھوڑ کر
دوسری جگہ آباد ہوتی ہیں تو اُن کا مقصد اکثر یہی ہوتا ہے کہ نئی جگہ
زیادہ دولت کمائی میں۔ یہ سچ ہے کہ توطن کے اسباب اور اور بھی
ہو چکے ہیں مثلاً تاریخ کا متعلم جانتا ہے کہ وہ مذہبی اسباب تھے
جن کی بدولت پارسی بیہی میں اگر آباد ہوئے یا خاندان مہوجیناٹ
انگلستان آیا لیکن آجکل بڑے بڑے گروہ ایسے اسباب کی بنا پر
وطن نہیں بدلتے لوگ کناڈا جیسے ممالک کو اس لالچ سے جاتے
ہیں کہ وہاں اجرت زیادہ ملتی ہے یا وہاں اکثر ممالک یورپ
کی نسبت زمین بہت ارزاں ہاتھ آجاتی ہے۔ اسی طرح جنوبی ہند
کے بہت سے مزدور بھی اسی وجہ سے سیلون یا برما چلے جاتے
ہیں کہ وہاں اجرت زیادہ ملتی ہے۔ توطن کے حالات اور اسکے
اسباب معاشی کے واسطے خاص طور پر باعث دلچسپی ہوتے ہیں
ان کے متعلق آئندہ فصل میں کچھ بیان ہوگا۔ لیکن کافی معاشیات
جاننے کے بعد تفصیلی بحث کا لطف آئے گا ؟

گویہ مسلم ہے کہ جو اسباب آبادی پر اثر ڈالتے ہیں یعنی جو کہ ماحول کا
شرح پیدائش و اموات گھٹاتے بڑھاتے ہیں ان کی بحث معاشیات مسئلہ آبادی
کے دائرے سے خارج ہے۔ تاہم اضافہ آبادی کے متعلق اب تک

باب دوم
 فصل دوم
 جو کچھ تجربہ حاصل ہوا ہے معاشین اس کو قانون کی شکل میں پیش کرتے ہیں اور بالخصوص ان میں سے ایک معاشی یعنی مانتھس کی تحقیقات کا بعد کی تصانیف پر اتنا اثر پڑا ہے کہ طالب علم کو مانتھس کے قانون آبادی سے واقف ہونا ضروری ہے گو بحالت مبتدی وہ اسکی اہمیت کا پورے طور پر اندازہ نہ کر سکے۔ تاریخ کے مطالعہ سے مانتھس نے یہ نتیجہ نکالا کہ ہر ملک میں آبادی بہ سرعت اور علی الاطلاق بڑھتی ہے۔ اور اگر خاص اسباب آبادی کے اضافہ کو نہ روکیں تو بالآخر آبادی اس قدر بڑھ جائے گی کہ خوراک اور دیگر ضروریات بوجہ قلت لوگوں کو سیر نہ آسکیں گی۔ اسی نتیجہ کو بہ شکل قانون یوں بیان کرتے ہیں کہ آبادی اس حد تک بڑھ سکتی ہے جہاں تک لوگوں کی گدازان ہو سکے۔ بالفاظ مختصر معاش کی حد تک آبادی کا اضافہ ممکن ہے یہ

اس قانون آبادی کی بحث کے واسطے تاریخ عالم کا تفصیلی مطالعہ درکار ہے اور سروسست طالب علم کو صرف اس کا مطلب سمجھ لینا کافی ہے۔ قانون آبادی کا بیان یہ ہے کہ بالعموم ہر ملک میں لوگوں کی تعداد بڑھتی رہتی ہے۔ لیکن خاص خاص اسباب آبادی کے اضافہ کو روکتے اور اس کو مناسب حدود کے اندر رکھتے ہیں۔ مثلاً بہت سے لوگ جنگ میں مارے جائیں یا قحط میں بھوکوں مرے۔ یا کوئی وباشل طاعون یا ہیضہ ان کا قلع قمع کر دے لیکن اگر آبادی کی یوں کاٹ چھانٹ نہ ہوتی رہے تو آبادی بڑھتے بڑھتے یہاں تک نوبت آجائے گی کہ ملک میں زیادہ سے

زیادہ جس قدر خوراک اور دیگر ضروریات جیا ہو سکتی ہیں وہ سب باب دوم
صرف میں آجائیں گی۔ اور جب آبادی اس سے بھی زیادہ بڑھیکی (فصل ۱۸)
تو پھر چیزوں کی قلت عموماً ہوگی اور کافی ضروریات میسر
نہ آسکیں گی۔

ہندوستان جیسے بڑے ملک میں یہ قانون کیوں کر عمل پیرا
ہے۔ اس کا پتہ چلانا کچھ آسان نہیں ہے اول ایک گانوں کی
مثال لیکر دیکھنا چاہئے کہ وہاں کی آبادی کو کیا کیا حالات پیش
آئے ہیں۔ اس طرح پر یہ قانون زیادہ سہولت سے سمجھ میں آسکے
گا۔ فرض کرو کہ کسی گانوں کی آبادی بس اس قدر ہے کہ لوگ
اس کے گود و نواح کی کل زمین کاشت کر کے زندگی بسر کر سکیں۔
نیز فرض کرو کہ وہاں کے لوگ زراعت کے سوا اور کوئی کام
نہیں کر سکتے اور یہ بھی مان لو کہ وہاں کی کل زرعی پیداوار انہیں
لوگوں کے صرف میں آجاتی ہے۔ باہر والوں کے ہاتھ فروخت نہیں
ہوتی۔ اب اگر آبادی بڑھے تو پھر کیا نتیجہ ہوگا۔ زیادہ خوراک
درکار ہوگی اور اب تک جس اہتمام سے کاشت ہوتی تھی۔ اس سے
زیادہ اہتمام کرنا پڑے گا تاکہ زمین کے اس رتبے سے زیادہ زیادہ
پیداوار حاصل ہو۔ لیکن گذشتہ فصل میں ثابت ہو چکا ہے کہ
جب کاشت میں بہت زیادہ اہتمام کیا جاتا ہے تو قانون تقیل حاصل
کا عمل درآمد شروع ہو جاتا ہے۔ یعنی مزید پیداوار کی مقدار بمقابل
سابق کم ہونے لگتی ہے۔ اور صاف ظاہر ہے کہ بڑھتے بڑھتے
بالآخر آبادی کی یہاں تک نوبت آسکتی ہے کہ لوگوں کو کافی

باب دوم خوراک میسر نہ ہو۔ پیداوار کی مجموعی مقدار فی نفسہ تو بمقابل سابق فصل زیادہ ہوگی لیکن فرداً فرداً لوگوں کے حصے میں کم آئے گی۔ حالات شاہد ہیں کہ وقتاً فوقتاً ہیضہ اور طاعون جیسی وباؤں نمودار ہو کر آبادی کو کم کرتی رہتی ہیں تاکہ وہ حد مناسب سے تجاوز نہ کر سکے لیکن ایسی وباؤں کی بہت کچھ روک تھام ہو سکتی ہے۔ چنانچہ اکثر ممالک یورپ ان سے محفوظ ہیں اور امید ہے کہ جب صفائی کا زیادہ اہتمام کیا جائے گا تو ہندوستان سے بھی یہ امراض دفع ہو جائیں گے۔

اب دیکھتا یہ ہے کہ اس قدر گنجان آبادی والے گانوں میں کیا صورت پیش آتی ہے۔ کچھ باشندے ضرور بہ تلاش روزگار وہاں سے چل دیں گے اور قرب و جوار میں دوسری جگہ ہجرت اپنی ذات والے تو سپاہی اور چیر اسی بن جائیں گے اور بیخ ذات کے لوگ کارخانوں یا کوئلے کی کانوں میں مزدوری کرنے لگیں گے لیکن فرض کر دو کہ ملک کے تمام گانوں قصبوں اور شہروں میں آبادی کی اسی قدر کثرت ہو جیسی کہ یہاں ہے تو پھر اس گانوں کے باشندے کہاں جائیں گے اور نہ جائیں تو گھر رہ کر کیا کھائیں گے اب یا تو کافی کھانا نہ ملنے کی وجہ سے لوگ مرنے شروع ہونگے یا وہ کوئی ایسی ترکیب نکالیں گے کہ آبادی اس حد سے آگے نہ بڑھ سکے جس حد تک روٹی میسر آسکتی ہے چنانچہ تاریخ سے پتہ چلتا ہے کہ بعض بعض قوموں نے آبادی روکنے کے عجیب عجیب طریق اختیار کر لئے تھے۔ مثلاً جو بوڑھے لوگ کام کاج سے

مندور ہو جاتے تھے یا تو وہ مار ڈالے جاتے تھے یا وہ بھوکوں مرجاتے باب دوم
تھے کوئی اُن کی دستگیری نہ کرتا تھا۔ اور کل کی بات ہے کہ فصل ۱۰
ہندوستان کے اکثر حصوں میں لوگ کم سن بچوں کو مار ڈالتے تھے
اور طفل کشی روکنے کے واسطے اب تک خاص قانون نافذ ہے لیکن
آبادی محدود کرنے کے ایسے طریقے مہذب ممالک میں نہیں ہوتے
جا سکتے ہیں وہاں پر آبادی کو حد سے نہ بڑھنے دینے کا صرف
یہی طریقہ ہے کہ مرد اور عورتیں ضبط سے کام لیں تاکہ کم
اولاد پیدا ہوئے

یہ وہ خطرناک حالت ہے جو مائٹس کے پیش نظر تھی۔ گویا اسکے
نزدیک ایک ایسا وقت آنے والا تھا کہ لوگوں کو اپنی اولاد کی
تعداد معین کرنی پڑتی تاکہ آبادی بڑھ کر حدود معاش تک نہ آگے
یعنی اس قدر نہ بڑھ جائے کہ ناگزیر ضروریات مثل خوراک
وغیرہ بہ قلت میسر ہوں۔ بجائے اس کے کہ جماعت کثیر افلاس
و مصیبت میں زندگی کے دن تیر کرے یہ بہتر ہے کہ مختصر گروہ
آرام و راحت سے رہے۔ اور بمقدار مناسب ضروریات زندگی
کا لطف اٹھائے۔ واضح ہو کہ جس زمانے میں مائٹس نے مسئلہ
آبادی پر قلم اٹھایا تھا دنیا کی حالت آجکل کے مقابل بالکل
جداگانہ اور مختلف تھی۔ اس کو معلوم نہ تھا کہ ایک زمانہ ایسا
آنے والا ہے۔ جبکہ ریل اور دفائی جہازوں کے ذریعے سے خوراک
اور دیگر ضروریات کی کثیر مقداریں دنیا کے ایک گوشے سے دوسرے
گوشے تک پہنچا کر نیگی۔ یہ پیش کردہ مسئلہ اس خیال پر مبنی ہے

باب دوم کہ ہر ملک کو اپنے واسطے سامان خوراک خود ہی پیدا کرنا پڑتا ہے
 فصل (۸) اور ماتھس کے زمانے میں حالت بھی یہی تھی لیکن اب معاملہ دیگرگوں
 ہے۔ اب چاہے تو ایک ملک اپنا کل سامان خوراک دوسرے ملک
 سے منگا سکتا ہے۔ بشرطیکہ وہ کسی دوسری شکل میں کافی دولت
 پیدا کرتا ہو جس کو بطور قیمت معاوضے میں دے سکے مثلاً انگلستان
 اپنی خوراک کا بہت تھوڑا حصہ خود پیدا کرتا ہے۔ بلکہ وہ اپنی
 گوناگوں مصنوعات کے عوض میں دوسرے ملکوں سے خوراک
 کا سامان لیتا ہے۔ لیکن اگر انگلستان میں اتنا ایندھن اور
 کوئلہ نہ ہوتا جس سے بیشمار کارخانے چلتے ہیں اور مصنوعات
 تیار ہوتے ہیں تو وہ اپنے سامان خوراک کی قیمت کہاں سے
 ادا کرتا اور اگر دوسرے ملکوں سے خوراک نہ منگاتا تو اتنی کثیر
 آبادی کا انگلستان کی پیداوار پر گزر ہونا محال تھا۔ باہر سے
 خوراک نہ منگانے کی حالت میں وہ ضرور بقابل حال زیادہ
 مقدار اپنے ہاں پیدا کرتا لیکن جب وہ ناکافی ثابت ہوتی تو
 مجبوراً لوگ وطن چھوڑ چھوڑ کر دوسرے ملکوں میں جا آباد ہوتے
 اب سوال یہ نہیں ہے کہ کوئی ملک اپنے واسطے کیونکر کافی خوراک
 پیدا کرے۔ بلکہ یہ کہ وہ کیونکر اس قدر دولت پیدا کرے کہ مطلوبہ
 مقدار خرید سکے۔ لیکن ہندوستان جیسے ملک میں جہاں اب تک
 پیدائش دولت کا عام ذریعہ زراعت ہے۔ پیداوار خوراک کی
 مقدار ایک اہم چیز مانی جاتی ہے۔ لیکن ایسی حالت میں بھی یہ ممکن
 ہے کہ ایک فرقہ محض روئی یا سن جیسی چیزیں کاشت کرے اور

اس کی قیمت سے خوراک خریدے گا

باب دوم

اس مسئلہ میں اور چند امور بھی غور طلب ہیں لیکن ان کے بیان کا یہاں فصل دوم

موقع نہیں ہے۔ وہ آئندہ بیان ہوں گے۔ سر دت صرف اس قدر بتانا باقی ہے کہ اگرچہ ہندوستان کے بعض حصوں میں آبادی اس درجہ گنجانا کہ وہاں ذرائع معاش پر بار بڑی ہوئی ہے۔ تاہم بحیثیت مجموعی آبادی کی حالت ایسی نہیں۔ اور نہ ہرین ہند کو جو فکر ہے وہ یہ نہیں کہ آبادی رُکے بلکہ یہ کہ وہ مساوی طور پر کھلی ملک میں پھیلے اور دولت کی پیداوار میں اضافہ ہو۔ اس کی سبیل بس یہی ہے کہ زراعت کو ترقی ہو، صنعت و حرفت پھیلے اور ملک میں اس کی بہت گنجائش موجود ہے اگر ایسا ہوا تو جو آبادی اس وقت زائد نظر آتی ہے وہ بھی کام سے لگ جائے گی اور اپنی روزی آپ کمانے لگے گی۔

فصل نو

مزدوروں کی نقل و حرکت

رسدِ منت کی جیسا کہ گذشتہ فصل میں بیان ہو چکا ہے۔ مزدور تمام ہندوستان میں مساوی طور پر پھیلے ہوئے نہیں ہیں بلکہ بعض قصبے اور شہر تو از حد گنجان آباد ہیں اور بعض میں اس قدر گنجائش باقی ہے کہ موجودہ آبادی سے کہیں زیادہ لوگ وہاں رک کر بسرِ اوقات بخوبی کر سکتے ہیں بالعموم آبادی زرخیزی زمین کے مطابق پھیلتی ہے چنانچہ وہ وسیع اور زرخیز میدان جس میں گنگا جمنابہتی ہیں آبادی سے معمور ہے۔ حالانکہ کوہ ہمالیہ اور ممالک متوسط کے پہاڑی سلسلوں میں بلحاظ رقبہ آبادی بہت کم ہے آبادی کی گننانی یوں معلوم ہوتی ہے کہ فی مربع میل اس کا اوسط نکال لیا جاوے۔ مردم شماری سے پتہ چلتا ہے کہ اضلاع ہند میں آبادی کا اوسط کچھ کم تیس سے لیکر تقریباً ہزار آدمی فی مربع میل تک نکلتا ہے گویا آبادی کی تقسیم از حد غیر مساوی ہے۔ جیسا کہ بیان کیا گیا۔ آبادی کی گننانی کم و بیش زمین کی زرخیزی کے مطابق ہوتی ہے۔ لیکن اس اصول پر بھی ہمیشہ عمل نہیں ہوتا اور تقسیم آبادی میں جو فرق پڑ جاتے ہیں وہ مدت میں رفع ہو سکتے ہیں یہ نہیں ہوتا کہ جہاں نئے نئے کارخانے اور کاروبار جاری ہوں

اور جہاں عمدہ فرائع معاش میسر آسکیں وہاں لوگ فوراً یہ تعداد کثیر جا باب دوم آباد ہوں۔ بلکہ اس صورت میں بھی آبادی تھوڑی تھوڑی بتدریج بڑھتی ^(۹) ضرور ہے۔ چنانچہ کلکتہ، بمبئی اور کانپور جیسے کاروباری مراکزوں میں بعض وقت کارخانوں کے واسطے کافی مزدور نہیں ملتے۔ حالانکہ اسی زمانے میں ملک متحدہ اور بہار میں بہت سے مزدور قریب قریب بیکار رہتے ہیں اور ان کو کنبہ پالنا دو بھر ہو جاتا ہے۔ یعنی کبھی تو مزدور اچھی سی اچھی اجرت پر بھی میسر نہیں آتے اور کبھی وہ مارے مارے پھرتے ہیں۔ صاف ظاہر ہے کہ جب آبادی کی تقسیم غیر مساوی ہو تو اس قدر دولت پیدا نہیں ہو سکتی جتنی کہ اس حالت میں ہوتی۔ جبکہ آبادی کاروباری ضروریات کے مطابق منقسم ہوتی۔ یعنی آجر کو مزدور ملنے میں دقت نہ ہوتی اور مزدور بھی کم بیکار رہتے نہ۔

کسی زمانے میں تو یہ نوبت آگئی تھی کہ ہندوستان میں بعض حکومتیں اور نیز ذی اثر لوگ مزدوروں کو مجبور کر کے وہاں لیجاتے تھے جہاں ان کی ضرورت ہوتی تھی۔ بیگار اب تک گانوں والوں کو یاد ہے۔ بعض دیہی ریاستوں میں ابھی رواج ہو تو عجب نہیں۔ لیکن حکومت برطانیہ کے زیر سایہ ہندوستان میں حتی الوسع مزدور کو ذاتی آزادی سے مستفید ہونے کا موقع دیا گیا ہے شاید اب بھی دیہات میں زمیندار لوگ مزدوروں سے بیگاری کام لیتے ہوں۔ لیکن یہ ممکن نہیں کہ کام کی غرض سے کوئی شخص جماعت کثیر کو بالکل کسی دور مقام پر لیجائے۔ اگر آجر مزدوروں کو کہیں لیجانا چاہتا ہے تو ان کو اعلیٰ اجرت اور گونا گوں رعایتوں سے وہاں جانے کی ترغیب دینی پڑتی ہے۔

باب دوم فصل ۹، یورپ کے سابق مسائین میں سے بعض نے یہ فرض کر لیا تھا کہ مزدور بے تمام و کمال نقل پذیر ہے گویا اعلیٰ اجرت ملنے پر مزدور بھی اسی قدر بے تحلف اور جلد ہر کہیں جاسکتے اور جاتے ہیں جس طرح کہ پانی بلندی سے نشیب کی طرف بہتا ہے۔ ایسی مکمل نقل پذیری تو دنیا کے کسی حصے میں بھی نہیں پائی جاتی۔ بلکہ معاشیات کی مابعد تصانیف میں تو زیادہ تر ان موانع سے بحث کی گئی ہے جو نقل و حرکت میں سد راہ ہوتی ہیں۔ ملک ملک اور صدی صدی میں ان موانع کی قوت مختلف رہی ہے۔ لیکن ان سب کی نوعیت بہت کچھ یکساں ہے۔ آؤ شمالی ہندوستان کی موجودہ حالت پر ایک نظر ڈالیں تاکہ ان موانع کا حال کھلے۔

سب سے اول تو مستقل اور عارضی توطن میں فرق جاننا ضروری ہے۔ یا تو مزدور جہاں کام ملے وہیں رہ پڑے اور ہمیشہ کے واسطے اپنا وطن بدلے یا وہ اپنے کام کی جگہ بھٹوڑے بہت عرصے تک مقیم رہے لیکن بالآخر اپنے وطن کو لوٹ آئے۔ دنیا کے بہت سے حصوں میں لوگ مستقل طور سے متوطن ہو رہے ہیں۔ مثلاً ہزار ہا لوگ کناڈا اور آسٹریلیا میں آباد ہوتے جاتے ہیں۔ لیکن ہندوستان میں یہ طریق مروج نہیں۔ بنگالیوں کے چند خاندان بنگال سے شمالی ہندوستان میں آکر بنارس، الہ آباد اور دہلی، شہروں میں ضرور آباد ہو گئے ہیں۔ اسی طرح شمالی ہندوستان اور مدراس کے بعض خاندان حیدرآباد میں آئے ہیں لیکن جو لوگ یوں مستقل طور پر وطن بدلتے ہیں ان کی تعداد مجموعی آبادی کے مقابلے میں کچھ بھی نہیں۔ البتہ عارضی توطن کا اچھا خاصا رواج ہے لوگ ملازمت کے سلسلے میں یا ریل کارخانجات اور کانوں میں کام کرنے کے لئے کتبے کو چھوڑ کر

گھر سے دور دور چلے جاتے ہیں وہاں سے کما کما کر گھر کو خرچ بھیجتے رہتے ہیں اور کچھ عرصے بعد خود بھی وطن کو لوٹ آتے ہیں +

باب دوم
فصل (۹)

آجکل ہندوستان میں نقل و حرکت پر ذات اور مقام کا خاص اثر پڑا نظر آتا ہے۔ بعض ذاتوں کے لوگ جو بعض بعض مقامات میں رہتے ہیں ہندوستان میں ہر کہیں جانے کو تیار ہیں اور جاتے ہیں۔ عارضی تو وطن ان لوگوں میں اس قدر عام ہے جس قدر دنیا میں کہیں اور ہو سکتا ہے۔ مثلاً جو پنور اور اعظم گڑھ کے چار دور دور سائنسی کام کرتے ہیں۔ اووہ کے برہمن اور چھتری لوگ ہندوستان کے دور سے دور حصے میں پہنچ کر سیاہی اور ہر کار سے نئے ہیں اسی قسم کی اور مثالیں بھی موجود ہیں۔ اس کے برعکس کاشتکار اور کھیتی باڑی کے مزدور بہت گھر گھسنے ہیں۔ اول تو وہ اپنے گائوں سے باہر قدم نہیں رکھتے اور بدربہ مجبوری اگر جاتے بھی ہیں تو قرب و جوار سے آگے نہیں بڑھتے۔ صنایع اور دھندلے کاشتکاروں کے مقابل وطن چھوڑنے پر زیادہ آمادہ رہتے ہیں۔ چنانچہ ایک گذشتہ فصل میں بیان ہو چکا ہے کہ کسی زمانے میں وہ شاہی دربار کے ساتھ ساتھ رہا کرتے تھے۔ جہاں دارالسلطنت قائم ہوا وہیں انہوں نے حیمہ لاڈالا۔ یہ لوگ اب بھی معفت کی خاطر شہر بہ شہر پھرتے رہتے ہیں +

پس معلوم ہوا کہ ایک حد تک شمالی ہندوستان کے مزدوروں میں نقل و حرکت جاری ہے۔ لیکن سوال یہ ہے کہ اس کی کیا وجہ کہ بعض جگہ کے چند فرقے تو اس درجہ نقل پذیر ہوں۔ اور باقی اتنے کثیر فرقے وطن سے باہر قدم نہ دھریں۔ اس کا صحیح جواب تو ملک کی تاریخ سے معلوم ہو سکتا ہے۔ لیکن افسوس کہ اسی تاریخ اب تک لکھی نہیں گئی اور کوئی قطعی نتیجہ اخذ

باب دوم کرنا دشوار ہے۔ البتہ اس قدر تحقیق ہوا ہے کہ شمالی ہند کے باشندے سے ^۹ فصل، بالطبع وطن چھوڑنے کو ناپسند کرتے ہیں۔ اور صرف خاص خاص حالتوں میں لوگ دوسری جگہ جا کر آباد ہوتے ہیں جن لوگوں کو مزدور درکارہوں اُن کو چاہئے کہ ان خاص حالتوں کا مطالعہ کریں۔ ان کے اسباب کی ٹوہ لگائیں اور اگر ہو سکے تو خود بھی ایسے اسباب پیدا کریں تاکہ جہاں ضرورت ہو وہاں مزدور چلے جائیں۔ اس مسئلے کا مطالعہ کرتے وقت یہ بھی لحاظ رکھنا چاہئے کہ ہندوستان کی بیشتر آبادی کھیتی باڑی سے روزی کما تی ہے۔ کاشتکار اور دستکار میں ایک بہت بڑا فرق ہے۔ وہ یہ کہ کاشتکار اپنے آلات و اوزار جابجا نہیں لے جاسکتا صنایع یا دستکار تو اپنے اوزاروں کی نقلی کندھے پر ڈال اور کچھ رقم گروہ میں باندھ جہاں چاہے چلا جاتا ہے اور وہیں اپنا کام شروع کر دیتا ہے۔ کچھ بھی وقت نہیں ہوتی۔ لیکن غریب کاشتکار کی مشکل ہے اول تو اس کو کھیت کی حالت اور اس کے خواص جاننے ضروری ہیں اور اگر وہ کھیت بدلتا رہے تو بُرائی معلومات سے دست بردار ہو ہو کر اس کو ہر مرتبہ از سر نو اپنے نئے کھیت سے واقفیت حاصل کرنی ہوگی۔ صرف یہ کیا کم درد سر ہے اور وہ کہیں دور دراز مقام کو چلا گیا۔ تو اس کو نئی آب و ہوا۔ نئے موسم اور نئی نئی فصلوں سے سابقہ پڑے گا۔ اور پوری واقفیت کیلئے مدت درکار ہوگی۔ چنانچہ ہر ملک میں یہی حالت ہے کہ کاشتکار اپنی جگہ سے ہلنا پسند نہیں کرتا۔ اور ہندوستانی کاشت کار کا تو یہ خاصہ ہے کہ کاشتکار کی جماعت سب سے بڑی ہے لہذا ان کے طرز عمل کا ملک کے دوسرے فرتوں پر بھی اثر پڑتا ہے اور بالعموم کانوں کے باشندے کہیں گھر چھوڑ کر

جاننا نہیں چاہتے۔ البتہ اگر کوئی مجبوری آپڑے یا خاص لالچ دیا جائے باب دوم (فصل ۹)، تو دوسری بات ہے۔ شاید وہ دوسری جگہ جالسیں یا چند روز کے لئے کام کرنے چلے جائیں۔

گھر سے باہر نکلنے کے واسطے جو دباؤ پڑ سکتا ہے وہ یا تو تمدنی ہوتا ہے یا معاشی۔ اگر کسی شخص کی زمیندار سے ان بن ہو جائے یا کوئی شخص بڑی معاشی دباؤ میں سطعون ہو یا مخصوص اگر اس کے چال چلن پر دھبہ لگیا ہو تو اس کو ضرور کہیں اور جا کر بسنا پڑے گا اسی قسم کی مجبوریوں کا نام تمدنی دباؤ ہے یہ مجبوریاں طرح طرح پر پیش آسکتی ہیں۔ یا تو زمیندار اس کو گائوں سے نکال دے۔ یا وہ اپنی برادری سے خارج کر دیا جائے اور کوئی اس کا ہمدرد نہ ہو بہر صورت اس کو اپنی زندگی بہت دو بھو معلوم ہوگی اور وہ کہیں قصبے میں جا کر آباد ہوگا جہاں اس کو کچھ دوست ملاقاتی میسٹر آسکیں۔ اس قسم کا تمدنی دباؤ معاشی نقطہ نظر سے کچھ زیادہ قابل لحاظ نہیں۔ جو لوگ اس طرح وطن بدلتے ہیں ان کی تعداد بہت ہی کم ہوتی ہے۔ لیکن اس سے یہ پتہ ضرور چلتا ہے کہ بعض شہروں میں بد چلن لوگوں کی کثرت کیوں ہے مثلاً کانپور میں اسی طرح کے خارج شدہ گنوار آلبتہ ہیں اور فساد مچاتے ہیں۔

جب کوئی شخص یہ وقت محسوس کرے کہ وطن میں رہ کر وہ روزی نہیں کما سکتا تو اس حالت کو وطن بدلنے کے لحاظ سے معاشی دباؤ کہتے ہیں۔ توطن کا یہ سبب بھی فی نفسہ کچھ زیادہ اہم اور نتیجہ خیز نہیں۔ وجہ یہ ہے کہ جو لوگ اپنے گاؤں میں کماٹی نہیں کر سکتے یا کم کرتے ہیں وہ بالعموم دوسرے مزدوروں کے مقابلے میں بہت خراب اور نکتے

باب دوم
مضامین (۹)

ہوتے ہیں۔ وہ خواہ کہیں چلے جائیں ان سے کام نہیں چلتا۔ علاوہ انہیں
بوجہ جمالت و بے خبری نہ تو وہ یہ جانتے ہیں کہ کہاں جانا بہتر ہوگا
اور نہ باہر جانے کی اُن کو ہمت پڑتی ہے۔ پس وہ یونہی تھوڑی سی
کمائی پر اپنے گانوں میں پڑے رہتے ہیں۔ جب کبھی محنت مزدوری ملی
کرتی۔ اور کچھ خوشحال پڑوسیوں کی داد و دہش سے کام چلایا۔ غرض کہ تنگی
ترشی سے اپنے ہی گانوں میں زندگی بسر کر دیتے ہیں۔ لیکن اگر معاشی دباؤ
پڑنے کے ساتھ ساتھ کچھ مزید ترغیب بھی ملے تو دو اسباب کا مجموعی اثر
توطن پر اچھا خاصا پڑ سکتا ہے۔ چنانچہ زیادہ زیادہ کمائی کے لالچ سے بہت
سے مزدور دور دراز مقام پر جا کر کام کرتے ہیں مثلاً اودھ کے رہنے والے
نوجوان چھتری کو معلوم ہو کہ باپ کی کھیتی باڑی میں کام کرنے کی گنجائش نہیں
اور باپ کی کمائی کمزور کی پرورش کے واسطے ناکافی بھی ہے تو اس حالت کو
معاشی دباؤ سمجھنا چاہیے لیکن ممکن ہے کہ وہ اس پر بھی گھبر نہ چھوڑے۔
اور تنگدستی کو ادا کر لے۔ اب فرض کرو کہ اس کے دوست اجاب و وردو
مقامات مثلاً کلکتہ، حیدرآباد یا لاہور میں کام کرتے ہیں اور خوب کم کم کر
گھر کو روپیہ بھیجتے ہیں۔ اب تو اس کے دل میں بھی گدگدی پیدا ہوگی بہت
باندھ کر وہ بھی وہیں پہنچے گا اور دوستوں کے ذریعہ سے جب وہ کام
سے لگ جائے گا تو اسی طرح گھر کو خرچ بھیجنے لگے گا۔ یا مثلاً دلائی کپڑے
کی وجہ سے جو لاپسے کا کام مندا ہو جائے یعنی اس کا بنا ہوا کپڑا فروخت
نہ ہو یا کم فروخت ہو تو وہ اپنے اُن دوستوں کے پاس چلا جائے گا جو
بہی یا احمد آباد میں روٹی کے کارخانوں میں کام کرتے ہیں اور ان کے
سہارے سے خود بھی وہیں کام شروع کر دے گا۔ ایسے توطن کی ایک

ہنایت واضح مثال ناگپور کے قریب وارورا کی کولہ کی کانوں میں نظر آتی ہے۔
 ۱۰۹ فصل دوم
 ہوانی دین وکشت نے جو قریب کے ریلوے اسٹیشن پر ملازم تھا اپنے
 وطن راے بریلی سے مزدور لانے کا ذمہ لیا چنانچہ ترغیب دے دلا کروہ
 اپنے ہم وطن مزدوروں کا ایک گروہ لے آیا اور جب وہ کان ختم ہوئی
 تو یہ مزدور خوب کما کما کر اس وقت تک خوشحال ہو گئے اب ان کو کمائی
 کے لالچ نے ایسا گھیرا کہ وہیں رہ پڑے۔ اور کان کھودنے کا پیشہ اختیار
 کر لیا۔ جیتک کانیں جاری رہیں وہ لوگ وہیں لگے رہے۔ مگر جب کام
 سے واقف ہو گئے تو انہوں نے دوسری جگہ بھی جا جا کر کانیں کھودنی
 شروع کر دیں چنانچہ بنگال کی بہت سی کانوں میں یہی لوگ کام کرتے ہیں

پس حالت یہ ہے کہ لوگ اپنے وطن میں اپنے احباب و اقارب کو تون کارواج
 کے ساتھ رہنا چاہتے ہیں۔ اور نئی نئی جگہ اجنبیوں میں جا کر رہنا ان کو پسند
 نہیں اور بالعموم ان کو یہ بھی معلوم نہیں ہوتا کہ کہاں جانا ان کے حق میں مفید
 ہو گا۔ یہ بات کچھ ہندوستان ہی کے واسطے مخصوص نہیں بلکہ دوسرے ملکوں
 میں بھی یہی حالت ہے۔ چل کلام یہ کہ دنیا بھر میں نقل و حرکت کے واسطے
 موانعات موجود ہیں۔ جن میں سے بعض کو جی چرانے سے تعبیر کر سکتے ہیں
 اور باقی کو جہالت سے۔ البتہ ان کے اثر کی قوت اور وسعت ہر ملک میں
 یکساں نہیں چند روز سے عارضی توطن کا رواج ہندوستان میں بھی بہت
 کچھ بڑھ گیا ہے اور غالباً بڑھتا رہے گا حتیٰ کہ کاروباری ضروریات کے
 موافق مزدور ملک میں تقسیم ہو جائیں گے اور اُجروں کو ہر جگہ کافی تعداد
 میں آسنے لگے گی۔ اس تبدیلی کا ایک خاص باعث تو اضافہ معلومات

باب دوم ہے۔ گانوں کے لوگ اب جان گئے ہیں کہ دوسری جگہ زیادہ روپیہ کمانا
 فصل (۹) ممکن ہے اور ان کو یہ بھی معلوم ہو چلا ہے کہ وہ مقامات کون سے ہیں اور
 کہاں ہیں۔ بالفاظ دیگر جہات کے موانع ضعیف ہوتے جاتے ہیں ایک دوسرے
 خاص باعث ریلوں کی توسیع بھی ہے۔ جن کی بدولت مزدور جلد اور
 تھوڑے خرچ سے دور دور اپنے کام کی جگہ پہنچ جاتے ہیں۔ مثلاً ادوہ کا
 نوربات دو روز میں چند روپیہ کے صرف سے پہلی پہنچ سکتا ہے۔ چنانچہ صرف
 چند ماہ کے کام کی خاطر بہت سے نوربات شمالی ہندوستان سے بمبئی جاتے
 رہتے ہیں۔ اب اگر ریل نہ ہوتی تو بمبئی پہنچنے میں کتنے ماہ اور کس قدر
 روپیہ صرف ہوتا۔ اور تکلیف اٹھانی پڑتی سو الگ۔ ریل نے طح طح سے
 ہندوستان کی پیداواری میں اضافہ کیا ہے۔ جن میں سے ایک صورت
 یہاں بیان ہوئی کہ مزدور بلا تکلف دور دور جا کر کام کرتے اور روپیہ
 کماتے ہیں ۴

ایک ہم صرف ایک قسم کی نقل پذیری سے بحث کرتے رہے یعنی مزدور کا
 ایک جگہ سے دوسری جگہ جانا۔ لیکن نقل پذیری میں پیشہ بدلنا بھی شامل ہے
 فرض کرو کہ کوئی شخص پتل کے برتن بناتا ہے اب اگر پتل بہت گراں ہو جائے
 یا لوگ برتن کم خریدیں یا کسی اور وقت کی وجہ سے یہ پیشہ گذر کے
 قابل نہ رہے تو پھر اس کو کیا کرنا چاہئے۔ ایک سبیل تو یہ ہے کہ وہ
 کہیں دوسری جگہ جا کر برتن بنانا شروع کر دے۔ دوسری یہ کہ جہاں
 ہے وہیں رہے اور کوئی دوسرا پیشہ اختیار کر لے پیشہ تبدیل کرنا ممکن
 ہے۔ اور بعض وقت لوگوں کو مجبوراً ایسا کرنا پڑتا ہے۔ لیکن بالعموم اس
 تبدیلی میں ہر جگہ وقت پیش آتی ہے اور خاصکر ہندوستان میں تو

ذات پات کے ایسے جھگڑے پیچھے لگے ہیں کہ پیشہ بدلتا سخت دشوار ہے باب دوم فرض کرو کہ موچی اس زمانے میں روپیہ خوب کما رہے ہوں اور فصل (۱۹) جوتوں کی خرید و فروز پر ہو۔ لیکن پتیل کا کام کرنے والا جس کو ٹھیکڑا کہتے ہیں موچی بننا ہرگز گوارا نہ کرے گا اور اس کو اپنے حق میں توہین سمجھے گا۔ یوں تو ہر جگہ ٹھیکڑے کے واسطے موچی بننا اسلئے بھی دشوار ہوگا کہ وہ چڑے کے کام سے ناواقف ہوگا۔ اور بعض پیشوں میں تو مدتوں کی مشق اور تعلیم سے مہارت حاصل ہوتی ہے۔ لیکن ہندوستان میں تو اس تبدیلی کا خیال بھی وہ اپنے دل میں نہ لائے گا کیونکہ اس کی ذات کے قواعد کی روستے اس کے حق میں ایسی تبدیلی پیشہ قطعاً ممنوع ہے نتیجہ یہ ہے کہ بہت سے پیشے جن میں خاص مہارت و کار ہے چند فرقوں کے اجارے میں آگئے ہیں۔ یعنی ان کے سوا اور کوئی شخص ان پیشوں کو اختیار نہیں کر سکتا۔ اور اسی ذات بندی کی بدولت جس کا ہندوستان کے سوا کہیں وجود نہیں۔ حسب ضرورت کسی پیشے میں مزدوروں کا اضافہ کرنا سخت دشوار ہو گیا ہے۔ اگر کوئی ماہر و مہکار اپنا کام چھوڑ بیٹھے تو وہ ان حدود چند پیشوں میں سے کوئی پیشہ اختیار کر سکتا ہے جو کسی ذات اور فرقے کے واسطے مخصوص نہیں مثلاً کاشتکاری یا حملائی لیکن حسب الجواز ہر کسی پیشے میں وہ شریک نہیں ہو سکتا ذات پات کے قواعد ایسی آزادی کے مانع ہیں۔ لیکن زمانے کی مجبوریوں ان قواعد کو توڑ رہی ہیں۔ اور اب ذات کا اثر پہلا سامع اور قوی نہیں رہا۔

جیسا کہ اوپر بھی ذکر آچکا ہے۔ اگر ذات پات کی بندش نہ ہوتی

باب دوم تو بھی پیشہ بدلنا کوئی آسان کام نہ تھا۔ البتہ بحالتِ آزادی لوگ اپنی فصل (۹) اولاد کے واسطے وہی پیشہ بخویر کرتے ہیں جو کہ سب سے زیادہ مفید معلوم ہوتے ہیں۔ مثلاً مہار کو اختیار ہے کہ خواہ لڑکے کو اپنا ہی کام سکھائے یعنی اس کو مہار بنا دے یا کسی اور کسی پیشے میں ڈالے۔ مثلاً زرگری ہے معلیٰ یا دکانداری ہے۔ والدین وہی پیشہ منتخب کرتے ہیں جن میں شرحِ اجرت زیادہ ہو۔ اور جن میں مزدوروں کی کھپت بھی ہوتی اسی طرح پر جس پیشے میں جس قدر آدمی درکار ہوتے ہیں بہم پہنچ جاتے ہیں۔ یہ تو ممکن نہیں کہ مزدور ہمیشہ ہر پیشے میں بس ضرورت کے موافق شریک رہیں نہ کم نہ زیادہ۔ بلکہ کمی بیشی بھی ہوتی رہتی ہے۔ مثلاً فرض کرو کہ حالتِ موجودہ پر نظر کر کے لوگ اپنے لڑکوں کو کسی پیشے کے واسطے تیار کریں۔ لیکن ان کے تیار ہونے کے وقت تک حالات اس قدر بدل جاویں کہ اس پیشے میں بہت کم لوگوں کی گنجائش باقی رہے اور بہت سے نئے پیشہ ور زاید از ضرورت ثابت ہوں۔ چنانچہ یورپ میں بھی جہاں تبدیلی پیشہ کے متعلق ہر قسم کی آزادی حاصل ہے مزدور ٹھیک ٹھیک ضرورت کے موافق پیشوں میں منقسم نہیں ہوتے کہ دولت کی زیادہ سے زیادہ مقدار پیدا ہو۔ بلکہ ہر زمانے میں بعض پیشوں میں مزدور ضرورت سے زائد شریک رہتے ہیں اور بعض میں ان کی قلت ہوتی ہے بحالتِ اول بہت سے مزدوروں کو کم کام ملتا ہے۔ اور ان کا بہت سا وقت بیکار ضائع ہوتا ہے۔ بحالتِ دوم مزدور نہ ملنے کی وجہ سے دیگر عاملین پیدائش یعنی اصل اور زمین سے پورا کام نہیں لیا جاتا اور وہ بھی ایک حد تک قلتِ محنت کی وجہ سے ناکارہ بن جاتے ہیں۔ لیکن

ذات پات کے بکھیڑوں کے طفیل سے ہندوستان میں بمقابلہ یورپ پیشوں باب دوم اور مزدوروں میں مساوات اور بھی کم ہے۔ نہ صرف یہ کہ مزدور خود پیشہ (فصل ۹) نہیں بدل سکتے۔ بلکہ وہ اپنی اولاد کے واسطے بھی کوئی جدید پیشہ تجویز نہیں کر سکتے۔ ذات نے ہمیشہ کے واسطے ان کو اور ان کی اولاد کو اسی ایک پیشہ میں مقید کر دیا ہے۔ آگے چل کر واضح ہو گا کہ اس عدم مساوات کا اثر تقسیم دولت پر خاص طور سے پڑتا ہے۔ سردست ہم کو یہ دیکھنا ہے کہ پیدائش دولت پر اس کا اثر کیا ہے۔ سوائے مضرت کے اور کیا ہو سکتا ہے۔ لیکن پیشوں میں تو مزدوروں کی از حد کثرت اور افراط ہوتی ہے۔ اور بعض پیشے محض اس وجہ سے ترقی نہیں کر سکتے کہ کافی مزدور نہیں ملتے اور ہر دو صورت میں پیدائش دولت میں ہرج واقع ہوتا ہے۔ چنانچہ اس وقت ملک کے روبرو یہ ایک نہایت اہم مسئلہ درپیش ہے کہ مزدوروں اور پیشوں میں کیونکر کافی مساوات قائم رکھی جائے۔ نہ کبھی مزدوروں کی کثرت ہو نہ قلت جس پیشے میں جس قدر گنجائش ہو کم و بیش اسی قدر مزدور شریک ہوں یہاں پر تو تفصیلی بحث کا موقع نہیں۔ آئندہ اس پر خاص غور کرنے کی ضرورت ہوگی۔

اس بحث کو ختم کرنے کے قبل یہ جتنا ضروری ہے کہ پیدائش دولت کے نقطہ نظر سے بھی ذات پات کا طریق مضرت محض نہیں ہے۔ اگلی فصل میں واضح ہو گا کہ یہ طریق بھی مزدوروں کی تعلیم و تربیت کے واسطے ضرور کارآمد ہے۔ اور اس کی بدولت بھی محنت کی عمدگی بہت کچھ بحال رہتی ہے یعنی بڑے بڑے کارگر اور صنایع پیدا ہوتے ہیں ۛ

فصل دس

مزدوروں کی خوبی یا کارکردگی

صحت و طاقت اب تک ہم مقدار محنت پر غور کرتے رہے یعنی کسی کام کے واسطے کافی مزدور کیونکر مہیا ہوں۔ لیکن اب محنت کی دوسری خاصیت پر نظر ڈالنی چاہئے ہیں۔ جس کو مزدوروں کی خوبی سے تعبیر کر سکتے ہیں۔ اور وہ اصطلاحاً کارکردگی کہلاتی ہے عام تجربہ ہے کہ مزدور مزدور میں بہت فرق ہوتا ہے۔ چنانچہ آج بہت سے مزدوروں میں سے حسب ضرورت چند کو منتخب کر لیتے ہیں۔ کبھی فرقے فرقے کو کام میں ایک دوسرے پر فوقیت اور ترجیح حاصل ہوتی ہے اس امتیاز کی بنا یا تو صحت و توانائی ہوتی ہے یا مہارت یا صفات اخلاقیہ۔

جیسا کہ اس کے قبل بیان ہو چکا ہے دستی کام سے مراد خاص طور پر ہتھوں کو استعمال کرنا ہے۔ اور صاف ظاہر ہے کہ کمزور اور روگی مزدور کے مقابل تندرست اور طاقتور مزدور خوب محنت کر کے زیادہ دولت پیدا کر سکتا ہے۔ طاقت و توانائی کی خوبی کچھ تو نسل پر منحصر ہے اور کچھ بچپن کی پرورش اور تربیت پر ان دونوں اسباب کو جدا کرنا دشوار ہے۔ کیونکہ بالعموم وہی قومیں طاقتور ہوتی ہیں جن کے بچے کھیل کود

اور ورزش کے ذریعے سے اپنی صحت اچھی رکھتے ہیں۔ پس یہ اندازہ باب دوم
 کرنا مشکل ہے کہ کس قدر طاقت پیداؤں گی اور کتنی طاقت تربیت جسمانی سے
 حاصل ہوئی۔ لیکن سب جانتے ہیں کہ مزدوروں میں فرق ہوتا ہے۔ مثلاً
 اودھ کے مزدور کے مقابل پنجابی مزدور زیادہ کام کر سکتا ہے لیکن بنگالی
 مزدور اودھ والے سے بھی کم محنت کرنا ہے علاوہ انہیں پیٹ بھر کھانا ملے بغیر
 طاقت بحال رہنی محال ہے۔ بھوکے مزدور سے دن بھر کام نہیں ہو سکتا
 پس محنت کی ایک شرط یہ بھی ہے کہ مزدور کو عمدہ کھانا کافی مقدار میں
 ملتا رہے۔ لیکن یہ بھی تو ممکن ہے کہ آدمی فطرتاً مضبوط اور طاقتور ہو اور
 اس کو کھانا بھی کافی اور عمدہ ملے لیکن وہ بیمار پڑ جائے مثلاً بخار آنے
 لگے جس کی وجہ سے وہ عرصے تک کام کرنے سے معذور رہے اور
 اس کا بہت سادقت بیکاری میں برباد ہو۔ اگر شہر اور بستیوں میں صفائی
 وغیرہ کا انتظام بہتر ہو جائے تو پیدائش دولت میں ترقی ہوگی وجہ یہ ہے
 کہ شرح اموات گھٹ جائے سے مزدوروں کی تعداد بڑھ جائے گی اور وہ
 اپنی محنت کے ذریعے سے زیادہ دولت پیدا کریں گے۔ اور بالخصوص
 ہندوستان میں صفائی کے اہتمام سے بہت کچھ فائدہ حاصل ہوگا یہاں پر
 بخار بہت تباہی پھیلاتا ہے۔ اس سے رہائی پانا بڑی بات ہوگی۔ یوں تو
 ہر کوئی جانتا ہے کہ اگر مزدور بیمار پڑ جائے تو کام میں سہج واقع ہوگا
 لیکن جو لوگ ہزار ہا مزدوروں سے کام لیتے ہیں ان سے پوچھیں کہ ایسے
 سہج صبح سے پیدائش دولت کی رفتار کس قدر سست پڑ جاتی ہے
 پس شہروں میں صفائی وغیرہ کا اہتمام کئی لحاظ سے بہت ضروری ہے
 اول تو مزدوروں کی تعداد بڑھ جاوے گی۔ دوم مزدوروں کی صحت اور

باب دوم
فصل دہم
ہمارت

تندرستی قائم رہے گی اور وہ کام کر سکیں گے ۛ

مردوروں کے امتیاز کا دوسرا باعث ہمارت ہے۔ اس کا دار و مدار اول تو پٹھوں کی حرکت پر ہے جس کو دستی کام کہتے ہیں۔ جو طالب علم کوئی کھیل کھیلتے ہیں یا جناسنگ کرتے ہیں اُن کا تجربہ ہے کہ اول اول پٹھوں کو کسی خاص طور پر حرکت دینے سے تکلیف محسوس ہوتی ہے لیکن چند ہی روز میں مشق ہونے کے بعد وہ حرکت بالکل سہل معلوم ہونے لگتی ہے شروع شروع میں تو حرکت آہستہ آہستہ کرتے ہیں پھر بھی کچھ تکلیف محسوس ہوتی ہے طبیعت بھی پورے طور پر متوجہ رکھنی پڑتی ہے کہ دل میں کوئی اور دھیان نہ آئے۔ لیکن رفتہ رفتہ تکلیف کم ہونے لگتی ہے اور حرکات نہایت عمدگی سے جلد جلد کرنے میں کوئی دقت نہیں معلوم ہوتی حتیٰ کہ مشق کی بدولت بلا غور و توجہ کے لوگ نہایت دشوار اور پیچیدہ حرکات اس طرح بلا تکان و تکلف کرتے ہیں کہ دیکھنے والوں کو حیرت ہو مثلاً کرکٹ کا کھیل ہے۔ مشاق گیند باز کو یہ سوچنے کی ضرورت نہیں کہ کسی خاص وضع سے آنے والے گیند میں بلا مارنے کے واسطے ناگوں کلائیوں پہنوں اور کندھوں کو حرکت کیونکر دینی چاہئے بلکہ ادھر گیند انداز نے گیند پھینکی اور ادھر گیند باز نے فوراً جانچ کر اس میں بلا مارا کہ یہ جا وہ جا۔ اگر وہ غور و فکر کرنے لگے کہ بلا کیونکر مارنا چاہئے تو گیند لپک کر وکٹ اڑا دے اور یہ حضرت آڈٹ ہو کر خراباں خراباں واپس چلے آئیں۔

مردور جو اپنے کام میں حرکت کرتا ہے اس کی حالت بھی کھلاڑی کی سی سمجھنی چاہئے مشق ہو جانے پر وہ بلا تکلف حرکات کرتا رہتا ہے سوچنے اور غور کرنے کی ضرورت ہی نہیں پڑتی۔ حتیٰ کہ جو لوگ کاری گروں کو کام

کہتے دیکھتے ہیں وہ ان کا کام محض اس وجہ سے سہل خیال کر لیتے ہیں کہ باب دوم
 کارگیروں کو اس کے کرنے میں کوئی بھی اتہام نہیں کرنا پڑتا۔ جلد جلد یوں کام
 کرتے ہیں گویا کل چل رہی ہے۔ حالانکہ یہ سب مشق کا طفیل ہے نیا آدمی
 وہی کام کرے تو حقیقت کھل جائے۔ مثلاً کھار کا کام کتنا آسان معلوم ہوتا
 ہے۔ چاک پر کچھ مٹی رکھ کر اسکو گھمایا مٹی کو ہاتھ سے دبایا چاقو سے کچھ جھیل جھالا
 اور چاک کو روک لیا بس صراحی یا پیالہ تیار ہو گیا۔ اور کھار نے اس کو
 اتار کر دوسرے برتنوں کے پاس رکھ دیا۔ اور سب کو ایک ساتھ آوے
 میں رکھ کر پکا لیا لیکن اگر کوئی دوسرا شخص وہی کام کرنا چاہے تو برتن بنانے
 میں اس کو بہت سی دقتوں کا سامنا ہو گا۔ اول تو چاک کو مناسب رفتار سے
 گھمانا پھر اس کے مرکز پر مٹی جمانا اور پھر ہاتھ کے دباؤ اور چاقو کی تیز
 خراش سے خوشنما برتن تیار کرنا یہ سب کام نئے آدمی کے بس کے نہیں
 اگر وہ نہایت بھونڈا اور بد وضع برتن بھی بنا لے تو تعجب ہے۔ سب قسم کے
 دستی کاموں کی یہی حالت سمجھنی چاہئے۔ مشق ہوتے ہوئے پیٹھے اس سہو
 اور باقاعدگی سے حرکت کرنے لگتے ہیں کہ گویا کوئی بات ہی نہیں ہے۔

اس ذات بات اور فرقہ بندی کے طریق میں ایک یہ تو بہت بڑا فائدہ ذات بات
 ہے کہ بچپن ہی سے کام سکھایا جاتا ہے اور مزدوروں کو عمدہ مشق حاصل
 ہو جاتی ہے گویا اس لحاظ سے فرقہ بندی بھی پیدائش دولت کی معاون ہے
 کھار کا بچہ جب سے پیروں چلتا ہے اپنے باپ کو یہی کام کرتے دیکھتا ہے جب
 بڑا ہوتا ہے تو وہ بھی یہی کام شروع کرتا ہے اور اس کا باپ اس کے پاس ہنیکر
 نہایت شفقت اور کوشش سے اس کو ہاتھ چلانا سکھاتا ہے۔ دوسرے
 ملکوں میں کام سکھانے کا طریق یہ ہے کہ بچوں کو کاریگروں کے سپرد کرتے ہیں

باب دوم کہ وہ اپنی نگرانی میں اس سے کام لیں اس کو اصطلاحاً طایق کارائی
فصل (۱) کہتے ہیں۔ لیکن کوئی کاریگر دوسرے کے بچے کو کام سکھانے کی اس قدر
کوشش کیوں کرنے لگا جتنی کہ باپ اپنے بچے کے ساتھ کرتا ہے اور
ہندوستان میں بھی ماہر دستکاروں کی اتنی ہی کثرت ہے جتنی کہ اوکھیں
ہوسکتی ہے وجہ یہ ہے کہ لوگ بچپن میں اپنے والدین ہی سے کام سیکھتے ہیں
بس واضح ہوا کہ ذات بندی کا طریقہ مہارت کو ضرور برقرار رکھتا ہے۔ یہ
دستکاری میں جو مہارت حاصل ہوتی ہے وہ عرصے تک مشق کرتے
کرتے چٹھوں کے حرکات پر قابو پانے سے پیدا ہوتی ہے۔ لیکن اس سے
اعلیٰ درجے کی مہارت نہ صرف چٹھوں کی حرکت پر قابو پانے سے
حاصل ہوتی ہے بلکہ اس کے واسطے نوٹ تیزی بھی درکار ہے جو کہ مشق
اور تجربے سے حاصل ہوتی ہے یعنی یہ کہ حصول مقصد کے واسطے چٹھوں کو کیونکر
حرکت دینی سب سے زیادہ موزوں و مفید ہوگی۔ مثلاً معمولی کھار تو
چٹھوں کی صرف وہی حرکات جانتا ہے جن کے ذریعے سے وہ گھڑا
اور پیار جیسے معمولی برتن بنا سکے۔ اگر اس کو کوئی جدید قسم کا اعلیٰ نمونہ
دیا جائے تو اس کی نقل اُتارنے میں باوجود احتیاط کے اول اول وہ
ضرور خطا کرے گا اور نہ تو اتر کوشش کے بعد بھی ویسا برتن نہ بنا سکے گا
لیکن جو کھار زیادہ کاریگر ہوگا اور طبع طبع کے برتن بنانا جانتا ہوگا
اپنے تجربے کی بدولت اس نمونے کی نقل جلد اُتارے گا اور شروع شروع
میں کم غلطی کرے گا۔ اعلیٰ نمونہ معمولی کھار صرف ان حرکات کا عادی ہے جو
پکینی سٹی کے برتن بنانے کے واسطے موزوں ہیں۔ اگر وہ کہیں ایسی جگہ
چلا جائے جہاں کی سٹی مختلف قسم کی ہو تو اس کو برتن بنانے میں ضرور

دقت ہوگی اور دیر لگے گی۔ لیکن جو کھمار اپنے کام میں زیادہ مامور ہوگا اس کو باب دوم طرح طرح کی میٹوں کا تجربہ ہوگا اور وہ اس دوسری قسم کی میٹ سے بھی بآسانی نفع (۱) کام نکال لے گا۔

پس تحقیق ہوا کہ ایک حد تک طریق ذات بندی سے مہارت نسل در نسل منتقل ہوتی ہے۔ اس طریقے میں یہ نقص البتہ ہے کہ مہارت میں اضافہ کرنے کا ضرورت موقع نہیں ملتا۔ باب جو کچھ جانتا ہے اس سے زیادہ بچے کو نہیں سکھا سکتا۔ اور بیٹا باپ کے سوا کسی اور سے کام سیکھتا نہیں۔ بھل بھلاستان کے دیہات میں جس قدر بھی کام ہوتا ہے اس کے واسطے زیادہ اعلیٰ قسم کی مہارت درکار ہے۔ یہ ضرورت دولت اور علم کے اضافے سے پیدا ہوگئی ہے۔ لوگ طرح طرح کی چیزوں کے شائق ہیں ان کو وہ چیزیں درکار ہیں جن کو ان کے بزرگ جانتے بھی نہ تھے۔ نئی نئی قسم کی پیداوار خام مصنوعات کے واسطے دستیاب ہو رہی ہیں اور آلات و اوزار بھی بہت کچھ بدل گئے ہیں۔ نئے آلات و اوزار برتنا نئی پیداوار خام سے جدید قسم کی چیزیں تیار کرنا دستکار کے واسطے بہت ضروری ہے۔ ورنہ اس کی پرانی وضع کی مصنوعات کو ن خریدے گا۔ لیکن دقت یہ ہے کہ باپ خود ان تبدیلیوں سے ناواقف ہے تو بچے کو نیا کام کس طرح سکھائے۔ نتیجہ یہ ہے کہ جو چیز باپ بناتا تھا بیٹا بھی بعینہ وہی بناتا ہے۔ لوگ دوسرے ملک کی بنی ہوئی نئی نئی وضع کی چیزیں خریدتے ہیں اور اپنے ہاں کی چیزوں کو نظر اٹھا کر بھی نہیں دیکھتے۔ جہالت اور نادانیت کا وبال خود انہیں دستکاروں کے سر پڑتا ہے۔ اس مرض کا ایک علاج ہے وہ یہ کہ دستکاروں کے لڑکوں کی صنعتی تعلیم کا کوئی ایسا اہتمام کیا جائے

باب دوم کہ وہ نئے آلات نئی پیداوار خام نئی مصنوعات۔ ان سب سے واقف
 فضل^(۱۰) ہو کر ایسی ہی عمدگی سے نیا کام کریں جیسے ان کے بزرگ پُرانا کام کرتے تھے۔ چنانچہ
 صفت و حرفت کے جو در سے جاری ہو رہے ہیں ان کا یہی مقصد ہے کہ
 تعلیم پا کر آجکل کے دستکار جدید وضع کی چیزیں ایسی ہی نفیس اور عمدہ تیار کر سکیں
 جیسے کہ ان کے بزرگ اپنے زمانے میں کیا کرتے تھے گویا مہارت ویسی
 ہی عمدہ رہے بلکہ اس سے بھی اعلیٰ ہو اور ساتھ ہی نئی وضع کی چیزیں تیار
 ہوں جن کا آجکل رواج پھیلا ہوا ہے۔ پُرانی وضع کی چیزیں بنانے میں خواہ
 وہ کیسی نفیس ہوں ہندوستانی دستکار اپنا وقت و محنت ضائع نہ کریں
 اس لئے کہ اب ان کا کوئی خریدار نہیں۔ جو چیزیں مطلوب ہوں وہی
 بنائیں +

مہارت کی مذکورہ بالا مثال میں دستکاروں کا کام پیش کیا گیا۔
 لیکن انہی صنوں میں مہارت کا اطلاق زراعت کے کام پر بھی ہو سکتا ہے جو شخص
 ہل جوتا ہے یا گاڑی ہانکتا ہے اس کو بھی مہارت درکار ہے یعنی اسکو
 بھی کچھ شوق اور واقفیت کی ضرورت ہے۔ اور جب کسان کے بال بچے
 کھیتی باڑی کے کام کاج میں اپنے باپ کا ہاتھ بٹاتے ہیں تو رفتہ رفتہ
 ان کو اس قسم کی مہارت حاصل ہو جاتی ہے۔ لیکن زمانے کے ساتھ ساتھ
 فن زراعت کو بھی اسی طرح بدلنا ضرور ہے۔ جیسے کہ صفت و حرفت کو
 پُرانی فضلیں متروک ہو کر نئی نئی چیزیں کاشت ہوتی ہیں اور پیداوار بڑھنے
 کے لئے نئے نئے آلات و اوزار سے کام لیا جاتا ہے اور جب کاشتکار
 خود ہی ان تبدیلیوں سے بیخبر ہو تو بھلا وہ اپنی اولاد کو کیا سکھائیگا
 عداوتِ شستن گم است کر ارہی کدہ پس اگر لڑکے باپ سے بھی کام سیکھیں

اور ساتھ ہی انکو ایسی تعلیم دی جائے کہ نئی نئی ضرورتوں سے بھی واقف باب دوم ہو جائیں تو زراعت کے حق میں بہت مفید ہو۔ حاصل کلام یہ کہ پیدائش (فصل دوم) دولت کے ہر دو شعبوں میں خواہ زراعت ہو یا صنعت و حرفت ایسی امر کی ضرورت ہے کہ لڑکے والدین سے بھی کام سیکھیں اور کسی دوسرے ذریعے سے نئے طریقوں اور چیزوں کو معلوم کریں تاکہ ہر لحاظ سے ان کی مہارت عمدہ ہو جائے۔

صفات اخلاقی سے اس قسم کی خوبیاں مراد ہیں جیسے کہ ایمانداری صفات باقاعدگی اور تندہی وغیرہ جو کہ پیدائش دولت میں بہت معاون اور اخلاقی قابل قدر ہیں۔ ایک تو وہ مزدور ہے جو کسی نگرانی بغیر بھی نہایت محنت اور استقلال سے کام کرتا ہے اور دوسرا وہ کہ سستی اور بددلی سے کام لے کر غلامی اور جہاں آجبر اٹھا اس نے ہاتھ پاؤں ڈال دئے۔ بھلا اس کام چور کا پہلے مزدور سے کیا مقابلہ۔ بعض مزدور سونے چاندی کا کام کرتے ہیں اور کیا امکان کہ ایک رتی کا فرق کریں۔ اور ایسے بھی مزدور ہوتے ہیں کہ ذرا آنکھ بچی اور مال غائب۔ غرض مزدور مزدور سب ایک سے نہیں ہوتے۔ بعض زیادہ محنتی اور ایماندار ہوتے ہیں اور بعض اس کے برعکس کاہل اور ہاتھ چالاک۔ علم معاشیات میں وہ سب اسباب تو بیان ہو نہیں سکتے جن سے ایمانداری اور جفاکشی جیسی خوبیاں پیدا ہوتی ہیں بعض اہم اسباب تو قوم کی تاریخ میں مضمر ہیں بعض کا پتہ اس تعلیم و تربیت سے چلے گا جو بچوں کو دی جاتی ہے۔ بعض کا منبع وہ مذہبی اور اخلاقی خیالات و روایات ہیں جو قوم میں رائج ہیں۔ لیکن ایک معاشی سبب بھی بہت پر اثر اور قابل توجہ ہے وہ یہ کہ عمدہ کام کرنے کا انعام دینا

باب دوم
فصل ۱۱
عام مقولہ ہے کہ مزدور خوش دل کند کار بیش، اگر معمولی اجرت کے علاوہ عمدہ کام پر کچھ انعام بھی دیا جائے تو غالباً مزدور اچھا کام کرے گا اور ممکن ہے کہ کام کی عمدگی انعام سے بھی بڑھی رہے یعنی انعام دینے میں آجر کا جو کچھ خراج ہو اس سے زیادہ رقم کام کی عمدگی سے وصول ہو جاوے۔

مزدور کے رجحان کی یہ سب سے سادہ مثال ہے۔ مزدور کو اجرت زیادہ ملے گی تو وہ کام بھی اچھا کرے گا چنانچہ ایک حد تک اجرت بڑھا کر آجر پیدا کرنے کی دولت میں اضافہ کر سکتا ہے۔ لیکن اضافہ اجرت کی بھی ایک حد ہے اور وہ حد بہت غور طلب ہے۔ سب کو معلوم ہے کہ مزدور کام کرتے کرتے تھک جاتا ہے اسکے پیٹھے سُسٹ پڑ جاتے ہیں۔ بدن دُکھنے لگتا ہے اور جب مزدور کام کئے ہی چلا جائے اور آرام نہ لے تو پیچھے اور جسم تھک جانکی وجہ سے ضروری حرکات جلد اور ٹھیک ٹھیک نہیں ہوتیں۔ کام بھی خراب ہونے لگتا ہے اس کی دوسری مثال یوں سمجھو کہ کرکٹ میں جب گیند اندازہ تھک جاتا ہے تو خواہ کیسا ہی مشاق اور باکمال کیوں نہ ہو گیند تھک ٹھیک نہیں پسینک سکتا۔ پس جو انعام دیا جاوے وہ اس قدر ہو کہ مزدور اچھے سے اچھا کام کر دکھائے۔ نہ اس قدر کہ وہ جان کمپانے اور اڑھد تھکنے پر مجبور ہو۔ اس لئے انعام کی مناسب مقدار تجویز کرنی بھی آجر کے واسطے ایک نازک کام ہے۔

جس رجحان کا ہم نے اوپر ذکر کیا ایک حد تک تو وہ مزدوری پیشہ لوگوں میں بھی پایا جاتا ہے۔ لیکن اُن دستکاروں اور کاشتکاروں پر اس کا اثر اور بھی غالب ہے جو خود اپنے مزدور ہیں۔ یعنی جو نہ اجسرت پر بلکہ بطور خود کام کرتے ہیں اور عمدہ کام کرنے سے جو مزید آمدنی ہوتی ہے اسکے

خود ہی مالک بننے ہیں۔ چنانچہ تحقیق ہوا ہے کہ بحیثیت مجموعی یہ لوگ ماب دوم اجرت پر کام کرنے والے مزدوروں سے کہیں زیادہ عمدہ کام کرتے ^(۱) فصل (۱۱) ہیں۔ لیکن ایسی عمدہ حالت برقرار رہنے کے لئے اُن کو یہ یقین ہو جانا بھی ضرور ہے کہ وہ جو کچھ کمائیں گے اپنی کا حصہ ہوگا۔ کوئی دوسرا اس کو نہ چھین سکے گا۔ اگر دستکار کو یہ خوف ہو کہ چور ڈاکو اس کا مال لے جا دیں گے یا کسی خود سر حکومت کے افسر اس کا مال ضبط کر لیں گے تو وہ بھر دل لگا کر کام نہ کرے گا۔ اسی طرح اگر کاشتکار کو اندیشہ ہو کہ زائد شافع زمیندار لگان کے بھانے سے ہتھیالے گا تو وہ بھی کھیتی باڑی میں جان نہ مارے گا بلکہ کچھ یوں ہی گزر کرتا رہے گا۔ اب یہاں ایک بڑا مسئلہ چھڑتا ہے وہ یہ کہ عمدہ حکومت کے کیا برکات ہیں اور عمدہ قوانین مزارعین کے کیا کیا فوائد ہیں۔ لیکن یہ بحث یہاں پر قبل از وقت ہوگی۔ اس پر غور کرنے کا طالب علم کو آئندہ موقع ملے گا۔ سر دست اس قدر جاننا کافی ہے کہ ان چیزوں یعنی حکومت اور قوانین کا بھی مزدوروں کے کام کی خوبی اور عمدگی پر بہت گہرا اثر پڑتا ہے ۛ

معاشیات میں مزدوروں کے سلیف کو کارکردگی سے تعبیر کرتے ہیں اس لفظ سے مراد یہ ہے کہ محنت کی کسی مقدار سے جس قدر دولت پیدا ہو وہ اس کے مصارف سے حتی الوسع زیادہ ہو اور مہربان آج کی یہی خواہش ہوتی ہے کہ وہ جس قدر مزدوروں کو کام میں لگائے اُن میں اعلیٰ سے اعلیٰ کارکردگی موجود ہو یعنی مصارف کے مقابل پیداوار بہت زیادہ رہے۔ آج کے اعلیٰ اجرت اور نیز انعام وغیرہ مزدوروں کے واسطے پیش کرنے چاہئیں تاکہ وہ جس قدر عمدہ کام کر سکیں کریں۔ سامان جو کام میں درکار ہو اس کو ضائع

باب دوم نہ کریں۔ آلات و اوزار جن سے کام لیا جاوے ان کو خراب نہ کر ڈالیں۔ فضیلت
 تنہی اور احتیاط سے کام کریں یہ امر بھی توجہ طلب ہے کہ مزدوروں کی حالت
 میں کام کرتے ہیں مثلاً اگر کمروں میں کافی روشنی یا سوا کا گذر نہ ہو تو وہاں عمدہ
 کام نہیں ہو سکتا۔ مزدوروں کی صحت کی خاطر کارخانے کی صفائی وغیرہ
 کا اہتمام بھی ضروری ہے۔ اور کبھی کبھی تو عالی حوصلہ آجر مزدوروں کی اولاد
 کو تعلیم دیتے اور کام سکھاتے ہیں تاکہ آئندہ وہ کارخانے کے عمدہ کاریگر
 بنیں۔ گویا مزدوروں کی نگہداشت اور رکھ رکھاؤ آجر کا ایک اہم فرض ہے
 مسائیات کے اکثر کتب نصاب میں تعلیم عمل کے متعلق لمبی چوڑی بحث پیش
 کی جاتی ہے۔ تسلسل مضامین تو مقتضی ہے کہ مختصراً وہ بحث اس موقع پر درج
 ہو لیکن اس کو اچھی طرح پر سمجھنے کے واسطے اول لفظ اصل کا
 مفہوم جانتا ضروری ہے۔ پس اس وقت ہم اس بحث کو ملتوی کر کے محنت
 کی اصلی قسموں کی طرف متوجہ ہوتے ہیں جو دماغی کام کہلاتی ہیں +

فصل گیارہ

دماغی کام

آٹھویں فصل میں بیان ہو چکا ہے کہ کام کرنے میں کچھ مدد بچھوں سے لی جاتی ہے اور کچھ دماغ سے۔ جس محنت کا بیشتر مدار جسم پر ہے نہ کہ دماغ پر۔ اس کی مقدار اور عمدگی کے متعلق چند ہنایت ضروری تھیں گزشتہ دو فصلوں میں بیان ہو چکی ہیں۔ اب ہم کو دیکھنا ہے کہ یہ شرائط دماغی کام پر کس حد تک عائد ہوتی ہیں جو لوگ اب ہمارے پیش نظر ہیں وہ یا تو سرکاری ملازم ہیں یا علمی کام کرنے والے مثلاً ڈاکٹر اور دکھلایا تاجر اور کارخانے دار۔ یہ لوگ جو محنت کرتے ہیں اسکی عام خصوصیت یہ ہے کہ دماغ سے زیادہ کام لیا جاتا ہے اور بچھوں سے بہت کم ہندوستان میں عام طور لوگ ان سب طبقوں کو یک جنس نہ مانتے گے مثلاً سرکاری ملازم اب بھی تاجروں سے زیادہ معزز مانے جاتے ہیں لیکن معاشی نقطہ نظر سے دونوں ہم پار ہیں۔ کیونکہ دونوں ایک ہی قسم کا کام سرانجام دیتے ہیں۔

دیہات کے اکثر باشندے جسمانی محنت کے ذریعے سے روزی کاتے ترقی کا دماغی ہیں اور ایسے لوگوں کی تعداد آبادی کی مقدار پر منحصر ہے۔ لیکن دماغی محنت کام سے تعلق

باب دوم کرنے والوں کے متعلق یہ قول درست نہ ہو گا۔ کیونکہ وہ مجموعی آبادی کا ایک ^{نفل} جزو قلیل ہوتے ہیں۔ اور ان کی تعداد بیشتر قوم کی ترقی پر منحصر ہوتی ہے پس ماندہ قوم میں جہاں علم اور کاروبار کا چرچا نہ ہو دماغی کام کرنے والے عقاب ہوں گے۔ لیکن جوں جوں علم، تجارت اور صنعت و حرفت پھیلیں گے ان کی جماعت بھی بڑھتی شہ وقوع ہوتی ہے۔ گویا دماغی محنت کرنے والے تہذیب و تمدن کی ترقی سے پیدا ہوتے ہیں۔

بمطابق نقل و حرکت دماغی کام کرنے والے جسمانی کام کرنے والوں کے مقابلے میں زیادہ آزاد ہیں مثلاً تاجر یا ڈاکٹر یا وکیل جہاں چاہتے دور دور مقام پر جا کر اپنا کاروبار شروع کر سکتا ہے۔ وہ اس معاملے میں دستکار کی طرح پورا آزاد ہے۔ بلکہ اس سے بھی زیادہ۔ کیونکہ وسعت معلومات کی بدولت وہ بہ سہولت معلوم کر سکتا ہے کہ کہاں جانا سب سے زیادہ فائدہ مند ہو گا۔ لیکن وکیل یا تاجر کو بھی قطعاً آزاد نہ سمجھنا چاہیے۔ دوسرے لوگوں کی طرح وہ بھی اپنے گھر کتبے میں رہنے کا شائق ہے۔ اور اگر وہ پردیس میں جا کر کام شروع کرے تو اُس کو اپنے چلتے ہوئے کام یا کاروباری ہر دل غریبی سے دست بردار ہونا پڑے گا جو اس کو وطن میں جھل تہمی۔ کارخانہ دار کو جگہ بدلنے میں یہ بھی دقت ہوگی کہ وہ کارخانے کی عمارت اور رکھوں کو کہاں اور کیونکر لیجاوے۔ پس معلوم ہوا کہ مذکوروں کے اُن طبقوں میں بھی جو دماغی کام کرتے ہیں نقل مقام مکمل نہیں۔ یعنی یہ لوگ بھی بلا تکلف ہر جگہ نہیں جاسکتے اور رہا نقل و حرکت کا دوسرا پہلو یعنی پیشہ بدلنا یہ بھی اس وجہ سے مشکل ہے کہ ان پیشوں کے واسطے خاص خاص قسم کی تربیت درکار ہے۔ مثلاً وکیل کے واسطے یہ تو ممکن ہے

کہ وہ سرکاری ملازمت کرے یا تاجر بن جائے لیکن عرصے تک تعلیم پائے بغیر باب دوم وہ ڈاکٹر یا انجینئر نہیں بن سکتا۔ ان پیشوں کے واسطے اسقدر مخصوص تعلیم درکار ہے (نقل ۱۱) کہ جب تک والدین لڑکوں کو شروع ہی سے ویسی تعلیم نہ دلائیں وہ ان پیشوں کو نہیں چلا سکتے خاص تعلیم حاصل کئے بغیر ہر کوئی ان میں شریک نہیں ہو سکتا۔ مثلاً کوئی لڑکا یا اُس کے والدین یہ قرار دیں کہ وہ وکیل یا ڈاکٹر بنے اب اگر وہ امتحان پاس کر کے سند حاصل کر لے تو اُس کو اختیار ہے کہ جہاں چاہے اپنا کام شروع کر دے۔ جگہ منتخب کرنے میں دو باتوں کا لحاظ ضروری ہے۔ اول یہ کہ وہاں پیشے کے واسطے کس قدر گنجائش ہے۔ یعنی کس قدر ڈاکٹر یا وکیل موجود ہیں اور کتنوں کی گنجائش ہو سکتی ہے۔ دوم یہ کہ وہاں ایسے بارسوخ لوگوں سے تعلقات بھی ہوں کہ جن کی مدد سے اپنے کاروبار کو فروغ دیاں پیشوں میں اثر اور تعلقات کو بڑا دل ہے۔ ان کی بدولت آدمی کچھ سے کچھ ہو جاتا ہے۔

دماغی کام کرنے والوں پر ذات بات کا اثر اس قدر گہرا نہیں ہے جتنا کہ ذات بات جسمانی کام کرنے والوں پر۔ یہ ضروری نہیں کہ وکیل کا لڑکا بھی وکیل ہو بلکہ وہ چاہے تو ڈاکٹر۔ پروفیسر یا تاجر بن سکتا ہے۔ اور یہی وجہ ہے کہ ہر جگہ دماغی کام کرنے والوں کی مناسب تعداد باسانی بہم پہنچ جاتی ہے۔ تاہم عادات اور خاندانی روایات کا بہت کچھ اثر پڑتا ہے۔ اور اس میں ذرا بھی شک نہیں کہ ہندوستان میں پیدائش دولت محض اس وجہ سے بہت رکی ہوئی ہے کہ لوگ چند پیشوں مثل وکالت اور ملازمت کے پیچھے پڑ گئے ہیں اور یہ نہیں کہ کارخانے اور کاروبار جاری کریں یہ امر بھی قابلِ لحاظ ہے کہ اب تک بیشتر دماغی کام چند اعلیٰ فرقوں کے حصے میں رہا ہے۔ کہنے کو

باب دوم تو پیشہ اختیار کرنے میں ہر کسی کو آزادی حاصل ہے لیکن وقت یہ ہے کہ فصل ۱۱۱) اول تو ادنیٰ ذات والوں کو کافی تعلیم میسر نہیں ہوتی۔ دوم بڑے نصیبات ان کی ترقی میں سدراہ ہوتے ہیں۔ مثلاً بیچ ذات کا بچہ پڑھ لکھ کر خواہ کتنا ہی قابل بن جائے۔ لیکن پھر بھی اونچی ذات والے اس کو اعزاز کی نظر سے نہ دیکھیں گے البتہ کہیں پردیس میں اس کو عروج ہو تو ہو۔ وطن میں اس کو ترقی کی بہت کم امید ہو سکتی ہے۔

اب دماغی کام کرنے والوں کی خوبی یا کارکردگی پر غور کرو تو اس کے بھی وہی تین اسباب ہیں جو کہ جسمانی کام کرنے والوں کے متعلق بیان ہو چکے ہیں۔ مزدور کو جسمانی طاقت درکار ہے تو دماغی کام کرنے والوں کو قوت دماغ کی ضرورت ہے اور اب تک قطعی طور پر یہ تحقیق نہیں ہو سکا کہ یہ دونوں قسم کی قوتیں کسی قوم یا فرسے میں کیونکر بڑھائی جاسکتی ہیں دماغی کام کرنے والوں کو بچوں کے بجائے ذہن کی تربیت سے مہارت حاصل ہوتی ہے اور یہی تربیت عام تعلیم کا اصل مقصد ہے۔ زبانوں، تاریخ، منطق، فلسفہ اور علم ریاضی وغیرہ کے مطالعے سے اول اول طالب علم کے ذہن کو مشق اور تربیت حاصل ہوتی ہے۔ حتیٰ کہ اس کے قوائے ذہنی پوری نشوونما پالیتے ہیں۔ اور جب یہ بات پیدا ہوگئی تو پھر وہ جو پیشہ اختیار کرنا چاہے اُسی کے متعلق علوم و فنون خاص طور پر کچھ عرصہ تک مطالعہ کرے بالفاظ دیگر اسکو کسی ٹریننگ کالج میں داخل ہونا پڑے گا جہاں دیکھا یا ڈاکٹروں یا معلموں کو تعلیم دی جاتی ہو یا کسی کارخانے یا دفتریں رہ کر کام سیکھنا ضروری ہوگا۔ بالعموم جو تربیت دماغی کام کے واسطے درکار ہے اس کے حاصل کرنے میں بمقابل جسمانی کام کی تربیت کے زیادہ وقت اور

محنت صرف ہوتی ہے۔ حالانکہ ہر دو قسم کی تربیت کی ماہیت ایک ہی ہے یعنی باب دوم
وہ کام کی شوق اور تکرار سے حاصل ہوتی ہے۔
فصل (۱۱)

۱۱۔ صفات اخلاقی بھی جن کا کارکردگی پر اثر پڑتا ہے۔ دونوں صورتوں
میں ایک ہی ہیں۔ تندہی طاقت اور ایمانداری کی حاکم وکیل یا تاجر کو اتنی
ہی ضرورت ہے جتنی کہ مزدور یا دست کار کو۔ اور کام کا جو معاوضہ ملتا ہے
اس کا بھی بہر صورت کام کرنے والے کی طبیعت اور کارکردگی پر یکساں
اثر پڑتا ہے یعنی اجرت کی بیشی سے وہ خوش ہوتا ہے اور کمی سے پشیمردہ
اور مزدور خوش دل کند کار بیش کاما مقولہ سب پر صادق آتا ہے۔ یہ
مسئلہ کہ مزدور فی نفسہ کام کا کس قدر خیال اور اس کی اہمیت کا کس قدر
محافظ کرتا ہے اس میں مزدوروں کی حالت مختلف ہوتی ہے بعض تو کام کی
زیادہ پرداہ کرتے ہیں اور بعض کم اور مزدوروں کی اس خاصیت کا پیدائش
دولت پر بہت کچھ اثر پڑتا ہے۔

عمدگی کی

خواہش

ہر شخص کی یہی کیفیت ہے کہ اچھا کام کرنے سے اس کو تھوڑی بہت مست
ضرور محسوس ہوتی ہے۔ یہ انسانی فطرت کا ایک خاصہ ہے معاشیات کو اسکے
اسباب سے تو کچھ بحث نہیں۔ البتہ اس کے اثرات ضرور قابل لحاظ ہیں ورنہ
یہ مزدور بھی اچھا کام کر کے خوش ہوتا ہے۔ خاکروب تک اپنے کام کی عمدگی
پر ناز کرتا ہے۔ اپنی درجے کے مزدور اس خوشی کی کچھ پرواہ نہیں کرتے
لیکن جو محسوس ان کو بھی ہوتی ہے اور جب کام بگڑ جاتا ہے تو ان کو بھی قلق
ہوتا ہے لیکن دماغی کام کرنے والوں کو اپنے کام کی عمدگی کا بڑا خیال
رہتا ہے۔ اور کام کی خوبی پر اس کا اثر بھی بہت پڑتا ہے۔ نفاست کے
کاموں مثلاً تصنیف و تالیف یا مصوری و نقاشی وغیرہ میں عمدگی اور خوبی

باب دوم کی فکر بہت غالب رہتی ہے۔ بلکہ سچ پوچھیے تو اکثر لوگ محض شوق کی خاطر فصل ۱۱۱ پر کام کرتے ہیں۔ اور جو کچھ مالی منفعت یا شہرت و عزت حاصل ہوتی ہے اسکا ان کو بہت کم خیال ہوتا ہے۔ بعض بعض ڈاکٹر ان غریبوں کا علاج معالجہ جو فیس دینے کی استطاعت نہیں رکھتے اسی غور و توجہ سے کرتے ہیں جیسے کامیروں اور دولتمندوں کا۔ اعلیٰ درجے کے معلموں کو پڑھانے کے معاوضے کی کچھ پرواہ نہیں ہوتی۔ اور جو لوگ علمی تحقیقات میں مصروف ہیں وہ تو کام کے شوق میں مالی نقصان تک گوارہ کرتے ہیں۔ اعلیٰ درجے کے کام کرنے والوں میں تو عمدہ کام کرنیکی خوشی خوب نمایاں ہوتی ہے۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ خوشی کا شکار کو بھی محسوس ہوتی ہے جیکہ وہ کھیت میں سیدھا اور ہموار ہل چلاتا ہے یا کھار کو جبکہ وہ چکنی مٹی لیکر چاک پر سٹول اور خوشنما صراحیاں اور پیالے بناتا ہے :

ساشی کو تو صرف اس واقعے سے سروکار ہے کہ لوگوں کو عمدہ کام کرنے سے خوشی حاصل ہوتی ہے۔ کیونکہ اس طبعی خاصے کا اثر پیدائش دولت پر بہت کچھ پڑتا ہے۔ عمدہ بنی ہوئی چیزیں خراب بنی ہوئی چیزوں سے زیادہ کارآمد اور قابل قدر ہوتی ہیں گویا وہ دولت کی بڑی مقدار ہیں پس اگر وہ نہیں جلدی میں خراب چیزیں تیار کر دی جائیں ان کا شمار دولت میں اس حد تک نہ ہوگا جتنا ان عمدہ چیزوں کا جن سے احتیاجات بدرجہ اعلیٰ پوری ہوتی ہیں گویا کسی کام سے دولت میں جب قدر اضافہ ہوتا ہے اس کی مقدار پر کام کی خوبی کا بھی اثر پڑتا ہے۔ مثلاً ایک سار ہے جس کو اپنے کمال پر بہت ناز ہے اور جو اچھی سی اچھی چیزیں گھڑتا ہے اور کبھی چلتا ہوا کام نہیں بناتا۔ اب فرض کرو کہ وہی سار کسی صراف کا قرضدار ہو جائے اور اسی کے یہاں اجرت پر کام کرے۔ صراف کو تو معمولی قسم کی چیزیں بڑی منتظر ہیں جو عوام خریدتے ہیں۔

سُنا کر طرف کی مرضی کے تابع ہو کر معمولی چیزیں تیار کرنی پڑتی ہیں۔ لیکن اب وہ باب دوم عمدہ کام کرنے کی خوشی سے محروم رہتا ہے اور اس کی قوت پیدا آوری بھی ضائع ^(۱۱) ہوتی ہے۔ اور سب سے بڑا نقصان یہ ہے کہ رفتہ رفتہ وہ معمولی کام کا اس درجہ عادی ہو جاتا ہے کہ اگر آئندہ اس کو آزادی حاصل ہو بھی تو مہارت نہ رہنے کی وجہ سے وہ اعلیٰ درجے کا کام نہیں کر سکے گا اور غالباً اس کا دل بھی مرجائے گا اور عمدہ کام کو نہ چاہے گا۔ اس صورت میں قوت پیدا آوری بہت برباد ہوتی ہے۔ خواہ کوئی سُنا کر کسی صراف کے یہاں حسبِ مثال بالا کام کرتا ہو یا ہوشیار مسلم ایسے لوگوں کی ماتحتی میں کام کرے جن کو عمدہ تعلیم کی قدر نہ ہو یا کوئی عالی خیال مصنف کسی اخبار کے واسطے ادنیٰ درجے کے مضامین لکھے۔ ہندوستانی طالب علموں کے واسطے یہ نکتہ خاص طور پر قابلِ توجہ ہے کیونکہ قدیم صنعت و حرفت میں خوبیاں محض اس وجہ سے غائب ہوتی جاتی ہیں کہ ہوشیار کاریگروں اور دستکاروں سے ادنیٰ قسم کا کام کرایا جاتا ہے +

اس فصل میں بخوبی واضح ہو گیا کہ بحیثیت عاملین پیدائش جسمانی محنت اور دماغی محنت کی ایک سی حالت ہے۔ گو وہ محنت کی دو جداگانہ قسمیں ہیں۔ یہ جاننا بھی ضروری ہے کہ ان میں باہم تبادلہ ممکن ہے اور اس وقت ترقی کا رجحان یہ ہے کہ جسمانی کام گھٹا کر دماغی کام بڑھایا جاوے۔ البتہ ہندوستان میں ابھی تک یہ تبدیلی بہت کم عمل میں آئی ہے چنانچہ ہندوستانی طالب علم کو تعجب ہوتا ہے کہ یورپ کے معاشین اپنی تصانیف میں جسمانی محنت کا اس قدر کم ذکر کیوں کرتے ہیں مذکورہ بالا تبدیلی کی دو صورتیں ہیں۔ انہوں کا استعمال اور کلوں کا رواج +

باب دوم
فصل (۱۱)

حیوان یا انسان کی جسمانی طاقت کے بجائے بھاپ یا برقی قوت کے زور سے انجن چلتے ہیں اول اول انسان اپنی ہی طاقت سے کام کرتا تھا اس کے بعد حیوانوں سے کام لینے لگا۔ مثلاً ہل یا گاڑی کو بیلوں کی جوت کھینچتی ہے لیکن اگر چاہیں تو چند آدمی بھی مل کر کھینچ سکتے ہیں۔ پس معلوم ہوا کہ بیل اور گھوڑوں کی بدولت بہت سے لوگوں کی محنت بچ جاتی ہے۔ اسی طرح جس قدر کام ایک محکمہ انجن کرتا ہے اس کو بیلوں کی بہت سی جوتیں مل کر انجام دے سکتی ہیں۔ مثلاً مال گاڑی جس میں ایک انجن لگا ہوتا ہے بارہ ہزار من یا اس سے بھی زیادہ مال لیجاتی ہے اب خیال کرو کہ اس قدر بوجھ کھینچنے کے واسطے کتنے سو بیل درکار ہونگے اور پھر ان کی چال کو ریل کی رفتار سے کیا نسبت یہ اس کی گرد بھی نہیں پاسکتے جب انجن کی طاقت کا یہ حال ہو تو ان کا سا کام ہزار آدمی بھی مل کر نہیں کر سکتے۔ چنانچہ آجکل ہندوستان میں ریل کے انجن جقدر کام کر رہے ہیں اتنا کام اگر ہندوستان کے کل باشندے بھی اپنی مجموعی جسمانی طاقت سے کرنا چاہیں تو نہ کر سکیں۔ یہ کس طرح ممکن ہے کہ ایسی گراں وزن اور اتنی ہتیار سواری اور مال گاڑیاں انسان اپنی طاقت سے اتنی دور دور شب و روز اس رفتار سے دوڑائے پھرے ہندوستان میں ریلوں کے علاوہ اب تک دوسرے کاموں میں انجن کم استعمال ہوتے ہیں لیکن کچھ عرصے سے ان کا رواج ہر طرف پھیل رہا ہے اور اب ہندوستان میں کپاس اٹھنے اور ردی دابے۔ کپڑا بننے آٹا پیسنے کاغذ بنانے اور سن بٹنے کے کارخانے جاری ہو رہے ہیں جن میں انجن اور کھول سے کام لیا جاتا ہے۔ ان کے علاوہ اور قسم کے کاموں میں بھی تیل

یا بھاپ سے جلنے والے انجن استعمال ہونے لگے ہیں ان بمیشرائجنوں باب دوم سے جسمانی طاقت کی جسقدر کفایت ہوتی ہے اس کا اندازہ کرنا دشوار ہے۔ مثل ۱۱۰۔

انجن سے مراد وہ کل یا مشین ہے جو قوت محرکہ مہیا کرے یعنی جسکے زور سے باقی کلیں چلیں۔ محض کل یا مشین سے ایسی چیزیں مراد ہیں جن سے کام میں مدد ملے اور جو ساخت میں آلات یا اوزار سے زیادہ پیچیدہ ہوں۔ پہلے تو لوگ سب کام ہاتھ سے کرتے تھے۔ یا آلات و اوزار استعمال کرتے تھے۔ لیکن اب اکثر کاموں میں کلوں کا رواج بڑھ رہا ہے۔ مثلاً آجکل درزی ہاتھ کی سوئی کے بجائے سنگ مشین سے کپڑا سیتے ہیں اس سے پہلے بیان ہو چکا ہے کہ جسمانی محنت میں چٹھوں کو حرکت دینی پڑتی ہے اور اس کا مقصد صرف یہ ہوتا ہے کہ چیزوں کی ترکیب اور ترتیب بدل جائے۔ تجربے سے ثابت ہوا کہ ایسی کلیں بھی بن سکتی ہیں جو پٹھوں کی سی حرکت کریں کلیں بالکل انسان کی طرح حرکت کرتی ہیں۔ اور زیادہ سرعت سے کرتی ہیں۔ خصوصاً اگر ان میں انجن لگا ہو۔ دنیا کا بیشتر کام آجکل کلوں ہی سے چلتا ہے لیکن ابھی تک ان کا رواج مقابلہ ہندوستان میں کم ہے۔

ایک سیدھا سا کام لو۔ مثلاً کپاس کی اوٹائی یعنی بنولہ سے ریشہ جدا کرنا پہلے کپاس ہاتھ سے اوٹی جاتی تھی عورتیں اور بچے ایک ہاتھ سے تو چرخی میں کپاس ٹھونکتے اور دوسرے ہاتھ سے چرخی چلاتے تھے۔ جب کپاس چرخی کے دونوں بیلنوں میں دیتی تھی تو روٹی بنولے سے الگ ہو جاتی تھی۔ اب بھی کبھی کبھی لوگ ہاتھ سے کپاس اوٹتے ہیں۔ لیکن اکثر مقامات پر جہاں کپاس بکثرت پیدا ہوتی ہے کارخانے قائم ہو گئے ہیں

بہار میں جہاں کپاس کل سے اوٹی جاتی ہے کاشتکار اپنی کپاس کا رخاؤ والے فص^(۱۵) کے ہاتھ بیچ کر الگ ہو جاتا ہے۔ ہاتھ کی چرنی مشین کی چرنی سے بہت کچھ ملتی چلتی ہے البتہ یہ فرق ہے کہ کل کی چرنی کے بیلن بہت لاجبہ ہوتے ہیں اور ہاتھ کے بجائے وہ دفائی انجن کے زور سے چلتی ہے اسی طرح اب کٹائی اور بُنائی کا کام بھی کل کے ذریعہ سے ہوتا ہے سوت کا تنے اور کپڑا بننے کے بڑے بڑے کارخانے جاری ہیں۔ چرخہ تو مدت ہوئی بند ہو گیا البتہ نوبات کا کرگھ ابھی تک قصبات میں چلتا رہتا ہے۔ تاہم ترقی یافتہ ممالک میں کپڑے کے صنعت پر کل نے جس قدر تسلط پایا ہے اس کی مثال کم نظر آتی ہے۔ انجن اور کلوں نے بعض ملکوں خصوصاً انگلستان میں اس درجہ رواج پایا ہے کہ زراعت کے سوا اور کہیں ہاتھ سے کام کرنے کا بہت کم موقع ملتا ہے انگلستان میں بیشتر مال و سامان کل کے ذریعہ سے تیار ہوتا ہے وہاں ایسے بے شمار کارخانے موجود ہیں جیسے کہ چند کلکتہ۔ بمبئی یا کانپور میں قائم ہیں۔ مقامی حالات سے متاثر ہو کر انگریزی معاشین تو یہ خیال کر لیتے ہیں کہ ہر کہیں کلوں کا اسی قدر رواج ہے۔ گویا کہ یہ عام حالت ہے۔ ہندوستان میں بھی کلوں کا رواج پھیل رہا ہے۔ اور ایسا معلوم ہوتا ہے کہ ہاتھ کا کام قصبات بلکہ دیہات تک میں بہت کچھ ترک ہو جائے گا اور جو کام ہوگا کل کے ذریعہ سے ہوگا۔ گو یا ہندوستان میں بھی محنت کی وہی حالت ہوتی جاتی ہے جو یورپ میں نظر آتی ہے۔ اگرچہ ابھی تک بہت فرق باقی ہے۔ یہ ایک طویل بحث ہے کہ اس تبدیلی کا یعنی کل کے رواج کا پیدائش دولت اور

مزدوروں کی بہبودی پر کیا اثر پڑے گا۔ بالعموم تو اس تبدیلی سے پیدائش دولتِ بدوم میں اضافہ ہوا ہے اور مزدوروں کی حالت بھی سدھر گئی ہے۔ لیکن جیتنگ فصل (۱۱) تبدیلی پورے طور پر جاگزیں نہ ہو جائے۔ یعنی کلونیکا رواج خوب نہ پھیل جائے تب تک دورانِ تبدیلی میں مزدوروں کو بیشک سخت مصیبت اٹھانی پڑتی ہے جب مشین اول اول بہت سا کام کرتی ہے۔ تو بہت لوگوں کی مزدوری چھٹ جاتی ہے۔ کچھ تو ان کی ضرورت نہیں رہتی اور کچھ انہیں کلوں پر کام کرنا نہیں آتا۔ البتہ کچھ عرصے بعد جب کارخانے ترقی کرتے ہیں تب مزدور بھی کل چلانے اور اُن پر کام کرنا سیکھ جاتے ہیں۔ یورپ کی سماشی تاریخ سے معلوم ہوگا کہ کلوں کا رواج ہوتے وقت دورانِ تبدیلی میں مزدور بہت تباہ ہوئے۔ گو بعد کو اس نقصان کی تلافی ہوگئی۔ ان تواریخ کے مطالعہ سے ہم کو یہ دریافت کرنا چاہئے کہ اس قسم کے مصائب سے ہندوستان میں مزدور کیوں محفوظ رکھے جاسکتے ہیں۔ علاوہ ازیں یہ بھی یاد رکھنا ضرور ہے کہ تبدیلی گو اغلب ہے تاہم لابلہ نہیں ہے۔ کسی اُتدہ فصل میں اس مسئلہ پر مزید بحث کریں گے۔

فصل بارہ

اصل

اب ہم تیسرے عامل پیدائش پر غور کرتے ہیں جس کو اصطلاحاً اصل کہتے ہیں۔ پہلے اصل کی جگہ لفظ راس المال مستقل تھا۔ چنانچہ اب بھی تجارت میں۔ یہ لفظ رائج ہے۔ لیکن درحقیقت راس المال اصل کا جزو اعظم ہوتا ہے کل اصل کا راس المال ہونا ضروری نہیں۔ اب کاروباری زبان اور تصانیف معاشیات میں لفظ اصل بکثرت رائج ہو گیا ہے۔ اس لفظ کا مفہوم سرسری طور پر پہلے بھی بیان ہو چکا ہے۔ پیداوار خام جس سے مصنوعات تیاریوں آلات وادزار اور مکین وغیرہ جو استعمال ہوں اور نیز زرفقہ جو مزدوروں کو اجرت دینے اور دیگر ضروریات متعلقہ کار و بار میں صرف ہو۔ یہ سب مدیں اصل میں داخل ہیں۔ معنی میں اصل کے مفہوم کی بابت بھی اختلاف رائے پھیلا ہوا ہے۔ کسی کے نزدیک اس کے سنی کچھ ہیں اور کسی کے نزدیک کچھ چنانچہ کتاب پڑھتے وقت یہ تحقیق کر لینا ضروری ہے کہ اس کے مصنف نے اصل سے کیا معنی مراد لئے ہیں۔ لیکن اس قدر سب کو تسلیم ہے کہ اصل بھی دولت کا ایک جزو ہے۔ دوم یہ کہ اصل کے مفہوم سے زمین خارج ہے۔ گویا زمین کے علاوہ جو دولت ہے اصل

اسی کا ایک حصہ ہے۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ کس قسم کی دولت تو اصل شمار باب دوم ہوتی ہے اور کس قسم کی نہیں ہوتی ؟

فصل ۱۱۲

دولت محض اور اصل کے فرق کا پتہ ایک تو مالک دولت کی نیت اور ارادے سے چلتا ہے کہ وہ اپنی دولت کیونکر کام میں لانا چاہتا ہے اگر وہ دولت سے مزید دولت پیدا کرنے کا کام لے تو ایسی دولت اصل کہلانگی اور اگر وہ ایسا نہ کرے تو یہ دولت اصل نہیں شمار ہو سکتی بلکہ دولت محض ہے۔ البتہ اگر وہ آئندہ اپنی رائے بدلے اور اس سے پیدائش دولت کا کام لینا شروع کرے تو وہ اس وقت بیشک داخل اصل بنانگی پس سہ دست اصل کی یہ تعریف کافی ہوگی کہ اصل سے مراد زمین کے سوا وہ دولت ہے جو مزید دولت پیدا کرنے کے کام آئے۔ آگے چل کر معلوم ہوگا کہ اس تعریف میں وقتی پیش آتی ہیں۔ اور یہی حال دوسری تعریفوں کا بھی ہے۔ لیکن بافضل یہ سمجھ لینا چاہئے کہ مفہوم کی وسعت پر گواہان ہوتے رہیں لیکن اصل کا مفہوم جو یہاں پیش کیا گیا ہے وہ دنیا کے قریب قریب کل اصل پر صادق آتا ہے ۔

اصل کا مفہوم ان چند مثالوں سے خوب واضح ہوگا جو پانچویں فصل اصل کی مین بیان ہو چکی ہیں۔ بہکو معلوم ہے کہ کسان بھی بہت سا اصل استعمال کرتا ہے۔ مثلاً کنواں، مولیٰ، آلات کشاوری، تخم کھا و اور زرہ نقد یا غلہ جس سے مزدوروں کی اجرت دیتا ہے اور اپنا کنبہ پالتا ہے۔ اب سوال پیڈ ہوتا ہے۔ کہ جو غلہ کاشتکار کے گھر میں رکھا ہوا ہے وہ اصل ہے یا نہیں اس کا جواب کاشتکار کی نیت پر منحصر ہے اگر وہ غلہ کاشتکار کی پرورش یا مزدور کی اجرت یا مولیٰوں کے دانے یا کھیت کے بوسنے میں صرف

باب دوم ہو تو بیشک اصل ہے۔ لیکن اگر وہ خیرات دینے کے لئے رکھا ہے تو اصل
 فصل ۱۱۶ نہیں ہو سکتا چونکہ کاشتکار بالعموم کچھ غلہ خیرات دیا کرتے ہیں۔ غالباً اس ذخیرہ
 کا ایک حصہ اصل نہ ہو گا۔

ایک اور مثال ہو۔ مثلاً کسی زمیندار کے پاس ایک لاکھ روپیہ جمع ہے
 تو کیا یہ اصل ہے؟ اگر یہ روپیہ بطور اندوختہ محض بیکار رہے تو اصل
 نہیں کہلا سکتا۔ لیکن اگر وہ کسی کام میں لگا دیا جاوے۔ مثلاً کاشتکاروں
 کو مویشی اور تخم خریدنے کے واسطے قرض دیدیا جاوے تاکہ اس سے مزید
 دولت پیدا ہو تو وہ ضرور اصل شمار ہوگا۔ گویا سارا دار و مدار نیت پر
 ہے اگر اس رقم سے زمیندار کا ارادہ کام لینے کا ہو تو وہ رقم دولت محض
 کے بجائے اصل بن جاتی ہے۔

اسی طرح سے ہر چیز کے متعلق یہ کہا جاسکتا ہے کہ آیا وہ اصل ہے
 یا نہیں۔ صرف یہ دیکھنا چاہئے کہ اس چیز کا مصروف کیا ہے۔ طلباء
 کو چاہئے کہ قصبات و دیہات میں جو جو چیزیں ان کی نظر پڑیں۔
 ان کے متعلق غور و بحث کریں کہ آیا وہ اصل ہیں یا نہیں۔

ہندوستان میں جس قدر لوگ بھی دولت پیدا کرنے میں لگے
 ہوئے ہیں وہ تھوڑا بہت اصل ضرور استعمال کرتے ہیں گو اس کی
 مقدار کے بشمار مدارج ہیں۔ پانچویں فصل میں گھسیارے کی جو مثال
 مجھے بیان کی تو محض سہولت کی خاطر ہے یہ مان لیا کہ اول اول
 اس کے پاس کوئی آلہ یا اوزار نہ تھا۔ لیکن از حد پس ماندہ ملکوں کی
 جنگلی قوموں کے سوا کہیں بھی یہ ممکن نہیں کہ آدمی بالکل نہتاً ہو اور
 اس کے پاس کام کرنے کا کوئی سامان ہی نہ ہو۔ سہولت کے پاس بھی

مشک ہوتی ہے خاکروب تک بھاڑو استعمال کرتا ہے پس معلوم ہوا کہ باب دوم اصل عامل پیدائش ہے اور ایک ناگزیر عامل ہے۔ اس کے بغیر لوگ دولت ^{فصل ۱۲} پیدا کر ہی نہیں سکتے اور بالخصوص ممالک یورپ میں تو جہاں صنعت و حرفت بدرجہ اعلیٰ ترقی کر چکی ہے۔ اصل گویا پیدائش دولت کی روح رواں ہے۔

معاشی تاریخ پڑھنے سے معلوم ہو گا کہ ترقی کا رجحان ہی یہ ہے کہ مزدوروں کی تعداد کے مقابل اصل زیادہ بڑھے یا یوں کہو کہ بہ نسبت سابق مزدوروں کو زیادہ زیادہ اصل سے کام لینا پڑے۔ مثلاً جو درزی پہلے چھدام کی سوئی سے اعلیٰ سے اعلیٰ کپڑا سینا تھا۔ سموی کپڑا سینے میں بھی اب وہ دو سو روپیہ کی سنگرمشین سے کام لیتا ہے۔ اب سوال یہ ہے کہ جو شخص دولت پیدا کرنی چاہے وہ اصل کہاں سے لائے یا تو وہ خود پس انداز کرے یا کسی اور سے مستعار لے۔ ان ہر دو طریق پر غور کرنیکی ضرورت ہے۔

پس انداز کرنے یا جوڑنے کے معنی یہ ہیں کہ کوئی شخص جس قدر پس اندازی کمائے اس سے کم خرچ کرے اور جو باقی بچے اس کو آئندہ کے واسطے قرض دہانی رکھتا جائے مگر وہ بالالگھیارے نے پیسہ روز جوڑ جوڑ کر چار آنے جمع کئے اور پھر اُس سے کھڑپا خریدا۔ بس یہی وہ طریق ہے جس سے ملک میں دولت بڑھتی ہے اور بالعموم دولت بڑھانے کی اور کوئی سبیل نہیں اگر لوگ جس قدر پیدا کریں اسی قدر صرف کر ڈالیں تو پھر کس طرح پر انداختہ فراہم ہو سکے۔ گویا جس قدر دولت اصل کا کام دے وہ گزشتہ زمانے میں کسی وقت پس انداز ہوئی ہوگی۔ اصل حاصل کرنے کا جو پہلے دو سر طریق بتایا ہے کہ کسی سے مستعار لے لیا جائے تو اُس سے اسکی مقدار میں کوئی اضافہ نہیں ہوتا۔ رہا تیسرا طریق یعنی کسی سے جبر کر کے

باب دوم یاد کرو کہ دیکر اصل نے لینا۔ ہندوستان میں یہ طریقہ بھی مدتوں جاری رہ چکا ہے
 فصل ۱۱۱ لیکن جب کبھی ذی اقتدار حکومت قائم ہو جاتی تھی تو پھر ایسا کرنے کی ہمت
 نہیں پڑتی تھی۔ اب تو قانون تعزیرات ہند نے جبر اور دھوکہ دہی کو تعزیری
 جرم قرار دیدیا ہے اور پولیس بھی ایسے لوگوں کی تاک میں لگی رہتی ہے۔
 حصول اصل کی ایک صورت وراثت بھی ہے کہ دولت باپ یا کسی عزیز
 سے ترکے میں پہنچے چنانچہ اکثر ایسا واقع ہوتا ہے لیکن یہ کیا ضرور ہے۔
 کہ عین احتیاج کے وقت ورثہ ملے۔ پس جن لوگوں کو اصل کی ضرورت
 ہو وہ کیونکہ دولت مند اعوا کی موت پر منحصر رہ سکتے ہیں۔

یہ بھی ممکن ہے کہ کوئی کسی کو اپنی خوشی سے اصل دیدے ہندوستان
 میں اصل بول بھی میسر آ جاتا ہے لیکن اس کی مقدار بہت قلیل ہوتی
 ہے لہذا حصول اصل کا یہ ذریعہ کچھ زیادہ کار آمد نہیں۔ واقعہ یہ ہے کہ
 قریب قریب کل اصل یا تو بطور ورثہ ملتا ہے یا ایک چوتھے طریق پر یعنی
 بطور قرض کے کہ جو اصل لیا جائے۔ لینے والا اس کی واپسی کا وعدہ کرے
 اور اکثر قرض کے علاوہ کچھ مزید رقم قرض دینے والے کو بطور سود
 یا سناغ بھی دے۔

ذاتی تاریخ ہندوستان کا اس زمانے تک پتا چانا دشوار ہے جبکہ پس اندازی
 دولت کے طریق کی ابتدا ہوئی۔ یعنی جب تک کہ دولت کا کوئی اندوختہ ہی نہ تھا۔
 وہ زمانہ اس عہد سے پہلے گزرا ہوگا جس کا ہندوؤں کی قدیم کتابوں
 میں ذکر ہے۔ کیونکہ ان کتابوں سے معلوم ہوتا ہے کہ ان کے زمانے میں
 تو دولت کا اچھا خاصا اندوختہ موجود تھا۔ دنیا کی موجودہ پس ماندہ قوموں
 کی حالت پر نظر کرنے سے معلوم ہوتا ہے کہ اول اول پس اندازی کا

طریق بہت آہستہ آہستہ بڑھا ہوگا۔ رفتہ رفتہ لوگوں کو یہ عادت پڑی ہوگی کہ جو باب دوم
 کھانا زندہ از ضرورت ہو اس کو اگلے وقت کے لئے اٹھا رکھیں۔ انہوں نے ^{فصل (۱۲)}
 بہت سیدھے سادے آلات و اوزار بنائے ہونگے جو وحشی قوموں میں مستعمل
 پائے جاتے ہیں نیز مویشیوں کو سدھایا اور پالتو بنایا ہوگا۔ اغلب تو
 یہی معلوم ہوتا ہے کہ اول اول دولت انہی تین شکلوں میں
 پس انداز ہوئی ہوگی۔ یعنی خوراک۔ آلات اور مویشی۔ لیکن یہ کہنا مشکل ہے
 کہ ان کی ابتدا کب ہوئی اور کس ترتیب سے ہوئی۔ بہر حال یہی تین
 چیزیں یعنی آئندہ کے واسطے خوراک کا ذخیرہ آلات و اوزار اور پالتو
 جانور اصل کے قدیم مفہوم میں داخل ہیں اور جب یہ مہیا ہوگئے تو دولت
 فراہم کرنے اور اندوختہ سے مزید دولت پیدا کرنے کی صورت نکل آئی
 پس اندازی کی رفتار تو معاشی تاریخ سے معلوم ہو سکتی ہے۔ البتہ دولت کا
 یہ خاصہ ثابت ہے کہ وہ روز افزوں سرعت سے بڑھتی ہے۔ کبھی کبھی
 فراہمی دولت میں رکاوٹ بھی پیدا ہوتی ہوگی۔ بلکہ جنگ اور قحط جیسے
 مصائب سے کبھی کچھ اندوختہ ضائع اور برباد بھی ہو گیا ہوگا۔ لیکن فراہمی
 دولت میں جو سب سے بڑی سדרاہ ہے وہ ایک ایسی حکومت کی عدم موجودگی
 ہے جو لوگوں کو اطمینان دلا سکے کہ وہ اپنی کمائی ہوئی دولت کے خود مالک
 رہیں گے کوئی دوسرا اس کو نہ چھین سکے گا۔

زبردست اور مستحکم حکومت کی اہمیت جتنی ضرور ہے وہ یہ ہے کہ جب حکومت
 وہ قائم ہو جاتی ہے تو لوگ اس کا ہونا ایک قدرتی امر خیال کر کے
 اس کی خوبیوں پر تو نظر کم کرتے ہیں اور اس کے نقائص کی شکایت
 کرنے کو تیار ہو جاتے ہیں۔ لوگ اسی وقت اپنی دولت لگا کر مزید دولت

باب دوم پیدا کریں گے جبکہ ان کو پختہ یقین ہو کہ جو کچھ دولت پیدا ہوگی وہی مالک
 "نص" بنکر اس کا لطف بھی اٹھائیں گے۔ اگر ان کو یہ اطمینان نہ ہو تو وہ اپنی
 ملکوں کو دولت سے کیوں کام لینے لگے۔ اور اپنی دولت بڑھانے کا انہیں کیا
 شوق ہوگا۔ پس جبکہ سرکار کی سختی اور پولیس کی چیرہ دستی کی شکایات سنی جائیں
 تو اُسوقت یہ بھی یاد رکھنا چاہیے کہ گو چوری اور دغا بازی کا بالکل خاتمہ نہیں ہوا
 گو اب بھی رشوت چلتی ہو۔ تاہم لوگوں کی جماعت کثیر کو اطمینان ہے کہ وہ
 جو کچھ دولت کمائیں گے انہی کی ملک ہوگی اور جب تک یہ اطمینان حاصل
 نہ ہو ممکن نہیں کہ لوگ مزید دولت پیدا کرنے میں جان کھپائیں اور
 پسینہ بہائیں گویا امن و امان بغیر دولت فراہم ہونی محال ہے۔

دولت اور اصل کا فرق۔ اب تک ہم ذخیرہ دولت فراہم ہونے کا حال بیان کرتے رہے لیکن
 اس ذخیرہ اور ذخیرہ اصل میں فرق ہے۔ اگر لوگ ذخیرہ جمع کریں لیکن
 اس سے مزید دولت پیدا کرنی مقصود نہ ہو تو وہ ذخیرہ دولت ہوگا۔ لیکن
 جب ارادہ بدل جائے اور مزید دولت پیدا کرنے کی نیت ہو تو وہی
 ذخیرہ اصل شمار ہوگا۔ دوسرے ملکوں کی طرح ہندوستان میں بھی لوگوں
 کو دولت فراہم کرنے کا شوق ہے۔ لیکن ابھی یہاں اندوختہ کو
 بطور اصل کام میں لانے کا رواج کم ہے۔ چنانچہ اندوختہ کا جزو اعظم
 دولت ہے۔ حالانکہ اگر مالک اس سے مزید دولت پیدا کرنے کا فیصلہ
 کر لیں تو وہ اصل بن جائے۔ اس عدم توجہی کا خاص باعث یہ ہے
 کہ موجودہ حکومت کے قیام سے پہلے یہاں صدیوں بد امنی رہ چکی ہے
 اور لوگوں کے دل سے اعتبار اور اطمینان غائب ہو گیا۔ لوگوں کو دولت
 کی ضرورت تو اس زمانے میں بھی تھی لیکن حاصل ہوئے بعد اسکی نگہداشت

دشوار تھی۔ پس لوگوں کو عادت پڑ گئی۔ کہ اپنی دولت ایسی شکل میں رکھیں باب دوم
 کہ اس کو آسانی چھپا کر ہر کہیں ساتھ لیجا سکیں۔ چنانچہ بیشتر دولت مندوں نے
 چاندی اور جواہرات کی شکل میں رتی تھی۔ ان کا چھپانا اور لیجانا دونوں
 کام سہل تھے۔ اب تک یہ حالت ہے کہ جب دولت کی ضرورت نہیں ہوتی
 تو اسکو بطور دفینہ چھپا کر رکھتے ہیں لوگوں کی بے شمار دولت محض منطل
 اور بیکار پڑی ہوئی ہے۔ حالانکہ زراعت اور صنعت و حرفت کو ترقی دینے
 کے واسطے بہت سے اصل کی سخت ضرورت ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ ملک
 بہت غریب ہے حالانکہ اتنا افلاس نہیں ہونا چاہئے تھا۔ جب پیدائش دولت
 کے ذرائع سے پورا پورا کام نہیں لیا جائے تو یہی حالت ہوگی
 جو اب ہے۔ معاشیات کے متعلم کو معلوم ہونا چاہئے کہ اس وقت
 ملک کو سب سے بڑی ضرورت اس بات کی ہے کہ جو دولت بیکار
 پڑی ہوئی ہے اس سے بطور اصل کام لیا جائے یعنی اس کو مزید دولت
 پیدا کرنے کی کام میں لگایا جائے تاکہ زراعت پھلے پھولے اور صنعت و
 حرفت کو بھی ترقی ہو ۛ

فصل تریہ

پیدائش کا انتظام۔ اپنی ضروریات خود ہم ہنچانیکا زمانہ

اب ہم گو یہ تحقیق کرنا ہے کہ عالمین پیدائش جو اوپر بیان ہو چکے ہیں کیونکہ انتظام پاتے ہیں یعنی وہ کس اصول پر باہم مل جل کر کام کرتے ہیں۔ کس طرح پر پیدائش دولت کے انتظام نے ترقی کی۔ یہ مسئلہ معاشی تاریخ کا ایک نہایت اہم جزو مانا جاتا ہے اس مسئلہ کے متعلق بعض ملکوں کی معاشی تاریخ میں تو بہت کچھ معلومات موجود ہے لیکن ہندوستان کی معاشی تاریخ میں ابھی بہت سے واقعات پر پردہ پڑا ہوا ہے۔ اور تحقیق کرنے کی بہت ضرورت اور گنجائش باقی ہے۔ پیدائش کا انتظام بتدریج بڑھا اور پھیلا۔ تبدیلیاں اکثر آہستہ آہستہ نمودار ہوئیں۔ لیکن اس مسئلہ کی مفصل بحث بہت طویل ہوگی۔ اور اس کتاب میں اس کی گنجائش نہیں۔ سردست ہم یہ کر سکتے ہیں کہ انتظام کی ترقی کے چند دور قرار دیں۔ اور بتدریجوں کے جو جو اسباب تھے ان کو تحقیق کر ڈالیں پیدائش کے انتظام میں ترقی کے تین دور حسب ذیل سمین کرتے ہیں:

(۱) خود پروروں کا عہد یعنی اپنی ضروریات خود ہم پہنچانا۔

(ج) دستکاروں کا عہد یعنی جھوٹے پیمانے پر بازار کے واسطے سامان

تیار کرنا۔

باب دوم
فصل ۱۱۳

(ج) کارخانوں کا عہد یعنی برسے پیمانے پر بازار کے واسطے سامان بنانا۔
یہ خیال نہ کرنا چاہئے کہ ملک بھر میں ترقی کے یہ دور کیے با
دیکرنے اسی ترتیب سے ظہور پذیر ہوئے جیسے کہ مارچ کے بعد اپریل آتا
ہے اور اپریل کے بعد مئی۔ جہاں تک پتا چلتا ہے ترقی بہت تدریج
کے ساتھ ہوتی۔ اور اس کی رفتار جگہ جگہ مختلف رہی ہے۔ حتیٰ کہ بعض
وقت ایک ہی جگہ تینوں دور پہلو بہ پہلو نظر آتے ہیں اور یہ دیکھنے کا
خوب موقع ملتا ہے کہ تبدیلیاں کیونکر عمل میں آتی ہیں۔ چنانچہ آجکل
بھی یہ حالت ہے کہ ایک طرف تو از حد قدیم طریق پر عمل پیدائش جاری
ہے اور اسی کے مقابل جدید ترین ایجادات سے کام لیا جا رہا ہے دنیا بھر
میں شاید ہی کوئی ایسا ملک ہو جہاں اس مسئلہ کے مطالعہ کے واسطے
صرف ایک ہی دور نظر آئے۔ یعنی ہر ملک میں کم و بیش تینوں دور موجود
ہیں۔ تبدیلی کی رفتار نہ صرف ملک ملک میں مختلف رہی ہے بلکہ صفت صفت
کے لحاظ سے بھی اُس میں فرق پڑ جاتا ہے۔ زراعت نے بالخصوص بہت
سست رفتاری سے ترقی کی ہے۔ ہندوستان میں پیدائش دولت کا
یہ شعبہ ابھی انتظام کے پہلے ہی دور میں چلا جاتا ہے اور عجب نہیں
کہ عرصے تک اسکی ہی حالت رہے۔

ہنے جو پہلے دور کو اپنی ضروریات خود بہم پہنچانے کے عہد سے
نامزد کیا ہے تو آخر اس جملے کا کیا مفہوم ہے۔ اس سے مراد یہ ہے
کہ ایک گروہ کے لوگ اپنی کل ضروریات باہم مل کر خود جہا کر رہیں
اور باہر والوں سے کچھ نہ لیں۔ بعض جنگلی قوموں کی غالباً اب تک یہی حالت

باب دوم ^{فصل ۱۳} نظر آئے گی گو عملی حیثیت سے ایسی انتہائی حالت قابل توجہ نہیں۔ کیونکہ ہندوستان میں ہر گروہ اور ہر طبقے کے لوگ اپنی ضرورت کی تھوڑی بہت چیزیں دوسروں سے ضرور خریدتے ہیں تاہم واقعہ یہ ہے کہ قریب قریب کل ملک میں طریقی زراعت کم و بیش اسی قدیم طریق پر جاری ہے اور بہت سے گائوں اب بھی اپنی اکثر ضروریات خود مہیا کرتے ہیں۔ باہر سے شاید ہی کوئی چیز منگاتے ہوں۔ اور چونکہ ہندوستان کا سب سے بڑا پیشہ زراعت ہی ہے۔ لہذا انتظام کے اس پہلے دور پر تفصیلی نظر ڈالنی ضروری معلوم ہوتی ہے کہ اگر ملک کے پس ماندہ حصوں کی حالت پر غور کرو اور جدید کاروبار کی اپنی ضروریات ترقی سے جو حالتیں پیدا ہو گئی ہیں انکو نظر انداز کردو تو معلوم ہوگا کہ گائوں کے بننے والے اب تک اپنی ضروریات خود مہیا کرتے ہیں۔ دیہاتیوں کے تین طبقے ہیں گائوں کی کاشتکار جن کے پاس زمین ہو۔ مزدور جو کاشتکار کے ہاں کام کریں۔ اور حالت نوکر چاکر یا دستکار۔ کاشتکار کھیت بوتے ہیں اور فصل کی پیداوار کاشتکاروں، مزدوروں، ملازموں، اور دستکاروں میں تقسیم ہو جاتی ہے۔ اور اسی پر سب کی گذر ہے۔ اس کی تفصیل پر نظر ڈالو۔ لوگوں کو کھانے کے لیے مکان، آگ، روشنی، برتن اور پانی کی ضرورت ہوتی ہے مزید برآں کاشتکار کو تخم، مویشی اور آلات بھی درکار ہیں کھانے کے واسطے تو دیہی غلہ، شکر اور روغن کافی ہے جو گائوں میں پیدا ہوتا ہے۔ لباس کے واسطے گائوں کی روئی کا تکر وہیں کٹا رہتے ہیں۔ رہنے کے واسطے مٹی کے کچے مکان بناتے ہیں اور جنگل کی لکڑی لیکر ان کو پاٹتے ہیں۔ یا ان پر گھاس بھوس کی چھپر یا گائوں کی بنی ہوئی کھچیل ڈالتے ہیں انتادہ زمین کے درخت اور مویشیوں کا گوشت انیدھن بن جاتا ہے۔ روشنی

کے واسطے بعض تخفوں مثلاً کڑے تیل اور سرسوں سے تیل نخل آتا ہے باب دوم فصل ۱۱۳ اور گانوں ہی میں کھار مٹی کے برتن بنادیتا ہے۔ کنوئیں یا ندی نالے سے پانی مل جاتا ہے۔ اس میں شک نہیں کہ گانوں بساتے وقت پانی کی فکر ضرور کر لی جاتی ہے۔ خواہ وہ کنوئوں سے ملے یا ندی نالے سے۔ اب رہیں کاشتکار کی خاص ضروریات۔ تخم تو خود کھیت کی پیداوار سے نکل آتا ہے گانوں کا بڑھی آلات کٹاوری تیار کردیتا ہے۔ رہے پوشی سو وہ زمینوں پر جہر کر پل جاتے ہیں۔ اگر کچھ لگان یا مالگنداری ادا کرنی ہوئی تو وہ بھی فصل کی پیداوار میں سے ادا ہو جاتی ہے پس اگر گانوں کے باشندے ایک دوسرے کی مدد کریں اور کرتے تجارت کی ابتدا ہی میں تو گانوں کی ضروریات خود وہیں مہیا ہو جائیں۔ باہر سے سامان منگانے کی ضرورت نہ پڑے۔ مثلاً ایک شخص کے پاس اپنی ضرورت سے زیادہ شکر موجود ہے اور دوسرے کے پاس روٹی۔ تو وہ دونوں اپنی چیزوں کا تبادلہ کر سکتے ہیں۔ یعنی روٹی کو شکر سے بدل لیں اور انکو نہ تو باہر والوں کے ہاتھ اپنا مال فروخت کرنا ضرور ہے اور نہ ان سے خریدنا۔ گویا نہ تو زر کی ضرورت ہے اور نہ تجارت کی۔ گو آجکل یہ سمجھ میں آتا ذرا دشوار ہے کہ کسی ملک میں زر اور تجارت بغیر بھی کام چل سکتا ہے۔ تاہم غالباً پہلے پہل ان دونوں چیزوں کے بغیر دیہات میں زراعت جاری ہوئی یعنی گانوں کی مختلف قسم کی پیداوار کا وہیں کے باشندے آپس میں تبادلہ کر لیتے تھے۔ نہ خرید و فروخت ہوتی تھی اور نہ باہر والوں سے کوئی کاروباری واسطہ تھا۔

لیکن دو ضرورتیں ایسی ہیں کہ جن کا ابھی تک ذکر نہیں ہوا۔ اور جنکے

باب دوم لحاظ سے مندرجہ بالا بیان میں کچھ ترمیم ضروری معلوم ہوتی ہے ان میں سے
 فصل (۱۳) ایک تو نمک ہے کہ جو ہر جگہ پیدا نہیں ہو سکتا۔ گو کبھی کبھی مٹی دھو کر نمک
 نکالتے ہیں اور ممکن ہے کہ اس طرح پر بعض گانوں کو نمک میسر ہو گیا ہو
 تاہم ایسا معلوم ہوتا ہے کہ نمک ان صد و دسے چند چیزوں میں سے ہے
 جن کی خاطر اول اول تجارت شروع ہوئی۔ تاجر گانوں گانوں نمک
 بیجاتے اور اس کو فلتے سے بدلتے تھے چنانچہ ملک کے بڑے حصے
 میں اب بھی یہ طریق جاری ہے۔ دوسری ضرورت آہنی آلات و اوزار
 کی ہے۔ زراعت میں تو سہ کے بہت سے آلات کام آتے ہیں۔ یورپ
 کے مقابل تو ہندوستان میں آلات کشاوری کی تعداد کم ہے تاہم متعدد
 آلات رائج ہیں مثلاً ہل، پھاوڑا، کھربا، ورائتی اور ایسے ہی کچھ اور آلات
 ہیں جن میں لوہا لگا ہوتا ہے اور ان کا مدت سے استعمال جاری ہے
 ممکن ہے کہ کسی زمانے میں لوہا زراعت میں بالکل کام نہ آتا ہو۔ لیکن
 اس میں شک نہیں کہ جن چیزوں کی سب سے اول تجارت شروع ہوئی
 ان میں سے ایک چیز لوہا بھی ہے۔

اب دیکھنا یہ ہے کہ اس زمانے میں پیدائش دولت کی کیا حالت
 تھی۔ اول تو کاشتکار کے پاس زمین تھی جس کو اس نے خوار اقدادہ
 پا کر گھیر لیا ہو۔ یا پیداوار کا ایک حصہ دینے کے وعدے پر جبکو لگان
 کہتے ہیں۔ راجہ یا زمیندار سے لے لی ہو۔ جب زمین ایک دفعہ مل گئی تو
 وہ اسی کاشتکار کے پاس رہتی تھی۔ چونکہ آبادی بھڑھڑی تھی۔ زمین کی انوار
 تھی جو جیسی زمین چاہتا تھا لے سکتا تھا۔ رہی محنت سو کاشتکار کا
 کنبہ اور گانوں کے مزدور سب کام سے لگے رہتے تھے۔ مزدوروں کے

دل میں گانوں چھوڑ کر جانے کا خیال بھی نہ آتا تھا۔ اپنے گانوں میں باب دوم کا شتکاروں کا کام کاج کرتے۔ اور پیداوار میں سے حصہ باٹ لیتے تھے (فصل ۱۳) اس پر ان کی گذر تھی۔ اب اصل کو لو۔ اس میں اول تو سوتیلی شائل تھے جن کی تعداد بڑھی رہتی تھی اور جن کے چرنے کے واسطے بہت سی افتادہ زمین ہر جگہ موجود تھی۔ دوسرے آلات و اوزار جو گانوں میں بنتے تھے اور جن کی بنوائی میں غلہ دیا جاتا تھا۔ رہا تخم سو وہ بھی گھر کی پیداوار میں نکل آتا تھا ۛ

ایسی حالت میں جبکہ تجارت بالکل بند ہو نہ گانوں کی زائد پیداوار تجارت کا برائے فروخت باہر بھیجی جائے اور نہ ضروریات دوسرے مقامات سے پراثر۔ منگائی جائیں۔ ملک کی دولت کیونکر بڑھ سکتی ہے اور اگر بڑھے بھی تو کس قدر بس یونہی برائے نام۔ اسی طرح عالمین پیدائش سے بھی پورا پورا کام نہیں لیا جاسکتا۔ اگر فصل اچھی ہوئی تو کچھ پیداوار جو خج سے بچے گی آئندہ کے واسطے پس انداز کر رکھیں گے۔ اور وہ خرابی فصل کے زمانے میں ذخیرے کے طور پر کام آئے گی لیکن جس قدر ضرورت ہوگی اس زیادہ غلہ پیدا کرنے کی کوئی خواہش نہ ہوگی۔ پس گانوں کی آبادی کے واسطے جس قدر پیداوار درکار ہوگی اُس کے لحاظ سے تھوڑی سی زمین کاشت ہوتی رہے گی باقی غیر مزدور بڑی رہے گی۔ اچھی بڑی فصلیں مل ملا کر گانوں کی ضرورت کے واسطے کافی ہوں گی اگر آبادی گھٹی تو کھیت بھی کم ہو جاوے گی اور آبادی بڑھی تو چند افتادہ زمینوں پر نئی کاشت پھیل جاوے گی اور غالباً قدیم کھیتوں میں زیادہ محنت کی جائے گی تاکہ پیداوار بڑھ جائے۔ ایسی جماعت سے یہ توقع

باید ہم نہیں ہو سکتی کہ وہ کچھ دولت فراہم کر سکے گی اب فرض کرو کہ ایسے گانوں
 فصل ۱۳ کے قریب ہی جو کہ اپنی ضروریات خود مہیا کرنا ہے ایک قصبہ آباد ہو۔
 یہاں کے باشندے گانوں کے لوگوں سے بہت سی ضروریات خریدنا
 چاہیں گے مثلاً غلہ۔ دال ترکاری۔ دودھ۔ گھی۔ روٹی اور شکر اور ان کے
 معاوضے میں دور دور سے چیزیں لاکر گانوں والوں کو دیں گے۔ مثلاً
 تانبے بٹیل کے برتن، ٹھاٹھ، اٹل جیسے باریک کپڑے اور کچھ زیور وغیرہ اب
 دیہاتیوں کی حالت بدلنے لگتی ہے۔ ایسی ایسی چیزیں دیکھتے ہیں جکا
 کبھی نام بھی نہیں سنا تھا۔ خود بخود ایسی چیزیں لینے کو ان کا دل چاہنے
 لگتا ہے۔ اور اگر کاشتکار سادہ مزاج بھی ہوں تو ان کی بیویاں تو ضرور
 نئی چیزوں کی فرمائش کریں گی۔ نئی چیزیں خریدنے کے شوق میں
 اب وہ اپنے یہاں پیداوار بڑھانے کی کوشش کریں گے خود بھی
 زیادہ محنت کریں گے اور اپنے مویشیوں اور مزدوروں سے بھی زیادہ
 کام لینے لگیں یا تو زیادہ زمین کاشت کریں گے یا انہیں پہلے کھیتوں کو
 اچھی حق جو تیں ہوئیں گے۔ صاف ظاہر ہے کہ بہ نسبت سابق ایسی حالت
 میں گانوں میں پیداوار بہت زیادہ ہوگی دیہاتی لوگ ضرورت سے زیادہ
 پیداوار قصبہ ہٹوں کے ہاتھ فروخت کر کے اس کی قیمت سے نئی نئی چیزیں
 خریدیں گے جو کہ قصبے میں فروخت ہوتی ہیں۔

گویا اب گانوں اپنی حق ضروریات خود مہیا نہیں کرتا۔ اب وہاں انتظام پیدائش کی
 ترقی کا وسیلہ دور شہر سے ہوتا ہے۔ جسکو ہم دستکاروں کے عہد سے تعبیر کر سکتے ہیں اپنی
 جھوٹے پتھر بازار کے واسطے سامان تیار ہونے لگتا ہے۔ اب کاشتکار صرف اپنے واسطے
 بلکہ قصبہ والوں کے واسطے غلہ ترکاری بھی بوتے ہیں۔ اور معاوضہ میں کچھ اپنی ضروریات لینے لگتے ہیں۔

ہیں۔ دیکھنا یہ ہے کہ اس تبدیلی کا فراہمی دولت پر کیا اثر پڑتا ہے۔ باب دوم
تو شک نہیں کہ گانوں کی پیداوار بڑھ جاوے گی اور مزید پیداوار کا جو ^{فصل ۱۳}
زرقیت ہاتھ آئے گا وہ دیرپا چیزیں خریدنے میں صرف ہوگا۔ مثلاً تانبے
کے برتن یا چاندی کا زیور۔ اس کے معنی یہ ہوئے کہ دولت کا اندوختہ
بڑھ جائیگا دوسرے جب روپیہ ملے گا تو اس کے جمع کرنے کا شوق پیدا ہوگا
کیونکہ یہ زر اندوزی انسانی فطرت کا خاصہ ہے۔ روپیہ کا ذخیرہ بڑھانے کی
خاطر بھی لوگ بہت بہت محنت اور کوشش کریں گے اور اس طرح
فراہم شدہ دولت میں اور اضافہ ہوگا۔ اب تو گانوں واسطے بھی دولت
بننے لگیں گے۔

بادی النظر میں تو ایسا معلوم ہوتا ہے کہ یہ تبدیلی صرف کاشتکاروں
کی حالت میں نمودار ہوگی۔ اور سب سے اول انہی کو فائدہ پہنچے گا۔
لیکن جب قصبے میں محنت کی طلب بڑھے گی تو قرب و جوار کے
دیہات میں مزدور بھی چنکس گئے اور زیادہ اجرت کے لالچ سے وہ
قصبے میں جا کر کام کرنے لگیں گے۔ جب کچھ مزدور گانوں کا کام
یوں چھوڑیں گے اور ساتھ ہی کمیٹی باڑی کا کام بڑھ جائے گا تو پھر
کاشتکار ان کی اجرت بڑھا کر ان سے زیادہ زیادہ کام لیں گے۔ بطرح
پر کچھ عرصے میں گانوں کے مزدوروں کی کمائی بھی بڑھ جاوے گی
اسی طرح دستکار اور ملازمت پیشہ لوگ بھی زیادہ کمائی اور تنخواہ کے
شوق میں قصبے جائیں گے۔ لیکن گانوں میں بھی تو ان کی ضرورت
ہے۔ ان کو روکنے کی خاطر گانوں میں بھی ایسی کی اجرت بڑھانی
پڑے گی اور اس طرح پر سلسلہ یہ سلسلہ مزید دولت میں سب

بہت باتیں گئے۔ یہ تو عجب نہیں کہ کسی کو فائدہ زیادہ پہنچے اور کسی کو نقصان۔ لیکن یہ نہیں ہو سکتا کہ صرف ایک خاص گروہ فائدہ اٹھائے اور باقی بالکل محروم رہیں +

گزشتہ چند صدیوں سے اس قسم کی تبدیلی ہندوستان میں بتدریج پھیل رہی ہے محض سہولت کی خاطر نہ فرض کر لیا کہ تبدیلی یکایک نمودار ہوئی۔ ورنہ حقیقت ایسا کم واقع ہوتا ہے۔ اگر کوئی دارالسلطنت قائم ہو تب تو بہت جلد تبدیلی پیدا ہو سکتی ہے ورنہ ملک کے بڑے حصے میں یہ تبدیلی بتدریج پھیلتی اور نمودار ہوتی ہے۔ تجارت نے بھی بہت آہستہ آہستہ پیر پھیلانے میں تاجر کبھی کوئی چیز خریدنے لگانوں آئے اور کبھی کوئی چیز خریدنے اسی طرح گانوں میں بھی نئی چیزیں رفتہ رفتہ داخل ہوئیں۔ یہ تبدیلی اب تک جاری ہے ملک کے بعض حصے بہت ترقی کر گئے ہیں اور بعض مقابلہ کم۔ لیکن اس تبدیلی کا عام اثر یہ ہے کہ زمین کی پیداوار بہت بڑھ گئی اور جو لوگ اس کے حصے دار ہیں وہ بھی زیادہ متمول بن گئے اس سے یہ نہ سمجھنا چاہئے کہ سب طبقے یکساں بہت خوش حال ہیں۔ بعض زیادہ ہیں بعض کم اور بعض اُلٹے خستہ حال ہو گئے ہیں۔ لیکن حصوں کی یہ کمی بیشی تقسیم دولت کی بحث سے متعلق ہے نہ کہ پیدائش دولت سے یہ تبدیلی ابھی مکمل نہیں ہوئی ہندوستان میں ایسے مقامات بہت کم ہیں جہاں زراعت ترقی کے دوسرے دور تک پہنچ گئی ہو اور جیسا کہ اوپر خیال ظاہر کیا جا چکا ہے ممکن ہے کہ پورے طور پر زراعت کو یہ دور کبھی نصیب نہ ہو۔ اگر کوئی گانوں اس دور میں داخل ہو جائے تو یہاں کے

کاشتکار اپنی کل پیداوار فروخت کر کے کھانے پینے کا سامان تک دکان باب دوم سے خریدنے لگیں گے۔ چنانچہ بعض مغربی ملکوں میں ایسا ہوتا بھی ہے۔ لیکن ^{فصل ۱۳} جو لوگ ہندوستان کے کاشتکاروں سے واقف ہیں ان کو یہاں اس درجہ ترقی کی امید نہیں ہو سکتی اور یوں دیہات میں کایاپٹ ہو جائے تو دوسری بات ہے ترقی کے دوسرے دور کی مثالیں قصبات میں البتہ بکثرت نظر آتی ہیں +

فصل چودہ

پیدائش کا انتظام - دستکاروں کا زمانہ

ہم نے جو ترقی پیدائش کے تین دور قرار دیے ہیں ان میں سے دوسرے دور پر غور کرنا چاہتے ہیں۔ ابتدائی دور سے تو وہ اس طرح پر مختلف ہے کہ اس میں لوگ اپنی احتیاجات براہ راست ان چیزوں سے پوری کرنا نہیں چاہتے جو انہوں نے خود تیار کی ہیں۔ بلکہ ان کی بنائی ہوئی چیزیں اکثر دوسروں کے کام کی ہوتی ہیں جو کچھ معاوضے پر دیدی جاتی ہیں۔ معاوضے میں یا تو اپنی ضرورت کی چیزیں مل جاتی ہیں مثلاً تلہ کپڑا یا زر جس کے ذریعہ سے ہر قسم کی ضروریات خریدی جاسکتی ہیں۔ ترقی کا یہ دور ہندوستان کے ہر حصے میں کم و بیش جاری ہے۔ اکثر دستکار اس طرح اپنی مصنوعات فروخت کر کے ضروریات خریدتے ہیں۔ نوبات، رنگریز، موچی اور تانبے پیتل کے برتن بنانے والے یہ سب لوگ ایسی چیزیں بناتے ہیں کہ جو ان کی ضروریات میں بہت کم و غل ہیں پس وہ اپنی مصنوعات دوسروں کے ہاتھ فروخت کر کے ان کی قیمت سے کھانا کپڑا وغیرہ خریدتے ہیں اب دیکھنا چاہئے کہ ہر معاشرے میں پیدائش کی احتیاج کے لحاظ سے دستکاروں کی کیا حالت ہے۔ یعنی ان کو ہر ایک عامل کس قدر درکار ہے۔ +

اول زمین کو لیجیو۔ دستکاروں کو بہت کھوڑی زمین درکار ہوتی ہے۔

اس سے بھی کم کتنی کچھوٹے سے کاشتکار کے لئے ضروری ہے۔ لیکن جیسا کہ باب دوم چھٹی فصل میں بیان ہو چکا ہے دستکاروں کے واسطے زمین کا موقع محل بہت بڑی چیز ہے دستکار کو ایسی جگہ رہنا چاہئے کہ خریداروں کو بلا وقت اس کا پتہ مل جائے محض قصبے میں رہنے سے کام نہیں چلتا بلکہ وکان ایسی سڑک پر بازار میں واقع ہونی ضرور ہے کہ جہاں اور بھی یہی کاروبار کرتے ہوں اور لوگوں کو بھی اس بات کا علم ہو۔ مثلاً ایک بازار ہے جہاں جوتے خرید و فروخت ہوتے ہیں۔ ایسے مقام پر جو وکان ملے گی اس کا بہت زیادہ دنیا موچی بخوشی گوارا کرے گا۔ لیکن غلے کی منڈی میں وہ اپنی وکان کم کرایہ پر بھی کھولنی پسند نہ کرے گا۔ پس معلوم ہوا کہ دستکار کو بہت تھوڑی زمین درکار ہوتی ہے۔ لیکن حسبِ دجاواہ موقع کی اتنی سی زمین بھی شکل سے ہاتھ لگتی ہے اور اس کی آمدنی کا ایک بڑا حصہ کرایہ کی نذر ہو جاتا ہے۔

دوسرا عامل محنت ہے۔ بیشتر کام تو دستکار اور اُس کا کنبہ مل جل کر انجام دیتا ہے۔ بشرطِ ضرورت ایک دو مزدور بھی لگائے جاتے ہیں بالعموم وہ تھوڑا سا سامان لیکر اس سے مصنوعات تیار کرتا ہے جو صرف چند وضع کی ہوتی ہیں اور مدت تک وہی مصنوعات بناتے بناتے اس کا ہاتھ بہت صاف ہو جاتا ہے اور عمدہ چیزیں تیار ہونے لگتی ہیں۔ لیکن مصنوعات تیار کرنے کے علاوہ دستکار کو اور بہت سا کام بھی کرنا پڑتا ہے یعنی اول تو مصنوعات کے واسطے موزوں پیداوار خام منتخب کرنا۔ اس کی قیمت چکانا کیا کیا چیزیں کتنی کتنی تیار ہونی چاہئیں یہ طے کرنا۔ اور پھر مصنوعات کی طرف خریداروں کو رجوع کرنا اور ان کے

بائیدم ہاتھ مال بیچنا۔ یہ سب کام دستکار کے ذمہ رہتا ہے۔ جس زمانے میں لوگ اپنی ضروریات خود مہیا کرتے ہیں تب بھی ان کو مصنوعات بنانے کے علاوہ بہت کچھ کرنا پڑتا ہے۔ لیکن چونکہ اکثر چیزیں اپنی ہی ضروریات کے واسطے بناتے ہیں ان کا کاروبار اس قدر دشوار نہیں ہوتا جتنا کہ دستکاروں کا جن کو دوسروں کے واسطے مصنوعات تیار کرنی پڑتی ہیں۔ گویا دستکاروں کو یہ پتہ چلانا پڑتا ہے کہ لوگوں کو کن کن چیزوں کی ضرورت ہے۔ اور اپنی ضروریات سمجھنے کے مقابلے میں یہ کام کہیں زیادہ وقت طلب ہے۔ اگر اس نے لوگوں کی ضروریات کا غلط اندازہ کیا تو گویا اس کی کل محنت اور لاگت بیکار گئی اس کی مصنوعات کون خریدے گا۔ اور جب وہ فروخت نہ ہوگی تو وہ نئی مصنوعات کے واسطے پیداوار خام کہاں سے لائے گا۔ اپنی گزر کہاں سے کرے گا اور کاروبار کیونکر چلائے گا ؟

ترقی پیدائش کے ابتدائی دور میں تو خریداروں کی ضروریات کا پتہ چلانا دستکاروں کو ایسا دشوار نہیں۔ اس زمانے میں لوگوں کی ضروریات انگریزوں پر لگتی جاسکتی ہیں ان میں مدتوں کوئی تبدیلی نہیں ہوتی۔ اور جب تجارت مختصر ہو تو چیزوں کے انتخاب میں بھی کیا وقت ہو سکتی ہے۔ لیکن دولت کے صرف کے بیان میں آگے چل کر واضح ہوگا کہ معاشی ترقیات سے مراد یہ ہے کہ ضروریات کی تعداد بڑھے۔ ان کی اقسام بڑھیں اور ساتھ ہی ضروریات بھم پہنچانے کے ذرائع میں بھی اضافہ ہو۔ اس حالت میں خیال کرو کہ تبدیلیوں کا ساتھ دینا دستکار کے واسطے کس قدر مشکل ہے اور جہاں اس نے خطا کی کل قیمت اور لاگت کھارت گئی۔ پارچہ بانی اس کی بہت اچھی مثال ہے کل کی سی بات ہے کہ

کاروباری
دقتیں

سوائے چند دولت مند لوگوں کے سب یہی جولاہوں کے ہاتھ کا بنا ہوا دسی کپڑا پہنتے تھے۔ صرف چند قسم کا کپڑا ملتا تھا جو عمدہ بنا ہوا نہایت پائدار مگر ذرا موٹا اور بھدا ہوتا تھا سب لوگ ایک ہی وضع کا لباس پہنتے تھے لیکن اب تو گانوں والے بھی طرح طرح کے کپڑے پہنتے ہیں چاہیں تو وہ پیرانی وضع کا دسی کپڑا خریدیں یا بمبی اور کانپور کے کارخانوں کا نفیس کپڑا یا دلائی کارخانوں کا سب سے بڑھیا کپڑا جو کہ افریقہ اور امریکہ کی روئی سے تیار ہوتا ہے اور گرہ میں دام ہوں تو اونی اور ریشمی کپڑے تک خرید لیں اب لوگوں کو تو طرح طرح کے کپڑوں کا شوق ہو گیا اور پچارہ جولاہا وہی قدیم وضع کا کپڑا بنے جاتا ہے اور وہ بھی کیا کرے نہ اس کے پاس ہوزوں سامان ہے نہ ضروری آلات و اوزار ہیں۔ نہ کافی علم و واقفیت کہ فیضین کے کپڑے تیار کرے نتیجہ یہ ہے کہ اس کے کپڑے کی خریداری روز بروز گھٹ رہی ہے حتیٰ کہ بعض وقت تو دسی کپڑا فروخت کرنا دشوار ہو جاتا ہے ۛ

بہن معلوم ہوا کہ جو دستکار دوسروں کے ہاں اجرت پر کام کرنے کے بجائے اپنے طور پر کام کرتا ہے وہ محنت تو ضرور زیادہ کرتا ہے اسلئے کہ اسکی آمدنی اس کی مہارت اور کوشش پر منحصر ہوتی ہے لیکن ساتھ ہی اس میں ایک بڑی خرابی یہ ہوتی ہے کہ وہ نت نئی تہذیبوں کا ساتھ نہیں دے سکتا نہ جدید بازاروں سے فائدہ اٹھا سکتا ہے۔ چنانچہ معاشی ترقیات کے بعد اکثر جب دستکاروں نے بطور خود کام کرنے کی کوشش کی تو ان کو نفع کے بجائے نقصان اٹھانا پڑا۔

اب اصل کی باری آئی۔ دستکار دستکاری میں بہت بڑا

باب دوم فصل ۱۴ فرق ہے بعض کے آلات و اوزار بہت قیمتی ہوتے ہیں اور اگر بعض کے سادے ہیں تو ان کو پیداوار خام میں بہت روپیہ لگانا پڑتا ہے اور بعض کی مصنوعات اتنی مدت میں تیار ہوتی ہیں کہ عرصے تک ان کو اپنی گرہ سے کھانا پڑتا ہے۔ لیکن اصل کی ضرورت ہوتی سب کو ہے خواہ کسی حیثیت سے ہو۔ اگر وہ پس انداز کر کے خود اپنا اہل فراہم کر لیں یا بطور ورثہ اپنے بزرگوں سے پائیں تو پھر کیا کہنا۔ آزادی سے کام کریں اور فائدہ اٹھائیں اگر بلحاظ حالات گرد پیش ان کی کاروباری قابلیت اچھی ہے تو وہ خرچ سے زیادہ کمائیں گے اور بچا بچا کر کچھ جمع بھی کر لیں گے۔ لیکن اکثر دستکاروں کے پاس ضرورت کے موافق اہل نہیں ہوتا اور کچھ نہ کچھ ان کو دوسروں سے قرض لینا ہی پڑتا ہے۔ اور اس پر جو سود واجب الادا ہوتا ہے۔ اسکی مقدار اس قدر زیادہ ہوتی ہے کہ بعد ادائیگی ان کے پاس اتنا ہی بچ رہتا ہے کہ بسر وقات کر سکیں پس اندازی کی کوئی گنجائش نہیں رہتی گو یا دستکاروں کی حالت بیشتر شرح سود پر منحصر ہے۔ اس نکتہ سے تعقیم دولت کے تحت میں آئندہ بحث کی جاوے گی۔ ہندوستان میں شرح سود اس قدر زیادہ ہے کہ دستکاروں کی کمائی کا بڑا حصہ قرض خواہوں کی جیب میں چلا جاتا ہے اور یہی وجہ ہے کہ غریب دستکاروں کو پس اندازی کا موقع بہت کم نصیب ہوتا ہے جو کچھ دولت پیدا کرتے ہیں اس میں سے کچھ اپنی اور کنبے کی پرورش میں صرف ہو جاتا ہے اور باقی پر قرض خواہ قبضہ کر لیتے ہیں۔ روز بروز طرح طرح کی ضروریات بڑھ رہی ہیں اور ان کی بھوسانی میں دستکاروں کو جو وقت پیش آتی ہے اس کا ایک خاص باعث شرح سود کی زیادتی بھی ہے۔ جیسا کہ ہم گذشتہ

فصل میں بیان کر چکے ہیں ہندوستانی کاشتکار بھی ترقی پیدائش کے ابتدائی دور سے کچھ آگے ضرور بڑھ گیا ہے کیونکہ اب وہ نہ صرف اپنی ضرورت کے لائق فصل بوتا ہے بلکہ کچھ پیداوار دوسروں کے ہاتھ بھی فروخت کر ڈالتا ہے۔ تاہم ابھی وہ اس دوسرے دور تک نہیں پہنچا جو دستکاروں کو چل ہے اور اس میں شک ہے کہ اس کو پورے طور پر یہ دور کبھی نصیب ہو۔ لیکن جس حد تک وہ اپنی ضرورت کے علاوہ فروخت کے واسطے فصل تیار کرتا ہے اس کو بھی دستکار کی طرح کاروبار کی دقتیں پیش آتی ہیں کہ کیا فصل بوئی جائے۔ اور کہاں فروخت ہو۔ اگر کاشتکار اپنی پیداوار صرف قریب کے قصبوں میں بیکیں تب تو زیادہ وقت نہیں۔ لیکن جب وسعت تجارت کی بدولت یہ نوبت آجائے کہ دور دور جاکر مال فروخت ہو اور دنیا کے دور وراز مقامات کی پیداوار سے مقابلہ آجڑے تو بیشک مال کی کھاسی بڑی ٹیڑھی کھیر ہے مثلاً ہندوستانی کاشتکار کو نہیں معلوم کہ انگلستان یا جرمنی میں کس قسم کے گیہوں یا روغن دار تخم کی سب سے زیادہ مانگ ہے اور گو ان کا مال پڑا نہیں رہتا۔ اور کچھ نہ کچھ دام وصول ہو ہی جاتے ہیں۔ تاہم اگر مطلوبہ اقسام کے بجائے جن کی قیمت بہت اعلیٰ ہے بوجہ بخیری وہ دوسری اقسام بوئیں جس کی مانگ کم ہے تو انکو مقابلتہ بہت مانی نقصان اٹھانا پڑے گا۔ یا کاشتکار کوئی چیز اس امید پر بوئے کہ اس کی طلب زیادہ ہے۔ لیکن تیار ہوتے ہوتے اس کی مانگ گھٹ جائے خواہ اس وجہ سے کہ اسکی ضرورت ہی نہ رہے یا کوئی دوسری چیز اس کے بجائے استعمال ہونے لگے تب بیچارے کاشتکاروں کو حتیٰ الوسع جلد کاشت میں تبدیلی کرنی پڑے گی۔ وہ زمین

باب دوم
فصل ۱۴

باب دوم ^{فصل دوم} اور اور طرح کے کام لیں گے اور مروجہ فصل کی بابت جو کچھ تجربہ چل ہوا وہ سب بیکار جائے گا۔ شمالی ہندوستان میں ایسے دو واقعات حال میں پیش آچکے ہیں۔ کبھی نیل کثرت سے بویا جاتا ہے۔ لیکن جب سے دلائی رنگ چلے اس کی کاشت ہی بند ہو گئی۔ اسی طرح جب سے چین والوں نے افیون کھانی چھوڑی ہندوستان میں پرست کی کاشت بہت گھٹ گئی۔ جنگ کی وجہ سے جو دلائی رنگ آنے بند ہوئے تو اب پھر نیل کے کام میں جان پڑ رہی ہے۔

ایک تو کاشتکار کو یہ دقت درپیش ہے کہ وہ دور وراز کے کاکڑوں کی ضروریات سے بے خبر ہے اس پر طرہ یہ کہ دیگر مالک نے اس کے ملک یعنی ہندوستان کی ضروریات کا پتہ لگایا ہے اور اس کی آنکھوں کو بھیتے ہندوستانی بازاروں پر چھاپا مارتے ہیں اور کاشتکار سے کچھ بن نہیں پڑتا۔ مثلاً شکر ہے کہ ہندوستان میں کر وڑا من باہر آکر فروخت ہوتی ہے اور وہی میٹھے کو بہت سے ہاتھ بھی نہیں لگائے۔ نتیجہ یہ ہے کہ کاشتکاروں کو گڑا شکر فروخت کرنے میں دقت ہوتی ہے اور بمقابلہ سابق اب وہ یہ چیزیں کم تیار کرتے ہیں۔

جب شرح سود زیادہ ہو اور کاشتکار کے پتے کافی صل نہ ہو تو اس کو بھی ایسا ہی نقصان پہنچتا ہے جیسا کہ دستکار کو۔ اور جب سے مال باہر جانے لگا ہے۔ کاشتکار کو زیادہ زیادہ اصل کی ضرورت پڑتی ہے مثلاً جو کے مقابل گہیوں کی کاشت میں زیادہ لاگت لگتی ہے اور اکیہ میں اس سے بھی بڑھ کر۔ اس میں شک نہیں کہ پیداوار بھی اسی حساب سے زیادہ قیمتی ہوتی ہے۔ لیکن اگر شرح سود بہت اعلیٰ ہو تو فصل کی سب

زائد قیمت سود کی نذر ہو جائے گی اور کاشتکار بالکل محروم رہے گا۔ چنانچہ باب دوم
توسیع تجارت کے طفیل سے گو ملک میں دولت بہت بڑھی لیکن اس کا ^{فضل ۱۲}
بڑا حصہ انہی لوگوں نے سگوالیا جو اصلدار ہیں اور دوسروں کو قرض
دیتے ہیں ۛ

پس واضح ہوا کہ جس حد تک کاشتکار فروخت کی غرض سے فصل تیار
کرتا ہے۔ اس کو بھی انہی دقتوں کا سامنا ہوتا ہے جو کہ کاشتکار کو پیش آتی
ہیں۔ کاروبار چلانا روز بروز دشوار ہوتا جاتا ہے اور اصل بہت گراں ہے
یعنی شرح سود بہت چڑھی ہوئی ہے اور جوں جوں کاشتکار دوسرے
دوہیں قدم بڑھاتا ہے یہ دقتیں اور بھی بڑھ رہی ہیں ۛ

فصل ندرہ

پیدائش کا انتظام۔ کارخانوں کا زمانہ

اب ہم انتظام پیدائش کے تیسرے دور میں داخل ہوتے ہی دیکھتے ہیں کہ مزدوروں کی بڑی بڑی جماعتیں آجر کی نگرانی میں کام کرتی ہیں یورپ میں تو یہ طریق اس قدر مربع ہو گیا ہے کہ بطور خود کام کرنے والے دستکار کسی شمار قطار میں نہیں اور ہندوستان کی بعض صنعت و حرفت میں بھی یہ رواج پھیل گیا ہے مثلاً کان کنی یا پارچہ بافی ہے کہ ہزار ہا مزدور کارخانوں میں اجرت پر کام کرتے ہیں۔ زراعت میں یہ طریق نہ چل سکا اور آئندہ بیان سے اس کے اسباب بھی معلوم ہوں گے۔ تاہم چاء کی کاشت اسی طریق پر ہوتی ہے۔

کارخانہ ایک سادہ مثال۔ مثلاً کوئی شخص تلو نور بافوں سے اپنے مکان میں اجرت پر کپڑا بنوائے۔ اور اجرت خواہ وقت کے حساب سے دے یا بنائی کے حساب سے۔ آجر خود سوت اور دیگر ضروری سامان خریدتا ہے۔ جیسا کپڑا چاہتا ہے بنواتا ہے اور اس کی فروخت کی سبیل نکالتا ہے۔ اور جو کچھ قیمت وصول ہوتی ہے اپنی جیب میں ڈالتا ہے۔ اس انتظام کا نتیجہ صاف ظاہر ہے۔ کاروبار چلانا اور جسمانی محنت دو الگ الگ چیزیں

ہو گئیں نوربات کو اب غور و فکر کرنے کی ضرورت نہیں وہ تو صرف آجر کی پسند کا کپڑا بنتا اور اپنی اجرت پاتا ہے۔ کار و بار کا چلانا آجر کے ذمہ ہے۔ دوسرا نتیجہ یہ ہے کہ نوربات کو اصل کی ضرورت نہیں رہی۔ سب سامان آجر مہیا کرتا ہے گذر کے واسطے نوربات کو اجرت مل جاتی ہے۔ سامان خریدنے اور اجرت دینے کے لئے آجر کو اصل کی فکر کرنی پڑتی ہے۔

گذشتہ فصل میں دستکار کے متعلق جو قیمتیں بیان کی گئی تھیں اب وہ تو کار و بار اور رفع ہو گئی مثلاً نوربات کے واسطے کپڑا بننا تو آسان ہے لیکن کار و بار چلانا علمدگی کا اصل مہیا کرنا کار سے وارو۔ اگر طریق پیدائش میں کوئی اور تغیر نہ ہو تو یہ کام آجر کے حق میں بھی مفید ہے کہ وہ کار و بار چلائے اور اصل مہیا کرے کیونکہ وہ حالات سے بخوبی واقف ہے۔ وہ سامان ارزاں خریدے گا اور مال عمدہ قیمت پر نکلے گا۔ اور بیکار مال بھی تیار نہ کرے گا کیونکہ وہ گاہکوں کا مذاق اچھی طرح پر جانتا ہے۔ لیکن یہ اندیشہ ضرور ہے کہ اس طریق پر نوربات کپڑا اس قدر نہیں بنیں گے جتنا کہ بطور خود بنتے اس قدر محنت کی انگل دل میں باقی نہ رہے گی۔ اب تو وہ اتنا ہی کام کریں گے کہ جہانہ یا برطرفی کی نوبت نہ آئے۔ حالانکہ پہلے فاسے کے خوف سے جان مارتے تھے۔ لیکن یہ سوال پیدا بھی نہ ہوگا کیونکہ ساتھ ہی ساتھ طریق پیدائش میں بھی ضرور تغیر و تبدل ہوگا۔

جو بندی سب سے اول نمودار ہوگی وہ معاشی زبان میں **تقسیم عمل** کہلاتی ہے۔ نوربات ہمیشہ کپڑا ہی نہ بنے بلکہ ان کو وقتاً فوقتاً پان بھی کرنی پڑتی ہے ہر قبضے میں نوربات۔ یہ کام خود کرتے ہیں۔ اکثر سڑک کے کنارے کچھ کچھ فاصلے پر پائس کے اڈے کھڑے کر کے تاکتے ہیں

باب دوم اور کوئچ کر کے سوت کو ماتھی پاتے ہیں۔ نوربانوں کا بہت سا وقت پان
فصل (۱۵) کرنے میں لگتا ہے۔ لیکن اگر بہت سے لوگ کام کرتے ہوں تو بہتر یہ ہوگا
کہ کچھ پان کریں اور کچھ کپڑا بنیں۔ اسی کا نام تقسیم عمل ہے۔ اسی طرح پان
کرنے کا کام بھی تقسیم ہو سکتا ہے۔ کچھ ماتھی تیار کریں اور کچھ سوت پر چڑھائیں
ہر شخص ایک ایک وضع کا کپڑا بنے کہ جس میں اس کو سب سے زیادہ
مہارت ہو۔ کاریگر لوگ باریک اور نفیس کپڑا تیار کریں۔ ایک یا دو آدمی
سوت کا ذخیرہ مہیا رکھیں جو کپڑا تیار ہو اس کو ناپیں اور اس کو گاہکوں تک
پہنچائیں۔ کرگٹھے بنانے اور اس کی مرمت کرنے کے واسطے ایک بڑھئی بھی
رہنا چاہئے۔ اس طور پر سو کے سو نوربان کپڑا نہ بنیں گے بلکہ کارخانہ
کام کے درجے ہوں گے۔ اور ہر درجے کے واسطے آجر موزوں مزدور رکھے گا
تا کہ کم سے کم مصارف پر زیادہ سے زیادہ مال تیار ہو سکے۔

تقسیم عمل سے پیدائش میں جو گوناگوں فوائد حاصل ہوتے ہیں معاشیات
کی بڑی بڑی تصانیف میں ان کی تفصیل موجود ہے۔ چند خاص فوائد یہ ہیں
۱) مدت تک ایک ہی سا کام کرتے کرتے مہارت میں ترقی ہوتی ہے
اور (۲) ہر مزدور سے اس کے مناسب حال بہترین کام لینے کا موقع ملتا
ہے۔ دسویں فصل میں تفصیل مہارت کے متعلق جو کچھ بیان کیا گیا اس میں کچھ
اضافہ کرنے کی یہاں ضرورت نہیں ہے جسقدر خاص قسم کی حرکات متواتر
کی جادیں گی۔ اسی قدر ان کے کرنے میں سہولت اور کمال حاصل ہوگا
رہا دوسرا فائدہ جو بعض کام زیادہ پیداوار ہوتے ہیں مگر ساتھ ہی زیادہ
دشوار بھی۔ جو نوربان عمدہ خوش وضع کپڑا بن سکتا ہے وہ موٹے جھوٹے
کپڑے بننے والے سے زیادہ پیدا کرے گا۔ لیکن اگر اول الذکر نوربان بطور خود

کام کرے تو اس کو کبھی کبھی مجبوراً گھسیٹا کپڑا بھی بننا پڑے گا۔ کیونکہ بعض وقت باب دوم فصل (۱۵) بڑھیا کپڑے کا بازار مندا پڑ جاتا ہے۔ لیکن کارخانے میں اس کو بازار کی حالت سے کچھ سروکار نہیں۔ مال کی نکاسی تو آجر کے ذمہ ہے وہ تو بیفکری سے عمدہ کپڑا بنتا رہے گا جس کی اس کو خوب مہارت ہے۔

کارخانوں میں ایک بڑی خوبی یہ ہے کہ چونکہ ان میں مزدوروں کی بڑی بڑی جماعتیں ملکر کام کرتی ہیں وہاں پر تقسیم عمل کی گنجائش خوب ہوتی ہے اور کام مقدار میں نسبتاً زیادہ اور نیز عمدہ ہوتا ہے وجہ یہ ہے کہ کاریگروں کو ایک ہی کام کرتے کرتے خوب مشق و مہارت ہو جاتی ہے دوسری خوبی یہ ہے کہ بوجہ کثرت کار مشین بھی چل سکتی ہے۔ دیکھنے کو تو کارخانے میں بڑی گڑ بڑ ہوتی ہے۔ دھواں بھاپ۔ گڑ گڑاہٹ اور شور ہزارہا کل پیرزے بڑی تیزی سے حرکت کر رہے ہیں۔ غور سے دیکھو تو ہر ایک کل ایسا ہی کام کر رہی ہے جیسے کہ مزدور کرتے ہیں اور ان سے کہیں جلد اور زیادہ۔ مثلاً کسی کارخانے میں کپڑا بننے کی کل غور سے دیکھو تانے میں نال کس تیزی کے ساتھ ادھر ادھر لپکتی ہے اور بانے کا تاگا جو نال ڈالتی ہے وہ نال کی واپسی سے قبل کیونکہ ٹھک ٹھک کر اپنی جگہ آجاتا ہے وہی کرگئے میں بھی یونہی کپڑا بنا جاتا ہے۔ فرق صرف اس قدر ہے کہ کل کی بنائی بہت تیز ہے۔ گھنٹوں کا کام منٹوں میں ہوتا ہے۔ اس کا باعث یہ ہے کہ کل آدمی کی طاقت سے نہیں بلکہ انجن کی طاقت سے چلتی ہے اور انجن بھاپ کے زور سے چلتا ہے دراصل بٹے کے کرگھ میں کوئی بڑا فرق نہیں۔ خواہ وہ دستی ہو یا کل دار البتہ چلانے والی طاقت میں زمین آسمان کا فرق ہے کہان آدمی کا ہاتھ اور کہاں انجن۔ کارخانوں کی قریب قریب

باب دوم تمام کھوں کا یہی حال ہے۔ جو باقاعدہ حرکت انسان کر سکتا ہے۔ کل
 فصل (۱۵) بھی کر سکتی ہے۔ مثلاً چیزوں کو آگے پیچھے ہٹانا یا اوپر نیچے لیجانا۔ یا ان کو
 گردش دینا۔ سُننے میں یہ بات کس قدر عجیب معلوم ہوگی کہ یورپ میں
 کھوں سے قمیص جوڑنے کا کام لیا جاتا ہے۔ ہندوستان میں چونکہ کم تخواہ
 کے محاسب مل جاتے ہیں اس لئے کھوں کا رواج نہیں ہوا۔ کھوں نے یورپ
 میں اس درجہ ترقی کی ہے کہ بہت سے کام جو آدمی کرتا ہے وہ بھی
 کر سکتی ہیں اور اگر مقابلہ خرچ کم پڑے تو بلا تکلف ان سے کام
 لیا جاتا ہے +

بچوں کا استعمال کپڑے کے کارخانے کی جو مثال ہمیں اوپر بیان کی ہے اُس میں
 سو نوربات اُجرت پر ہاتھ سے کپڑا بنتے ہیں۔ لیکن جب کارخانہ دار
 کو پتہ لگے گا کہ انجن سے چلنے والی کھوں کے ذریعہ سے کپڑا تیار
 کرنے میں زیادہ فائدہ ہے تو وہ کارخانے میں ضرور کھیں جاری کر دیگا
 اور کپڑے کی دستی بنائی ترک ہو جاوے گی۔ حالانکہ اب بھی اتنے
 ہی مزدور یعنی سو نوربات کارخانے میں کام کریں گے لیکن کپڑا زیادہ
 تیار ہوگا۔ وجہ یہ ہے کہ اب دستی کرکھوں کے بجائے کھوں سے کپڑا بنا دیا گیا
 جو کہ بہت تیز چلتی ہیں۔ مزدوروں کا کام کیا رہ گیا۔ کل چلانا اور روکنا اور
 دوسری قسم کی دیکھ بھال۔ نتیجہ یہ ہے کہ نوربافوں کی مہارت اور انکی
 کارگیری دھری رہ گئی۔ عمدہ کل بھی ویسا ہی بلکہ اس سے بہتر کام
 کر سکتی ہے۔ اور خوب یہ ہے کہ کھکتی نہیں۔ جب تک خراب نہ ہو برابر
 چلتی رہتی ہے اب ماسہ نوربات کی جگہ دوسری قسم کی مہارت والوں
 کی ضرورت ہوگی یعنی کل سازوں کی جو کل چلانا اور درست کرتا

جانتے ہوں۔ پیر اب ہوشیار اور کاریگر نوربانوں کی حاجت ہی کیا رہی۔ باب دوم
کلم اجرت پر عورتیں اور لڑکے بھی کھوں کے ذریعہ سے کام کر سکتے ہیں۔ صرف
ترتیب یافتہ کل سازوں کی نگرانی کافی ہے +

صرف یہی ایک تبدیلی نہوگی کہ انجن سے چلنے والی کھوں کے کرگئے
کپڑا نہیں گئے بلکہ پان کرنے اور اسی طرح کے دوسرے کاموں میں بھی کل
استعمال ہوگی اور کارخانہ وار چاہے تو سوت کا تنے کی کلیں بھی جاری کوئے
اب تو کارخانہ بہت بڑھ جائے گا۔ قرب و جوار میں نوربان جس قدر کپڑا
ہاتھ سے بنتے ہیں اس سے کہیں زیادہ یہاں تیار ہونے لگے گا صرف
بھی مقابلہ کم پڑے گا اور لوگ کارخانے کا بنا ہوا ارزان کپڑا خریدنا
شروع کر دیں گے یوں تو کارخانے میں بہت سے لوگ روزی سے
لگ جا دیں گے اور پرورش پائیں گے لیکن بیچارے ماہر نوربان کہیں
نہ رہیں گے اب ان کا مال کون خریدے گا؟

تمیلاً ہم نے کارخانے کو بتدریج بڑھتے ہوئے دکھایا ہے اور اول کارخانہ کی
خصوصیات
اول کارخانے یوں ہی رفتہ رفتہ بڑھا بھی کرتے تھے۔ لیکن اب تو
لوگ کارخانوں کے قاعدوں قرضیوں سے خوب واقف ہو گئے ہیں۔
مکمل کارخانے کا ایک ساتھ ہی اہتمام کر لیتے ہیں اور
بعض صنعت و حرفت کے کارخانوں کا اہتمام کرنا تو ایک جدا گانہ
فن مانا جاتا ہے۔ اور ماہر لوگ کمیشن لیکر کارخانوں کا ابتدائی اہتمام
کرتے ہیں لیکن خواہ بحالت مکمل جاری ہوں یا ابتدائی حالت سے
بتدریج ترقی کریں چند باتیں سب کارخانوں میں یکساں نظر آتی ہیں
جو کہ درج ذیل ہیں +

باب دوم (۱) پیلوار خام خریدنا۔ تیار شدہ مال فروخت کرنا اور کار و بار کی عام نگرانی، یہ سب کام مصنوعات کی تیاری سے جداگانہ شمار ہوتے اور انجام پاتے ہیں۔ آجر کار و بار چلاتا ہے اور کاریگر اجرت پر مال تیار کرتے ہیں +

(۲) اصل مہیا کرنا آجر کا کام ہے۔ کاریگروں کو اس سے کچھ سروکار نہیں اور نہ ان کو زمین سے مطلب۔ وہ تو صرف محنت کرتے ہیں گویا یہ عامل پیدائش تو ان کے سپرد ہے اور باقی دونوں آجر کے ذمہ +

(۳) کارخانے کا اس طرح سے انتظام کرتے ہیں کہ تقسیم عمل اور کل کے جاری ہونے سے مصارف پیدائش کم سے کم رہیں اور حسن انتظام کی بدولت پیلوار کی مقدار اس سے کہیں بڑھ جائے جو کہ مزدوروں کے بطور خود جدا جدا کام کرنے سے حاصل ہوتی +

(۴) کام کرنے والے مزدوروں کے حساب سے تو کارخانوں میں پیلوار کی مقدار بہت بڑھ جاتی ہے۔ لیکن یہ بھی یاد رکھنا ضروری ہے کہ بہت سے لوگ جو ایک ہی قسم کا کام جانتے ہیں ان کارخانوں کی بدولت ذریعہ معاش سے بھی محروم ہو جاتے ہیں +

زیادہ ہیں یہ تو بخوبی ظاہر ہو گیا کہ اگر کارخانوں کے ذریعہ سے بڑے بڑے پیمانہ پر مال تیار کر لیا جائے تو بہت زیادہ اصل درکار ہوگا اور اگر لوگ بطور خود چھوٹے چھوٹے پیمانہ پر مادہ سے مال تیار کریں تو بہت کم اصل سے کام نکل جائے گا۔ عمارات، انجن، بکلیں یہ سب بہت سا اصل ہضم کر جاتی ہیں۔ پھر مال تیار اور فروخت ہونے سے قبل پیلوار خام خریدنی پڑتی ہے۔ مزدوروں کو اجرت دی جاتی ہے جو روپیہ

اس مہ میں صرف ہوتا ہے وہ اصل واٹر کہلاتا ہے۔ واقعہ یہ ہے کہ باب دوم
جب تک ملک اس قدر ترقی نہ کر لے کہ افراد کے اندونختے فراہم ^{فصل ۱۵}
کر کے لوگ بڑے بڑے کار و بار جاری کریں کارخانے نہیں چل سکتے
چنانچہ اس ترقی کے حالات اب ہم اگلی فصل میں بیان کرتے ہیں۔

فصل سولہ

اصل کا انتظام

اصل کے انتظام کی ضرورت یوں تو انتظام اصل کا سُنہ ہر ملک میں متعلین معاشیات کے واسطے قابلِ پچسی ہے لیکن خاص کر ہندوستان میں یہ سُنہ آجکل بہت اہم بنا ہوا ہے اس سے قبل واضح ہو چکا ہے کہ صنعت و حرفت کی ترقی کا دار مدار اصل کے انتظام پر ہے اور یہی حال زراعت کا بھی ہے ہندوستانی کاشتکار کو اس وقت سب سے زیادہ ضرورت یہ ہے کہ اس کو مناسب شرح سود پر اصل قرض ملے تاکہ اس کو اپنے کھیت اور محنت سے بہترین نتائج حاصل ہوں یعنی مصارف تو کم رہیں۔ اور پیداوار زیادہ ہو پس اس قول میں کوئی مبالغہ نہیں کہ ملک بھر کی دولت بڑھانے کے واسطے اصل کا عمدہ انتظام شرطِ اول ہے۔

یہ تو بیان ہو چکا ہے کہ دولت کا کچھ نہ کچھ ذخیرہ فراہم ہونا قدرتی امر ہے۔ یعنی جب کبھی موقع ملتا ہے لوگ تھوڑا بہت پس انداز کر لیتے ہیں اور موقع سے مراد یہ ہے کہ کل پیداوار صرف کئے بغیر فوری احتیاجات پوری ہو جائیں۔ لیکن اس میں ذرا شک ہے کہ فراہم شدہ دولت کا بطور اصل کام میں لانا بھی اس طرح قدرتی بات ہے۔ قدیم زمانے میں اکثر قومیں ذخیرہ دولت سے مفید پیداوار حاصل کرنے کی کوئی کوشش نہیں

کرتی تھیں۔ اور ذخیرہ کی غرض بشیتر یہی ہوتی تھی کہ آئندہ بوقت ضرورت باب دوم کام آئے۔ داشتہ آید بکار۔ واقعہ ہے کہ ہندوستان میں دولت کے موجودہ فصل (۱۶) ذخیرے کا بہت تھوڑا حصہ بطور اصل استعمال کرنے کی نیت سے پس انداز کیا گیا ہے ذخیرے کے بڑے حصے کی صرف یہی غرض ہے کہ اس سے قحط میں یا کسی اور مصیبت کے وقت کام نکلے۔ جب تک لوگوں کے دلوں میں چوری اور دُکیتی کا خوف جاگزیں ہے۔ وہ شکل سے اندوختوں کا کوئی بڑا حصہ پیدائش دولت میں لگائیں گے۔ بلکہ غالباً وہ اس کو سونا چاندی بنا کر رکھیں گے تاکہ بلا وقت چھپاسکیں اور جہاں چاہیں ساتھ لیجا سکیں جب کوئی زبردست حکومت قائم ہو جاتی ہے تو اس رواج کا اصل سبب تو غائب ہو جاتا ہے لیکن عادت پھر بھی باقی رہتی ہے۔ اور اب تک عام طور پر لوگ اس بات کے عادی ہیں کہ اپنا اندوختہ چھپا کر رکھیں اسی وجہ سے اس کو دفینہ کہتے ہیں۔ اس طرح ہر ملک میں دولت کا بہت سا ذخیرہ موجود ہے جو اصل نہیں۔ کیونکہ اس سے مزید دولت پیدا کرنا مقصود نہیں۔ بعض دفینے تو مسلم میں مثلاً نوابوں اور راجاؤں کے خزانے۔ لیکن دولت کا ایک بڑا ذخیرہ یہ بھی ہے کہ لوگوں نے چھوٹی چھوٹی رقمیں زمین میں دفن کر رکھی ہیں۔ تاکہ اڑے وقت کام آئیں +

بعض مالک کی حالت اس سے مختلف ہے۔ لوگ اپنا اندوختہ شاذ و نادر دفینہ بنا کر رکھتے ہیں۔ بلکہ بہت کچھ دولت خاص اس شوق میں پس انداز کرتے ہیں کہ اس سے پیدائش دولت کا کام لیں اور کچھ آمدنی حاصل کریں۔ اگر بہت زیادہ دولت پیدا کرنی مقصود ہے تو اس کے واسطے ضرور ہے کہ اندوختوں کو پیدائش کے کام میں لگایا جائے۔ اب دیکھنا

باب دوم ^{فصل ۱۱} یہ ہے کہ اصل سے جو پیدائش دولت کا کام لیا جاتا ہے اس کا انتظام
 کیونکر انجام پاتا ہے۔ کاشتکار یا دستکار کو اپنے کار و بار کے واسطے بیشک
 کچھ اصل کی ضرورت ہے۔ لیکن ممکن ہے کہ اپنی ضروریات سے زائد
 اندوختہ اس کے پاس موجود ہو۔ خصوصاً زمینداروں اور اعلیٰ ملازمت پیشہ
 لوگوں کی یہی حالت ہوتی ہے بلکہ کچھ نہ کچھ تو فردوروں کی گرہ میں بھی
 ہوتا ہے جو بطور اصل کام آسکتا ہے۔ اگر مالک اپنے اصل سے خود کوئی
 کام نہ لے سکے تو دوسروں کو سود پر قرض دے سکتا ہے۔ چنانچہ روپیہ
 کے لین دین کا ہندوستان میں اچھا خاصہ رواج ہے۔ خصوصاً مہاجنوں
 کا تو پیشہ ہی یہ ٹھہرا مگر لطف یہ ہے کہ جس کو روپیہ کی ضرورت
 ہے وہ تو یہ نہیں جانتا کہ کس سے روپیہ مل سکتا ہے اور جو روپیہ
 قرض دینا چاہے اس کو پتہ نہیں کہ کون روپیہ کا حاجتمند ہے بڑے بڑے
 لین دین کا تو ذکر نہیں لیکن چھوٹے چھوٹے قرضوں میں ضرور یہ دقت
 پیش آتی ہے۔ اصل کے انتظام میں پہلا کام تو کسی کو ثالث بنانا ہے۔
 جو لوگوں سے اُن کا پس انداز کیا ہو روپیہ لیکر قرض خواہوں کو دے۔ بنک
 کو ایسا ہی ثالث سمجھنا چاہئے بنک طح طح کا کام سرانجام دیتے ہیں
 جن کی تفصیل آگے چل کر طالب علم کو پڑھنی ہوگی۔ لیکن ان کا اصلی
 کام یہی ہے کہ لوگوں سے ان کا زائد از ضرورت اندوختہ لینا اور حاجتمندوں
 کو قرض دینا۔ اصل جمع کرنے کا قاعدہ یہ ہے کہ بنک بطور امانت روپیہ
 لینے اور اس کے استعمال کے معاوضہ میں سود دینے کا اعلان کر دیتا ہے۔ اور
 جب مالک چاہے کچھ عرصے پہلے اطلاع دیکر اپنا روپیہ واپس لے سکتا ہے
 جن لوگوں کو بنک کا اعتبار ہوتا ہے یعنی جن کو یقین ہوتا ہے کہ بنک

نیک نیت ہے اور وعدہ پورا کر سکتا ہے وہ اپنا روپیہ بنک کے سپرد کر دیتے ہیں۔ جن لوگوں کو روپیہ کی ضرورت ہوتی ہے وہ بھی بنک سے معاملہ کرتے ہیں۔ اور اگر بنک کو اطمینان ہو کہ قرض گھر سود اور اصل اوقات معینہ پر ادا کر دے گا تو وہ اس کو قرض دیدیتا ہے۔ لیکن بنک اے کیا یہ سب کام بلا معاوضہ کرتے ہیں۔ نہیں۔ وہ بھی منفعت کے خواہاں رہتے ہیں اور منفعت کی سبیل یہ ہے کہ زر امانت پر جمع کنندوں کو کم سے کم سود دیا جائے اور قرض گھروں سے زر قرض پر زیادہ سے زیادہ سود وصول ہو اور بنک جو سود قرض گھروں سے خود لیتا ہے اور جو سود جمع کنندوں کو دیتا ہے ان میں جس قدر فرق ہو وہی بنک کا منافع ہے اس میں سے کچھ تو ملازمین کی تنخواہ اور دیگر اخراجات میں صرف ہو جاتا ہے اور جو باقی بچے وہ مالکان بنک کا حق ہے۔

اب تو ہندوستان کے بہت سے شہروں میں بنک چل رہے ہیں لوگ ان سے بخوبی واقف ہو چکے ہیں اول اول تو یورپین لوگوں نے جن کے ملکوں میں بنک بخوبی رائج ہیں۔ ہندوستان میں بنک قائم کئے لیکن ان کی کامیابی دیکھ کر ہندوستانیوں کی بھی آنکھیں کھلیں اور اب وہ بھی بنک جاری کر رہے ہیں۔ سر دست ہکو دیکھنا یہ ہے کہ بنکوں سے پیدائش دولت میں کس قدر مدد ملتی ہے۔ بنک پیدائش دولت میں بہت کار آمد اور معاون ثابت ہو رہے ہیں۔ آجرتنا اصل چاہیں بنک سے قرض لے لیتے ہیں۔ اسی میں سے پیادوار خام خریدتے ہیں۔ مزدوروں کی اجرت دیتے ہیں۔ اور دوسرے خچ چلاتے ہیں اور جب مال تیار ہو کر فروخت ہوتا ہے تو اس کی قیمت میں سے بنک کو قرض مع سود ادا کر دیتے ہیں بچ پو پھٹے

باب دوم
فصل ۱۶

باب دوم
فصل ۱۱۹

پس معلوم ہوا کہ پیدائش دولت کے واسطے جتنی اصل کی ضرورت پڑتی ہے۔ اس سب کا انتظام محض بنکوں سے نہیں ہو سکتا۔ اس میں شک نہیں کہ کارخانے جاری کرنے کے واسطے بڑی بڑی رقمیں مہیا کرنا بھی بہت اہم کام ہے۔ اور بنک بھی یہی کام سرانجام دیتے ہیں۔ لیکن چھوٹی چھوٹی رقمیں قرض دینا بھی کچھ کم ضروری نہیں۔ اور بنک ایسے لین دین سے منذور نہیں۔ کارخانوں کے واسطے کثیر رقم مہیا کرنے کا ایک طریق تو یہ ہے کہ مشترک سرمایہ دار کمپنی یا محدود کمپنی قائم کی جائے اول الذکر کمپنی سے ایسا کاروبار مراد ہے جس میں بہت سے لوگوں کا روپیہ لگا ہو اور جس میں وہ سب شریک مانے جائیں آخر الذکر کمپنی کا لفظ محدود تشبیح طلب ہے۔ عام قانون تو یہ ہے کہ اگر چند لوگ کسی کاروبار میں شریک ہوں تو ان میں سے ہر ایک فرداً فرداً اس کاروبار کے کل قرضہ کا ذمہ دار مانا جائے گا اور قرضے کا بار کفالت نہ صرف اسکے حصے تک محدود ہے بلکہ وہ اس کی دوسری ملک پر بھی پڑتا ہے جبکہ نفع کے لالچ میں گرہ کا بھی سب نکل جاوے تو بھلا مشترک کاروبار چلانے کی کس کو ہمت پڑ سکتی ہے۔ پس اسی خدشے کو رفع کرنے کے واسطے محدود کمپنی کا طریق نکالا۔ جو کمپنی چند شرائط کی پابندی کرے اور ان میں سے ایک یہ ہے کہ اپنے نام کے ساتھ لفظ محدود لکھے تو اس کمپنی کے حصے داروں کی ذمہ داری ان کے حصوں تک محدود ہو جاتی ہے مثلاً اگر کوئی شخص تنو روپیہ کا حصہ دار ہو یعنی یا تو اس نے تنو روپے دیدے ہوں یا تو اس سے کم دیکر باقی دینے کا وعدہ کر لیا ہو تو کسی حالت میں اس سے تنو روپے سے زیادہ وصول نہیں کئے جاسکتے اگر

خدا خواستہ کار و بار بگڑے تو زیادہ سے زیادہ اس کے تنہا رو پیے ضائع ہونگے باب دوم
باقی ملک و مال بالکل محفوظ رہے گا پس جو شخص محدود کمپنی میں حصہ دار ^{نقل ۱۶۷}
بنتا ہے اس کو اطمینان ہوتا ہے کہ اس کی فائدہ داری حصے کی مقدار تک محدود
ہے۔ اس سے زیادہ کا خطرہ نہیں +

بعض لوگ ضرور اس قدر دو قند ہیں کہ چاہیں تو تنہا اپنے ذاتی
سرمایہ سے کارخانے جاری کر دیں چنانچہ ہندوستان میں بہت سے چھوٹے
چھوٹے روٹی اٹھنے کے کارخانے اسی طرح پر جاری ہو رہے ہیں۔ لیکن
جو بڑے بڑے کارخانے ہیں مثلاً کپڑا بننے والے یا لوہے کا سامان تیار
کرنے والے ان کے واسطے کھموکھا بلکہ کروڑوں روپے کی ضرورت پڑتی ہے۔
اور جیتک بہت سے لوگ شریک نہ ہوں وہ کافی تعداد میں جاری نہیں
ہو سکتے جب کچھ لوگ کارخانہ جاری کرنے کا تہیہ کرتے ہیں تو وہ اپنی ایک
محدود کمپنی بناتے ہیں اور دوسرے لوگوں سے درخواست کرتے ہیں کہ وہ
اس کے حصے خریدیں۔ یعنی دن بچاس تنہا رو پیے یا کوئی کمین رقم دالیں کریں
تاکہ اس طرح پر ضرورت کے لائق اصل متیا ہو جاوے۔ اگر کافی حصے فروخت
ہو جائیں تو جو رقم وصول ہوتی ہے وہ کارخانہ قائم کرنے میں صرفت کی جاتی
ہے اور اگر روز قرہ کے خچ کے واسطے کچھ رقم کی ضرورت باقی رہی تو وہ
بنک سے قرض لے لی۔ بعد وضع مصارف جو کچھ منافع بچتا ہے وہ کمپنی کے
شرکاء میں حصوں کے حساب سے تقسیم ہو جاتا ہے۔ اب اگر کوئی زمیندار کوئل
ڈاکٹر، سرکاری ملازم یا جس کسی کے پاس اندوختہ ہو چاہے تو کسی کمپنی کے حصے
خرید لے اور سال بسال یا ششماہی پر جیسا بھی قاعدہ ہو اپنے حصوں کے
حساب سے منافع وصول کر لے۔ صاف ظاہر ہے کہ منافع کا دار و بار کارخانے

باب دوم
نصل ۱۱۱ کی کامیابی پر سب لوگ کھڑے اور سن کے کارخانوں یا کوئلے کی کانوں میں لوگ اب بلا تامل حصے خرید کر شریک ہوتے ہیں اب اگر حصہ دار اپنا روپیہ واپس لینا چاہے تو وہ کمپنی سے تو مطالبہ کر نہیں سکتا۔ البتہ اسکا حصہ فروخت ہو سکتا ہے اور جو لوگ کارخانوں کے حصے دار بننا چاہیں وہ بھی نئے نئے کارخانوں میں روپیہ لگانے کے بجائے قدیم اور معتبر کارخانوں کے حصے خریدنا زیادہ پسند کرتے ہیں کارخانوں کے حصوں کی خرید و فروخت نے اب اس قدر رواج پایا ہے کہ کلکتہ اور بمبئی اور ہندوستان کے دوسرے شہروں میں دلال پھرتے ہیں جن کا پیشہ ہی یہ ہے کہ کارخانوں کے حصوں کی خرید و فروخت میں اسی طرح مددیں جس طرح کہ دلال گئیوں، سب یا کوئلہ کے بیوپار میں مدد دیتے ہیں مثلاً کسی شخص کے پاس روپیہ تو موجود ہے لیکن وہ بطور خود کوئی کار و بار کرنا نہیں چاہتا اب اس کے سامنے وہ سبیلیں موجود ہیں۔ یا تو روپیہ تک میں جمع کر دے اور سود لیتا رہے یا کسی دلال کی معرفت کسی کارخانے کے حصے خرید لے اور ان کا منافع وصول کرتا رہے ۛ

کمپنیوں کی بہت سی قسمیں ہیں حصے بھی قسم قسم کے ہوتے ہیں اور عملی حیثیت سے ان کی نوعیت اور ان کا طریق انتظام بہت قابل توجہ ہے اس مضمون کو آئندہ تفصیل سے مطالعہ کرنا ہوگا۔ یہاں پر ہلکو صرف یہ دکھانا ہے کہ اس قسم کی کمپنیاں پیدائش دولت میں کیا مدد دیتی ہیں۔ ان کے ذریعے سے بہت سی چھوٹی چھوٹی کمپنیاں بمقدار کثیر جمع ہو کر کارخانہ داروں کو بڑے بڑے سرمائے سے کار و بار چلانے کا موقع دیتی ہیں اور چھوٹی پونجی والوں کو بھی آمدنی حاصل ہو جاتی ہے ۛ

گوکارخانوں کے جسے چھوٹی چھوٹی رقمیں ہوں تاہم وہ اس قدر چھوٹی نہیں باب دوم
 ہوتیں کہ غریب لوگ بھی اپنا قلیل اندوختہ ان میں لگا سکیں۔ غریبوں کی ^{فصل ۱۱۰}
 سہولت کے واسطے اکثر ممالک میں خاص انتظام ہے مثلاً **سیونگ بنک** ^{بینک} ^{غریب}
عوام الناس کے بنک اور **انجمن اندوختہ** قائم کی گئی ہیں
 جہاں بہت قلیل رقمیں حتیٰ کہ ایک ایک آنہ تک جمع ہو سکتا ہے۔
 اسی طرح ایسے بنک بھی جاری ہوئے ہیں جو چھوٹے چھوٹے کاروبار والوں
 کو تھوڑی رقمیں قرض دیتے ہیں ابھی تک ہندوستان میں اس قسم کے
 انتظامات کی کمی ہے بشمار چھوٹے اندوختے بطور وفینہ بیکار پڑے رہتے
 ہیں اور ادنیٰ کاروبار والوں کو بہت زیادہ سود پر سامہوکار سے قرض لینا
 پڑتا ہے۔ لیکن قوی امید ہے کہ یہ وقت انجمنہائے قرضہ امداد باہمی سے
 بہت کچھ رفع ہو جائے گی۔ اور گزشتہ دنوں برس میں ایسی انجمنیں بہ تعداد
 معقول جاری ہو چکی ہیں۔ آگے چل کر طالب علم کو اس مسئلہ پر زیادہ
 غور کرنا ہوگا۔ سر دست یہ بتانا مقصود ہے کہ ہندوستان میں اب تک پیدائش
 کے واسطے اصل مہیا کرنے کا انتظام بہت نامکمل اور ادھورا ہے مرنہ الحال
 لوگوں کی سہولت کے واسطے تو کچھ انتظام ہو بھی گیا ہے کہ اگر وہ چاہیں
 تو اندوختہ کو پیدائش کے کام میں لگاویں۔ لیکن غریب کاشتکاروں کو اور
 دستکاروں کو نہ تو اندوختہ سے بطور اصل کام لینے کا موقع میسر ہے اور نہ کوئی
 اصل قرض لینے کا سہل ذریعہ حاصل ہے۔ ڈاک خانے کے سیونگ بنک
 چھوٹی چھوٹی رقمیں جمع تو کر لیتے ہیں لیکن قرض وہ بھی نہیں دیتے +

فصل سترہ

عالمین پیدائش کی تخصیصی حالت

ترقی پیدائش کے تین دور جو دنیا میں نمودار ہو چکے ہیں ہم نے اوپر بالترتیب بیان کئے اپنی ضروریات خود مہیا کرنے کا عہد چھوٹے چھوٹے

دستکاروں کا عہد اور سب سے آخر کار خانوں کا عہد۔ اسی بحث کے

سلسلے میں ایک ایسا عام اصول واضح کرنا بھی ضروری معلوم ہوتا ہے۔

جو ایک دور سے دوسرے دور تک تبدیلی کا باعث ہوا کیا ہے اس

اصول کو اصطلاحاً تخصیص کہہ سکتے ہیں۔ یہاں پر تخصیص سے مراد یہ ہے

کہ بعض احتیاجات پوری کرنے میں بعض عالمین پیدائش سے اس قدر

زیادہ کام لیا جاتا ہے کہ دوسری احتیاجات پوری کرنے واسطے وہ کمتر دستیاب

ہوتے ہیں اب ہم ذیل میں اس اصول کی مزید تشریح کرتے ہیں :

ترقی پیدائش کے پہلے دور میں جبکہ ہر ایک گانوں اپنی ضروریات خود

مہیا کرتا ہے جو زمین کاشت ہوتی ہے وہ خاص طور پر کوئی ایکسا احتیاج

پوری نہیں کرتی بلکہ گانوں کی اکثر احتیاجات اسی سے پوری ہوتی ہیں

مثلاً کھانے کے کپڑے مکان اور روشنی وغیرہ کی احتیاجات۔ البتہ جب دوسرا

دور شروع ہوتا ہے اور کاشتکار فروخت کے واسطے فصل تیار کرتا ہے

تب بتدریج تخصیص بھی پھیلتی ہے۔ تجربے سے ثابت ہوا ہے کہ ملک

کے مختلف حصوں میں مختلف فصلوں کے واسطے آب و ہوا اور زمین خاص باب دوم فصل (۱۶) طور پر موافق اور موزوں ہوتی ہے پس ہر ایک گانوں میں جو فصل خوب اُگتی ہے بیشتر وہی بولی جاتی ہے۔ اور جو فصلیں عمدہ نہیں ہوتیں ان کی کاشت بھی ترک کر دی جاتی ہے۔ مثلاً یہ بخوبی تحقیق ہے کہ پہلے زمانے میں شمالی ہندوستان میں اِیکہ اور کپاس دونوں کی کاشت ہوتی تھی۔ اِیکہ سے شکر بنتی تھی۔ اور کپاس سے کپڑے تیار ہوتے تھے۔ لیکن اب حالت بالکل دگرگوں ہے۔ کسی ایک مقام میں اِیکہ اور کپاس شاذ و نادر معقول مقدار میں کاشت ہوتی نظر آتی ہے۔ وجہ یہ ہے کہ دونوں فصلوں کو ایک طرح کی آب و ہوا موافق نہیں۔ اِیکہ کو بمقابل کپاس کے زیادہ مرطوب آب و ہوا کی ضرورت ہے چنانچہ اِیکہ تو بیشتر کوہِ ہمالیہ کی مرطوب تلیٹی میں بولی جاتی ہے۔ اور کپاس جنوب اور مغرب کے خشک حصوں میں کاشت ہوتی ہے۔ گویا بہت سے گانوں اپنے واسطے خود شکر نہیں بناتے کیونکہ تجربے سے ثابت ہوا کہ اِیکہ بونے سے شکر خریدنی زیادہ فائدہ مند ہے۔ اسی طرح بہت سے دیہات میں کپاس نہیں بولتے۔ کیونکہ اِیکہ اور دوسری فصلوں کے قیمت سے کپڑا خریدنے میں کوئی وقت نہیں ہوتی پیدائش کے لفظ نظر سے تو زمین کی ایسی تخصیص بیشک مفید ہے کہ جس زمین پر جو فصل سب سے اچھی تیار ہوتی ہو وہی کاشت کی جائے اگر وقت ہے تو وہی جو اوپر بیان ہوئی کہ کاشتکار کو دور رہنے والے خریداروں کی ضروریات کا پتہ چلانا پڑتا ہے اور اگر ضروریات میں کوئی بڑی تبدیلی واقع ہو جائے تو اس کے سارے کاروبار کے الٹ پٹ ہونے کا اندیشہ ہے اس قسم کی تخصیص

کسی ایک ملک تک محدود نہیں بلکہ تمام دنیا پر پھیل گئی ہے مثلاً یورپ، امریکہ، آسٹریلیا اور افریقہ میں لوگ جو چار پیتے ہیں وہ ایشیا کے برتن حصوں سے آتی ہے۔ یعنی چین سیلون اور حصہ بنگال اور آسام سے بنگال کے چند اضلاع میں جو سن اگتا ہے اس کے بنے ہوئے بورول میں بھر بھر کے غلہ اور روغنہ دار تخم دور دور بھیجتے ہیں +

تخصیص زمین کی دوسری مثال تخصیص صنائع ہے یعنی کسی صنعت و حرفت کا خاص طور پر کسی جگہ پھیلنا برقی پیدائش کے دوسرے دور میں جب کہ بازار کے واسطے چیزیں چھوٹے پیمانے پر تیار کی جاتی تھیں تب ہی سے تخصیص صنائع کی بنا پڑی۔ خاص خاص قصبے اور ایک ہی قصبے میں خاص خاص بازار خاص چیزوں کے واسطے مشہور ہو چکے تھے کہیں کا چرمی سامان عمدہ ہوتا تھا اور کہیں کے پتل کے برتن مشہور تھے۔ جو چیزیں جگہ عمدہ تیار ہوتی ہے وہیں سے لوگ منگاتے ہیں اور دستکار بھی وہیں جا کر کام کرتے ہیں۔ کیونکہ ان کو سامان بیچنے میں سہولت ہوتی ہے اور پیداوار خام بھی مصنوعات کے واسطے باقراط دستیاب ہوتی ہے۔ شمالی ہندوستان میں مراد آباد کے بھرت کے برتن اور کلکتہ کا نفرتی سامان مشہور ہے جو نہ صرف ہندوستان کے ہر حصے میں بلکہ دوسرے ممالک تک جاتا ہے۔ کسی جگہ کارخانہ جاری کرنے کے وجوہات خواہ کچھ ہی کیوں نہ ہوں نتیجہ وہی ایک ہے۔ ہر صنعت و حرفت ایک یا چند قصبوں میں جاگزیں ہو جاتی ہے بالفاظ دیگر شہر و قصبے بعض بعض صنعتوں کے واسطے خاص طور پر موزوں نکل آتے ہیں۔ مثلاً سن کے اکثر کارخانے کلکتہ کے قریب و جوار میں واقع ہیں۔ بمبئی۔ احمد آباد اور کانپور کپڑے کے کارخانوں کے

خاص مرکز ہیں کارخانوں کی شکل میں جو تخصیص صنایع نمودار ہوتی ہے تو اس کا باب دوم پیدائش پر بہت اہم اثر پڑتا ہے جس کی تفصیل معاشیات کی بڑی بڑی کتابوں میں موجود ہے۔ سروسٹ تو ہم کو صرف تخصیص صنایع کے رواج سے بحث ہے۔ یعنی صرف یہ واقعہ پیش نظر ہے کہ بعض مقامات بعض چیزوں کی تیاری کے واسطے مخصوص ہو جاتے ہیں +

اب تخصیص محنت کو لیجئے۔ گاؤں تک میں اس کا رواج پھیلا ہوا ہے تخصیص مثلاً بڑھئی الگ ہے کھار الگ اور دھوبی الگ۔ لیکن گاؤں میں اکثر محنت مزدور کھیتی باڑی کے متفرق کاموں سے لگے رہتے ہیں۔ حتیٰ کہ دستکار اور نوکر چاکر بھی گاہے گاہے زراعت کے غیر تخصیص طلب کاموں میں شریک ہو جاتے ہیں۔ چنانچہ بڑھئی اور دھوبی اپنے پیشے کے علاوہ کچھ کاشت بھی کرتے ہیں بعض ایسے گاؤں بھی ہونگے جہاں تخصیص طلب کام کے کرنیوالے مثلاً لوہار بڑھئی اور دھوبی نہ ہوں کسان اور اس کے کہنے والے سب کام کریں خود آلات بنادیں۔ کپڑے دھوویں۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ جن گاؤں نے کچھ بھی ترقی کی ہے وہاں تخصیص محنت کا رواج شروع ہو گیا ہے۔ جب ہم ترقی پیدائش کے دوسرے دور میں داخل ہوتے ہیں تو یہ تخصیص اور بھی نمایاں ہو جاتی ہے دستکار براہ راست اپنی محنت سے بہت کم احتیاجات پوری کرتا ہے۔ بلکہ دوسرے لوگوں کی چند خاص ضروریات بہم پہنچا کر اپنی روزی کماتا ہے۔ مثلاً ٹھٹھیر جو تانبے پتیل کے برتن بناتا ہے اپنی احتیاج صرف اس قدر پوری کر سکتا ہے کہ کچھ خانہ ساز برتن استعمال کرے لیکن روٹی۔ کپڑا اور دیگر ضروریات حاصل کرنے کے واسطے اس کو ایسے لوگوں کی ضرورت ہے جو اسکے بنائے ہوئے

باب دوم برتن خرید کر اپنے کام میں لائیں تاکہ اس کو قیمت ملے جس سے وہ اپنی ضروریات خریدے۔ ترقی پیدائش کے تیسرے دور میں جبکہ بڑے بڑے کارخانے چلتے ہوں تخصیص محنت کا طریق بہت زیادہ پھیل جاتا ہے۔ چنانچہ اوپر اس واقعہ کی تشریح بھی ہو چکی ہے۔ کار و بار چلانے کا اہتمام تو ایک مختصر طبقے کے سپرد ہو جاتا ہے اور مزدوروں کی بڑی بڑی جماعتیں سامان تیار کرتی ہیں اور بہت کم لوگ ایسے ہوں گے جو کہ اپنی امتیاز خود ہی پوری کر سکیں۔ کارخانے میں جو شخص کل کا کرگہ چلاتا ہے وہ بھی کپڑا بننے سے اسی قدر ناواقف ہے جس قدر کہ انجن چلانے والا۔ کپڑا بننے تک سوت پر جو جو عمل ہوتے ہیں انہی کا ایک جسٹرو کرگہ چلانے والا بھی انجام دیتا ہے۔ اور جب تک دوسرے مزدور جو باقی عمل سرانجام دیتے ہیں شریک کار نہ ہوں تنہا اس کا کام سراسر لا حاصل ہے۔

تخصیص اور تقسیم اصل اسی طرح اصل میں بھی تخصیص پذیری کا خاصہ موجود ہے معاشین اصل کی دو قسم قرار دیتے ہیں۔ اصل قائم اور دائر۔ اصل دائر تو ایک مرتبہ استعمال ہونے میں صرف ہو جاتا ہے۔ اصل دائر کے متعلق مل صاحب کا قول ہے کہ وہ جس کام کے واسطے عمل پیدائش میں استعمال ہوتا ہے اس کو ایک ہی مرتبہ کے استعمال میں پورا کر دیتا ہے۔ اس کے برعکس اصل قائم زیادہ دیر پا ہوتا ہے۔ یا بقول مل صاحب زیادہ دیر پا شکل میں موجود رہتا ہے۔ اور اس کا حاصل زیادہ دنوں تک بدلتا رہتا ہے۔ مثلاً پیداوار خام جن سے مصنوعات تیار ہوں۔ لکڑی کوئلہ جو انجن میں جھونکا جاتا ہے اور روپیہ جو مزدوروں کو اجرت میں

دیا جائے۔ یہ سب اصل دائرہ ہیں لیکن عمارات انجن اور کلیں اصل قائم ہیں۔ طریق باب دوم پیدائش میں جو تبدیلیاں پیدا ہو رہی ہیں ان سب کا رجحان یہ ہے کہ اصل (فصل ۱۶) قائم کی مقدار بڑھے اور اس کا بیشتر حصہ اعلیٰ درجے کی تخصیص یافتہ حالت میں استعمال ہو کاشتکار کے پاس اصل قائم بہت تھوڑا ہوتا ہے اور اس کا بڑا حصہ مویشی ہیں جو طح طح کے کام کرتے ہیں۔ معدودے چند آلات سے کاشتکار کا سب کام نکل جاتا ہے۔ اصل قائم تو وشتکار کے پاس بھی کم ہی رہتا ہے۔ لیکن وہ بمقابل کاشتکار کے اصل کے تخصیص یافتہ ضرور زیادہ ہوتا ہے۔ بالفاظ دیگر اُس کے اصل سے چند خاص قسم کے کام لئے جاسکتے ہیں۔ مثلاً ٹھٹھیرے کے اوزار تانبے پیتل کے برتن بنانے کے سوا اور کس کام کے ہیں۔ کارخانوں میں البتہ اصل قائم کی بہت زیادہ مقدار کام آتی ہے۔ اس کے بعض جزو مثلاً عمارات اور انجن تو خیر کسی قدر کم تخصیص یافتہ ہوتے ہیں۔ یعنی اصلی کام کے علاوہ کسی حد تک ان سے دوسرے کام لئے جاسکتے ہیں۔ لیکن اکثر کلیں بیشک بدرجہ اعلیٰ تخصیص یافتہ ہوتی ہیں۔ اور ان کے اصلی کام کے سوا ان سے کوئی دوسرا کام لے ہی نہیں سکتے۔ تخصیص کی یہ نوبت ہے کہ جب سے کارخانوں کا رواج بڑھا ہے۔ بہت سے کارخانے ایسے ہیں جو صرف انجن اور کلیں ہی بناتے ہیں جو دوسرے کارخانوں میں چلتی ہیں۔ مثلاً بعض مالک میں کچھ کارخانے صرف کپڑا بننے کی کل بناتے ہیں۔ بعض سوت کا تنے کی، بعض کپڑا سینے کی، بعض آٹا پیسنے یا تیل خانے کی اور خود ایسے کارخانوں میں جو کلیں کام کرتی ہیں ان میں تخصیص کا اثر بدرجہ کمال موجود ہوتا ہے ÷

باب دوم حاصل کلام یہ کہ تینوں عالمین پیدائش میں تخصیص کا خاصہ موجود ہے
 فصل (۱۴) اسی اصول کو اس طرح پر بھی بیان کر سکتے ہیں کہ جو گروہ خود ہی اپنی
 ضروریات بہم پہنچاتے ہیں ان میں سے ہر ایک کی جمعیت بڑھ رہی
 ہے۔ اول اول تو کسی ایک گانوں یا آس پاس کے رہنے والے
 خود بل جل کر تقریباً اپنی کل ضروریات مہیا کر لیتے تھے۔ لیکن جب اسی
 آبادی کا رقبہ بڑھنا شروع ہوتا ہے تو گانوں والے قصبائیوں کی ضروریات
 بہم پہنچاتے ہیں اور قصبے والے دیہاتیوں کے واسطے مصنوعات بناتے
 ہیں یہ سلسلہ بڑھتے بڑھتے تمام دنیا پر محیط ہو جاتا ہے گویا کہ کل
 مہذب قومیں ایک گروہ بن گئی ہیں اور آپس میں مل کر ضروریات مہیا
 کرتی ہیں شاید ہی کوئی ایسا ترقی یافتہ ملک ہو جس کی کل ضروریات
 وہیں کی پیداوار سے حاصل ہو سکیں ورنہ کچھ نہ کچھ چیزیں ضرور دوسرے
 ملکوں سے یعنی پڑتی ہیں۔ ہندوستان کے گانوں تک میں غیر مالک
 کی چیزیں استعمال ہوتی ہیں۔ مثلاً ناروے، سوڈن یا جاپان کی دیاسلائی
 روس، برازیل امریکہ کا سٹی کا تیل امریکہ کی روئی یا اسٹریلیا کی اون کا
 ولانتی بنا ہوا کپڑا۔ جرمنی آسٹریا اور بلجیم کے لیمپ اور چمچی اور ایسی ہی
 دوسری چیزیں اور قصبوں میں تو قریب قریب دنیا کے ہر حصے سے
 کچھ نہ کچھ چیزیں آکر فروخت ہوتی ہے تب کہیں لوگوں کی ضروریات بہم
 پہنچتی ہیں۔ جب ہندوستان میں یہ حالت ہے تو پھر دوسرے ترقی یافتہ
 ملک کا تو ذکر کیا ہے۔ چنانچہ انگریز لوگ تو ہندوستانیوں سے کہیں زیادہ
 دوسرے ملکوں کی چیزیں استعمال کرتے ہیں۔ حتیٰ کہ ان کا سامان
 خوراک بھی باہر سے آتا ہے اور ہندوستان کی بعض چیزیں مثلاً چاء

اور سن جس کو جوٹ کہتے ہیں۔ قریب قریب ہر مذہب ملک میں جاتی ہیں۔ باب دوم اگر کوئی دریافت کرے کہ ہندوستان میں یہ تبدیلی یعنی تخصیص کیونکر فصل ۱۱ پھیلی تو اس کا جواب یہ ہے کہ گو اور بھی متعدد اسباب ہیں لیکن سب سے بڑا سبب ذرائع آمد و رفت کی ترقی و توسیع ہے جو ہندوستان کے اندر اندر اور نیز ہندوستان اور دیگر ممالک کے مابین ظہور پذیر ہو رہی ہے۔ ہندوستان کے ذرائع آمد و رفت کبھی دریا اور سڑکیں تھیں اور اب ریل بھی جاری ہو گئی اسی طرح ہندوستان سے باہر جانے کا ذریعہ کسی زمانے میں تو بادبانی جہاز تھے۔ لیکن اب دھانی جہاز بکثرت چلتے ہیں۔ بار برداری کا پیشہ فی نفسہ پیدا اور ہے۔ چنانچہ اس کی تشریح اوپر ہو چکی ہے اور جب سے کہ سامان لانے لیجانے کا کام بڑھا اس کے طفیل سے پیدائش دولت میں اور بھی ترقی ہو گئی۔ چنانچہ ہندوستان کی معاشی تاریخ کا سب سے اہم اور دلچسپ حصہ وہ ہے جس میں ذرائع آمد و رفت کی ترقی و توسیع کا حال مذکور ہے۔

مروجہ ذات بندی اور تخصیص محنت میں جو قریبی تعلق ہے اسباب ہندوستانی طالب علم اس کو بخوبی سمجھ سکتے ہیں۔ اہل ہندو کی قدیم کتابوں میں تو صرف اپنی ذاتوں کا ذکر ہے۔ اول برہمن جو مذہبی شیوا اور مدبر سلطنت ہوتے تھے۔ دوم راجپوت جن میں راجہ ہاراجہ اور سپاہی لوگ شامل تھے۔ سوم ویش جن کا پیشہ کار و بار اور تجارت تھا۔ ان کے علاوہ باقی لوگ شودر کہلاتے تھے یعنی ذات سے خارج شدہ مخلوط النسل لوگ۔ لیکن ان اعلیٰ فرقوں کی طرح اب پنج ذات میں بھی

باب دوم باقاعدہ فرقے موجود ہیں ان کی شادی بیاہ کی رسم و رواج مقرر ہیں۔
 اور ان میں سے ہر ایک کا پیشہ بھی جدا ہے۔ ایک یہ بھی قاعدہ معلوم
 ہوتا ہے کہ جوں جوں پیشوں میں تقسیم ورتقسیم ہوتی ہے۔ فرقوں میں سے
 فرقے نکلنے لگتے ہیں۔ چنانچہ مردم شماری کے نقشوں سے ایسی تقسیم و
 تفریق کا صاف پتہ چلتا ہے۔ پیشہ پیشہ کے واسطے جداگانہ فرقے
 کیونکہ قائم ہوئے۔ تاریخ میں اس کا پورا پتہ نہیں ملتا اور جب تک
 کوئی تحریری سرگذشت نہ ملے بہت سے نکات پر پردہ پڑا رہے گا
 لیکن غالباً اس فرقہ بندی کا ایک بڑا باعث خاندانی پیشہ کا خیال
 ہوگا۔ کیونکہ خاندانی باتوں کا لحاظ کرنا ہندوستانیوں کی فطرت میں داخل
 ہے بہت سے ملکوں میں تخصیص محنت عمل میں آئی۔ مگر ذات اور
 فرقے پیدا نہیں ہوئے۔ کیا وجہ کہ جو پیشہ باپ کا ہو بیٹا بھی اُسی کو
 اختیار کرے۔ لیکن ہندوستان میں باپ کا پیشہ چلانا لڑکے کے واسطے
 ایک قدرتی بات خیال کی جاتی ہے نتیجہ یہ ہے کہ جہاں محنت میں
 کوئی جدید تخصیص پیدا ہوئی ساتھ ہی ایک نیا فرقہ نمودار ہو گیا
 جن لوگوں نے سب سے پہلے کوئی تخصیص یافتہ کام شروع کیا پس
 وہ اپنی کے خاندان تک محدود ہو گیا اور ہر جدید فرقہ اپنے پہلے
 جان پہچان والے فرقوں سے میل ملاپ رکھنے کے قواعد مقرر
 کر لیتا ہے اور یہ ایک بدیہی اثر ہے کہ ہندوستان میں ذات پات
 اور پیشوں میں ایک قریبی تعلق مانا جاتا ہے ۛ

فصل اٹھارہ

اختتام بحث پیدائش

پیدائش دولت کی بحث ختم کرنے سے قبل چند احتیاط طلب باتیں بیان کر دینی ضروری ہیں۔ جن جن ملکوں کے حالات و ریاست ہو چکے ہیں۔ معاشی تاریخ سے واضح ہوتا ہے کہ اُن سب میں ترقی پیدائش نے وہی ایک راہ اختیار کی ہے پس ہندوستان کیونکر مستثنیٰ ہو سکتا ہے یہاں بھی یہی واقع ہو گا کہ کارخانوں میں پیدائش بر پیمانہ کبیر کا طریق پھیل رہا ہے یہی بڑھتے بڑھتے پیدائش بر پیمانہ صنیر کے موجودہ طریق کا پورا جانشین بن جاوے۔ گو یہ نیچترین قیاس ہے لیکن بالکل یقینی نہیں۔ معاشی تاریخ کا ابھی تک پورے طور پر مطالعہ نہیں ہو سکا اور جب تک تحقیق نہ ہو جاوے کہ ایشیا کے دوسرے ممالک میں معاشی معاملات نے کیا رخ اختیار کیا کوئی قطعی فیصلہ کرنا ٹھیک نہ ہو گا سب قومیں ہر لحاظ سے تو یکساں ہو نہیں سکتیں۔ ممکن ہے کہ کارخانوں کا طریق ہندوستان والوں کو پسند نہ آوے اور یہاں کے واسطے وہ نا موزوں ثابت ہو۔ اور پیدائش کا کوئی دوسرا طریق نکالا جاوے جو ہندوستان کے زیادہ

باب دوم مناسب حال ہو پس معاشیات کے تبدی یہ نہ سمجھ بیٹھیں کہ ہندوستان
فصل ۱۸ میں بھی ترقی پیدائش کا وہی ایک طریق ہے کہ بڑے بڑے کارخانے
جاری ہوں دستکار بطور خود سامان بنانا چھوڑ دیں اور آجروں کے ہاں
جا کر اجرت پر کام کریں اس میں شک نہیں کہ بحالت موجودہ یہی
طریق پھیلنا نظر آتا ہے۔ لیکن یہ فرض کر لینے کی کوئی وجہ نہیں کہ اسکے
سوا ترقی پیدائش کا اور کوئی طریقہ ہی نہیں +

طالب علموں کو یاد رکھنا چاہئے کہ یہ ضرور نہیں کہ کارخانوں کا
عام رواج پانا عمدہ بات ہو پہلی فصل میں بیان ہو چکا ہے کہ معاشیات
کو کسی بات کی مدح سرائی اور عیب گیری سے کوئی مطلب نہیں اس کو
تو صرف یہ واضح کرنا مقصود ہے کہ کیا واقع ہو رہا ہے اور کیا واقع ہونا
اغلب ہے لیکن معاشیات کے طالب علم کو قدرتا یہ دریافت کرنے کا
شوق ہو گا کہ جو تبدیلی ہوتی نظر آتی ہے وہ اچھی ہے یا بُری اور
بحیثیت مدبر سلطنت یا معلم یا تاجر ہونے کے بعض وقت اس کو یہ
فیصلہ کرنا یا مشورہ دینا پڑے گا کہ معاشی سلامات میں کیا رویہ اختیار
کرنا چاہئے ابھی تو طلباء کو بہت کچھ پڑھنا ہے۔ وہ یہ فیصلہ کرنے میں
جلدی نہ کریں کہ آیا عام طور پر کارخانے جاری کرنا ہندوستان کے
حق میں مفید ہو گا یا کیا۔ جتنا کہ وہ طالب علم ہیں ان کا فرض
ہے کہ اس مسئلہ کے متعلق ہر قسم کی معلومات حاصل کریں۔ چنانچہ اسی
اصول کی بناء پر ہم ذیل میں چند غور طلب باتیں پیش کرتے ہیں
گو ان کو پوری طرح سمجھنے کے واسطے معاشیات کے زیادہ وسیع مطالعہ
کی ضرورت ہے +

پہلی غور طلب بات تو یہ ہے کہ ہندوستان ایک بہت مفلس ملک باب دوم
 ہے لوگوں کی ناگزیر احتیاجات پوری ہونے کے واسطے بھی دولت میں ^{فصل (۱۸)}
 بہت کچھ اضافہ ہونگی ضرورت ہے۔ اور کچھ نہیں تو بہت سے لوگوں کو بہتر
 غذا، بہتر لباس بہتر مکانات، بہتر صحت اور بہتر تعلیم کی سخت ضرورت
 ہے۔ اور جس طریق سے بھی پیدائش دولت میں اضافہ ہو وہی ملک
 کے واسطے مفید ہے کیونکہ لوگوں کو کم از کم ناگزیر ضروریات تو میسر
 ہو جاویں گی۔ اس لحاظ سے تو بیشک کارخانے جاری ہونے مفید
 ہیں کیونکہ ان کی ہوتے ہوئے پیدائش دولت میں بہت جلد اور بہت
 کچھ اضافہ ہو سکے گا۔ لیکن اگر کسی دوسرے طریق سے یہ غرض پوری
 ہو جائے تو وہ بھی اتنا ہی مفید شمار ہونا چاہئے۔

دوسری بات غور طلب یہ ہے کہ اگر طریق پیدائش بدلنے سے دولت
 میں اضافہ بھی ہو جاوے تو یہ ضرور نہیں کہ فرید دولت اپنی لوگوں
 کے پلے پڑے جو اس کے سخت محتاج ہیں مکن ہے کہ دولت مند فرقے
 مثلاً زمیندار، تاجر اور کارخانہ دار اس کو سنگوالیں اور غیب فرودوی
 پیشہ لوگ منہ نکتے رہجادیں یہ بات طالب علموں کی سمجھ میں
 بخوبی اس وقت آئے گی جبکہ وہ سلسلہ تقسیم دولت سے واقف
 ہو جائیں گے۔ تاہم یہ تو صاف ظاہر ہے کہ اگر فرید دولت کسی
 مختصر جماعت نے غصب کر لی تو عوام کو اس سے کچھ فائدہ نہ ہوگا
 وہ اسی طرح خستہ حال رہیں گے جیسے کہ ہمیشہ سے تھے۔ یہ بات
 یوں اور بھی خاص طور پر توجہ طلب ہے کہ جن ملکوں میں کارخانے
 جاری ہو چکے ہیں تقسیم دولت کے لحاظ سے وہاں کی حالت قابل

اب دوم اطمینان نہیں بعض لوگوں کا تو یہ خیال ہے کہ کارخانے جاری ہونے
 فصل ۱۸ سے تقسیم دولت کی حالت اس قدر ناقابل اطمینان بلکہ اندیشہ ناک
 ہوگئی ہے کہ محض اس حالت کو سدھارنے کی غرض سے طریق
 پیدائش بدلنا پڑے تو عجب نہیں۔ پیدوار کو زیادہ مساوی طور پر
 تقسیم کے بغیر چارہ نہیں کیونکہ محض اضافہ دولت سے کچھ نہ ہوگا
 دولت اب تک کیا کچھ کم بڑھی ہے لیکن افلاس ویسے کا ویسا ہی
 باقی ہے اگر کچھ گھٹا بھی تو اضافہ دولت کے مقابل کسی شمار میں
 نہیں۔ انیسویں صدی کی انگریزی معاشی تصانیف اس لحاظ سے
 بہت سبق آموز ہیں۔ اوائل صدی کے مصنف تو کارخانوں میں
 کوئی عیب نہیں نکالتے تھے نئے نئے کارخانے چلے تھے دولت
 میں جو اضافہ ہوا اس کا کہنا ہی کیا تھا۔ اُس وقت کے معاشین
 کو یہ بھی امید تھی کہ دولت کی تقسیم بھی بلحاظ مساوات قابل
 اطمینان ہوگی۔ لیکن بعد کے مستشرقین کو مایوس ہونا پڑا اور جب
 ادا و باہمی یا اشتراک کے منصوبے پیش ہوئے تو گویا
 تقسیم دولت کے متعلق تشویش اور بے اطمینانی ظاہر ہونے لگی
 معاشیات کے کچھ مطالعہ کے بعد جب طالب علم ان منصوبوں سے واقف
 ہوگا تو ان کا حُسن قبح ظاہر ہو جائیگا۔ سرِ دست اس قدر یاد رکھنا
 کافی ہے کہ کارخانوں کا رواج اور تقسیم دولت پر اسکا جواثر پڑ رہا ہے وہ
 ہندوستان کے واسطے ناگزیر نہیں بہت کچھ مطالعہ اور غور و فکر کے بعد اس معاملہ کے
 متعلق کوئی صحیح رائے قائم ہو سکے گی کہ آیا کارخانے جاری کرنا ہندوستان کے
 حق میں کیسا ہوگا۔ اگر دولت بڑھی بھی تو تقسیم دولت پر اسکا کیا اثر پڑے گا؟

باب سوم

صرفِ دولت

فصل انیس

احتیاجات

اب ہم معاشیات کے دوسرے خاص شعبہ یعنی صرفِ دولت سے معاشیات بحث کرتے ہیں۔ یاد رہے کہ دولت سے کارآمد چیزیں مراد ہیں یعنی جن چیزوں کی لوگوں کو احتیاج ہو یا جو لوگوں کی ضروریات شامہوتی ہوں۔ یہ بھی معلوم ہے کہ دولت احتیاجات پوری کرنے میں صرف ہوتی ہے اور نیز یہ کہ بعض احتیاجات ایسی ہیں جو دولت سے بھی پوری نہیں ہوتیں۔ معاشیات کے متعلم کو تو بس ان احتیاجات سے سابقہ پڑتا ہے جن کے پورا کرنے میں دولت صرف ہوتی ہو۔ فطرت انسانی کی وہ احتیاجات جو دولت سے پوری نہ ہوں اسکے نزدیک خارج از بحث ہیں۔ لیکن اس کے ساتھ ہی معاشی نتائج کو عملی زندگی کے حالات پر ملحوظ کرتے وقت ان احتیاجات کا بھی لحاظ کرنا ضروری ہے جو معاشی مباحث میں نظر انداز کر دی جاتی ہیں

باب سوم اس علم میں انسان کی مکمل زندگی سے تو بحث ہوتی نہیں صرف فصل (۱۹) اسکے ایک جزو یا پہلو کا بیان ہوتا ہے۔ حالانکہ انسان اپنے معاملات زندگی میں سب پہلو پیش نظر رکھتا ہے۔ معاشیات سے کل معاملات زندگی کا علم تو حاصل ہو نہیں سکتا۔ البتہ زندگی کا ایک رخ خوب واضح ہو جاتا ہے۔ اور باقی کے متعلق اس سے کچھ پتہ نہیں چلتا ۛ

لیکن زندگی کے جس پہلو سے معاشیات بحث کرتا ہے وہ خوب وسیع اور اچھا خاصہ اہم ہے۔ بھلا غور تو کرو کہ انسان کی کس قدر گوناگوں احتیاجات دولت سے پوری ہوتی ہیں اول تو کھانا، کپڑا، مکان، طریت اور روشنی ہے عوام کی بیشتر احتیاجات انہیں چیزوں سے پوری ہوتی ہیں اور انہیں کے حصول میں ان کی کمائی کا بڑا حصہ صرف ہو جاتا ہے۔ ان کے بعد وہ لا تعداد چیزیں ہیں جو بحیثیت راحت رساں اور سہولت افزا ہونے کے لوگوں کو درکار ہوتی ہیں اور جن سے بازار کے بازار بھرے پڑے ہیں علیٰ ہذا طرح طرح کی سواریاں تفریح کے سامان تعلیم اور علاج معالجے کے ذرائع وغیرہ بلکہ یوں کہئے کہ بالعموم انسان جن جن احتیاجات کے پورا کرنے میں اپنی آمدنی خرچ کرتا ہے معاشیات کو ان سب سے تعلق ہے بالفاظ دیگر معاشیات کو ان تمام احتیاجات سے سروکار ہے جو زر خرچ کرنے سے پوری ہو سکتی ہوں ۛ

احتیاجات کی تعریف اس سے زیادہ کیا بیان کر سکتے ہیں کہ وہ فطرت انسانی کا ایک جزو ہیں جو انسان ہمارے پیش نظر ہے اسکو چند احتیاجات محسوس ہوتی ہیں اور انکو پورا کرنے کے واسطے

وہ جدوجہد کرتا ہے۔ بادی النظر میں احتیاجات اس قدر کثرت سے باب سوم مختلف معلوم ہوتی ہیں کہ گویا سب کے متعلق کوئی عام بات کہنی محال ^(فصل ۱۹) ہے اور واقعہ بھی یہ ہے کہ صرف محدودے چند خصوصیات ان میں مشترک ہیں اسی وجہ سے معاشیات کے اس حصے کی بحث بھابھل پیدائش دولت بہت مختصر ہے۔ تاہم جو چند باتیں قابل بیان ہیں بہت اہم ہیں اور ان کا ٹھیک ٹھیک سمجھنا نہایت ضروری ہے نہ

پہلی بات جو توجہ طلب ہے وہ یہ ہے کہ سب احتیاجات ^{احتیاجات} یکساں شدید محسوس نہیں ہوتیں کچھ تو بلحاظ افراد کے اور کچھ ^{کثرت} بلحاظ حالات حاضرہ کے۔ احتیاجات کی شدت کے مدارج ہوتے ہیں بہت کم لوگ ایسے خوش قسمت ہیں جو اپنی کل احتیاجات پوری کر سکیں۔ عوام کو ہمیشہ یہی فیصلہ کرنا پڑتا ہے کہ کون کون احتیاجات پوری ہونی چاہئیں اور کون کون ترک کر دی جائیں بالقسط دیگر کون چیزیں خرید لی جاویں اور کن کے بغیر گذر کی جاوے۔ جن چیزوں کی احتیاج سب سے زیادہ شدید محسوس ہو وہ تو خرید لی جاتی ہیں اور باقی کو صبر کر لینا پڑتا ہے لیکن ہے کہ دوسرے لوگ کسی کے انتخاب کو غیر عاقلانہ قرار دیں یا دوسرے وقت وہی شخص انتخاب بدل دے لیکن میں انتخاب کرتے وقت اس کو وہی احتیاجات سب سے شدید محسوس ہوتی ہیں جن کو وہ پورا کرتا ہے۔ اور جن احتیاجات کو وہ ترک کرنا گوارا کرتا ہے ان کی شدت کم از کم انتخاب کے وقت ضرور کم محسوس ہوتی ہے گویا جب کوئی اپنی آمدنی کے مصارف کی مدیں قرار دیتا ہے تو وہ اپنی احتیاجات کو اس شدت کے لحاظ سے

باب سوم پورا کرنے کا اہتمام کرتا ہے جو مختلف احتیاجات کی بابت اس کو اس وقت
فصل ۱۱۹ محسوس ہوتی ہے شدت احتیاج چیزوں کی کوئی صفت نہیں ہے
جو بیان ہو سکے بلکہ وہ ایک کیفیت احساسی ہے یعنی فطرتِ انسانی
کا ایک جزو ہے اور ساشی بھی اسی حیثیت سے اس پر نظر ڈالتا ہے

دوسری بات قابل بیان یہ ہے کہ ہر ایک احتیاج بہ تمام و کمال
پوری ہو سکتی ہے۔ خراج کرنے کے واسطے روپیہ کافی ہونا شرط ہے
پورا ہونا۔

یہ بات تو ہر کوئی جانتا ہے اور طالب علم بھی تجربہ کر کے چاہیں
تو تصدیق کر لیں کہ سب سے شدید احتیاج تو کھانے پینے کی ہے
جو شخص بھوک پیاس سے نڈھال ہو رہا ہو وہ اپنی گرہ کا سب کچھ
دیکر بھی تو کھانا پانی خرید لے گا۔ لیکن جب وہ اس کو مل گیا تو
کچھ عرصے کے واسطے اس کی احتیاج غائب ہو جائے گی جب تک
اس کو بھوک پیاس نہ لگے اس کو کھانے پینے کی احتیاج نہ ہوگی
یا اگر کسی طالب علم کو ایک جوڑہ جوتہ یا کتاب یا گیند بے کی ضرورت
ہو تو وہ یہ سب احتیاجات پوری کر سکتا ہے۔ بشرطیکہ اس کی گرہ
میں قیمت ادا کرنے کے واسطے کافی دام ہوں۔

اب اگر ہر ایک احتیاج بہ تمام و کمال پوری ہو سکتی ہے تو
کی تعداد اور اقسام غالباً یہ خیال پیدا ہو گا کہ انسان کو یہ حالت بآسانی میسر آ سکتی ہے
میں اضافہ کہ اس کی تمام احتیاجات پوری ہو چکی ہوں اور کسی چیز کی ضرورت
باقی نہ رہے لیکن ایسی حالت بہت نادر پیدا ہوتی ہے انسان
کی فطرت کچھ ایسی واقع ہوئی ہے کہ احتیاجات کی تعداد اور اقسام
برابر بڑھتی رہتی ہیں۔ عجب قصہ ہے موجودہ احتیاجات پوری ہوتیں

کہ نئی نئی احتیاجات نے سر اٹھایا۔ احتیاجات کی گویا یہ تیسری باب سوم
 خصوصیت ہے مذکورہ بالا خصوصیات کی طرح یہ بھی انسانی فطرت کا
 خاصہ ہے۔ اور معاشی اس کو صرف بحیثیت ایک امر واقعی کے تسلیم
 کر لیتا ہے اس کی تشریح اور توجیہ سے اس کو کچھ واسطہ نہیں۔
 بھوک میں تو معمولی سے معمولی کھانا بھی از حد مرغوب معلوم ہوتا
 ہے۔ جو جوار کی روٹی وال دلیا جو کچھ بھی ہاتھ لگے بھوکا سب
 چٹ کر جاتا ہے بقول شخصیکہ بھوک میں کواڑ بھی پاڑ ہیں۔ لیکن
 جہاں آدمی کا پیٹ بھرا کھانے کی طرف سے اس کو اطمینان ہوا
 اور لگا طرح طرح کے نفیس اور لذیذ کھانوں کی فکر کرنے۔ جو کچھ
 بجائے گیہوں کا آٹا ہو کھجی ہو سرکاری ہو۔ چانول اور پھلی ہو چٹ
 مسالے۔ اچار اور چٹنیاں ہوں۔ اب برتنوں پر توجہ ہوئی۔ سٹی کے
 برتن خارج۔ تانبے اور چینی کے برتنوں میں کھانا کھایا جاتا ہے۔
 یہی حال لباس کا ہے۔ غریب آدمی کو تو گاڑھے گزی کا کرتہ
 اور دھوئی بس ہے لیکن جب تن ڈھک گیا تو اس کو بھی نرم
 باریک کپڑے کا شوق چراتا ہے مزید براں کرتہ دھوئی کے علاوہ
 گپڑی اور جوتہ کو بھی دل چاہنے لگا۔ جب یہ بھی میسر آگئے تو اب کچھ کچھ
 فیشن کا بھوت سر پر سوار ہوتا ہے۔ جاڑوں میں ادنی کپڑے
 ہوں تو گرمی میں ریشم کے ہوں کھیل کے کپڑے جدا ہوں سواری
 کے جدا۔ کچھ کپڑے روز مرہ پہنے کے ہوں اور کچھ تقریبات کے
 واسطے عمدہ قسم کے تیار رہیں نیا نیا دکیل تو بیچارہ کرایہ کے
 تانگے یا ٹریم کار میں جانا کچھ باعث عار نہیں سمجھتا۔ لیکن جب

باب سوم اس کو چار پیسے ملنے لگے تو اول ایک بجھی کی فکر کرتا ہے۔ جب حالت اور فصل (۱۹) سدھری تو گاڑی اور جوڑی خریدی اور کہیں وکالت نے عروج پکڑا تو پھر وکیل صاحب موٹر بغیر قدم نہیں اٹھاتے۔ فطرتِ انسانی کا یہ ایک عام رجحان ہے کہ جوں جوں ضروریات حاصل ہوتی ہیں انسان اہل من فرید کا نعرہ لگاتا ہے کچھ مثالیں تہنہ بیان کیں طالب علم ہر طرف یہی تماشہ دیکھے گا کہ کوئی بہ تمام و کمال غنی نہیں موجودہ ضروریات حاصل ہوتے ہی جدید ضروریات یورش کرتی ہیں اور آمدنی چاہے جس قدر بڑھ جائے اسے صرف کرنے میں کوئی وقت پیش نہیں آتی :

گو یہ خاصہ تو عام ہے کہ نئی نئی احتیاجات پیدا ہوتی رہتی ہیں لیکن اسکے عملد آمد کی رفتار میں حالات زندگی کے اختلاف کے مطابق بہت کچھ فرق نظر آتا ہے۔ چنانچہ ہندوستان کے باشندوں کی موجودہ حالت پر غور کرتے وقت یہ فرق خاص طور پر نمایاں معلوم ہوتا ہے جو گائوں کہ ریل سے دور دور واقع ہیں وہاں نئی نئی احتیاجات بہت دیر دریدہ پیدا ہوتی ہیں اور وہاں کے باشندے ضرور اس قدر قانع ہو جاتے ہیں کہ ان کے نزدیک کوئی احتیاج پوری کرنی باقی نہیں رہتی غالباً ترقی پیدائش کے ابتدائی دور میں بھی جبکہ ہر گائوں اپنی ضروریات خود مہیا کرتا تھا۔ لوگوں کا کم و بیش یہی حال تھا۔ قصبوں کے مقابل تو اب بھی گائوں میں یہ حالت زیادہ نظر آتی ہے لیکن ترقی کے ساتھ گائوں کا رنگ بھی بدل چلا ہے۔ وجہ یہ ہے کہ اُس وقت احتیاج بہت صاف صاف محسوس ہوتی ہے جبکہ اس کو پورا کرنے کا ذریعہ بھی دریافت ہو جائے۔ جوں جوں۔

معلومات بڑھتی ہے۔ احتیاجات پوری کرنے کے لئے نئے ذرائع کا باب سوم
 پتہ چلتا ہے اور پھر ان سے کام لینے کو دل چاہتا ہے۔ ایک
 مثال لو۔ جب تک موٹر ایجاد نہ ہوئی تھی امرا اور مغزین گاڑی
 گھوڑوں سے خوش تھے اچھے سے اچھے گھوڑے اور گاڑیاں کتے
 تھے اور یہ نئی سواری یعنی موٹر ان کے خواب و خیال سے بھی باہر
 تھی۔ مگر جوں ہی موٹر میں ہندوستان میں آئیں، ہر کوئی ان
 کا شیدا ہو گیا۔ گویا کوئی ایسی احتیاج پیدا ہو گئی کہ موٹر کے سوا
 گھوڑا گاڑی سے وہ پوری ہو ہی نہیں سکتی۔ چنانچہ اب ہندوستان
 میں کوئی ایسا شہر نہیں جہاں کچھ موٹر نہ ہوں۔ اور حیدرآباد، کلکتہ،
 میٹھی جیسے بڑے شہروں میں تو وہ اس قدر عام ہیں کہ گلی کوچوں
 میں ماری ماری پھرتی ہیں۔ بالخصوص حیدرآباد میں جس قدر
 کثیر اور قیمتی موٹر چلتی ہیں ہندوستان کے کسی دوسرے شہر
 میں اس کی مثال ملنی دشوار ہے +

موٹروں کی مثال سے واضح ہو گیا ہوگا کہ علم کی ترقی کے ساتھ ساتھ
 کیونکر نئی نئی احتیاجات پیدا ہوتی ہیں۔ اور علم ہے کہ برابر بڑھ رہا
 ہے۔ نہ صرف تعلیم کے ذریعہ سے بلکہ بہت کچھ توسیع تجارت اور
 سیر و سفر کے ذریعہ سے بھی۔ خصوصاً جب سے ریل اور دھانی جہاز
 چلے ہیں علم کا سیلاب بہہ نکلا ہے۔ احتیاجات کی تو بس یہ حالت
 ہے کہ جوں جوں علم بڑھتا ہے ان کے اضافے کی بھی رفتار تیز ہوتی
 ہے پس یہ امید نہیں بندھتی کہ اگر ملک میں ترقی ہوئی تو بمقابل
 حال زیادہ لوگ دل بھر کر احتیاجات پوری کر سکیں گے۔ بلکہ

باب سوم اس کے برعکس اندیشہ ہے کہ گو زیادہ زیادہ احتیاجات پوری ہو جاویں
فصل (۱۹) تاہم نئی احتیاجات اس سرعت سے بڑھیں گی کہ نہ پوری ہونے والی احتیاجات
کی تعداد آجکل کے مقابل اور بھی بڑھ جاوے گی ۔

پس احتیاجات کے متعلق اس قدر تحقیق ہوا کہ ان کی شدت
بمذایع مختلف محسوس ہوتی ہے۔ ہر ایک احتیاج بجائے خود پوری
ہو سکتی ہے۔ لیکن موجودہ احتیاجیں پوری ہوتے ہی جدید احتیاجات
نمودار ہو جاتی ہیں۔ چنانچہ دیہات میں ایسے بہت کم لوگ ملینگے
کہ جن کی احتیاجیں بہ تمام و کمال پوری ہو گئی ہوں اور جو کچھ ہیں
ان کی تعداد بڑھنی تو درکنار الٹی گھٹ رہی ہے۔ احتیاجات
کے متعلق جو باتیں بیان ہوئیں ان میں چند مستثنیات بھی داخل ہیں
جن کو ہم اگلی فصل میں بیان کریں گے ۔

فصل میں

احتیاجات اور چند مستثنیات

احتیاجات کی عام کیفیت میں کچھ مستثنیات بھی نظر آتی ہیں۔ جو اس فصل میں بیان کرنی مقصود ہیں معاشیات کی ابتدائی بحث میں اُنکا بیان کچھ زیادہ ضروری تو نہیں ہے۔ چنانچہ یہ ممکن ہے کہ ان کا مطالعہ کافی معاشی معلومات حاصل ہونے تک ملتوی رہے۔ لیکن پھر بھی یہی مناسب معلوم ہوتا ہے کہ ان کا کچھ مختصر ذکر یہاں بھی کر دیا جائے ایک تو ان سے احتیاجات کی کیفیت پر مزید روشنی پڑے گی۔ دوسرے ممکن ہے کہ وہ مستثنیات خود بخود طالب علم کے ذہن میں آئیں اور طالب علم ان کو گزشتہ فصل کے بیان کی ترویج سمجھ کر حلین ہو جائے گا۔

اول تو یہ جتنا ضروری ہے کہ خاص خاص حالتوں میں بعض احتیاجات ایسی معلوم ہوتی ہیں کہ گویا وہ کبھی یہ تمام و کمال پوری نہیں ہو سکتیں جو پوری اور ان کے واسطے لوگ سدا ہل من مزید کا وظیفہ درو کرتے ہیں مثلاً نمائش اور آرائش کا شوق کہ پورا ہوتا ہی نظر نہیں آتا بعض لوگوں کو یہ شوق ہوتا ہے کہ اپنی امارت اور شان دکھائیں اس غرض کے لئے وہ عالی شان محلات بنواتے ہیں بیش بہا ساز و سامان

باب سوم سے اُن کی آرائش کرتے ہیں۔ عمدہ سے عمدہ گھوڑے گاڑیاں رکھتے فصل ۱۲۱ ہیں۔ نہایت بیش قیمت لباس اور زیور پہنتے ہیں۔ غرضکہ ہر طرح پر ترک اور احتشام سے رہتے ہیں۔ آرائشی چیزوں پر لکھو کھا رویہ خچ کرتے ہیں مگر کبھی اس کی خریداری سے نہیں ٹھکتے۔ جان کوئی نئی چیز نظر پڑی فوراً خرید لی یہ حالت دیکھنے میں تو مستثنیٰ معلوم ہوتی ہے لیکن واقعہ یہ ہے کہ آرائش و نمائش کی خواہش اور حقیقت کوئی واحد احتیاج نہیں۔ جیسے کہ بھوک۔ پیاس یا تن پوشی بلکہ وہ بہت سی سادہ احتیاجات کا مجموعہ یا مرکب ہے۔ اور جوں جوں یہ احتیاجات پوری ہوتی جاتی ہیں جدید احتیاجات پیدا ہو جاتی ہیں۔ اور یہ سلسلہ ختم نہیں ہوتا۔ کبھی تو دل چاہتا ہے عمدہ سی گاڑی خریدے۔ جب خرید لی تو موٹر کا شوق ہوا۔ جب موٹر بھی مل گئی تو اب اس کے اقسام پر نظر دوڑنے لگی غرض کہ کسی ایک چیز سے دل نہیں بچتا پس جو احتیاجات کہ مفرد ہو چکے یا کہ مرکب ہوں وہ بظاہر تو اس قاعدے سے مستثنیٰ معلوم ہوتی ہیں کہ احتیاجات یہ تمام و کمال پوری ہو سکتی ہیں۔ مگر درحقیقت وہ اس قاعدے کی مثال ہیں کہ موجودہ احتیاجات پوری ہوتے ہوتے جدید احتیاجات پیدا ہو جاتی ہیں۔

دوسری چیز جو مستثنیٰ نظر آتی ہے وہ غلبہ اور اقتدار کی خواہش ہے۔ بعض لوگوں کو اس سے بڑھ کر کوئی فکر نہیں ہوتی کہ دوسرے لوگ ان کے مطیع اور ماتحت ہو کر رہیں اس مقصد کے واسطے وہ سب کچھ کرنے کو تیار رہتے ہیں اور ان کو جتنا ہی غلبہ حاصل ہوتا ہے اُس سے زیادہ وہ حصول غلبہ کی کوشش کرتے ہیں۔

ذرا ہندوستان کی تاریخ پر نظر ڈالو۔ اسی حکومت و اقتدار کی خاطر باب سوم لوگوں نے کس قدر فتنے فساد اور خونریزیاں کی ہیں۔ بادشاہوں کے (ضلع ۲۰) اعلیٰ عہدہ داروں کو جہاں موقع ملا فوراً انہوں نے اپنی سلطنت قائم کر لی۔ ایسی طوائف الملوکی تو اب ممکن نہیں مگر ہاں معاشرتی اور سیاسی زندگی کے شعبوں میں اب بھی یہ خواہش خوب رنگ دکھاتی ہے۔ یہ حالت بیشک ایک حقیقی استثنائے ہے۔ یعنی غلبہ اور حکومت کی خواہش ایک ایسی احتیاج ہے جو تمام و کمال کبھی پوری نہیں ہوتی لیکن یہ احتیاج خال خال لوگوں ہی کو محسوس بھی ہوتی ہے اور معاشی کو بیشتر عام لوگوں کی احتیاجات سے سابقہ پڑتا ہے +

ایک اسی قسم کی استثنائے زر پرستی کی خواہش ہے کہ جہانگ ہوسکے اور جس طرح ہوسکے دولت جوڑے۔ بالخصوص سونا چاندی اور جواہرات یہ لوگ خرچ کرنے کی نیت سے دولت نہیں جوڑتے نہ ان کو حکومت کی خواہش نہ اعزاز کی تنہا نہ عیش و عشرت کا شوق انکو توں یہ خیال عزیز ہے کہ وہ بہت بڑی دولت کے مالک ہیں یا کبھی ول جاوا تو ذرا زرد جواہر کو الٹ پلٹ کر دیکھ لیا۔ شمار کیا اور پھر احتیاط سے رکھ دیا لیکن حالت یہ ہوتی ہے کہ جتنی دولت پرستی اس سے ڈگنا دولت پرستی کا جوش پیدا ہوتا ہے۔ خاص خاص بخیلوں کی یہ نوبت پہنچتی ہے کہ بعض تو سراسر دہوانے معلوم ہوتے ہیں اور بعض اس سے کچھ ہی کم۔ یکس وہ سب استثنائے شمار ہونے کے قابل ہیں عام لوگوں کی یہ حالت بھلا کیوں ہونے لگی ایسا ہوتا تو دنیا کا کار و بار کیونکر چلتا۔ اور چونکہ معاشی کو تو عوام سے سرور کار

باب سوم ہوتا ہے۔ ایسے زر پرست بخیلوں کو وہ نظر انداز کر سکتا ہے۔
 اب اُن لوگوں کے حال پر ذرا غور کرو جن کی احتیاجات میں
 بلحاظ اقسام و تعداد بہت کم اضافہ ہوتا ہے۔ مذہبی فقیر اور جوگیوں
 کی بالعموم یہی حالت ہوتی ہے۔ طلبا نے ایسے قصے ضرور پڑھے ہونگے
 کہ فلاں دولت مند نے دنیا ترک کر کے جوگ یا فقیری اختیار کر لی
 تاکہ اطمینان سے خدا کی عبادت کرے۔ یہ لوگ تنعم چھوڑ چھوڑ کر
 خیرات پر گزارا کرنے لگتے ہیں۔ ہندوستان میں ایسی مثالیں نایاب
 نہیں گرچہ اس درجہ ایشار کرنا عوام کے حوصلہ سے بالاتر ہے۔ ان لوگوں
 کا حال یہ ہے کہ معدومے چند احتیاجات جو صرف مذہبی کاموں
 سے پوری ہو سکتی ہیں ان کو اس درجہ شدید محسوس ہونے لگتی ہیں
 کہ ان کے مقابل دوسری احتیاجوں کی کوئی حقیقت نہیں رہتی انکی
 جو کچھ احتیاجات ہیں وہ دولت سے بہت کم پوری ہو سکتی ہیں اور
 اسی وجہ سے معاشی کو بھی ان احتیاجات سے کچھ تعلق نہیں۔ اور
 اگر ہے بھی تو صرف اس قدر کہ جب ان کے وجود کا اس کو
 علم ہو تو اتنا جتاوے کہ جب کسی قوم یا فرقے میں مذہبی اثر
 سے لوگ فقیری اور جوگ اختیار کرتے ہیں تو وہاں دولت کی
 پیدائش اور صرف دونوں میں تخفیف ہو جاتی ہے اس کے سوا
 معاشی کو ایسے لوگوں کی احتیاجات سے کچھ سروکار نہیں کیونکہ وہ
 دولت سے پوری نہیں ہوتیں۔ گو آجکل جوگ سادھنے کا رواج
 ہندوؤں میں بہت پھیلا ہوا ہے۔ تاہم یہ رواج ہندوؤں تک
 محدود نہیں کسی زمانے میں بودھ لوگ بھی بکثرت ایسا کرتے تھے

اور عیسائیوں میں بھی یہ بات پسندیدہ مانی جاتی تھی۔ سب کو معلوم ہے کہ بہت سے ہندو سادھو اور فقیر ایسی زندگی مذہب کی خاطر اختیار نہیں کرتے بلکہ لاچار ہو کر بسر اوقات کی یہ تدبیر نکالتے ہیں بالفاظ دیگر وہ تارک الدنیا نہیں بلکہ متروک الدنیا ہوتے ہیں۔ دوسرے مذاہب میں بھی ایسے لوگ گذر چکے اور موجود ہیں۔ مثلاً سولہویں صدی میں یورپ کی خانقاہیں معاشی حیثیت سے بہت توجہ طلب ہو گئیں تھیں رامب لوگ خوب دولت پیدا کرتے اور عوام کی طرح دنیا کا لطف اڑاتے تھے گویا صرف دکھادے کے تارک الدنیا بنے ہوئے تھے اور وحقیقت دنیا کے بڑے دلدادہ تھے۔

چند صورتیں اور بھی ایسی ہیں کہ جن میں بعض احتیاجات جو معاشی کے دائرے سے خارج ہیں اس شدت سے محسوس ہوتی ہیں کہ معاشی احتیاجات کو ان کے مقابل پس پا ہونا پڑتا ہے۔ مثلاً بعض لوگوں کو یہی شوق ہوتا ہے کہ شعر لکھیں، مصوری کریں یا سنگتراش بنیں۔ اس غرض سے نہیں کہ روپیہ ہاتھ آئے یا شہرت ہو۔ بلکہ محض اس شوق کی خاطر جو فطرتاً ان کے دل میں موجزن ہے معاشی اس قسم کی احتیاجات کا اُن احتیاجات سے مقابلہ نہیں کر سکتا جن سے اس کو بحث ہوتی ہے تاہم ان کا وجود اس کے نزدیک ایک توجہ طلب واقعہ ہے۔

معاشی کو اس بات کا بھی لحاظ کرنا پڑتا ہے کہ ایسی بھی احتیاجات ہیں جن کی بحث اس کے علم معنی معاشیات کی حدود سے باہر ہے اس کو یہ بھی ماننا چاہیے گا کہ ان میں سے اکثر وہ ہیں جو فطرت انسانی

باب سوم کا بہترین جزو شمار ہوتی ہیں۔ اور جن لوگوں کو ان کا احساس ہوتا
 فضل ہے ان کے افعال عوام کے افعال سے بالکل مختلف ہوا کرتے ہیں
 لیکن معاشی کے لحاظ تو انزال ذکر قسم کے افعال رہتے ہیں وجہ یہ
 ہے کہ گو وہ احتیاجیں کتنی ہی شدید محسوس ہوں لیکن اس حد تک
 کبھی محسوس نہیں ہوتیں کہ عوام کے طرز عمل پر ان کا کوئی قابل
 لحاظ اثر پڑ سکے۔ اور معاشی کا خاص مضمون عوام کا طرز عمل اور
 کاروبار ہے۔ معاشی کو ان اعلیٰ احتیاجات سے فی نفسہ تو کوئی بحث
 نہیں البتہ وہ یہ ضرور تسلیم کرتا ہے کہ ان کے اثر میں اگر کچھ لوگ
 بقبال عوام مختلف طور پر عمل کرتے ہیں جس کا حاصل یہ ہے کہ
 گو بحیثیت مجموعی کسی قوم یا فرقہ کے عمل کے متعلق نتائج افسد
 ہو سکتے ہیں۔ لیکن ان کا فرداً فرداً ہر ایک شخص پر صادق آنا
 ضروری نہیں بعض کا عمل ان نتائج کے خلاف بھی ہو تو عجب
 نہیں۔ المختصر معاشی معمولی لوگوں کے حال سے بحث کرتا ہے لیکن
 اس کو یہ بھی خیال کرنا پڑتا ہے کہ کچھ لوگ غیر معمولی بھی ہوتے ہیں؛
 اوپر کے بیان سے طالب علم کو یہ خیال ہوا ہو گا کہ معاشیات
 میں جن احتیاجات سے بحث کی جاتی ہے۔ ان کی حدود کچھ غیر معین
 سی ہیں اور یہ بالکل سچ ہے۔ واقعہ یہ ہے کہ معاشیات میں انسانی
 زندگی کے صرف ایک شعبے سے بحث ہوتی ہے۔ اور یہ کیسے ممکن ہے
 کہ زندگی کے کل شعبے ایک دوسرے سے بالکل جدا کر دیئے جائیں۔
 معاشی کے پیش نظر کیا ہے۔ معمولی لوگوں کی معمولی احتیاجات
 اور ان کو پورا کرنے کے مروجہ طریقے اس شعبہ زندگی کے متعلق

معاشی احتیاجات
 کی تعریف
 فرمیں۔

چند نتائج اخذ ہو سکتے ہیں جو عوام پر بڑی حد تک صادق آئیں گے۔ باب سوم
لیکن خود لفظ معمولی سے کوئی حد سیں نہیں ہوتی۔ اس میں بھی دو چیزیں
کا فرق ہے۔ معمولی زندگی کہاں ختم ہوتی ہے اور کہاں سے غیر معمولی
شروع ہوتی ہے۔ اس باب میں مختلف لوگوں کی مختلف رائے
ہوگی۔ پس واضح ہوا کہ گو معاشیات کے مباحث کی حدود اچھی خاصی
نمایاں ہیں تاہم ان کو ٹھیک ٹھیک قائم کرنا دشوار ہے۔ یہی وجہ
ہے جیسا کہ کئی مرتبہ بیان ہو چکا ہے کہ معاشی نتائج سے عمل کا
ٹھیک ٹھیک پتہ نہیں چلتا۔ نتائج کی بنا پر رائے قائم کرنے سے
پیشتر فطرت انسانی کے ان خواص کا بھی لحاظ کر لینا ضروری ہے
جن کو معاشی نے نظر انداز کر دیا ہے۔

معاشی نتائج میں کچھ تنگی یوں بھی پیدا ہوتی ہے کہ
مختلف قومیں ترقی کے مختلف مدارج پر نظر آتی ہیں۔ جو
طرز عمل کسی قوم میں بالکل معمولی خیال کیا جاتا ہے دوسری
قوم میں وہی غیر معمولی شمار ہوتا ہے۔ جب ایک
درجے کے لوگ دوسرے درجے والوں کی لکھی ہوئی کتابیں
مطالعہ کرتے ہیں تو ان کو اس فرق مدارج کی بدولت عملی وقت
پیش آتی ہے۔ مثلاً انگلستان میں یہ بات قیاس سے باہر ہے
کہ رشوت لیکر کوئی بیج خلاف انصاف فیصلہ لکھے اب اگر معاشی چاہے
تو انگلستان کی حالت کی بناء پر لکھدے کہ بیج کی ایمانداری کا
میار زر نہیں بن سکتا۔ ہندوستان ترقی کرتے کرتے اس درجے
پر آ رہا ہے لیکن اب تک کبھی کبھی بیج رشوت لیکر فیصلہ خراب کر دیتے

باب سوم میں گویا یہاں ایسے بھی حج موجود ہیں۔ جن کی ایمانداری زر کے فضل^(۳) ذریعے سے ناپی جاسکتی ہے۔ یعنی یہ کہ رشوت کی کس مقدار تک وہ ایماندار رہتے ہیں اور کب ایمانداری فروخت کر ڈالتے ہیں۔ ترقی ہوتے ہوتے ایمانداری کی خاصیت اس قدر قوی ہو جاتی ہے کہ چاہے کتنی ہی بڑی رشوت دیجئے اس کے معاوضے میں حج ایمانداری ہاتھ سے دنیا ہرگز گوارا نہ کرے گا۔ آج سے ایک صدی پہلے جبکہ ہندوستان میں رشوت کا بازار گرم تھا۔ کوئی معاشی اگر چاہتا تو حج کی ایمانداری کی بحث معاشیات میں داخل کر لیتا۔ کیونکہ اس کی خرید و فروخت ہوتی تھی۔ لیکن اب ایمانداری پر رشوت کا جادو نہیں چلتا اور نہ معاشیات میں اس خاصہ سے بحث کی جاتی ہے یہ بھی اخلاقی ترقی کی ایک بڑی علامت ہے :

طلباء کو اول تو اپنے علم یعنی معاشیات کے حدود ٹھیک ٹھیک قائم کرنے میں دقت محسوس ہوگی۔ دوسرے یہ قرار دینا بھی مشکل ہے کہ معاشی نتائج کس حد تک معاملات زندگی پر صادق آتے ہیں۔ چند خاص خاص مستثنیات اور دقتیں بیان ہو چکیں اب ہم معمولی لوگوں کی روزمرہ کی احتیاجات کی طرف پھر متوجہ ہوتے ہیں +

فصل اکسیر

ضروریات و تعیشات

سب جانتے ہیں کہ خرچ کرتے وقت لوگ جب کچھ احتیاجات اول پوری کر لیتے ہیں تب کہیں دوسری احتیاجوں کا خیال دل میں لاتے ہیں۔ جو چیزیں کہ اول الذکر احتیاجوں سے متعلق ہوں وہ تو ضروریات شمار ہوتی ہیں اور جن کا آخر الذکر سے تعلق ہو وہ تعیشات کہلاتی ہیں۔ یوں سہ سہری بیان سے ضروریات اور تعیشات کا فرق خوب واضح نہ ہو تو اس کی تشریح بھی حاضر ہے۔ جب ہم کہتے ہیں کہ فلاں چیز کی ضرورت ہے تو اس ضرورت کا باعث کوئی نہ کوئی غرض یا مطلب ہوتا ہے۔ اسی بنا پر ضروریات کی دو قسمیں قرار پائی ہیں ایک تو ”ضروریات حیات“ اور دوسری ”ضروریات کارکردگی“ :

ضروریات حیات سے مراد وہ چیزیں ہیں کہ جن کے بغیر لوگ زندہ نہ رہ سکیں سرد ممالک میں کھانے پینے کے علاوہ گرم لباس اور مکان بھی ضروریات حیات میں داخل ہے۔ ہندوستان کے میدانوں میں موسم اس قدر معتدل رہتا ہے کہ مکان اور لباس کی بہت

ضروریات حیات
ضروریات کارکردگی

بالموم زیادہ ضرورت نہیں پڑتی۔ حتیٰ کہ جاڑے میں صرف ایک ہلکے کپڑے سے فصل کا کام نکل جاتا ہے۔ بس یہاں پر ضروریات حیات میں خور و نوش کے سوا اور کوئی چیز بہت کم داخل ہے۔ لیکن ضروریات کارکردگی میں بہت سی چیزیں شامل ہیں جن کو استعمال کر کے مزدور اپنا کام بطریق احسن انجام دے سکے۔ اور جن کے ذریعے سے وہ اپنے بچوں کو کم از کم اتنا پڑھا لکھا دے کہ وہ بھی اس کا کام کرنے لگیں۔ ہندوستان میں ضروریات کارکردگی میں یہ چیزیں خاص طور پر داخل ہیں۔ اول دافر کھانا یعنی نصف اس قدر کہ اُس سے آدمی کی جان بچی رہے بلکہ جس سے وہ توانا تندرست رہے۔ دوسرے کافی لباس سامان اور مکان تیسرے علاج معالجے اور تعلیم کا بندوبست کہ بچے بھی پڑھ لکھ کر اپنے والدین کی طرح بلکہ اُن سے بہتر گزران کر سکیں +

ضروریات کی ان دونوں قسم میں بہت بڑا فرق ہے ہندوستان میں اب لوگ فاقے سے بہت کم مرتے ہیں۔ حتیٰ کہ قحط میں بھی ایسی نوبت زیادہ نہیں آتی۔ اس سے معلوم ہوا کہ ضروریات حیات تو لوگوں کو بالمعوم حاصل ہیں لیکن ساتھ ہی ملک اس قدر مفلس ہے کہ بہت تھوڑے لوگ ضروریات کارکردگی کا لطف جانتے ہیں مثلاً بہت سے لوگوں کو تو علاج معالجے اور تعلیم نصیب نہیں ہوتی۔ صحت پر مدد مکانات بالخصوص قصبوں میں بہت کم نظر پڑتے ہیں۔ دستکاروں مزدوروں اور چھوٹے چھوٹے کاشتکاروں کی بڑی جماعت کو جاڑے میں کافی لباس میسر نہیں ہوتا۔ اور

ملک کے اکثر حصوں میں مزدور کو اتنی خوراک نہیں ملتی کہ وہ دن بھر پاب سوم
محنت کر سکے۔ بوجہ کمزوری و نا طاقتی جلد تھک جاتا ہے +

ایک بڑی خرابی یہ بھی ہے کہ جو لوگ ضروریات کارکردگی سے رسمی ضروریات

محروم نظر آتے ہیں وہ اپنی آمدنی کا ایک معقول حصہ غیر ضروری

چیزوں میں صرف کر دیتے ہیں۔ کچھ ہندوستان ہی پر منحصر نہیں
دیگر ممالک میں بھی ایسا ہوتا ہے کہ لوگ ضروریات کارکردگی چھوڑ کر

اور اور چیزیں خریدتے ہیں۔ یہ چیزیں رسمی ضروریات کہلاتی ہیں۔

ان کا استعمال کارکردگی کے واسطے ضروری نہیں البتہ رسم و رواج

اور عام خیال کے مطابق یہ چیزیں نہایت ضروری مانی جاتی ہیں

مثلاً کوئی نہیں کہہ سکتا کہ مدتوں کی کمائی شادی غنی کی تقریبوں

میں خرچ کرنے سے کارکردگی میں اضافہ ہوتا ہے۔ لیکن چونکہ

رسم و رواج ایسی تقریبات کی مقتضی ہیں اور بھائی بندوں کا

بھی اصرار ہوتا ہے لوگ اپنا اندوختہ ان کاموں میں اڑا دیتے

ہیں اور خود ضروریات کارکردگی سے محروم رہ جاتے ہیں اتنا

روپیہ کہاں کہ دونوں کام ساتھ چل سکیں۔ ہندوستانی طالب علموں

کو اپنے جان پہچان کے لوگوں میں ایسے خاندان بھی معلوم ہو گئے

کہ جن کے ہاں ضروریات کارکردگی کی تو پرواہ کی نہیں جاتی۔ نہ

تعلیم ہے نہ صحت لیکن کپڑے ہمیشہ فیشن کے مطابق پہنے جاتے

ہیں اس سے بڑھ کر اور کیا کوتاہ اندیشی ہو سکتی ہے۔ اس وبال

نے بہت سے گھرانے ویران کر دیئے۔ اور ابھی تک اس کا زور

نہیں ٹوٹا۔ پس معلوم ہوا کہ عام طور پر لوگ رسمی ضروریات پر

باب سوم
فصل ۱۱

تو بہت کچھ روپیہ لٹاتے ہیں اور ایسے خرچوں کو پس پشت
ڈال دیتے ہیں کہ جن سے ان کی کارکردگی ترقی کرے یا بچوں کو
تعلیم حاصل ہو۔ معاشی کو اس واقعے پر نظر رکھنی ضرور ہے
فرض کرو کہ کوئی فیاض آجر یہ ارادہ کرے کہ اپنے مزدوروں کو
ضروریات کارکردگی و لا کر فائدہ پہنچائے اور اس نیت سے وہ مصارف
کا حساب لگائے تاکہ ان کو کافی اجرت دے مثلاً تن پرور غذا
کی کافی مقدار، آرام و لباس، ضروری سامان، کرایہ مکان، بچوں
کی تعلیم کے مصارف، علاج معالجے کا خرچ وغیرہ ان سب
مدول کا حساب کر کے وہ مزدور کو اتنی اجرت دے کہ اس کی
اور اس کے خاندان کی اچھی طرح پر گزر ہو سکے۔ اب اگر آجر
نے رسمی ضروریات کا لحاظ نہیں کیا تو اس کو عفریب معلوم
ہوگا کہ مزدور اس کے حساب کے مطابق خرچ نہیں کرتے ایسے
بعض تو کھانا خراب کھا دیں گے، بہت سے بُرے بُرے مکانوں
میں رہیں گے۔ بہت سوں کے پاس گھوہار کا سامان کم ہوگا
اور ان کے بچے بھی عمدہ تعلیم سے محروم رہیں گے۔ اور آجر جب
ان سے دریافت کرے گا کہ ضروریات کارکردگی کے واسطے
جو کافی اجرت دی گئی تھی وہ سب کہاں گئی تو معلوم ہوگا کہ اس کا
بیشتر حصہ رسمی ضروریات کی نذر ہوا۔ شادی غمی کی تقریبات
کے واسطے کچھ قرض لینا پڑا۔ اور اجرت کا بڑا حصہ اس کی ادائیگی
میں جانے لگا۔ حالانکہ زیادہ اجرت دینے سے آجر کا منشا یہ تھا
کہ اس کے مزدور صحت و عافیت سے رہیں عمدہ کام کریں۔

نہ یہ کہ رسم و رواج میں روپیہ لگا کر مفلس کے مفلس بننے میں بامعوم
 ہیں اگر معاشی کو واقعات سے بحث ہے تو اس کو رسمی ضروریات
 کا لحاظ رکھنا چاہیے۔ جس شخص کو ملک کی معاشی حالت سدھارنا ^{میں} اور ان کی ^{میں} تبدیلی۔
 مقصود ہے اس کو چاہئے کہ اول واقعات پر نظر ڈالے اور پھر
 ایسی تدابیر بنائے کہ لوگ اصلاح کی طرف مائل ہوں۔ یعنی رسمی
 ضروریات ترک کر کے اپنی آمدنی زیادہ کار آمد طور پر صرف کریں
 لوگوں کو رسوم بدلنے کی ترغیب دینی چاہئے۔ غالباً طالب علم وقف
 ہوں گے کہ ہجکل ہندوستان کے مختلف فرقوں میں سربراہان وہ
 لوگ اصلاح رسم و رواج کی کوشش کر رہے ہیں۔ اور ان کو
 کم و بیش کامیابی بھی حاصل ہو رہی ہے۔ اس میں شک نہیں
 کہ کام نہایت ضروری اور مفید ہے، لیکن اتنا ہی وقت طلب
 اور دشوار بھی ہے۔ اصلاح کی تحریک بہت آہستہ آہستہ پھیلتی ہے
 وجہ یہ ہے کہ اول تو لوگ بالخصوص ہندوستانی، اپنے فرقے
 کی رسم و رواج کے خلاف ذاتی رائے ظاہر کرنے کی جرأت
 کم کرتے ہیں۔ دوسرے ایسے دھن کے بچے لوگ کم ملتے ہیں جو
 عملاً اصلاح کر دکھائیں اور قدیم رسم و رواج بدل دیں +
 عادات رسم و رواج اور فیشن وغیرہ ان چیزوں کا طالب علم کو
 معاشی مباحث میں جو لحاظ کرنا پڑتا ہے تو محض اس وجہ سے
 نہیں کہ ان کا رسمی ضروریات سے تعلق ہے۔ بلکہ یہ چیزیں دیگر معاشی
 معاملات پر بھی گہرا اثر ڈالتی ہیں۔ دولت کے مہرسم کے صرف پر
 ان کا کم و بیش اثر پڑتا ہے۔ پس ان کے مفہوم کا مختصر بیان

بیسویں پرنسپل معلوم ہوتا ہے اس بحث میں بھی ہم کو فطرت انسانی کے
 فطری خواص بطور واقعات تسلیم کرنے کافی ہیں۔ معاشیات کو ان کی
 توجہ سے سروکار نہیں مثلاً یہ واقعہ ہے جس پر غالباً طالب علم
 کا تجربہ بھی شاہد ہوگا کہ جو شخص مدت سے کوئی کام کسی طریق پر
 کرتا چلا آیا ہے وہ آئندہ بھی اسی طریق پر کرتا رہے گا۔ اور
 اس کام کے واسطے کوئی جدید طریق ایجاد کرنے کا اس کو بہت کم
 خیال ہوگا اور جتنی زیادہ مدت تک وہ کسی طریق پر عامل رہے گا
 اسی قدر کم اس کے دل میں تبدیلی کا خیال پیدا ہوگا۔ دوسری
 بات یہ ہے کہ جب کوئی شخص اول اول کام شروع کرتا ہے
 تو وہ جس طریق پر دوسروں کو کام کرتے دیکھتا ہے وہی طریق
 خود بھی اختیار کر لیتا ہے۔ اگر کوئی شخص تنہا رہے تو وہ
 اپنی عادت و معمول خود اپنے دل سے قرار دے گا مثلاً کھانا
 پکانے، لباس پہننے، رہنے پہننے کا طریق یا خواب اور بیداری کے
 اوقات مقرر کرے۔ لیکن بالعموم لوگ تنہا نہیں رہتے۔ اور اپنے
 ارد گرد لوگوں کو جو کچھ کرتے دیکھتے ہیں خود بھی ویسا ہی
 کرنے لگتے ہیں گویا رسم و عادات میں دوسروں کی تقلید کرتے
 ہیں۔ چنانچہ بہت سی عاداتیں تو بچپن ہی میں پڑ جاتی ہیں
 جو کچھ ہم اپنے والدین اور اعدا کو کرتے دیکھتے ہیں ہم بھی انکی
 تقلید کرنے لگتے ہیں۔ جب بڑے ہوتے ہیں تو جن لوگوں سے
 میل جول ہوتا ہے اور سابقہ پڑتا ہے ان کی عادات اور
 رواج سیکھنے لگتے ہیں۔ جب کوئی طالب علم نیا کالج میں داخل

ہوتا ہے تو وہ پُرانے طلباء کے نقش قدم پر چلنا شروع کرتا ہے۔ جب اب سوم کسی دفتر میں کوئی نیا محرر ملازم ہوتا ہے تو وہ بھی دوسرے محروں کی باتیں سیکھ لیتا ہے۔ اور سب پیشوں کا یہی حال ہے۔ حال کلام یہ کہ انسان اپنی زندگی میں بیشتر یا تو اپنے پُرانے سیکھے ہوئے کام دہراتا رہتا ہے یا اپنے ارد گرد کے لوگوں کی نقل اور تقلید کرتا ہے +

لیکن اگر سب لوگ نقل اور تقلید کے پھندے میں پھنسے تبدیل کی رفتار رہتے تو کسی قوم کی عادات اور طرز معاشرت میں کبھی کوئی تبدیلی نہ ہو سکتی۔ حالانکہ واقعہ یہ ہے کہ جوں جوں حالات بدلتے ہیں عادات اور رسم و رواج بھی تبدیل ہوتے رہتے ہیں مثلاً کبھی کسی کو کوئی کام کرنے کا سہل اور نیا طریقہ معلوم ہوا دیکھا دیکھی اس کے ہمسایوں نے بھی وہی طریق شروع کر دیا۔ حتیٰ کہ کچھ عرصے میں اسکا رواج اس قدر پھیلا کہ قدیم طریقے کو لوگ بھول بھال گئے۔ اگر ہم دو ایک مہینے کے وقفہ کے بعد کسی فرقے کی عادات و رواج کا مقابلہ کریں تو ان میں کچھ تبدیلی اور فرق محسوس نہ ہوگا۔ لیکن اگر موجودہ طرز معاشرت کا آج سے دس بیس برس قبل کی حالت سے مقابلہ کریں تو البتہ پتہ چلے گا کہ اس طویل دوران میں عادات و رواج کیا سے کیا ہو گئے۔ حال کلام یہ کہ عادات اور رسم و رواج بہت آہستہ آہستہ بدلتے ہیں۔ اور قوموں میں یہ بھی ایک بڑا فرق ہے کہ بعض میں تو رسم و عادات جلد جلد تبدیل ہو جاتے ہیں اور بعض میں بہت دیر دیر سے۔ بعض قومیں اپنی عادات بدلنے پر

باب سوم ہمیشہ تیار رہتی ہیں جہاں انہوں نے کوئی بات سنی فوراً اس کا تجربہ کر لیا۔ اور اگر جدید طریق بہتر ثابت ہوا تو اُس کو قدیم طریق کے بجائے اختیار کر لیا۔ ایسی ترقی پذیر قوموں کی بہت سی مثالیں موجود ہیں غالباً امریکہ کے لوگ عادات و رواج بدلنے میں سب سے زیادہ مستعد ہیں۔ اور بعض صورتوں میں تو وہ یقیناً اس لحاظ سے انگریزوں پر سبقت لے جاتے ہیں۔ انگریز بقبال ہندوستانیوں کے رسم و رواج میں زیادہ آزاد ہیں اور خود ہندوستانیوں میں بنگالی اور کالیستہ قوم رسم و رواج کی اس درجہ پابند نہیں جتنے کہ راجپوت یا ندامت پیشہ طبقے ۛ

رسم و رواج میں جو تبدیلیاں ہوتی ہیں ان کی رفتار کا دار و مدار بیشتر اس پر ہے کہ لوگوں کو نئی نئی چیزیں دیکھنے اور اور نئی نئی باتیں سننے کے موقع ملے ان پڑھ کاشتکاروں کے گائوں میں بھلا رسم و رواج کیا تبدیل ہوں گے۔ اس کا موقع تو شہر اور قصبوں میں خوب ہے کہ جہاں پڑھ لکھے لوگ رہتے ہیں۔ کتابیں اور اخبار شائع ہوتے ہیں۔ دکانوں میں نت نئی چیزیں نظر آتی ہیں اور باہر کے ہر قسم کے لوگ آتے جاتے رہتے ہیں۔ ذرائع آمد و رفت کی ترقی کا نہ صرف پیدائش دولت پر اثر پڑتا ہے جیسا کہ بیان ہو چکا ہے بلکہ ہندوستان میں اس کی بدولت رسم و رواج بھی بسرعت تبدیل ہو رہے ہیں دیہاتیوں کا بھی رنگ بدلا نظر آتا ہے گو اس درجہ نہیں جتنا کہ قصبائیوں کا۔ اور قوانین سے معلوم ہوتا ہے کہ تبدیلی کی رفتار ابھی اور

تیز ہوگی۔ لیکن اب تک بحیثیت مجموعی ہندوستان میں مغربی ممالک باب سوم
کے مقابل تبدیلی کی رفتار سست ہے اور نتیجہ یہ ہے کہ دولت
کے صرف پر ہندوستان میں رسم و رواج کا بہت زیادہ اثر باقی
ہے۔ رسمی ضروریات پر جس قدر خچ کیا جاتا ہے۔ اس سے رسم و
رواج کے اثر کا کچھ پتہ چلتا ہے اور علاوہ انہیں دیگر قسم کے
مصارف میں بھی رسم و رواج کو بہت دخل ہے۔ ضروریات حیات
شاید اس اثر سے بری ہوں تو ہوں۔ مثلاً جہاں تعلیم کا انتظام
موجود ہے وہاں بھی کچھ مدت بعد دیہاتی لوگ اپنے بچے مدرسے
بھیجے پر آمادہ ہوتے ہیں۔ وہاں قائم ہیں مگر لوگ برسوں تک
وہاں جا کر علاج نہیں کراتے لوگوں کے پاس روپیہ موجود ہے
کہ صحت افزا مکان اور آرام وہ سامان خریدیں مگر ان کو ذرا
پردہ نہیں اُنہیں پرانی قطع کے تنگ مکانات میں خوش ہیں
اور دیہی قدیم وضع کا سامان ان کے نزدیک کافی ہے ۛ

اس فصل کے شروع میں یہ بیان کیا گیا تھا کہ ضروریات و تعیشات
کے علاوہ جو چیزیں مطلوب ہوتی ہیں وہ تعیشات کہلاتی ہیں
اب تعیشات کی بھی دو قسمیں قرار دی جاتی ہیں جن کو ہم سامان
راحت اور سامان عیش سے تعبیر کر سکتے ہیں درحقیقت
تو ان ہر دو قسم میں کوئی فرق نہیں۔ لیکن عرفاً سامان عیش پر
یک گونہ اعتراض مائد ہوتا ہے۔ جس سے کہ سامان راحت بری ہے
یعنی جب ہم سنبھتے ہیں کہ فلاں شخص سامان عیش پر روپیہ صرف
کر رہا ہے تو خیال ہوتا ہے کہ صرف بیجا ہے۔ لیکن سامان راحت

موسم کے واسطے جو کچھ صرف ہو وہ کم و بیش بجا ہو سکتا ہے روز قرہ کی فصل گفتگو میں ان الفاظ کا مفہوم بیشتر اس شخص کی آمدنی اور مالی حالت پر منحصر ہے۔ جس کے مصارف کا ذکر ہو مثلاً گرمی کے موسم میں ریشم کے ٹکے کپڑے وکیل ڈاکٹر یا تاجر کے واسطے تو سامانِ راحت سمجھے جاتے ہیں۔ لیکن غریب کا شکار یا مزدور کے حق میں تو وہ اول درجے کا سامانِ عیش شمار ہوں گے۔ سن رسیدہ زمیندار کے لئے تو گاڑی۔ سامانِ راحت ہے، لیکن کم حینیت نوجوانوں کے واسطے وہ سامانِ عیش سمجھی جائے گی۔ معاشی مباحث میں تو اس تفریق کی کوئی اہمیت نہیں تاہم اس کو اس غرض سے واضح کر دیا کہ جب یہ الفاظ آئندہ استعمال ہوں تو کوئی مغالطہ پیدا نہ ہو۔ سامانِ عیش اور سامانِ راحت ہر دو قسم سے مراد وہ چیزیں ہیں جو استعمال کنندہ کی حیات یا کارکردگی کے واسطے تو مطلوب ہوں نہیں، تاہم ان سے کچھ ایسی احتیاجات پوری ہوں جو لوگوں کو محسوس ہوتی ہیں +

فصل بائیس

افراد کی مانگ یا طلب

یہ تو سادے طور پر بیان ہو چکا ہے کہ معاشیات میں کس قسم کی احتیاجات سے بحث ہوتی ہے اب دیکھنا یہ ہے کہ لوگ ان احتیاجوں کو پورا کیونکر کرتے ہیں۔ سہمی آدمی تو اس معاملے میں صرف اس قدر بتانا کافی سمجھیں گے کہ ان کی آمدنی کن کن مدوں میں صرف ہوتی ہے، قطع نظر اس کے کہ وہ آمدنی کیونکر حاصل ہوئی۔ لیکن بالآخر اس مسئلہ کا پیدائش دولت سے بھی اتنا ہی تعلق نظر آتا ہے جتنا کہ صرف دولت سے۔ کیونکہ لوگ جو کچھ پیدا کرتے ہیں اُس آمدنی کا مقصد یہی ہوتا ہے کہ صرف کریں لیکن سرپرست ہم پیدائش والا پہلو نظر انداز کر کے یہ فرض کر لیتے ہیں کہ لوگوں کو آمدنی حاصل ہے۔ خواہ وہ بشکل غلہ و دیگر سامان ہو تا کہ احتیاجات براہ راست پوری ہو سکیں، یا بشکل زر تا کہ ضروریات خریدی جاسکیں۔ لوگوں کو بالعموم جو آمدنی حاصل ہے اس سے کل نہیں تو کچھ احتیاجات ضرور پوری ہو جاتی ہیں۔ اور خچ کرنے کا مقصد یہ ہوتا ہے کہ اُس سے زیادہ سے زیادہ

باب سوم افادہ اور تسکین حاصل ہونے کے +

فصل ۱۲۲ یہاں پر ہم دو لفظ داخل کرتے ہیں جو بالعموم معاشیات میں استعمال ہوتے ہیں۔ ان میں سے ایک تو مال یا سامان ہے، جس سے مراد بھی مادی چیزیں ہیں جو احتیاجات پوری کرتی ہیں۔ ان کا اور کوئی جدا مفہوم نہیں۔ ان کے استعمال کی غرض یہ ہے کہ لفظ چیز کے معنی بہت ہی غیر معین ہیں۔ اور اس کا تمام موجودات پر اطلاق ہو سکتا ہے مادی ضروریات کے واسطے ایک خاص لفظ کا استعمال ضروری ہے اور آئندہ جب ہم مال یا سامان کا لفظ استعمال کریں گے تو اس کا مفہوم وہی ہوگا جو یہاں بیان ہوا۔ دوسرا لفظ افادہ ہے اس سے مراد لطف و تسکین کی وہ مقدار ہے جو کسی چیز کے صرف یا استعمال سے حاصل ہو۔ اس لفظ سے بھی معاشیات میں کسی جدید مفہوم کا اضافہ نہیں ہوتا۔ جن چیزوں سے لطف و تسکین حاصل ہو، یعنی جو چیزیں صرف یا استعمال میں اگر احتیاجات پوری کریں۔ ان کی یہ صفت بیان کرنے کے واسطے افادہ ایک موزوں لفظ ہے دولت کے صرف کے متعلق فصل سوم میں جو کچھ بیان کیا گیا اس سے بھی افادے کی ماہیت ظاہر ہوتی ہے۔ انسان اس مادے کو تو صرف کرتا نہیں جس سے چیز مرکب ہے بلکہ اس مادے کو کمتر مفید حالت میں لا کر چھوڑ دیتا ہے یا یوں کہے کہ مادے کے مرکب کا افادہ تو صرف میں لے آتا ہے لیکن فی نفسہ اس مادے کو صرف نہیں کر سکتا مادہ غیر فانی ہے البتہ اس کا افادہ حسب حال بہت و نیست ہوتا رہتا ہے

افادے سے صرف کے متعلق بھی کوئی توفیق یا اعتراض پیش نہیں کیا۔
ہوتا۔ یہ سچ ہے کہ عام بول چال میں جب کسی چیز کو مفید کہتے ہیں تو یہ خیال ہوتا ہے کہ اس سے کوئی غرض یا مطلب پورا ہو سکتا ہے۔ لیکن معاشی کی مراد افادہ یا مفید سے صرف اسی قدر ہے کہ احتیاج پوری ہو جائے اگر کسی چیز سے احتیاج پوری ہو جائے تب تو وہ معاشی کے نزدیک مفید ہے۔ یعنی اس میں افادہ ہے ورنہ نہیں +

افادے کا مفہوم بیان ہو چکا۔ اب ہم کہہ سکتے ہیں کہ آمدنی خرچ کرنے سے ہر ایک کا یہ مقصد ہوتا ہے کہ زیادہ سے زیادہ افادہ حاصل ہو۔ بیشترین افادہ حاصل کرنے کی نیت سے خرچ کی مدتیں بناتے وقت یہ خیال کرنا پڑتا ہے کہ مختلف احتیاجات کس کس درجے تک شدید ہیں اور ان میں سے کون کون پوری ہونی چاہئیں اور کس کس حد تک پوری ہو سکتی ہیں۔ طریق تو سب لوگوں کا ایک ہی ہے، لیکن ہر ایک کا انتخاب احتیاجات مختلف ہوتا ہے۔ اور اس وجہ سے مشابہت ہمیشہ نظر نہیں آتی۔ جو غریب مزدور دو آنے روز کما لے، اس کے صرف کی مدتیں تو صاف ظاہر ہیں غالباً اس کی کمائی کھانے کی نذر ہوتی ہے۔ اور اگر قیمتوں میں کمی بیشی نہ ہو تو کھانے کی حالت رسم و رواج کے مطابق ہوگی۔ اس کو یہ دیکھنا ہے کہ کس قدر کھانا خریدنا ہے اور اگر دو چار پیسے بچ رہیں تو ان کو کس کام میں لانا چاہئے اس کو یہ فیصلہ کرنا ہے کہ کس چیز سے اس کو بیشترین افادہ حاصل

باب سوم
نفل
ہوگا۔ آیا چند چھٹانک زائد غلہ یا تھوڑا سا تبا کو یا کوئی اور
لطف کی چیز خریدنا یا کچھ خریدنے کے واسطے قیمت پس انداز کرنا
یا کسی اور چیز کی قیمت جوڑنا جس کی آئندہ چل کر احتیاج ہو
سب سے زیادہ مفید ہوگا اسی طرح جس شخص کی بینیں تین روپیہ
ماہوار آمدنی ہو اس کو بھی اپنا خرچ اس وقت تک بندھا ہوا
معلوم ہوگا جب تک کہ قیمتوں میں کچھ فرق نہ پڑے اور اس کا
طرز زندگی نہ بدھے کرایہ مکان، خورد و نوش کا سامان اور چند
دیگر مستقل ضروریات ان سب کے بعد شاید کچھ روپے بچیں تو
اس کو یہ ملے کرنا ہوگا کہ گھوگر ان سے بیشترین افادہ حاصل کیا جا
آیا کوئی لطف کی چیز خریدی جائے یا کپڑے بنوائے جائیں۔ یا
آئندہ کے واسطے ان کو پس انداز کرنا چاہئے۔ یہی حال دولت مند زمیندار
کیل یا تاجر کا ہے۔ گو اس کی آمدنی بہت کثیر ہے تاہم اس کی آمدنی
کا بھی بڑا حصہ مستقل مصارف میں نکل جاتا ہے اور جو کچھ بچتا
ہے اس کی بابت البتہ یہ سوچنا پڑتا ہے کہ اسے کس صرف

میں لانا چاہئے +

کسی کی آمدنی خواہ پیسوں کے حساب سے شمار ہو خواہ آٹوں کے خواہ
چند خواہ لاکھوں روپیہ کے حساب سے۔ اس کا بڑا حصہ تو اس زندگی کے
مستقل اور معمولی مصارف کی نذر ہوتا ہے جس کا وہ عادی ہے
لیکن عموماً کچھ روپیہ خرچ سے زائد بھی بچتا رہتا ہے جس کا مصرف
وقتاً فوقتاً قرار دینا پڑتا ہے اور اسی زائد اندوختہ کو خرچ کرتے وقت
درحقیقت بیشترین افادہ حاصل کرنے کا خیال پیدا ہوتا ہے۔ اسکو

خواہ آدمی اپنے دل میں سمجھے یا نہ سمجھے۔ مثلاً کوئی سوچتا ہے کہ تھوڑا سا باب سوم
عقلہ اور خرید لیں کوئی اس فکر میں ہے کہ زیادہ گھی خریدیں یا نہ خریدیں ^{فصل (۲۲)}
کسی کو یہ خیال ہو رہا ہے کہ یا تو ایک گھوڑا اور خریدیں یا موٹر لیکن
ان سب کا مطلب وہی ایک ہے کہ کسی طرح بیشترین افادہ حاصل
کریں۔ بالفاظ دیگر جو سوالات درپیش ہوتے ہیں۔ وہ یہ ہیں۔ کیا میں یہ
چیز زیادہ خریدوں یا وہ؟ صرف کرتے وقت کس سے بیشتر افادہ
حاصل ہوگا۔ چھل کلام یہ کہ لوگوں کو صرف کرتے وقت یہ طے کرنا
پڑتا ہے کہ کون چیز کس قدر استعمال ہونی چاہئے؟

لاڈ اس قسم کی ایک مثال لیکر دیکھیں کہ خرچ کرنے میں معمولی مبالغہ افادہ
لوگ کیونکر جوڑ توڑ کرتے ہیں فرض کرو کہ کوئی شخص مہینے بھر کے
اخراجات کا حساب پہلے سے بنانا چاہے اور اس کو یہ طے
کرنا ہے کہ گھر کے خرچ کے واسطے کتنا گھی خریدنا چاہئے اول تو
یہ دیکھنا ہوگا کہ گھی کا نرخ کیا ہے۔ فرض کرو کہ روپیہ سیر بکتا ہے
یوں حساب سے تو فی مہینہ دس سیر گھی گھر میں خرچ ہونا چاہئے
لیکن اس کی آمدنی اتنی کہاں کہ صرف گھی پر دس روپیہ مہینہ صرف
کر سکے۔ اور بھی تو ضروری چیزیں ہیں جن کے خریدنے کے واسطے روپیہ
درکار ہے۔ ہاں فی مہینہ چار سیر گھی وہ ضرور خرید سکتا ہے۔ پس
اس کے گھر والوں کو تھوڑا بہت گھی ضرور ملے گا، گو اس قدر
نہیں کہ ان کا دل بھر جائے۔ اب سوال یہ ہے کہ چار سیر کے علاوہ
کیا وہ ایک سیر اور بھی خرید سکتا ہے یا نہیں اس میں اس کا
ایک روپیہ خرچ ہوگا۔ اور گھی کے علاوہ اس کو اور بھی بہت سی

باب سوم چیزیں خریدنی ہیں۔ پس وہ اُن کے افادوں کا گھی کے بانچوس سیر
 فصل ۱۲ کے افادے سے مقابلہ کر کے دیکھے گا۔ اگر کئی لوگوں کو جن کی
 آمدنی مساوی ہو یہ سوال پیش آئے تو یقینی بات ہے کہ ان میں
 سے ہر ایک اس سوال کا مختلف جواب دے گا۔ بعض خیال کریں گے
 کہ گھی کا بانچواں سیر خریدنے میں مضائقہ نہیں اور کچھ فیصلہ کریں گے
 کہ گھی کے بجائے اور چیزوں کا خریدنا زیادہ ضروری ہے فرض کرو
 کہ جو شخص ہمارے پیش نظر ہے وہ یہ طے کرے کہ خیر بانچواں سیر
 تو خرید لیا جائے مگر چھپے سیر کی ہرگز گنجائش نہیں۔ پس اس کے گھر
 پان سیر مہینے کے حساب سے گھی خرچ ہوگا اور اس طرح دوسری
 چیزوں کی ماہواری مقدار مقرر ہو جائے گی اس طرح ماہانہ اخراجات
 کا حساب بن جائے گا جن میں اس کی کل آمدنی کھپ جاتی ہے۔
 لوگوں کو پہلے سے بہت کم یہ اندازہ ہوتا ہے کہ اگر چیزوں
 کی قیمت میں بہت کمی یا بیشی ہو جائے تو اس حالت میں وہ انکی
 کتنی کتنی مقدار خریدیں گے لیکن جب قیمت میں کوئی بڑا فرق نمودار
 ہوتا ہے تو ان کو طے کرنا ہی پڑتا ہے کہ نئے نرخ سے کون چیز
 کتنی خریدنی چاہئے۔ ممکن ہے گھی اس قدر گراں ہو جائے کہ کوئی
 خاندان اس کو کھانا ہی چھوڑ دے اور صرف عید تہوار کو
 دو چار چھٹانک استعمال کر لیا کرے یا گھی اس قدر ارزاں ہو جائے
 کہ وہ خاندان کے لئے بہت بہت سا گھی خریدے اور بڑل بھر کر کھائے
 لیکن ہر دو انتہائی حالتوں کے درمیان گھی کی قیمت جو کچھ بھی ہو
 یہ ضرور طے کرنا پڑے گا کہ کس قدر گھی خریدا جائے۔ اگر خریدار

ہوشیار اور تجربہ کار شخص ہے تو وہ ایک ایسی جدول بنا سکتا ہے کہ اس باب سوم
 قیمت پر کتنا گھی خریدنا مناسب ہوگا۔ فرض کرو کہ اس نے گھی کی
 خریداری کی جدول حسب ذیل تیار کی :

چھ روپیہ اور اس سے زیادہ فی سیر کے حساب سے وہ گھی نہ خریدے گا۔
 ۴ روپیہ سیر کے حساب سے وہ ۱ سیر گھی خریدے گا۔

۲	روپیہ	"	"	۳	"	"
۱	روپیہ ۴	"	"	۴	"	"
۱	روپیہ	"	"	۵	"	"
۱۲		"	"	۶	"	"
۸		"	"	۸	"	"
۴		"	"	۱۰	"	"

اوپر کی مثال میں جو اعداد درج ہیں وہ محض فرضی ہیں ان سے
 صرف یہ واضح کرنا مقصود ہے کہ قیمت کی کمی بیشی کا خریدتے وقت
 کسی چیز کی مقدار معین کرنے پر کیا اثر پڑتا ہے۔ جب کسی چیز کی
 قیمت کسی شخص کی مالی حیثیت کے لحاظ سے بہت زیادہ ہو تو
 وہ اس چیز کو ہاتھ بھی نہیں لگاتا۔ یا اگر ہوسکا تو گاہے مابے و چیز
 کچھ تھوڑی سی خرید لی۔ لیکن اگر قیمت گھٹ جائے تو وہ اس کو
 معمولاً استعمال کرنے لگتا ہے اور جوں جوں قیمت میں تخفیف ہوگی
 وہ زیادہ زیادہ مقدار خریدے گا۔ حتیٰ کہ اس کی احتیاج بہ تمام و
 کمال پوری ہو جائے۔ جب یہ نوبت آگئی تو پھر وہ چیز خواہ کڑویوں
 کے مول کہے وہ زیادہ نہ خریدے گا۔

باب سوم
فصل ۲۷
جیسی جدول اوپر درج ہوئی اس کو مانگ یا طلب کی جدول سے تعبیر کر سکتے ہیں۔ اس سے پتہ لگ جاتا ہے کہ فلاں شخص کس نرخ سے کس چیز کی کتنی مقدار خریدنا پسند کرے گا۔ کار و باری محاورہ ہے کہ فلاں شخص کی مانگ بہ فلاں نرخ اس قدر ہے اس کے معنی یہ ہوئے کہ فلاں شخص اس نرخ سے اتنی مقدار خرید سکتا ہے۔ طلب کی صحیح جدول تیار کرنا کوئی آسان کام نہیں۔ وجہ یہ ہے کہ لوگوں کو پہلے سے اندازہ نہیں ہوتا کہ قیمت میں کوئی بڑے رد و بدل ہونے کے بعد وہ چیزوں کی کیا کیا مقدار خریدیں گے لیکن اگر طالب علم ان چیزوں کی طلب کی جدولیں خود تیار کریں جو ان کے خاندان میں کام آتی ہیں تو جو اصطلاحیں بیان ہوئیں ان کے معنی خوب صاف ہو جائیں گے۔ ایسی جدول تیار کرنے کا یہ طریق ہے کہ موجودہ قیمت لے لے اور اس کے مقابل درج کرے کہ اس نرخ سے اتنی مقدار خریدی جائیگی دراصل حالیکہ نہ آمدنی میں کوئی کمی بیشی ہوئی ہو اور نہ دوسری چیزوں کے نرخ میں کوئی فرق آتا ہو نرخ بڑھتے بڑھتے ایسی نوبت آئے گی کہ چیز کی خریداری سے بالکل دست بردار ہونا پڑے گا اور نرخ گھٹتے گھٹتے بھی ایک ایسی حد آئے گی کہ احتیاج بہ تمام و کمال پوری ہو جائے گی اور مزید خریداری کی خواہش نہ رہے گی یہ دونوں حالتیں طلب کے جدول کی انتہائی حدود ہوں گی اور ان کے بین بین مختلف قیمتوں کے مقابل وہ مقداریں درج ہوں گی جو ان نرخوں سے خریدی جاسکیں۔

فصل تیس

افراد کی مانگ یا طلب میں تبدیلیاں

گذشتہ فصل میں ہم نے یہ فرض کر لیا تھا کہ مصرف کو یعنی اس شخص کو جو مصرف کرنے کی غرض سے کوئی چیز حاصل کرے یا خریدے ہر ایک وقت میں ایک ہی چیز کا لحاظ کرنا پڑتا ہے۔ اور نیز یہ کہ اس کی آمدنی میں کوئی تبدیلی واقع نہیں ہوتی۔ لیکن درحقیقت زندگی کی حالت اتنی سادہ نہیں ہو سکتی۔ پہلی پیچیدگی تو یہی ہے کہ ایک چیز کی قیمت نہیں بلکہ تقریباً کل چیزوں کی قیمت گھٹتی بڑھتی رہتی ہے خریدار کو ان سب تبدیلیوں کا ایک ہی وقت میں لحاظ کر کے مقدار میں کوئی پڑتی ہے۔ کچھ چیزیں سستی ہوتی رہتی ہیں، تو کچھ مہنگی۔ خریداری میں ارزاں چیزوں کی مقدار بڑھتی اور گراں کی گھٹتی ہے۔ لیکن اس تمام رد و بدل میں غرض وہی بد نظر رہتی ہے کہ جو روپیہ خرچ ہو اس کے بدلے میں زیادہ سے زیادہ افادہ چاہل ہو سنا۔ یہ فرض نہیں کرتے کہ بیشترین افادہ حاصل کرنے کی کوشش میں ہر کوئی کامیاب ہو جاتا ہے بہت سے لوگ غلطیاں بھی کرتے ہیں اور ان کو بیشترین افادہ نصیب نہیں ہوتا۔ لیکن جو قابلِ توجہ بات ہے وہ یہ کہ کوشش ہر کوئی یہی کرتا ہے کہ بیشترین افادہ ہاتھ لگے۔ اور ہر شخص کا

باب سوم معیار افادہ مختلف ہے اور اسی کے مطابق وہ صرف کرتا ہے۔ دوسرے
فصل ۲۳ لوگوں کے خیالات اور معیارات کا اس کے مصارف پر کچھ اثر نہیں
پڑ سکتا۔ اس وقت تو ہم دولت کے صرف کے واقعات سے بحث
کر رہے ہیں یہ بتانا مد نظر نہیں کہ لوگ دولت کیونکر صرف کریں
اور کیونکر نہ کریں +

تبدیلی آئے۔ جب کسی شخص کی آمدنی میں کمی بیشی ہو جائے تو جدول تبدیل
اور اس کا کرنا اور بھی دشوار ہو جاتا ہے۔ کیونکہ اس کو اپنے معمولی طرز زندگی
جدول طلب میں بھی رد و بدل کرنی پڑتی ہے اور اس کے مصارف پر سابق
پر اثر۔ رسم و رواج کا اثر بھی کم رہ جاتا ہے اگر کسی کی آمدنی گھٹ کر
صرف نصف رہ جائے تو اس کی طرز زندگی سرتاسر بدل جائے گی
وہ زیادہ چھوٹے مکان میں رہنے لگے گا۔ کچھ نوکر چاکر علاحدہ کر دیگا
سادہ کھانے اور سستے کپڑے پر قناعت کرے گا۔ سواری
چھوڑ پھیل چنا پھرنا شروع کر دے گا۔ اور بہت سی چیزیں
جو بطور معمول صرف میں آتی تھیں اب ترک ہو جائیں گی
اب دیکھنا یہ ہے کہ اس کی آمدنی میں یکایک اس قدر تخفیف
ہو جانے سے کسی ایک چیز کی مانگ کی جدول پر کیا اثر پڑتا
ہے۔ گذشتہ فصل میں جو مثال درج ہوئی اس کو یہاں پیش نظر
رکھا جائے تو معلوم ہوگا کہ روپیہ سیر کے حساب سے اب وہ
گھی بمقابل سابق کم خریدے گا شاید پان سیر کے بجائے
صرف دو سیر خریدے۔ ضرورت تو اب بھی اسی قدر یعنی پان سیر
گھی کی موجود ہے لیکن اب آمدنی گھٹنے پر اس کے پاس اتنا

روپیہ کہاں کہ پہلے کی طرح پانچ روپیہ کا گھی خریدے یہ بھی صاف باب سوم
ظاہر ہے کہ بمقابل سابق کمتر گراں ہونے پر بھی گھی خریدنا ترک
ہو جائے گا۔ اور آمدنی زیادہ ہونے کی حالت میں جس نرخ سے
اتنا گھی خریدا جاسکتا تھا کہ پھر ضرورت باقی نہ رہے، اس نرخ
سے اب اتنا خریدنا ممکن نہیں بلکہ کم خریدا جاسکے گا اسکی مانگ
کی جدول کی شکل تو ویسی ہی رہے گی البتہ خریدی کی مقداریں گھٹ جائیگی
یعنی انہیں سابق قیمتوں پر اب کم کم مقداریں خریدی جاویں گی۔ جدول
تعمیناً حسب ذیل بدل جاوے گی +

قیمت فی سیر	طلب سابق	طلب حال
چھ روپے	کچھ نہیں	کچھ نہیں
چار روپے	۱ سیر	کچھ نہیں
دو روپے	۳ سیر	۱ سیر
ایک روپیہ چار آنہ	۴ سیر	۱ ۱/۲ سیر
ایک روپیہ	۵ سیر	۲ سیر
بارہ آنے	۶ سیر	۲ ۱/۲ سیر
آٹھ آنے	۸ سیر	۳ ۱/۲ سیر
چار آنے	۱۰ سیر	۶ سیر
دو آنے	۱۰ سیر	۱۰ سیر

اور چیزیں جو اس شخص کے استعمال میں آتی ہیں آمدنی
گھٹنے پر ان کی مانگ کی جدول بھی کچھ اسی طرح ضرور بدل جاوے گی
اور تخفیف شدہ آمدنی ان تبدیلیوں کے بعد اس طور سے صرف

باب سوم ہوگی کہ زیادہ سے زیادہ افادہ حاصل ہو سکے۔ اور اگر آمدنی میں اضافہ ہو جائے تو جدول طلب میں اس کے عکس تبدیلیاں نمودار ہوں گی۔ یعنی ہر چیز کو بیشتر قیمت پر بھی وہ دل بھر کر خرید سکے گا اور جن قیمتوں پر وہ کم آمدنی کی حالت میں چیزیں خریدنا ترک کر دیتا اب وہ زیادہ قیمت کی پرواہ نہ کر کے خریداری جاری رکھے گا اور ان انتہائی حدود کے درمیان ہر قیمت پر یہ مقابل سابق وہ زیادہ مقدار خرید سکے گا۔ گویا آمدنی بڑھنے پر اس کی مانگ کی جدول میں سرتا پٹا اضافہ ہو جائیگا۔ جب یکایک آمدنی میں کوئی بڑی تبدیلی پیدا ہوتی ہے تو لوگ بالعموم طرز زندگی بھی بدل دیتے ہیں۔ لیکن کچھ دنوں تک نئی حالت میں ایسی عادات معدومے چند رہتی ہیں جن کی بنا پر کوئی اپنے اخراجات مرتب کر سکے۔ رفتہ رفتہ وہ اپنے جدید ہمسروں کی تقلید شروع کر دیتا ہے حتیٰ کہ کچھ عرصے میں نئی طرز زندگی کا وہ پورا پورا عادی ہو جاتا ہے۔ حسب سابق اسکے سب جدید اخراجات داخل معمول ہو جاتے ہیں اور اب اسکو صرف یہ سوچنا باقی رہ جاتا ہے کہ کسی چیز کی کتنی مقدار استعمال میں آنی چاہئے۔ گویا اس کی وہی حالت ہو جاتی ہے جو تبدیلی سے قبل تھی۔ اتنا فرق البتہ آجاتا ہے کہ اگر آمدنی بڑھی تو جدول طلب میں بھی اضافہ ہوگا اور اگر گھٹی تو تخفیف۔ جب کہ آمدنی میں تبدیلی بتدریج ظہور پذیر ہوتی ہے۔ مثلاً ایک وکیل ہے کہ رفتہ رفتہ اس کا کام بڑھ رہا ہے یا کوئی سرکاری ملازم ہے

کہ وقتاً فوقتاً اس کی تنخواہ میں اضافہ ہوتا ہے، تو مانگ کی جدول باب سوم
 میں بھی تبدیلی بہت آہستہ آہستہ پیدا ہوگی۔ گو طرز زندگی فصل ۱۲
 جلد نہیں بدلتا لیکن آخر کار نتیجہ وہی ہوتا ہے۔ یعنی رفتہ رفتہ بھی کچھ
 عرصے میں اچھی خاصی تبدیلی ہوجاتی ہے۔

اب تو یہ سمجھ میں آسکتا ہے کہ آمدنی میں تبدیلی ہونے سے
 مانگ کی جدول میں بھی کیونکر رد و بدل ہونا چاہئے۔ اور یہ کہ
 جدول کی عام حالت میں کوئی فرق نہیں پڑتا۔ بہر صورت دو جدولیں
 ہوتی ہیں۔ ایک اعلیٰ اور ایک ادنیٰ ان حدود کے درمیان قیمت
 بڑھنے سے چیز کی مانگ گھٹتی ہے اور قیمت کی تخفیف سے طلب
 میں اضافہ ہوتا ہے۔

اوپر جو کچھ بیان کیا گیا اس سے احتیاجات اور طلب کا باہمی
 تعلق بخوبی واضح ہو گیا ہو گا احتیاج کے متعلق اس سے زیادہ
 اور کیا کہا جاسکتا ہے کہ وہ آدمی کو محسوس ہوتی ہے۔ لیکن
 طلب کا خاصہ یہ ہے کہ قیمت کے برعکس گھٹتی بڑھتی رہتی ہے یعنی
 بحالت گرانی چیز کم فروخت ہوتی ہے اور بحالت ارزانی زیادہ۔ مثلاً
 قہقہ کو اپنے کھانے کے واسطے گھمی کی احتیاج ہے لیکن گھمی بچے والے
 کو قہقہ کی طلب سے کوئی کچپی نہیں دے رہا ہے کہ جب تک مروجہ
 قیمت میں بہت زیادہ تخفیف نہ ہو قہقہ گھمی خرید نہیں سکتا پس وہ
 یہ نرخ موجودہ گھمی کا خریدار نہیں ہے۔ لیکن اگر گھمی درحقیقت اتنا
 ارزاں ہو جادے کہ غریب قہقہ بھی خریدنے لگے تو بیشک اس کی
 طلب با اثر ہو جادے گی اور گھمی بیچنے والے اس کی طرہ متوجہ

باب سوم ہوں گے اس کے برعکس اگر گھی بہت گراں ہو جائے تو قیمت بہت
 فصل ۳۳ سے خریداروں کی جدول طلب کی اعلیٰ حد سے بھی اوپر چڑھ جاوے گی
 پس وہ لوگ گھی خریدنا چھوڑ دیں گے اور ان کی طلب گویا بے اثر
 ہو جاوے گی۔ ایک انتہائی مثال یہ ہے کہ گھی سونے کے بھاؤ
 بکنے لگے تو اس گرانی میں صرف چند خریدار ہندوستان میں باقی
 رہ جاویں گے عوام کی تو کیا شامت ہے کہ گھی خریدنے کا خیال
 بھی دل میں لائیں البتہ اگر کوئی خریدے گا تو شہر میں دو ایک
 اسیر اور وہ بھی خاص خاص مواقع کے واسطے تھوڑا تھوڑا خریدیں گے
 جیسے کہ مشک وغیرہ خریدتے ہیں۔ عوام کو گھی کی احتیاج تو بھلت
 گرانی بھی اسی قدر محسوس ہوگی جس قدر کہ پہلے ہوتی تھی۔ لیکن مدیہ
 نرخ سے وہ خرید نہ سکیں گے گویا ان کی طلب محض بے اثر ہے۔

فصل چوبیس

قوم کی مانگ یا طلب

اب تک ہم نے افراد کی احتیاجات اور طلب سے بحث کی افراد اور قوم کی طلب اور اول ان کی ماہیت سمجھنا اس وجہ سے ضروری ہے کہ خود قوم کا مشق افراد کا مجموعہ ہے اور قوم کی طلب سے ان تمام افراد کی طلب کا مجموعہ مراد ہے جو اس قوم میں شامل ہوں لیکن یکمیت مجموعی قوم کی طلب بھی قابل مطالعہ ہے۔ کیونکہ معاشیات میں اقوام کے حالات سے بحث کی جاتی ہے نہ کہ افراد کے حالات سے +

اگر کسی قوم کے سب افراد کی آمدنی قریب قریب سادی ہو۔ اور وہ سب ایک ہی طرز پر زندگی بسر کرتے ہوں تو کسی فرد واحد کی جدول طلب بنا کر اس میں جو مقادیر درج ہوں ان کو کل افراد قوم کی تعداد کے حساب سے بڑھا دیا جائے تو اس طرح پر گویا کل قوم کی مانگ کی جدول مرتب ہو جائے گی مثلاً اگر ہمارے معلوم ہو کہ معمولاً ایک طالب علم روپے سیر کے نسخ سے ۲ سیر لکھی خریدتا ہے اور کالج میں ہزار طالب علم پڑھتے ہیں جو کہ ایک ہی طرح پر رہتے ہیں اور جن کے اخراجات بھی تقریباً برابر برابر ہیں تو اس کل جماعت کی مقدار

باب سوم طلب روپیہ سیر کے حساب سے دو ہزار سیر لگی ہوگی۔ اس میں
 فصل ۲۴۴ شک نہیں کہ ان ایک ہزار طلبہ میں کچھ ایسے بھی ہوں گے
 جو دو سیر سے کم لگی استعمال کریں لیکن ساتھ ہی بعض طلبہ دوسرے
 سے زیادہ بھی استعمال کرتے ہوں گے اور اس طرح پر کمی بیشی
 مل کر برابر ہو جاتی ہے۔ اور سب طلبہ مجموعی طور پر دو ہزار
 سیر لگی استعمال میں لاتے ہوں گے۔ گویا انفرادی اختلافات
 کے باوجود اوسط وہی دوسیر فی طالب علم رہتا ہے۔ اگر قیمت
 روپیہ سیر کے بجائے کچھ اور ہو تب بھی اسی طرح پر مانگ
 کی جدول بن سکتی ہے پس معلوم ہوا کہ اگر کوئی قوم بہت کچھ
 کیساں ہو یعنی اس کے افراد کی آمدنی برابر اور اخراجات ایک ہی
 قسم کے ہوں ضروریات زندگی بھی کیساں ہوں تو کسی ایک فرد کی
 جدول طلب سے کل قوم کی جدول پیش نظر ہو جاتی ہے صرف
 افراد قوم کی تعداد کے مطابق مقداروں میں اضافہ کرنا پڑتا ہے
 جیسے کہ اوپر طالب علموں کی مثال سے واضح ہو چکا ہے۔

لیکن جب قوم میں یک رنگی نہ ہو تو البتہ کل قوم کی جدول
 طلب بنانے میں کسی ایک فرد کی جدول سے کام نہیں چلے گا
 بلکہ کچھ ترمیمات بھی ضروری ہوں گی ایسی جدول بنانے کا طریق
 یہ ہے کہ اول اُن کل جماعتوں کی جدولیں تیار کی جائیں جن سے
 کہ قوم مرکب ہے اور پھر اُن تمام جدولوں کو ملا دیا جائے
 تاکہ قوم کی جدول مرتب ہو جائے۔ مثلاً ہم ہندوستان کے
 کسی شہر کی جدول طلب بنائیں تو کیا کرنا چاہئے؟ اول آمدنی

قوم کے
 مختلف
 طبقوں کی
 طلب

کے حساب سے خاندانوں کے گروہ بنائیں۔ مثلاً جن خاندانوں کی پاپ سوم
 ماہوار آمدنی ۲ روپے سے آٹھ تک ہو ان کا ایک گروہ ^{فصل ۱۲} دس
 سے پندرہ تک دوسرا گروہ بیس سے تیس تک تیسرا گروہ اور
 چالیس سے پچاس تک چوتھا گروہ میں ترتیب پاجائیں پھر ہر
 گروہ میں سے ایک ایک خاندان کی مانگ کی جدول بنا کر
 خاندانوں کی تعداد کے حساب سے ان کی مقداروں میں اضافہ
 کریں گوا ہر گروہ کی جدول طلب بن گئی۔ اب ان تمام جدولوں
 کو یوں ملا دیں کہ کل شہر کی آبادی کی مانگ کی جدول بن جاوے
 وحقیقت ان جدولوں کی نیاری اس قدر سہل نہیں جیسی کہ اس بیان
 سے معلوم ہوتی ہے جدولوں کے بنانے میں علم الاعداد کی بہت
 ضرورت ہے۔ اور اس علم سے مدد لینے میں بھی قوت تمیز اور قوت
 فیصلہ سے بہت کام لینا پڑتا ہے۔ چنانچہ علم الاعداد کا مطالعہ
 کر سکتے وقت طلبہ کو اس اجمال کی تفصیل خود معلوم ہو جاوے گی
 لیکن جو غاص بات قابل توجہ ہے وہ یہ کہ گو کسی شہر کی کل
 آبادی کی مانگ کی جدول بہت طول طویل ہوگی، لیکن ہوگی اسی
 وضع قطع کی جیسی کہ کسی فرد واحد کی ہوتی ہے۔ ہر ایک چیز کی
 قیمت میں ایک ایسی حد ہوگی کہ اگر قیمت اس سے آگے
 بڑھے تو شہر میں کوئی شخص بھی اس کو نہ خریدے گا۔ البتہ یہ
 ظاہر ہے کہ اگر شہر میں بڑے بڑے دولت مند آباد ہوئے تو یہ
 حد بہت دور واقع ہوگی۔ یعنی قیمت بہت زیادہ بڑھنے پر خرید
 ترک ہوگی۔ لیکن ایک ایسی حد کبھی نہ کبھی اضافہ قیمت میں حاصل

باب سوم ضرور ہوگی۔ اسی طرح ایک دوسری حد وہ ہوگی کہ جب قیمت یہاں تک
نقص آگٹ جائے کہ غریب سے غریب آدمی بھی اس چیز کو دل بھر کر خرید سکے
لیکن بہت ہی گھٹنے پر قیمت کہیں اس حد تک پہنچے گی اور ان
دونوں حدود کے درمیان وہی واقع ہوگا جو ہم نے بیان کیا یعنی
قیمت گھٹنے سے طلب بڑھے گی اور قیمت بڑھنے سے طلب
گھٹے گی :

قانون طلب کسی چیز کی قیمت بڑھنے سے طلب گھٹتی اور قیمت گھٹنے سے
طلب بڑھتی ہے اس خاصہ کی ہر قوم میں ہر چیز کی خرید و فروخت
سے تصدیق ہوتی ہے اور یہی واقعہ قانون طلب سے تعبیر کیا جاتا
ہے بعض لوگوں نے اس قانون کو اس طرح پر بیان کیا ہے کہ
جس سے یہ مغالطہ ہوتا ہے کہ قیمت اور طلب کی معکوس تبدیلیوں
میں کوئی مقررہ نسبت ہے مثلاً اگر قیمت دوگنی ہو جائے تو
طلب گھٹ کر نصف رہ جائے و علیٰ ہذا لیکن درحقیقت کوئی
ایسی نسبت مقرر کرنا محال ہے۔ ہماری معلومات اس قدر وسیع اور
جامع نہیں کہ ہم کسی چیز کی بارہ بھی بیٹے کر سکیں کہ اس کی قیمت
اور طلب میں فلاں نسبت سے معکوس تبدیلیاں ظہور پذیر ہوتی ہیں
ہندوستان کے معاشین کو البتہ اس طرف توجہ کرنا موزوں ہے
کیونکہ بمقابل دوسرے ملکوں کے یہاں اندراجات سے اس قسم کے
معلومات بہت زیادہ حاصل ہو سکتی ہے۔ خصوصاً شہر اور قصبوں کے
چنگی کے نقشہ جات ایسی تحقیقات میں بہت کار آمد ثابت ہوئے
ہر حال مطالعہ اور تحقیقات کرتے کرتے ممکن ہے کہ خاص خاص

چیزوں کی بابت یہ دریافت ہو جائے کہ ان کی قیمت اور طلب میں بآب سوم
فلاں نسبت سے ایک دوسرے کے برعکس تبدیلیاں ہوتی ہیں اور ^(۲۳) فضل
اس قسم کی معلومات بلاشبک علم معاشیات میں نہایت بیش قدر
اضافہ شمار ہوگی لیکن سرورست تو قانون طلب سے بس یہی واقعہ
مرد ہے کہ قیمت بڑھنے سے طلب میں تخفیف ہوتی اور قیمت
گھٹنے سے طلب میں اضافہ لیکن کوئی نہیں بتا سکتا کہ ان ملکوں
اضافوں اور تخفیفوں میں کیا نسبت ہوتی ہے ؟

دیگر معاشی قوانین کی طرح قانون طلب میں بھی مستثنیات ضرور مستثنیات
داخل ہیں۔ لیکن کم اور غیر اہم۔ اول تو وہ چیزیں مستثنیٰ ہیں جن میں
ندرت کے سوا اور کوئی افادہ نہیں۔ لوگ ہیرے کی قیمت اسوجہ
سے زیادہ لگاتے ہیں کہ وہ کمیاب ہے۔ اور اس کی ملک
باعث امتیاز خیال کی جاتی ہے لیکن اگر ہیرے بھی شیشے کی طرح
ارزاں ہو جاویں تو غالباً بہت کم لوگ ان کو خریدنے کی پرواہ
کریں گے گویا ہیرے کی بابت یہ قول صحیح نہ ہوگا کہ قیمت بہت
زیادہ گھٹنے سے طلب بہت بڑھ جاتی ہے لیکن یہ بھی ممکن ہے
کہ اگر ہیرے سیریا من کے حساب سے ارزاں فروخت ہوں تو
وہ کسی اور کام میں آنے لگیں اور جب محض ندرت کے بجائے ہیریں
کا کوئی جدید مصرت نکل آئے تو وہ بکثرت فروخت ہوں۔ ایسا
بھی ہوتا ہے کہ قیمت کے ساتھ ساتھ طلب میں بھی اضافہ ہو
مثلاً قحط کے زمانے میں غلہ ہائے خوردنی کی قیمت بہت بڑھ جاتی
ہے بہت سے لوگ جو معمولاً گیتھوں کھاتے ہیں بڑھ گرائی اس کو

باب سوم نہیں خرید سکتے۔ اور مجبوراً جو جوار پر قناعت کرنے لگتے ہیں۔ گویا
 فصل ۱۲۴ ان غلوں کی طلب بہت بڑھ جاتی ہے۔ حالانکہ یہ نسبت سابق
 وہ بھی بہت گراں فروخت ہوتے ہیں طلبا کو خود سوچنا چاہئے کہ
 اس قانون طلب میں کیا کیا مستثنیات داخل ہو سکتے ہیں۔ گو بہت سی
 مستثنیات نہ ملیں۔ تاہم اس غور و فکر میں یہ فائدہ کیا کم ہے کہ
 صاف اندازہ ہو جاوے گا کہ معمولی کار و بار میں اس قانون
 پر کہا تک عمل ہوتا ہے ؟

اصول بدل۔
 آخر الذکر استثنائے کے سلسلے میں ایک نکتہ واضح کر دینا ضروری معلوم
 ہوتا ہے تاکہ طلب کے متعلق جو کچھ بیان کیا گیا ہے وہ حقیقی حالات
 کے مطابق ہو جائے ایسا بہت کم واقع ہوتا ہے کہ کوئی احتیاج
 صرف ایک خاص چیز ہی سے پوری ہو سکے۔ بلکہ بالعموم ایک ایک
 احتیاج کئی کئی چیزوں سے پوری ہو سکتی ہے۔ اور استعمال میں ایک
 چیز کو جو دوسری پر تنجج دی جاتی ہے۔ اس کا باعث کچھ تو اذانی
 اور کچھ عادت و رواج ہوتا ہے۔ مثلاً جیسا کہ بیان ہوا غذا کی
 احتیاج گیہوں کی طرح جو جوار سے بھی پوری ہو سکتی ہے اسی طرح
 متعدد نباتاتی تیل سے گھی کا کام نخل سکتا ہے۔ لیکن بعض بعض
 طبقوں کے لوگ گیہوں اور گھی کھانے کے عادی ہیں اور جہانگیر
 ہوتا ہے انہیں کو استعمال میں لاتے ہیں۔ لیکن جب قیمت بہت
 چڑھ جاتی ہے تو وہ سستے سستے بدل خریدنے پر مجبور ہوتے ہیں
 اسی طرح بہت سے لوگ شراب پینے کے عادی ہیں اس سے
 ان کو تفریح ہوتی ہے۔ لیکن جب شراب بہت گراں اور کیا ب

ہو جاتی ہے تو وہ اور دیگر مسکرات جو ارزاں ہوں استعمال کرنے لگتے ہیں باب سوم
مثلاً افیون۔ بھنگ یا چار اور قہوہ اس اصول کا اثر جدول طلب فصل ۳۳
میں چیزوں کی مقدار پر پڑتا ہے مگر جدول کی عام ہیئت میں کوئی
فرق نہیں آتا مختلف قوموں میں اس اصول کی عملی اہمیت مختلف
ہے۔ جہاں رسم و رواج کا اثر بہت قوی ہے وہاں لوگ جہاں تک
بن پڑے اس چیز کو استعمال کرتے ہیں جس کے وہ مدت سے عادی
ہوں۔ لیکن بعض قومیں پرانے طرز و طریق بدلنے میں بہت مستعد ہیں۔
بلکہ ان کو فکر لگی رہتی ہے کہ احتیاجات نت نئی چیزوں سے پوری
کریں۔ پس کسی چیز کا مطالعہ کرتے وقت یہ بات بھی مد نظر رکھنی چاہئے
کہ اور کیا کیا چیزیں اس کی بدل ہو سکتی ہیں اور جس قوم کے صف
میں وہ چیز آتی ہے وہ کس رفتار سے اپنی رسم و رواج تبدیل
کرتی ہے۔ عملی شعبوں میں یہ پہلو اکثر نظر انداز کر دیا جاتا ہے طلبا
کو معلوم ہوگا کہ کچھ پر جوش مصلحے نوشی روکنا چاہتے ہیں
ان میں بعض کا خیال ہے کہ اگر شراب نوشی بند ہو جاوے تو گویا
مطلب حاصل ہو جائے گا چنانچہ وہ گورنمنٹ سے استدعا کرتے رہتے
ہیں کہ شراب سازی بند کر دی جاوے لیکن ہندوستان اور نیز دیگر
مالک میں تجربے سے معلوم ہوا کہ محض شراب نہ ملنے سے نشہ بازی
ختم نہ ہوگی۔ اگر نشہ بازی کی عادت نہ چھوٹے تو شراب نہ ملنے پر
لوگ اور بھی زیادہ زیادہ مضرت مسکرات استعمال کریں گے اگر
لوگوں سے کوئی چیز چھڑانی مقصود ہو مثلاً شراب یا تباکو وغیرہ تو
انہیں لوگوں کو ترغیب دیکر آمادہ کرنا چاہئے کہ وہ ان چیزوں کو

صرف میں نہ لائیں۔ یا تو سلسلہ احتیاج ہی کو ترک کر دیں یا اس کو
 کسی ایسی چیز سے پورا کریں کہ وہ نا جائز نہ سمجھی جائے۔ مسکرات
 کی عادت تو بیشتر رسم و رواج سے پڑتی ہے۔ اگر رسم و رواج
 بدل دیئے جائیں۔ تو یا تو یہ عادت چھوٹ جائے گی یا کم از کم
 اس کا زور ٹوٹ جائے گا۔ مسکرات چھوڑانے کی اصلاح نہایت
 اہم ہے۔ لیکن اس پر کاحقہ بحث کرنے کے واسطے ضرور ہے
 کہ سائنسیات اور نیز چند دیگر علوم سے کافی واقفیت ہو جو
 انسانی زندگی کے مختلف شعبوں سے تعلق رکھتے ہیں۔ یہاں پر
 اس اصلاح کا ذکر محض اس بیان کے سلسلے میں آگیا کہ طلب

اور صرف کی بحث میں کس قسم کی باتیں توجہ طلب ہیں ؟
 یہ سمجھاتے وقت کہ افراد کی ضروریات کیونکر ایک جدول کی
 شکل میں پیش ہو سکتی ہیں ہم نے صرف اس قسم کی چیزیں شامل
 کی تھیں جو ہمیشہ اور معمولاً تھوڑی تھوڑی مقدار میں جسمانی
 جاتی ہیں افراد کے متعلق ایسی چیزوں کی جدولیں نہیں بن سکتیں
 کہ جو صرف کا ہے گا ہے خریدی جائیں اور جو بہت دیر پا ہوں
 مثلاً کسی ایک طالب علم کے واسطے جوتوں، گنبدہ بوں، گٹھڑیوں
 یا بائیسکلوں کی مانگ کی جدول کیونکر بنائی جاسکتی ہے
 لیکن قوموں یا بڑی بڑی جماعتوں کے متعلق ایسی چیزوں کے مانگ کی
 جدولیں بن سکتی ہیں۔ مثلاً ایک ہزار طلباء کی جماعت میں ہمیشہ
 کچھ نہ کچھ طالب علم نئے جوتے یا نئے خریدتے ہی رہتے ہیں
 بعض مذہب ہوتے ہیں کہ خریدیں یا نہ خریدیں اب اگر قیمت

قانون
 طلب کی
 عموماً

گھٹی تو طلب میں اضافہ ہوا اور زیادہ گھٹنے پر بہت کچھ خریداری باب سوم
 بڑھ گئی اسی طرح اگر قیمت چڑھ جائے تو خریداری کم ہو جاوے گی ^{فضل (۲۳)}
 بعض طالب علم اپنے پرانے جوتے زیادہ مدت تک چلائیں گے۔
 اور بعض بٹے خریدنے ملتوی کر دیں گے۔ یہ تو ممکن نہیں کہ اس قدر
 تفصیلی اور صحیح صحیح معلومات حاصل ہو کہ مکمل جدول بن جاوے
 لیکن جدول طلب گو نامکمل ہی سمجھا اس کی شکل ایسی ہی ہوگی جیسی
 کہ گھٹی کی جدول طلب تھی جو اوپر درج ہو چکی ہے۔ اور قانون طلب
 بھی دونوں پر یکساں صادق آئے گا۔ اب اگر کسی قبضے کی آبادی
 دس ہزار ہو۔ تو وہاں روز مرہ بہت کم بائیسکیں فروخت ہوں گی
 ان کی تعداد اس قدر کم ہوگی کہ قیمت کے گھٹنے بڑھنے کا ان کی
 خریداری پر کوئی اثر نمایاں نہ ہو سکے گا۔ پس یہ بتانا کس طرح
 ممکن ہوگا کہ فلاں نرخ سے اس قدر بائیسکیں فروخت ہو سکتی ہیں
 لیکن جس شہر میں چند لاکھ کی آبادی ہو وہاں اس قدر بائیسکیں
 فروخت ہونی ممکن ہیں کہ قیمت کی کمی بیشی کا خریداری پر اس طرح اثر
 نمایاں ہو جس طرح کہ قیمت کا اثر گھٹی پر دکھایا جا چکا ہے حاصل کلام
 یہ کہ قانون طلب سدودے چند چیزوں کے سوا باقی کل کی خرید و
 فروخت پر صادق آتا ہے۔ اور خریداروں کی جماعت جس قدر
 کثیر ہوگی۔ اسی قدر تبدیلی قیمت کے ساتھ مانگ میں سکوس تبدیلی
 زیادہ نمودار ہوگی ۛ

باب چہارم

طلب و رسد

فصل پچیس ۳۵

ابتدائی بیان

رسد و طلب کا توازن ہے۔ اس باب میں یہ دکھانا مقصود ہے کہ دولت کی پیداوار اور صرف میں کیونکر توازن قائم رہتا ہے۔ کہ جتنی مقدار مطلوب ہو پیداوار ہو جائے اس حالت کو اصطلاحاً توازن طلب و رسد کہتے ہیں۔ طلب سے نہ صرف کسی چیز کی مانگ بلکہ اس کی وہ مقدار بھی مراد ہوتی ہے جو مطلوب ہو اور جیسا کہ اوپر بیان ہوا وہ قیمت کے ساتھ ساتھ مگر اس کے برعکس تبدیل ہوتی رہتی ہے۔ علیٰ ہذا رسد سے ایک تو کسی چیز کی ہم رسانی مراد ہوتی ہے۔ دوم وہ مقدار بھی جو ہم پختائی جائے اور آگے چل کر وضع ہوگا کہ یہ مقدار بھی قیمت کے اثر سے گھٹتی بڑھتی ہے۔ جو مقدار بغرض فروخت پیش کی جائے اس کا دار مدار بالآخر مقدار پیداوار پر ہے۔ پس پیدائش اور رسد میں بہت قریبی تعلق ہے اور یہ دونوں اصطلاحیں فروشنده سے منسوب ہیں۔ اسی طرح طلب و صرف میں بھی بالہمی تعلق ہے اور یہ دونوں خریدار سے منسوب خیال کی جاتی ہیں۔ توازن کے معنی ترازو کے دونوں پلٹے

ہو جن ہونے کے ہیں۔ یہاں پر اس سے مراد طلب اور رسد کا مساوی ہونا ہے باب چہارم جو عملی سوال درپیش ہے وہ یہ کہ گیہوں، گھی، روٹی اور کپڑے وغیرہ کی کوئی فصل ۲۵ مقدار یا گھڑیوں، بائیسکلوں اور جوتوں وغیرہ کی کوئی تعداد جو کسی قیمت پر فروخت ہوتی ہے تو یہ واقعہ کیونکر ظور پذیر ہوتا ہے یعنی کس طرح چیزوں کی مقدار یا تعداد قرار پاتی ہے اور کیونکر ان کی قیمت مقرر ہوتی ہے۔ اس سوال کا جواب گویا معاشیات کا مرکزی مسئلہ ہے۔

طلباء کو ایسا معلوم ہوگا کہ دو مسائل حل طلب ہیں۔ ایک تو چیزوں کی مقدار یا تعداد کا مسئلہ اور دوسرے ان کی قیمت کا۔ اور تہی وقت یہ ہے کہ ان ہر دو مسائل سے جدا جدا بحث نہیں کی جاسکتی نہ تو یہ کہہ سکتے ہیں کہ رسد و طلب کے مطابق قیمت مقرر ہوتی ہے اور نہ یہ کہ قیمت کے اثر سے رسد و طلب قرار پاتی ہے۔ آگے چلکر یہ صاف ظاہر ہوگا کہ یہ تینوں چیزیں یعنی رسد و طلب اور قیمت آپس میں ایک دوسرے پر اس طرح منحصر ہیں کہ کسی کا کسی پر تقدم تاخر قرار دینا محال ہے۔ کسی ایک کے تبدیل ہونے سے باقی دونوں میں تبدیلی ہونی لازم ہے۔ قیمت اترنے سے اکثر رسد گھٹ جاتی ہے اور ساتھ ہی طلب میں اضافہ ہوتا ہے۔ رسد میں اضافہ ہونے سے قیمت تو گھٹتی ہے۔ مگر طلب بڑھ جاتی ہے۔ طلب بڑھنے سے قیمت چڑھتی ہے اور رسد میں بھی اضافہ ہوتا ہے پس ہم مجبور ہیں کہ ہر دو مسائل سے ایک ساتھ بحث کریں۔ اور جب ان میں سے کسی ایک کی تبدیلی ہمارے پیش نظر ہو تو ہم کو خیال رکھنا چاہئے کہ باقی دو میں بھی تبدیلی پیدا ہوگی۔ گویا تینوں میں تبدیلی ساتھ ساتھ پیدا ہوگی اور کسی ایک کی تبدیلی باقی دو تبدیلیوں کا باعث بھی ہو سکتی ہے اور نتیجہ بھی۔

پیدائش کے ابتدائی دور کی بابت تو اس سوال کا جواب دینا کچھ دشوار ابتدائی دور میں توازن

باب چہارم

فصل ۲۵

نہیں۔ ایک سب سے سادہ مثال لو کہ لوگ جنگلوں میں رہتے اور درختوں کے پھل توڑ توڑ کر پیٹ پالتے ہیں۔ ان میں سے کسی کو سخت بھوک لگے تو وہ جنگل میں پھل توڑ توڑ کر کھاتا پھرے گا۔ لیکن کھاتے کھاتے اس کی بھوک کم ہونے لگے گی۔ اور ساتھ ہی ادھر ادھر گھومنے اور پھل توڑنے سے وہ تھک بھی جائیگا۔ اگر کسی ایک ہی درخت پر حرب و خواہ کا فی پھل مل گئے تب تو اس کو چٹنے پھرنے کا کوئی مکان نہ ہوگا۔ لیکن اگر پھلوں پر دسترس دشوار ہو اور درخت بھی دور دور ہوں تو ممکن ہے کہ پیٹ بھرنے سے پہلے ہی وہ تھک جائے۔ اب اس کو یہ طے کرنا ہے کہ آیا مکان کی تکلیف برداشت کرنی چاہئے یا بھوک کی۔ جوں جوں وہ کھاتا ہے بھوک گھٹتی ہے یعنی پھل کے افادہ میں تخیف ہوتی ہے اور جوں جوں وہ پھل توڑتا ہے اس کا مکان بڑھتا ہے یا اگر ہم مکان کو احتیاج راحت سے تعبیر کریں تو یوں کہہ سکتے ہیں کھانے کا افادہ کم ہوتا ہے اور راحت کا افادہ بڑھتا ہے بالآخر راحت کی احتیاج غالب آجائیگی اور وہ پڑ کر سو رہے گا۔ اس مثال میں ایک شخص کھانے اور راحت کے افادہ کا ایک دوسرے سے مقابلہ کرتا ہے۔ جب وہ بہت بھوکا ہوتا ہے یعنی جب کہ کھانے کا افادہ بہت زیادہ ہوتا ہے تو راحت کا افادہ مقابلہ ناقابل لحاظ نظر آتا ہے۔ لیکن جوں جوں وقت گزرتا ہے۔ اس کی برعکس تبدیلی برپا ہوتی ہے حتیٰ کہ کھانے کا افادہ گھٹ کر اور راحت کا بڑھ کر ایک دوسرے کے مساوی ہو جاتا ہے اور بعد کو راحت کا افادہ کھانے کے افادہ سے بھی بڑھ جاتا ہے اور وہ شخص کھانا چھوڑ کر آرام کرنے لگتا ہے۔

پس پیدائش کے ابتدائی دور میں جب کہ لوگ محض اپنے صحت کے واسطے چیزیں مہیا کرتے ہیں اور ان کو خریدنے کا خیال ہوتا ہے نہ فروخت کرنے کا تو وہ چیزوں کے

افادہ کا چیزیں پیدا کرنے کی تکلیف اور مشقت سے مقابلہ کرتے ہیں۔ جب کہ زرخیز باب چام زمین کی افراط ہو اور عمدہ مویشی بھی موجود ہوں تو کاشتکار اپنے خاندان بھر کے لئے فصل ۲۵ کافی چیزیں پیدا کر سکتا ہے اور اس کو زیادہ مشقت بھی اٹھانی نہیں پڑتی۔ لیکن اگر اس کی زمین بہت تھوڑی ہے یا کم زرخیز ہے یا مویشی کمزور ہیں تو شاید وہ چند تھیماجات ہی ترک کر دے یا انکو اچھی طرح پورا نہ کرے کیونکہ ان کے پورا کرنے میں اس تعد مشقت اٹھانی پڑیگی کہ ان کا چھوڑ دینا ہی بہتر ہے۔

افادہ پیدا کرنے میں جو ناگوار مشقت برداشت کرنی پڑتی ہے اسکو اگر افادہ کے برعکس اعدام افادہ سے تعبیر کریں تو یوں کہہ سکتے ہیں کہ کاشتکار چیزوں کے افادہ کا ان کو پیدا کرنے کے اعدام افادہ سے مقابلہ کرتا ہے اور اس حد تک چیزیں پیدا کرتا ہے کہ اعدام افادہ جو پیش آئے وہ افادہ کے ہسپلہ ہو جائے۔ لیکن جب ہم پیدائش کے اس دور پر نظر ڈالتے ہیں کہ لوگ جو کچھ صرف میں لائیں وہ دوسروں سے خریدیں اور جو کچھ خود پیدا کریں وہ دوسروں کے ہاتھ بیچیں تو رسد و طلب کا یہ مسئلہ بہت پیچیدہ ہو جاتا ہے اس حالت میں خریدار چیز کے افادہ کا اس کے پیدا کرنے کے اعدام افادہ سے مقابلہ نہیں کرتا بلکہ جو قیمت وہ ادا کرتا ہے اس کے افادہ سے مقابلہ کرتا ہے۔ اب فروشنده کی حالت پر غور کرنا چاہئے۔ لیکن یہ بحث چھیڑنے سے قبل لفظ مارکٹ یا بازار کا معاشی مفہوم سمجھ لینا ضروری ہے۔ کیونکہ آئندہ بار بار یہ لفظ استعمال ہوگا۔ روز مرہ کی بات چیت میں اس لفظ کے دو معنی ہوتے ہیں ایک تو کوئی وسیع عمارت یا احاطہ جیسے کہ مونسپلٹیاں بڑے بڑے شہروں میں بناتی ہیں جہاں صفائی ستھرائی کے چند قواعد کی پابندی کر کے دکاندار طرح طرح کا سامان فروخت کرتے ہیں عرف عام میں انہی مقامات کو مارکٹ کہتے ہیں مثلاً پھلی مارکٹ

ترکاری مارکٹ، گوشت مارکٹ، لیکن اس قسم کے مارکٹ ہمارے مد نظر نہیں مارکٹ، منڈی یا بازار کا دوسرا مفہوم وہ ہے جو اکثر اخباروں کے کاروباری کالموں میں درج ہوتا ہے۔ مثلاً گیہوں کا بازار، روئی یا پانول کا بازار اور یہی مفہوم ہے کہ جو معاشیات میں مقصود ہوتا ہے معاشیات میں کسی چیز کے مارکٹ یا بازار سے وہ کل خطہ مراد ہے کہ جس کے اندر اندر اس چیز کے فروشنده اور خریدار بلا دقت بات چیت اور معاملات کرتے ہوں۔ یا تو سب فروشنده اور خریدار ایک ہی مقام پر جمع ہوں مثلاً گیہوں کی منڈی یا اگر لوگ دور رہ کر بھی ڈاک اور تار کے ذریعہ سے بات چیت اور خرید و فروخت کر لیں تو ان کا ایک جگہ ہونا کچھ ضروری نہیں۔ مثلاً کارخانوں اور کمپنیوں وغیرہ کے حصوں کا بازار تمام شمالی ہندوستان میں پھیلا ہوا ہے۔ اس کا مرکز تو کلکتہ ہے لیکن کھنڈوا، کانپور، دہلی اور لاہور کے لوگ بھی ڈاک اور تار کے ذریعہ سے حصے خرید و فروخت کرتے رہتے ہیں۔ یہی حال کم و بیش گیہوں اور روئی کے بازار کا ہے۔ بازار کی جو حالت ہوتی ہے۔ اس کو سمجھنے کے واسطے اول ہم ایک ایسے بازار کی مثال لیتے ہیں کہ فروشنده اور خریدار ایک جگہ جمع ہو کر خرید و فروخت کریں ایسے بازار ہندوستان کے شہروں اور اکثر قصبوں میں موجود ہیں اور وہاں قرب و جوار کے پیدا شدہ غلہ روئی شکر وغیرہ کی تجارت ہوتی ہے۔ بہت سے تاجروں کی برابر برابر دکانیں لگی ہوتی ہیں۔ ان میں سے کچھ بیچتے اور کچھ خریدتے رہتے ہیں ایک ہی تاجر کسی وقت کوئی چیز فروخت کرتا ہے اور دوسرے وقت خریدنے لگتا ہے تاجر خواہ خریدار ہوں یا فروشنده چھوٹے چھوٹے بازاروں میں بھی بہت سے پہلوؤں پر ان کو نظر رکھنی پڑتی ہے فروشنده کو تو خریداروں کی طلب کی تجسس ہوتی ہے کہ وہ کس نرخ سے کتنا مال خریدنے پر آمادہ ہیں۔ اور

خریداروں کو فروشندهوں کی رسد کی ٹوہ لگانے پڑتی ہے کہ وہ کس نرخ سے کتنا باب چہدم مال فروخت کرنے پر رضی ہیں۔ ہر خریدار باقی خریداروں اور ہر فروشنده باقی فصل ۲۵ فروشندهوں کا خیال اور عندیہ معلوم کرنے کی کوشش کرتا ہے۔ اور سب کو یہی فکر ہوتی ہے کہ آیا تھوڑے روز بعد نرخ چڑھے گا یا اتریگا آیا طلب میں کمی ہوگی یا بیشی۔ اور رسد کے کیا آثار ہیں۔ اس میں تخفیف ہوگی یا اضافہ، چھوٹے سے بازار میں بھی کتنی پیچیدگیاں پیش آتی ہیں۔ اور جب کہ مال متعدد بازاروں میں خرید و فروخت ہو اور بازاروں کا کاروبار مل جاوے تب تو پیچیدگی کا حال کچھ نہ پوچھئے۔ مثلاً جو شخص کانپور میں گیہوں کا بیوپار کرے اس کو نہ صرف کانپور کے بازار سے واقف رہنا چاہئے بلکہ ہندوستان کے دوسرے بڑے بڑے بازاروں کی حالت سے بھی باخبر رہنا ضروری ہے۔ جیسے کہ دہلی، ماہر س کلکتہ، ممبئی اور گربنچی کے بازار۔ کاروباری واقفیت کا سلسلہ یہاں ختم نہیں ہوتا بلکہ ضرورت ہے کہ دوسرے ملکوں کی حالت پر بھی نظر رہے۔ چنانچہ شمالی ہندوستان میں جو بڑے بڑے تاجر ہیں وہ یہ بھی خبر دیکھتے ہیں کہ لندن اور پل۔ نیویارک اور شکاگو کے بازاروں کا کیا رنگ ڈھنگ ہے۔ وہاں کے تاجروں کا کیا طور و انداز ہے۔ پس بازار کی حالت تبدیل ہونے کا مطالعہ کرنی چاہئے۔ اول سب سے سہل اور سادہ مثال لی جاوے۔ اور بعد کو رفتہ رفتہ پیچیدہ اجزا شامل کئے جاویں حتیٰ کہ ایک حقیقی بازار کی حالت ہمارے پیش نظر ہو جاوے۔

دو باتیں ایسی ہیں جو تمام بازار دنیا میں عام ہیں۔ اول تو یہ کہ فروشنده اعلیٰ سے اعلیٰ قیمت کے خواہاں ہوتے ہیں۔ اور خریدار ادنیٰ سے ادنیٰ قیمت دینی چاہتے ہیں۔ اگر تین روپیہ ایک آنہ کے نرخ سے بھی گیہوں کا کوئی خریدار

باب چہارم مل جائے تو کوئی تاجر تین روپیہ کے نرخ سے گیموں فروخت کرنا گوارا نہ کریگا
 فصل ۲۵ علیٰ ہذا اگر ایک آن کم تین روپیہ کے نرخ سے بھی کوئی تاجر گیموں فروخت
 کرنے پر آمادہ ہو تو کوئی خریدار تین روپیہ کے نرخ پر راضی نہ ہوگا۔ پس خریدار
 کو تو یہ جستجو رہتی ہے کہ فروشنده کیا کیا قیمت مانگتے ہیں اور فروشندوں کو
 یہ تلاش ہوتی ہے کہ خریدار کیا کیا دام لگاتے ہیں۔ دوسری بات جو بازاروں
 میں عام ہے وہ بھی پہلی بات کا نتیجہ ہے۔ ایک وقت میں ایک ہی نرخ
 سے ایک چیز ایک بازار میں فروخت ہوتی ہے۔ البتہ یہ ممکن ہے کہ نرخ
 ایک ہی دن میں کئی کئی مرتبہ بدلے۔ فروشندے کو نہ صرف خریداروں کے
 نرخوں سے واقف رہنا چاہئے بلکہ دوسرے فروشندوں کے نرخوں کی بھی
 اس کو خبر رکھنی پڑتی ہے۔ کیونکہ جس نرخ پر دوسرے لوگ مال فروخت
 کر رہے ہیں۔ اس سے زیادہ مانگنا فصول ہے اسی طرح خریدار کو دوسرے
 خریداروں کے نرخ کی اطلاع رکھنی ضرور ہے۔ جس نرخ سے لوگ مال خرید
 رہے ہیں اس سے کم نرخ چاہنا لا حاصل ہے۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ ایسے
 بازار میں قیمت کیونکر قرار پاتی ہے۔

فصل چھبیس

بازار میں عارضی توازن

بازار میں رسد و طلب کا مطالعہ کرنا ہو۔ یعنی یہ کہ کسی مقدار کے خرید و فروخت سادہ بازار میں قیمت کیونکر قرار پاتی ہے، تو اول ایک سادہ مثال لینی چاہئے۔ مثلاً گیہوں کا ایک کی مثال ایسا بازار فرض کرو کہ جو ریل سے بہت دور واقع ہو۔ گیہوں نہ باہر سے وہاں آسکے نہ وہاں سے باہر جاسکے مان لو کہ کاشتکار اپنا مال تاجروں کے ہاتھ گاؤں ہی میں بیچ ڈالتے ہیں خود بازار میں لا کر مال فروخت نہیں کرتے بلکہ بازار کی کل فروخت تاجروں کے ہاتھ میں سے ہے بازار میں خریدار بھی عوام نہیں بلکہ چھوٹے چھوٹے دکان دار ہیں جو وہاں سے گیہوں خرید کر قصبے میں جا بجا اپنی اپنی دکانوں پر لوگوں کے ہاتھ پیشگی طور پر بیچتے ہیں۔ اس قسم کے بازار ہندوستان میں کبھی بہت عام تھے۔ لیکن جب سے ریل جاری ہوئی اکثر بازاروں پر درآمد و برآمد کا اثر پڑنے لگا ہے۔ ہم یہ بھی فرض کرتے ہیں کہ فروشندوں یا خریداروں میں کوئی جھٹھا نہیں بلکہ ہر کوئی اپنے اپنے نفع کے خاطر جدا جدا خرید و فروخت کرتا ہے۔ فرض کرو کہ دسمبر کا مہینہ ہے کم و بیش اسی قدر وسیع رقبہ پر جتنا کہ معمول ہے گیہوں کی کاشت پھیلی ہوئی ہے۔ فصل کے آٹھ بھی اچھے ہیں۔ غرضیکہ کوئی بات یا حالت خلاف معمول نہیں۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ بازار کیونکر چلتا ہے۔ بازار کے دن صبح کو تاجر گاڑیوں اور گھونوں میں بھر بھر کر اندازاً اس قدر

باب چہارم فصل ۲۶ گیسوں بازار میں لاؤنجے کے فروخت ہو سکیں۔ وہ جانتے ہیں اور دکان داروں کو بھی خبر ہے کہ گذشتہ موقع پر گیسوں کا بھاؤ تین روپیہ میں رہا تھا۔ اور تجربہ سے یہ بھی معلوم ہو چکا ہے کہ اس نرخ سے تخمیناً دو ہزار من غلہ نکل جاتا ہے اور اسی قدر قصبے میں ہفتہ بھر کا فوج ہے۔ ہر فروشنده اپنے دل کا عندیہ بچپاتا ہے تاہم دوسرے فروشندهوں اور نیز خریداروں کو اندازاً پتہ لگ ہی جاتا ہے کہ آیا وہ زیادہ مال فروخت کرنا چاہتا ہے یا کم۔ یہ بھی معلوم ہے کہ فروشندهوں کے پاس جو کل ذخیرہ ہے وہ دو ہزار من فی ہفتہ کے حساب سے فصل آنے تک کافی ہوگا۔ بلکہ فصل کی تیاری کے وقت کچھ بچ رہیگا۔ بازار کھلنے پر دکاندار تاجروں سے نرخ دریافت کرتے پھرتے ہیں۔ لیکن اول اول کچھ خرید نہیں کرتے۔ اسی طریقہ سے وہ یہ بھی اندازہ کرتے ہیں کہ بازار میں فروخت کے واسطے کتنا مال آیا ہے۔ اور کون فروشنده مال بیچنے کا زیادہ خواہشمند ہے اور کون خلاف معمول بہت زیادہ یا بہت کم مال لایا ہے۔ فروشنده سے بھی خبر لگا لیتے ہیں کہ کون کون کتنا مال فروخت کرنے کو لایا ہے اور کون دکاندار خرید کے زیادہ خواہمند ہیں۔ فرض کرو کہ بازار میں صرف دو ہزار من مال آیا ہے نہ کم نہ زیادہ۔ اور کوئی بھی خرید یا فروخت کا ارادہ خواہمند نہیں حالات کا پتہ چلانے اور سودا چکانے میں کچھ وقت صرف ہو گیا تو فریقین کو خیال ہوگا کہ اب نرخ میں ان کے مفید مطلب تبدیلی ہونے کی کوئی امید نہیں۔ پس خریداری شروع ہوئی اور سہ پہر تک کل مال ٹھکانے لگ جائیگا۔

اشانہ طلب بازار کے توازن کی یہ سب سے سادہ مثال ہے۔ دو ہزار من کے قریب گیسوں تخمیناً تین روپیہ من کے نرخ سے فروخت ہونے کی امید پر بازار میں لاتے ہیں۔ دکاندار یہ سب کے سب مقدار اسی نرخ پر خرید لیتے ہیں وہ بھی

نہ تو اس سے زیادہ خریدنا چاہتے ہیں نہ کم۔ اب فرض کرو کہ دوسری مرتبہ تاجر باب چہارم
 اسی قدر گیموں بازار میں لائیں یعنی دو ہزار من لیکن وہ ٹائریس کہ بعض فصل ۲۶
 دکاندار اس نرخ سے یعنی تین روپیہ من کے حساب سے خریداری پر
 تے ہوئے ہیں۔ وجہ تو معلوم نہیں مگر تاجر سمجھ جاتے ہیں کہ مال کی مانگ
 زیادہ ہے پس وہ دو آنہ من نرخ چڑھا دیتے ہیں اس بجائے سے شاید دکاندار
 بھی مال نہ خریدیں۔ تب کچھ تاجر نرخ تین روپیہ ایک آنہ من کر دیں گے اس
 نرخ سے کچھ خرید و فروخت شروع ہوگی۔ بعض دکاندار تو مال خریدنے
 لگیں گے اور بعض اب بھی دست کش رہیں گے کہ شاید نرخ میں اور تخفیف ہو
 تھوڑی دیر میں پتہ چلتا ہے کہ کچھ رسالے قواعد یکھنے کے واسطے یہاں آنے
 والے ہیں۔ جب تک وہ ٹھہریں گے گیموں کا پرخ زیادہ رہے گا۔ بعض
 دکانداروں کو اس کی پہلے سے خبر تھی۔ اسی وجہ سے تو وہ ایک آنہ
 بڑھا کر مال خرید رہے ہیں جو دکاندار بیخبر تھے اب تو ان کے بھی کان
 کھڑے ہوئے۔ دیکھتے ہیں کہ بہت سا مال فروخت ہو چکا پس وہ بھی گھبرا کر
 اسی نرخ سے مال خریدنے کھڑے ہوتے ہیں۔ لیکن تاجر ان کی بے چینی دیکھ
 کر فوراً نرخ بڑھا دیتے ہیں۔ بعض دکاندار خرید میں کمی کر دینگے جس قدر
 ارادہ تھا اتنا مال نہ خریدیں گے۔ نرخ میں بھی گھڑی گھڑی تغیر و تبدل ہوگا
 کبھی چڑھیکا کبھی اتریکا کبھی باقی دکاندار خریدنے پر بہت باندھیں
 گے کبھی ڈیسلے پڑ جائیں گے۔ لیکن شام تک کل مال نکل جاویگا
 اور نرخ بھی گزشتہ دن سے کچھ بڑھا رہیگا۔

اب فرض کرو کہ آخر دسمبر میں خوب بارش ہو اور گیموں کی فصل کے اضافہ
 آثار معمول سے زیادہ اچھے نظر آئیں یعنی بکثرت گیموں پیدا ہونے کی امید کا اثر۔

باب چہارم
نسل ۲۶
ہو تو شروع جنوری میں بازار کا کیا رنگ ہوگا۔ یہ تو معلوم ہے کہ بالعموم فصل کی تیاری کے وقت تک جس قدر غلہ فروخت کے واسطے درکار ہوتا ہے اس سے تھوڑا بہت زیادہ غلہ تاجروں کے پاس رہتا ہے۔ پس جن جن تاجروں کے یہاں بڑے بڑے ذخیرے ہیں ان کو فکر پیدا ہوگی۔ اگر وہ غلہ فروخت نہ کریں تو کیا کریں گے۔ چونکہ فصل کے آثار عمدہ ہیں۔ انہیں اندیشہ ہے کہ سماں ہوگا اور غلہ کی قیمت بہت گر جائیگی۔ پس جہاں تک ہو سکے گا وہ نرخ گھٹنے سے پہلے ہی اپنا مال نکال دیں گے۔ پس ایسی حالت میں جن تاجروں کے ہاں گیسوں بہت زیادہ بھرا ہوا ہے وہ معمول سے زیادہ لائیں گے۔ اور مثال مندرجہ بالا کے مطابق دو ہزار من کے بجائے دو ہزار دو سو من غلہ بازار میں برائے فروخت پیش ہوگا۔ لیکن وکانداروں سے بھی فصل کے امید افزا آثار مخفی نہیں۔ مزید براں وہ فوج کے رسالے بھی جو چند روز کے واسطے قواعد یکھنے آئے ہوئے تھے چلے گئے۔ اب اس قدر غلہ درکار نہیں۔ پس جب وہ دیکھیں گے کہ گیسوں کے تاجر معمول سے زیادہ مقدار فروخت کرنے کے خواہشمند ہیں تو وہ تین روپیہ من سے کم دام لگائیں گے۔ یوں ہی نرخ کے متعلق حیصہ بیس چلے گی۔ اور اگر تاجروں کو کل مال فروخت کرنا مقصود ہے تو ضرور نرخ میں تخفیف گوارا کرنی پڑے گی۔ ورنہ کچھ مال بیچ رہیگا جو واپس لے جانا پڑیگا۔ اگر کل مال فروخت ہو گیا تو گویا رسد و مطلب میں اب بھی توازن قائم رہا البتہ قیمت گھٹ گئی۔

ایک مثال اور لو۔ فرض کرو کہ سخت کھڑا پڑے کہ جس سے فصل کو شدید نقصان پہنچنے کا اندیشہ ہو۔ تو اب بازار کی کیا کیفیت ہوگی تاجر

اور دکاندار اب جانتے ہیں کہ فصل بہت کچھ خراب ہو چکی ہے۔ نئی پیداوار باب بھارم کا ٹھیک ٹھیک اندازہ تو ابھی کیا ہو سکتا ہے لیکن یہ ضرور ہے کہ دو ہزار من فی ہفتہ کے حساب سے سال بھر کے خرچ کے واسطے غلہ کافی نہ ہو گا۔ گویا آئندہ فصل کی تیاری سے قبل غلہ کی قلت ہو جاوے گی۔ اب تو تاجروں کی بن آئیگی۔ فوراً نرخ بڑھا دیں گے اگر کچھ مال اس وقت فروخت نہ بھی ہوا تو کیا مضائقہ۔ آئندہ ضرور فروخت ہو جاوینگا۔ بلکہ وہ خود ہی اس وقت زیادہ مال فروخت کرنا پسند نہ کریں گے کیا معلوم کہ پیداوار کی آئندہ کیا حالت رہے گی پس بازار میں کم مال آئیگا۔ دو ہزار من کے بجائے غالباً صرف بارہ سو من کی آمد ہوگی خریدار بھی سمجھ جائیں گے کہ گیسوں کا نرخ بہت چڑھا رہیگا اور وہ بھی مجبوراً معمول سے کم مال خریدیں گے شاید دکاندار ساڑھے تین روپیہ من دام لگا ئیں اور تاجر چار روپیہ من مانگیں۔ ممکن ہے کہ ان نرخوں میں سے کسی نرخ پر کچھ مال بچے۔ لیکن وہی کھینچ تان شروع ہوگی اور عام نرخ تخمیناً ہونے چار روپیہ من قرار پائیگا۔

بازار کا جو کچھ حال اوپر بیان ہوا اس میں ایسی بہت سی پیچیدگیاں نظر انداز کر دی گئیں ہیں جو چھوٹے چھوٹے بازاروں تک میں روزمرہ پیش آتی ہیں اسی مقصود تو طلب و رسد کا توازن سمجھانا تھا سو وہ خوب وضع ہو گیا۔ ان پیچیدگیوں سے اس توازن کی حقیقت و صحت میں کوئی فرق نہیں آتا۔ البتہ ان کے ساتھ ان کا پتہ چلانا ذرا دشوار ہو جاتا ہے۔ جو لوگ بازار میں گیہوں خریدتے ہیں ان کو تجربہ سے معلوم رہتا ہے کہ لوگ کھانے کے واسطے

باب چہارم کس کس نرخ سے کتنا کتنا غلہ خریدیں گے اور وہ یہ بھی جانتے ہیں کہ نرخ
 فصل ۳۶ جوں جوں بڑھیکے گا کم غلہ فروخت ہوگا۔ دکاندار تو محض فروخت
 کرنے کی نیت سے گیہوں خریدتے ہیں۔ اگر بہت زیادہ گیہوں بھریں
 تو اندیشہ ہے کہ مناسب قیمت پر کل مال نہ نکل سکے اور جس نفع کی
 خاطر یہ خرید و فروخت کا درد سر اٹھایا وہ ہاتھ نہ لگے۔ اور اگر بہت
 کم غلہ بھریں تو مناسب قیمت پر جس قدر مال فروخت ہو سکتا تھا
 اس قدر فروخت کرنے کو ان کے پاس موجود نہ ہوگا۔ گویا زیادہ مقدار
 کی فروخت سے جس قدر منافع حاصل ہو سکتا تھا اس سے کم حاصل ہوگا
 اسکو بھی ایک قسم کا نقصان ہی سمجھنا چاہئے۔ اس موقع پر ایک خاص
 حالت بتانی ضروری معلوم ہوتی ہے۔ وہ یہ کبھی بہت اعلیٰ نرخ پر تھوڑی
 سی چیز فروخت کرنے سے زیادہ منافع ہوتا ہے بہ مقابل کمتر نرخ پر
 زیادہ مال فروخت کرنے کے۔ چنانچہ قحط کے شروع شروع میں دکانداروں
 پر اکثر یہی شبہ ہوا کرتا ہے کہ مال موجود ہے مگر نرخ بڑھانے کی طمع سے
 فروخت کم کرتے ہیں۔ لیکن قلیل فروخت اور کثیر منافع کی ایسی مثالیں کم نظر
 آتی ہیں۔ عام حالت تو یہی ہے کہ مال جس قدر زیادہ فروخت ہوتا ہے
 اسی قدر منافع بھی زیادہ ہوتا ہے۔ اب فروشنندوں کو لیجئے ان کی تو یہی
 کوشش ہوتی ہے کہ جتنی بھی اعلیٰ قیمت مل سکے وصول کریں۔ اور قیمت
 جس قدر چڑھتی ہے اسی قدر زیادہ مال فروخت کرنے کا لالچ ہوتا ہے
 بازار تو اس لئے ہے کہ وہاں خریدار اور فروشنندے بات چیت کر کے ایسی
 قیمت قرار دیں کہ ذیقین کو منظور ہو۔ ہر فرد کو نہ صرف فرق ثانی کے
 بلکہ اپنے فرق کے باقی کل افراد کے خیالات سے باخبر رہنا پڑتا ہے

اور اس قسم کی واقفیت جس قدر وسیع اور عام ہو اسی قدر بازار کمال سمجھنا چاہئے
گویا کہ بازار کی خوبی یہ ہے کہ اس میں ہر کوئی کار و بار کے تمام حالات
سے واقف رہے۔

اگلی فصل میں ہم کچھ پیچیدگیاں واضح کریں گے جو اس ابتدائی بیان میں ناقصیت
ہم نے ترک کر دی ہیں۔ لیکن پھر بھی یہاں پر ایک نکتہ جتنا باقی ہے کا ذکر صرف
جب فروشنده کسی ضروری چیز کی قیمت بڑھاتے ہیں۔ مثلاً اوپر بیان کیا گیا کہ
گڑا پڑنے سے جو فصل خراب ہوئی تو تاجروں نے گیہوں کی قیمت تین روپیہ
من سے بڑھا کر چار روپیہ کر دی۔ تو اس حرکت سے خریدار بہت ناخوش ہوتے
ہیں بلکہ فروشندهوں پر ان کو غصہ آتا ہے۔ شکایت یہ کی جاتی ہے کہ کل
نمک تو یہ لوگ بہ خوشی تین روپیہ من گیہوں فروخت کر رہے تھے اب
ان کو کیا حق ہے کہ قیمت چار روپیہ کر دیں اور غریب لوگ بھوکوں مریں
معاشیات کے معلم کو حق ہونے نہ ہونے سے تو کچھ بحث نہیں وہ تو
صرف یہ جانتا ہے کہ ایسی حالت میں فروشنده قیمت ضرور بڑھا دیں گے
اور وہ ایسا کرنے کے قانوناً مجاز بھی ہیں۔ رہا یہ سوال کہ از روئے مذہب
و اخلاق یہ کہاں تک جائز ہو سکتا ہے اس کا جواب ان مصلحوں اور وعظموں
کے ذمہ ہے جو لوگوں کو نیکی بدی سمجھانے والے ہیں۔ معاشی یہ بھی بتا سکتا
ہے کہ قیمت بڑھنے سے جو خرید گئے گی تو کچھ مال ان لوگوں کے آئندہ صرفے
واسطے بچ رہیگا جو کل مال فروخت ہو جانے کی صورت میں فاقہ کرنے پر
مجبور ہوتے۔ اگر ہم پیدائش کے ابتدائی دور پر نظر ڈالیں تو یہ وقت خوب
وضوح ہو جاتی ہے۔ مثلاً غور کرو کہ اس حالت میں اگر سخت کھرا پڑے تو
کیا نتیجہ ہوگا۔ کاشتکار جو اپنے کنبے کے واسطے غلہ پیدا کر رہا تھا اس کو

باب چہارم فکر ہوتی ہے کہ کمرے سے فصل خراب ہو گئی۔ اگلی فصل پکڑنی دشوار ہوگی
 فصل ۲۶ غلہ پہلے ہی ختم ہو جائیگا اس نے تو یہ اندازہ کیا تھا کہ بیج کی پیداوار
 اکتوبر نومبر تک کام دیگی۔ اتنے میں خریف کی فصل تیار ہو جاوے گی
 لیکن فصل جو ماری گئی تو اب اندیشہ ہے کہ غلہ کا ذخیرہ جولائی اگست
 ہی میں جواب دے دیگا۔ پس اگر دور اندیش ہے تو فوراً وہ غلہ کا بیج
 گھٹا دیگا۔ اور اس قدر گھٹا دیگا کہ اس فصل کی پیداوار سے اگلی فصل
 تک کام چل جائے۔ اگر ایسا نہ ہوا تو گرمیوں بھر کاشتکار کے کہنے کو
 پیٹ بھر روٹی ملنی دشوار ہے۔ غلہ کی کمی کی وہ طرح طرح سے تلافی کریگا
 کچھ ترکاری بوئے گا یا ملے تو قرب و جوار سے کسی قسم کے پھل توڑ توڑ کر
 لائیگا بہر حال کاشتکار کو کنبہ پالنا دو بھر ہو جائیگا۔

قبضوں میں جب تاجر نرخ بڑھاتے ہیں تو بعینہ یہی واقعہ پیش آتا ہے۔ اگر
 وہ مال اس نرخ سے بچیں کہ بلا تکلف حسب سابق دو ہزار من غلہ فی ہفتہ
 نکلتا رہے تو ظاہر ہے کہ اگلی فصل آنے سے قبل ہی غلہ کا کل ذخیرہ ختم
 ہو جاوے گا نرخ بڑھنے سے لوگ اپنا بیج گھٹا دیتے ہیں۔ یعنی کمتر مقدار کام
 میں لاتے ہیں روٹی تو پیٹ بھر کر ملتی نہیں کچھ روٹی کھائی اور کچھ سستی
 سستی چیزوں سے پیٹ بھر لیا اس طرح پرگیوں کفایت سے بچھوتا ہے
 اور بجائے اس کے کہ کل ذخیرہ بہت جلد اُڑ جائے تھوڑی بہت مقدار
 فصل آنے تک دستیاب ہوتی رہتی ہے اور جو قیمت ادا کر سکتے ہیں وہ
 برابر خریدتے ہیں۔ ظاہر ہے کہ کل ذخیرہ بیج ہو جاتا تو ان کو بھی باوجود
 استطاعت فاقے کرنے پڑتے۔

فصل ستائیس

توازن میں چنچیدگیاں

اب ہم کو چند ایسی پیچیدگیاں بیان کرنی ہیں جو بازار کے کاروبار میں اکثر پیش آتی ہیں۔ اول تو فرض کرو کہ تاجروں کے علاوہ کچھ کاشتکار بھی بازار میں غلہ لادیں۔ گویا کل رسد تاجروں کے ہاتھ میں نہ ہو۔ جب کاشتکار بھی کافی مقدار لادیں گے تو فروشندوں اور خریداروں کو دقت کا سامنا ہوگا۔ تاہم اور دکانداروں کا تو کام ہی یہ ہے کہ بازار کی ذرا ذرا خبر رکھیں لیکن کاشتکاروں کو اتنی دقت کس۔ نہ ان کو موجودہ طلب کا پورا حال معلوم اور نہ رسد کا۔ یا تو وہ روز گذشتہ کے نرخ سے اندازہ لگائیں گے یا اپنی موجودہ ضرورت کے لحاظ سے دام مانگیں گے۔ طلب و رسد کی حالت پر ان کو اس قدر توجہ کس ہو سکتی ہے جتنی تاجر اور دکاندار کو ہوتی ہے۔ جب مال کی رسد کا بہت کچھ دار و مدار کاشتکاروں پر ٹھہرا تو ممکن ہے کہ مال کبھی معمول سے بہت زیادہ آئے اور کبھی بہت کم۔ کاشتکار پابندی سے کیوں آنے لگے۔ کبھی آئے کبھی نہ آئے بازار کی عام حالت میں تو کوئی بڑا فرق نہ آئے گا۔ لیکن مال کی فوری کثرت و قلت کی وجہ سے یہ دقت ضرور جلد جلد پیش آئے گی کہ کبھی نرخ بہت گھٹا تو کبھی بہت چڑھ گیا۔ یہ ہر صورت کاشتکار کو بہت اعلیٰ قیمت نہ مل سکے گی نہ تو اس کو مال کے موجودہ ذخیرہ کا اندازہ اور نہ لوگوں کے ارادوں کی اس

باب چہارم درجہ اطلاع جتنی کہ تاجر اور دکاندار کو ہوتی ہے۔ اور اگر اس کو روپیہ کی فصل ۲۰ سخت ضرورت ہوئی۔ جیسا کہ اکثر واقع ہوتا ہے۔ تو پھر وہ کسی دکاندار کے ہاتھ ضرور اپنا مال سستا فروخت کر دیگا۔ حالانکہ بازار کی حالت پر نظر کرتے ہوئے زیادہ قیمت ملنی ممکن ہوگی سب بازاروں میں ایسا ہوتا رہتا ہے۔ بعض لوگ اوروں سے زیادہ ماہر اور سمجھ دار ہوتے ہیں اور دوسروں کے مقابل مال زیادہ ارزاں خریدتے اور گراں فروخت کرتے ہیں بعض وقت لوگ مجبوریوں میں پھنس کر مال ارزاں فروخت کرتے یا گراں خریدتے ہیں حالانکہ یہ حالت آزادی وہ اس کو ہرگز ہرگز گوارا نہ کرتے۔ ان بے قاعدگیوں کا نتیجہ یہ ہوتا ہے۔ کہ کل مال ٹھیک ٹھیک قیمت متوازن نہ کے حساب سے فروخت نہیں ہوتا۔ بلکہ کچھ ارزاں فروخت ہوتا ہے اور کچھ گراں یہ فرق اہل معاملہ کی حالت پر منحصر ہے تاہم قیمت کی مجموعی مقدار قریب قریب وہی آہٹتی ہے جو کہ قیمت متوازن نہ کے حساب سے ہوتی۔

دوسری بیچیدگی درآمد و برآمد کے سبب سے پیدا ہوتی ہے فرض کرو کہ جس مال کی درآمد
برآمد
قبضے کا ہم ادھر کی مثال میں ذکر کر چکے ہیں۔ وہاں ریل جاری ہو جائے تاکہ مال کی درآمد و برآمد میں سہولت ہو۔ اور کلکتہ یا کانپور کے تاجروں کے کارندے وہاں رہنے لگیں اور جب مناسب قیمت پر گیموں میں خرید یا کریں اول اول تو بازار میں بد نظمی پیدا ہوگی نہ تو فروشندوں کو انداز ہوگا کہ یہ نئے خریدار کہاں تک دام لگائیں گے اور نہ قدیم خریداروں کو ان کا عندیہ معلوم ہوگا لیکن کچھ عرصہ میں سب ایک دوسرے سے واقف ہو جائیں گے کاروبار میں ان کی شرکت نئی بات معلوم نہ ہوگی۔ ان کارندوں کا حال بھی معمولی دکانداروں کا سا ہو جائیگا۔ ان کی خریداری بھی نرخ کی کمی بیشی پر

منحصر ہوگی یعنی نرخ چڑھتا تو مال کم خریدیں گے اور گھٹتا تو زیادہ۔ صاف ظاہر ہے بابِ پہلے
 کہ ان لوگوں کے آنے کے بعد بازار میں خریداروں کی تعداد بڑھ جائے گی فصل ۲،
قیمت متوازنہ قرار پانے کا وہی طریقہ جاری رہیگا۔ مقامی لوگوں کو ان
 بیرونی خریداروں کے ارادوں کا پتہ چلانا یا اس کا اندازہ کرنا دشوار ہے۔ یہ
 تو تجربہ سے معلوم ہو گیا تھا کہ مقامی طلب اور رسد کی کیا مقدار ہے۔ لیکن
 ان لوگوں کے آجانے کی وجہ سے اب کلکتہ کانپور وغیرہ تک کی حالت پر
 نظر دوڑانی پڑتی ہے۔ ممکن ہے کہ کلکتہ میں نرخ بہت اعلیٰ ہو اور یہ لوگ
 بہت سا مال خرید کر یہاں بھی نرخ بڑھا دیں۔ یا کلکتہ کا بازار سرد ہو تو
 یہ لوگ خریداری سے دست کش رہیں اور نرخ بہت اتر جائے۔ پس اگر اس
 قصبے کے لوگوں کو کاروبار میں کامیاب ہونا ہے اور کامیابی کے معنی یہ ہیں
 کہ ان سے ان اڑاں خریدیں اور گراں سے گراں فروخت کریں۔ تو ان کو
 اپنی معلومات بہت وسیع کرنی پڑیگی۔ جن جن بازاروں کا اپنے بازار سے کاروباری
 تعلق ہو وہاں کے نرخوں سے بھی باخبر رہنا ضروری ہے۔ تاکہ وہاں کے
 خریداروں کے مقابلے میں پیش بندی ہو سکے اور بے خبری میں نقصان نہ پہنچے
 جدا جدا رہنے کے بجائے اب بازار ایک سلسلہ کے تحت میں آگئے ہیں
 یہ تبدیلی کچھ دنوں سے بہ سرعت شمالی ہندوستان میں پھیل رہی ہے چنانچہ
 اس قسم کے جداگانہ بازار جیسا کہ ہم نے گذشتہ فصل میں فرض کئے اب کیس کیس
 بہ طور استثنا نظر آتا ہے۔ حالانکہ پہلے ایسے بازار بہت عام تھے۔ چھوٹے
 چھوٹے قصبوں تک میں گیہوں روئی اور دوسرے غلوں کے تاجر بڑے
 بازاروں سے کاروباری تعلق رکھتے ہیں شمالی ہندوستان کے تاجر بالعموم
 ہر صبح کو کلکتہ سے تار منگاتے ہیں کہ بازار کا کیا رنگ ہے۔ اور جب

باب چہارم کار و بار بہت گرم ہو تو لندن اور شکاگو جیسے دور دراز مقامات سے اُن قبضوں
 فصل ۴۴ میں تار پینچے ہیں کہ جہاں کے عوام ان کے نام تک سے واقف نہیں ہوتے۔
 جتھابندی تیسری پیچیدگی اس وقت نمودار ہوتی ہے جبکہ فروشنڈے یا خریدار آپس میں
 جتھا کر لیں اور باہم مقابلہ کرنا چھوڑ دیں جس بازار کا بار بار ذکر ہو چکا ہے۔ فرض
 کر دو کہ اس میں تاجر اتفاق کر لیں کہ بس اتنا مال لائیں اور اس نرخ سے
 فروخت کریں ممکن ہے کہ ان کی منہ مانگی قیمت پر طلب و رسد میں توازن
 پیدا ہو جائے۔ اور جتنا مال جس قیمت پر وہ دینا چاہیں۔ دکاندار اسی
 قدر خرید لیں۔ اکثر تاجر مل کر یہ داؤ پھلتے ہیں۔ بعض مالک میں تو یہاں تک
 نوبت پہنچی ہے کہ بزور قانون ایسے جتھوں کو توڑ توڑ کر ان کو ممنوع قرار
 دے رہے ہیں انگریزی میں ان جتھوں کے متعدد نام مروج ہیں۔ مگر مفہوم
 سب کا قریب قریب ایک ہی ہے۔ تاجروں کی یہ حرکت ضرور اندیشہ ناک
 اور قابل اعتراض ہے کہ آپس میں اتفاق کر کے حد مناسب سے کہیں زیادہ
 قیمت بڑھا دیتے ہیں۔ چنانچہ حال کے معاشین خاص طور سے جتھوں۔
 اور اجاروں کے مسائل پر غور و فکر کر رہے ہیں۔ طلبا کو کچھ معاشیات
 پڑھنے کے بعد ان مباحث کا بھی مطالعہ کرنا پڑیگا۔ سر دست تو اس قدر
 جاننا کافی ہے کہ اگر فروشنڈے یا خریدار اپنا ایک جتھا بنالیں تو فروخت
 ہونے والے مال کی مقدار اور قیمت پر اس کا بہت کچھ اثر پڑ سکتا ہے۔
 جو تھے یہ بھی خیال رکھنا چاہئے جیسا کہ گذشتہ باب میں بیان ہو چکا
 ہے کہ بالعموم ایک ہی احتیاج کئی کئی چیزوں سے پوری ہو سکتی ہے۔
 اور اگر کسی ایک چیز کی قیمت بہت بڑھ جائے تو لوگ اسکے بجائے اور
 اور چیزیں استعمال کرنے لگتے ہیں۔ پس گیوں کے تاجروں کی توجہ گیوں تک

محدود نہیں رہتی۔ بلکہ ان کو جو پنے جوار کئی کی حالت پر بھی نظر رکھنی پڑتی باب چام ہے۔ اگر ان میں سے کوئی غلہ ارزاں ہو اور گیہوں گراں ہو جادے فصل ۴ تو لوگ ضرور گیہوں کی جگہ اس کو کام میں لائیں گے۔ اور گیہوں کی طلب میں تخفیف ہو جائیگی جو بدل نہ ملنے کی حالت میں نہ ہوتی۔ یا اگر چانول کی فصل ماری جائے اور چانول بہت گراں ہو جادے تو گیہوں کا خچ بڑھ جائیگا۔ اور اس کی قیمت میں بھی اضافہ ہوگا۔ پس چھوٹے سے بازار میں بھی تاجر ایک ہی غلہ تک اپنی توجہ محدود نہیں رکھ سکتے۔ بلکہ جتنے غلے بھی خوراک کے کام آئیں ان سب کی طلب و رسد سے خبردار رہنا ضروری ہے۔ اور اکثر ہوتا یہ ہے کہ وہی تاجر مختلف غلوں کا کاروبار کرتے ہیں پس ان کو بازار کی پوری پوری خبر رہتی ہے۔

مال روک رکھنا بھی ایک توجہ طلب امر ہے محض سہولت کی خاطر مال کی یہ فرض کر لیا گیا کہ تاجر جس قدر غلہ بازار میں لاتے ہیں سب کا سب روک فروخت کر دیتے ہیں۔ اور کچھ باقی نہیں رکھتے۔ لیکن واقع میں ایسا نہیں ہوتا۔ اکثر تاجروں کا مال بازار کے قریب ہی موجود رہتا ہے نہ سب مال بازار لانے کی ضرورت اور نہ کچھ واپس لے جانے کی۔ فروشنده بازار کا رنگ دیکھتے ہیں۔ اگر مانگ زیادہ ہے تو مال بھی زیادہ نکالتے ہیں اور اگر مانگ کم ہے تو مال بھی تھوڑا ہی باہر رکھتے ہیں۔ پس خریدار محض غلہ کی کٹاریوں یا بوریوں سے جو بازار میں نظر آئیں ٹھیک اندازہ نہیں کر سکتا کہ کس قدر مال برائے فروخت موجود ہے۔ بہت سا مال قریب و جوار میں کھیتوں اور گوداموں میں بھرا پڑا ہوگا۔ جو مناسب موقع پر فوراً بھل سکتا ہے۔ پس خریداروں کو

باب چارم ذخائر کی خبر رکھنی ضروری ہے فروشندوں کے رجحان کو بھی بغور دیکھیں اور
 فصل ۲۴ اس سے نتائج اخذ کریں۔ خریدار بھی موجودہ ضرورت سے زیادہ مال خرید
 رکھتے ہیں۔ پس اگر نرخ چڑھ جائے تو وہ معمول سے کم غلہ خریدیں گے
 اور اگر وہ کفایت نہ کرے تو کم از کم اگلے بازار تک اس زیادہ مقدار
 سے کام چلائیں گے جو پہلے سے گھر میں رکھی ہوئی ہے۔ اسی طرح
 اگر غلہ ارزاں ہو جائے تو وہ معمول سے زیادہ خرید ڈالیں گے اور
 اس سابق زیادہ مقدار میں اور بھی اضافہ ہو جاوے گا۔ پس فروشند ہوں
 یا خریدار جو کچھ وہ ظاہر میں دیکھتے ہیں۔ محض اس پر رائے قائم نہیں
 کر سکتے۔ بلکہ لوگوں کے ارادوں اور منصوبوں سے بھی باخبر رہنا
 ضروری ہے۔

خرید و فروخت ہم نے فروشندوں اور خریداروں کے دو جداگانہ گروہ دکھائے ہیں
 کا اجتماع لیکن اس کو بھی محض ایک مفروضہ سمجھنا چاہئے۔ ورنہ واقعہ یہ ہے کہ
 بڑے بڑے بازاروں میں وہی لوگ دونوں کام انجام دینے پر آمادہ رہتے
 ہیں۔ نرخ چڑھا تو فروخت کرنے لگے اور گھٹا تو خود خریدار بن گئے۔ مثلاً
 کوئی تاجر تین روپیہ من کے حساب سے گیسوں خریدے اور تین روپیہ
 دو آنہ من کے حساب سے فروخت کرنے پر آمادہ ہو۔ پس اگر نرخ تین
 روپیہ ہے تو وہ خرید شروع کر دیگا۔ کیونکہ بازار کی حالت پر نظر کرتے
 ہوئے اس کو امید ہے کہ نرخ عنقریب چڑھیں گا۔ اور فروخت میں اس کو
 اور کچھ نہیں تو آنہ دو آنہ کا نفع ضرور مل جائیگا۔ اگر تین روپیہ دو آنہ
 من کے نرخ سے وہ مال نکالے تو گویا اس کے اندازہ میں عنقریب قیمت
 گھٹنے والی ہے۔ بڑے بڑے بازاروں میں بہت سے تاجر ہوتے ہیں

جن کا یہی کام ہے کہ طلب و رسد کی حالت کے متعلق ان کو جو کچھ خبر ملے ^{باب چہام} اس سے بازار کے توازن کا پہلے سے اندازہ کر لیں۔ اور متوقع قیمت متوازن ^{فصل ۲۴} سے بڑھ کر فروخت کرنے یا گھٹ کر خریدنے کا جو کوئی موقع ملے تو اس سے فائدہ اٹھائیں اگر ان کا اندازہ صحیح نکلا یعنی جس قیمت پر طلب و رسد میں توازن قائم ہو۔ وہ پہلے سے اندازاً معلوم ہو گئی تو دونوں صورتوں یعنی خرید و فروخت میں ان کو نفع ہو گا۔ اگر اندازہ غلط نکلا تو خسارہ اٹھانا پڑیگا۔

اس قسم کے تاجروں کا بازار پر یہ اثر پڑتا ہے کہ منج بہت کچھ اصلی قیمت خرید و فروخت متوازن کے قریب رہتا ہے۔ اگر منج چڑھے تو کچھ تاجر فوراً مال کی فروخت کا اجتماع شروع کر دیتے ہیں اور کچھ خرید سے دست کش ہو جاتے ہیں۔ یعنی رسد میں اضافہ ہوتا ہے اور طلب میں تخفیف۔ یہ حالت بدلتے ہی قیمت پھر ٹھکانے آگئی ہے۔ ایسے بازار میں قیمت برابر گھٹتی بڑھتی رہتی ہے۔ لیکن ہر اضافہ سے تخفیف کا بچان پیدا ہوتا ہے۔ اور ہر تخفیف سے اضافہ کا بچان نتیجہ یہ ہے کہ قیمت اس مقدار سے بہت زیادہ نہیں گھٹ بڑھ سکتی جو کہ رسد و طلب کی موجودہ حالت میں مناسب معلوم ہوتی ہے۔

بازار کی مستقبل حالت کا جو تاجر اندازہ کرتے اور اس کے بھروسہ پر کاروبار چلاتے ہیں۔ تو اس سے ایک پیچیدگی بھی پیدا ہوتی ہے جس کو اصطلاحاً **تخمین** کہہ سکتے ہیں۔ اگر گیسوں کا منج آج کل تین روپیہ من ہو اور کسی تاجر کو امید ہو کہ اگلے مہینہ میں وہ سوا تین روپیہ من ہو جائیگا تو اس کو لازم ہے کہ جس قدر ہو سکے غلہ خرید لے اور ایک مہینہ رکھ کر اس کو چار آنہ من کے نفع سے بیچ ڈالے۔

باب چہارم
فصل ۲۴ نفع کی امید پر وہ کسی نہ کسی ترکیب سے سودا کر لیتے ہیں۔ یا تو روپیہ قرض لے لیا۔ قرض لینے کے بھی بہت سے طریق ہیں جو کہ آئندہ اعتبار کے تحت میں بیاں ہوں گے۔ یا مال اُدھار خرید لیا۔ یا یہ معاہدہ کر لیا کہ ایک مہینہ بعد جب قیمت دیں گے تو مال لے لیں گے مثلاً عمر اور بکر دو تاجر ہیں۔ عمر ماہ جون میں ہزار من گیسوں بکر سے خریدتا ہے معاہدہ یہ ہے کہ بکر ۱۵ جولائی کو غلہ عمر کے حوالہ کر دے اور اسی روز تین ہزار روپیہ قیمت وصول کر لے ۱۵ جولائی سے پہلے ہی نرخ بڑھ کر سوا تین روپیہ ہو جائے۔ عمر وہ غلہ سوا تین ہزار روپیہ کو زید کے ہاتھ فروخت کر ڈالے۔ سودا کرتے وقت تو بیشک اس کے پاس چھٹانک بھر بھی غلہ نہیں صرف بکر کا معاہدہ ہے کہ وہ ہزار من غلہ دیگا۔ ۱۵ جولائی کو عمر سوا تین ہزار روپیہ زید سے وصول کرتا ہے ان میں سے تین ہزار بکر کے حوالہ کر کے اس کو ہدایت کرتا ہے کہ وہ غلہ زید کے سپرد کر دے عمر کے پاس گو غلہ موجود نہ تھا۔ لیکن بالا ہی بالا ارزاں خریدنے اور گراں فروخت کرنے سے اس کو ڈھائی سو روپیہ کا منافع مل گیا زید کوشش کریگا کہ کچھ منافع لیکر اوروں کے ہاتھ غلہ بیچ دے۔ اور اگر عمر کو اندیشہ ہو کہ نرخ گھٹے گا تو وہ بکر کے ہاتھ غلہ فروخت کرنے کا معاملہ کریگا۔ اس وقت اس کے پاس غلہ موجود نہیں مگر اس کو یہ امید ضرور ہے کہ غلہ دینے کے وقت تک وہ اس کو زیادہ ارزاں خرید لیگا۔ اگر ایسا ہوا تو یہاں بھی معاملہ مثال مذکورہ بالا کی طرح سر انجام پائیگا۔ مثلاً عمر نے بکر کے ہاتھ ہزار من گیسوں بہ قیمت تین ہزار روپیہ

۱۵ جولائی کے واسطے فروخت کئے۔ یعنی اس تاریخ کو مال دیا جائے اور باب چہارم قیمت ادا ہو۔ تاریخ مذکورہ سے پہلے پہلے خوش قسمتی سے ایک ہزار من گیوں فصل ۲۰ یہ قیمت دو ہزار آٹھ سو روپیہ زید سے اسی تاریخ یعنی ۱۵ جولائی کے واسطے خرید لئے۔ جب تاریخ آئی تو زید کو ہدایت کر دی کہ گیوں بکر کے حوالہ کر دو بکر سے تین ہزار روپیہ لیکر دو ہزار آٹھ سو تو زید کو ادا کرنے اور باقی دو سو اپنی جیب میں ڈالے۔ یہ بھی ممکن ہے کہ عمرے مستقبل قیمت کے اندازہ کرنے میں غلطی کی ہو یعنی قیمت میں تخفیف نہ ہو اور تین روپیہ من سے کم نرخ پر گیوں نہ خرید سکے اب یا تو معاہدہ توڑے اور بد عہدی سے تاجر ہمیشہ کے واسطے بدنام اور تباہ ہو جاتا ہے۔ اور یا کسی دام بھی گیوں خریدے اور بکر کو تاریخ سیدھ پر دے۔ فرض کرو کہ تین ہزار دو سو روپیہ میں ہزار من گیوں ملیں تو عمر کو دو سو روپیہ کا خسارہ اٹھانا پڑیگا کیونکہ بکر سے اس کو صرف تین ہزار روپیہ وصول ہوں گے۔

اس قسم کا کاروبار سراسر قمار بازی معلوم ہوتا ہے۔ محض مستقبل حالات کے اندازہ پر لوگ خرید فروخت کرتے ہیں۔ اور کل بڑے بڑے بازاروں میں جوئے کا تھوڑا بہت رنگ نظر آتا ہے۔ پس اگر کوئی نا تجربہ کار طلب و رسد کے پورے پورے حالات جانے بغیر یونہی ایسا کاروبار شروع کر دے تو یقیناً جلد اس کا دیوالہ نکل جائیگا۔ اس کو تو کچھ خبر ہوگی نہیں اور ہوشید تاجر اس کو خوب اُتو بنائیں گے۔ جب نرخ چڑھنے کے آثار ہوں گے تو وہ گھٹنے کا اندازہ لگائیگا۔ اور جب نرخ اترتا نظر آئے گا تو وہ بڑھنے کی امید باندھے گا۔ ہر صورت میں اس کو تو خرید و فروخت سے خسارہ ہوگا۔ اور جو تاجر اس سے معاملہ کریں گے ان کے پو بارے ہیں

باب چہارم
فصل ۴
یہ غریب نو گرفتار یا تو سب روپیہ یوں ہی خساروں کی نذر کر دیگا یا چند تلخ تجربوں کے بعد اس کی آنکھیں کھل جائیں گی اور وہ بھی بازار کے نشیب و فراز سمجھنے لگے گا۔

جمل کلام یہ کہ آج کل کے مکمل بازاروں میں تاجروں کی بڑی بڑی جماعتیں رہتی ہیں جنکا یہی خاص کام ہے کہ رسد و طلب کے متعلق تمام ضروری حالات معلوم کریں اور اپنی معلومات کی بنا پر اندازہ لگائیں کہ مستقبل قریب و بعید یعنی ہفتہ عشرہ یا چند ماہ بعد قیمت متوازن کیا قرار پائیگی۔ اگر آئندہ قیمت بڑھنے کی امید ہو تو وہ خرید شروع کر دیتے ہیں اور اگر قیمت گٹھنے کا اندیشہ ہو تو مال فروخت کرنے کی کوشش کرتے ہیں کبھی ان کے پاس بہت سا مال موجود ہوتا ہے اور کبھی وہ آئندہ کے واسطے موجودہ مقدار سے زیادہ مال فروخت کر ڈالتے ہیں۔ لیکن کاروبار میں کامیابی کا راز یہی ہے کہ پہلے سے قیمت متوازن کا صحیح اندازہ کر لے۔ اگلی فصل میں یہ بحث پیش ہوگی کہ ان بازاروں سے اُن طبقوں کا کیونکر تعلق قائم ہے۔ جو مال و سامان تیار کرتے ہیں یا جو اس کو صرف لاتے ہیں۔

فصل اٹھائیس

دولت پیدا اور صرف کرنے والوں کا بازار سے تعلق

آج کل بڑے بڑے تھوک فروش بازاروں میں کار و بار کا یہی طریق ہے کہ بہت سے تاجر رسد و طلب کے مستقبل حالات کے متعلق اندازہ لگا تھوک فروش لگا کر خرید و فروخت کرتے ہیں۔ کبھی کبھی مال تیار کرنے والے اور صرف خردہ فروش کرنے والے بھی ایسے کار و بار میں حصہ لیتے ہیں مگر صرف اس حالت میں جبکہ وہ کوئی بڑی مقدار فروخت کریں یا خریدیں۔ مثلاً جہاں بڑے بڑے کار خانوں میں کل کے ذریعہ سے سوت کاٹا جاتا ہے۔ تاجروں کے ساتھ کار خانہ دار بھی کار و بار میں حصہ لیتے ہیں پنے تاجروں کے ساتھ خود بھی سوت فروخت کرتے ہیں۔ اور تاجر اس کو خردہ فروشی میں نکالتے ہیں یا دوسری جگہ بیچتے ہیں جہاں سوت کا بیج ہو۔ غریب نور بان جو دستی کر گئے سے کپڑا بنتا ہے۔ اس کی یہ حیثیت کہاں کہ اپنے واسطے تھوڑا سا سوت تھوک فروش بازار میں جا کر خریدے جہاں ہزار ہا گٹھوں سوت کا سودا ہوتا ہے یا دور دراز بازاروں کو تھوڑے سے سوت کی فرمائش بھیجے۔ اس طرح پر غریب کا شتکار یا تھوڑا غلہ صرف کرنے والے خود بازار جا کر گیہوں کی خرید و فروخت میں حصہ نہیں لے سکتے۔ پس ان بڑے بڑے تھوک فروش بازاروں اور مال تیار اور صرف کرنے والوں کے مابین چھوٹے چھوٹے مقامی بازاروں

باب چہارم
فصل ۲۸
کا واسطے قائم ہے جہاں خردہ فروشی کے طور پر دکاندار مال خرید و فروخت کرتے ہیں۔ اب ہم کو گیہوں جیسی چیز کے پیدا اور صرف کرنے والوں کی حالت مطالعہ کرنی ہے واضح ہو کہ گیہوں کے بڑے بڑے ٹھوک فروش بازار آپس میں یوں گتھے رہتے ہیں کہ گویا دنیا بھر میں گیہوں کا ایک بڑا بازار پھیلا ہوا ہے۔

خردہ فروشی کی قیمت۔ جس شخص کو اپنے گھر کے خج کے واسطے گیہوں کی ضرورت ہو وہ بالعموم کسی خردہ فروش دکاندار سے خرید لیتا ہے اور قیمت میں چون و چرا کرنے کا موقع بھی اسکو کم ملتا ہے۔ خردہ فروش دکاندار ایک نرخ مقرر کر لیتے ہیں۔ خریدار صرف اتنا کر سکتے ہیں کہ اگر غلہ ارزاں ہو تو کچھ زیادہ خرید لیں اور اگر گراں ہو تو کم۔ لیکن اس سے یہ نتیجہ نہیں نکالنا چاہئے کہ ایسے خریداروں کا یہ حیثیت مجموعی نرخ پر کچھ اثر ہی نہیں پڑتا۔ واقعہ یہ ہے کہ بازار میں ان کی طلب ایک سب سے اہم عنصر شمار ہوتی ہے ہر قصبہ کے دکاندار مقامی طلب سے واقف ہوتے ہیں۔ یعنی ان کو اندازہ رہتا ہے کہ کس کس نرخ سے کتنا مال نکل سکے گا۔ اور جیسا کہ وضع ہو چکا ہے بحالت ارزانی زیادہ مال فروخت ہوتا ہے اور بحالت گمرانی مقابلہ کم۔ دکاندار کو معلوم ہے کہ کل مال اس نے کتنے کو خریدا ہے اور وہ خردہ فروشی میں ایسی قیمت مقرر کرتا ہے کہ اس کو زیادہ سے زیادہ منافع حاصل ہو بالعموم دکاندار خردہ فروشی کی قیمت ٹھوک فروشی کے نرخ سے بہت نہیں بڑھا سکتے۔ اگر کوئی ایسا کرے تو دوسرے دکانداروں کے مقابلہ کی وجہ سے اس کی دکانداری خراب ہو جائیگی۔ سب کو اپنا اپنا مال بیچنے کی فکر ہوتی ہے۔ اگر کوئی دکاندار قیمت بڑھائے تو باقی ایسا نہ

کریں گے۔ اور خریدار اس کو چھوڑ کر دوسری دکانوں سے سودا خریدنے لگیں گے باب جام
پس دکاندار مجبور ہیں۔ اور خوردہ فروشی کا نرخ تھوک فروشی کے نرخ سے ۷۸ فیصد
بست نہیں بڑھ سکتا۔

البتہ گیموں بیچنے والوں کی معدود سے چند دکانیں ہوں تو ممکن ہے کہ وہ مرکنڈوں
آپس میں جھکا کر کے گیموں کی قیمت مقدار مناسب سے بڑھا دیں کبھی کبھی ایسا کی طلب کا
ہوتا بھی ہے۔ اور خریداروں کو تو اکثر یہ شبہ ہو جاتا ہے۔ مگر سر دست ہم کو اثر۔
اس واقعہ سے زیادہ بحث نہیں بازار کے نقطہ نظر سے تو خوردہ فروش دکانداروں
کا خاص کام یہ ہے کہ صرف کرنیوالوں کی طلب بازار میں پیش کریں یعنی ان کے
واسطے بازار سے مال خریدیں اور دکانوں پر ان کے ہاتھ فروخت کریں۔ چنانچہ
اس واقعہ کی اوپر تشریح ہو چکی ہے۔ بڑے بڑے تاجروں کے گماشتے جو
چھوٹے چھوٹے بازاروں میں مال خریدتے ہیں وہ مقامی طلب کی تبدیلیوں
پر نظر رکھتے ہیں اور جو کچھ رنگ دیکھتے ہیں اپنے مالکوں کو مطلع کرتے رہتے ہیں
اس طرح ہر بڑے بڑے تھوک فروش بازاروں میں ان مقامات سے بھی طلب
کی کمی بیشی کی خبر پہنچتی رہتی ہے۔ جہاں بڑے بڑے تاجروں کے گماشتے
مال خریدتے ہیں۔ پس تھوک فروشی کے نرخ مقرر کرنے میں صرف کرنے
والوں کی طلب کا بہت کچھ لحاظ رکھا جاتا ہے۔ یعنی اسی طلب کی کمی بیشی
کے لحاظ سے علی الترتیب نرخ اڑاں اور گراں رہتا ہے۔

گیموں پیدا کرنے والے یعنی کاشتکار کی حالت گیموں صرف کرنے والے پیدا کرنے والوں
سے کسی قدر مختلف ہے۔ اگر وہ اپنا مال مقامی بازار میں فروخت کرے تو ہم کی حیثیت
پہلے ہی واضح کر چکے ہیں کہ اس کو بہت اچھی قیمت نہ مل سکیگی اور غالباً اس
سے کم ملیگی جو کسی دکاندار یا تاجر کو ملتی۔ اگر وہ نرخ اس کو منظور نہ ہو تو

باب چہارم ۲۴
وہ اپنا مال واپس لے جا سکتا ہے تاکہ کچھ عرصہ تک اضافہ نرخ کا انتظار کرے لیکن اس کو اور بہت سے کام کرنے ہیں اسکے پاس اتنا وقت کہاں کہ بار بار آئے۔ اور وہ اکثر مال لاتا بھی اسی وقت ہے جبکہ اسکو روپیہ کی شدید ضرورت ہوتی ہے۔ پس نرخ جو کچھ بھی ہو۔ وہ مال فروخت کر ہی دیتا ہے۔ اور اگر مال بازار لانے کے بجائے گاؤں میں کسی تاجر کو دے ڈالے تو اس کو یہ بھی خبر نہ ہوگی کہ نرخ بازار کیا ہے۔ اور تاجر ضرور اس کو قیمت مناسب سے کچھ کم ہی دیگا۔ البتہ اگر گاؤں یا اس کے قرب و جوار میں متعدد تاجر ہوں تو ان میں سے ہر ایک زیادہ مال خریدنے کی کوشش کریگا اور مقابلہ کے جوش میں قیمت بڑھائیگا۔ اس طرح پر کاشتکاروں کا بھلا ہو جائیگا لیکن بد قسمتی سے ہندوستان کے کاشتکاروں کو ایسے موقع کم میسر آتے ہیں گاؤں میں یا تو تاجر ہی ایک ہوتا ہے یا چند ہوں بھی تو آپس میں جھگڑا لیتے ہیں۔ یا کاشتکار کسی نہ کسی تاجر کے قرضدار ہوتے ہیں اور دباؤ کی وجہ سے دوسرے تاجروں کے ہاتھ مال فروخت نہیں کر سکتے۔

اوپر کے بیان سے ایسا معلوم ہوگا کہ تاجروں کو بہت کچھ اقتدار چل رہا ہے اور نرخ بازار سے بہت کم قیمت پر مال خرید سکتے ہیں اور واقعہ بھی یہی ہے۔ لیکن کسی ایک حد تک۔ چنانچہ جب طالب علم ہندوستان کی قیمتوں کی تاریخ پر نظر دوڑائیگا۔ تو اس کو بوجہ شدہ قیمتوں اور فصلی قیمتوں میں بہت فرق نظر آئیگا۔ قسم آخر الذکر سے مراد وہ قیمتیں ہیں جن پر کاشتکار فصل کے وقت اپنا مال تاجر کے ہاتھ فروخت کر دیتا ہے۔ یہ فرق برابر گھٹ رہا ہے۔ یعنی اب کاشتکاروں کو بہ مقابلہ سابق نرخ بازار کے قریب تر قیمت ملنے لگی ہے۔ لیکن پھر بھی یہ فرق معاشی اور اعداد کے ماہروں

کو خاص طور پر پیش نظر رکھنا چاہئے جبکہ وہ اس آمدنی کی تحقیقات کریں باب چہام
جو ملک کو زراعت سے حاصل ہوتی ہے۔ فصل ۲۸

یہ صحیح ہے کہ نرخ بازار سے کم قیمت پر تاجر گھاؤں میں مال خرید لیتے ہیں۔ کم ترین قیمت
مگر پھر بھی وہ گیہوں یا اور کوئی غلہ مفت نہیں لے سکتے۔ بلکہ جس قدر کی حد۔
کم قیمت وہ دیں گے اس کی بھی ایک حد ہے اس سے کم وہ بھی نہیں دے سکتے
معاشیات میں یہ حد ایک اہم مسئلہ سمجھی جاتی ہے۔ اور ہم کسی قدر تفصیل کے
ساتھ اس سے بحث کرنا چاہتے ہیں۔

اس باب کے شروع میں بیان ہو چکا ہے کہ اگر کاشتکار صرف اپنے گھر
کے خرچ کے واسطے غلہ پیدا کرے تو وہ اس حد تک کاشت کرے گا کہ پیداوار
کا افادہ اور کاشت میں جو دشواری برداشت کرنی پڑے اس کا اہل دم افادہ
برابر ہو جائے جب وہ بازار کے واسطے غلہ پیدا کرے تب بھی حد پیدائش
اس افادہ اور اعدام افادہ کے توازن سے قرار پاتی ہے۔ فرق صرف اس
قدر ہے کہ بحالت اول پیداوار کے افادہ کا دشواری پیدائش کے اعدام
افادہ سے موازنہ کیا جاتا ہے اور بحالت دوم اس زر کے افادہ سے جو پیداوار
کی قیمت میں وصول ہو۔ جس کاشتکار نے ایک ایکڑ زمین کاشت کی ہو
اور جس کو اندیشہ ہو کہ پیداوار کی قیمت ان دشواریوں کا کافی معاوضہ نہ ہوگی
جو کاشت میں اس کو برداشت کرنی پڑیں تو وہ بیچارہ سوائے اس کے
اور کیا کر سکتا ہے کہ زیادہ سے زیادہ جس قدر قیمت بھی مل سکے لے لے
لیکن جب دوسری فصل آئیگی تو وہ اس قدر زمین کاشت نہ کرے گا یا تو وہ
کاشت بالکل ترک کر دیگا۔ یا کم از کم غلہ کی وہ مقدار پیدا نہ کرے گا جس کے
واسطے سب سے زیادہ دشواری اٹھانی پڑتی ہو۔ پس اگر گیہوں کا نرخ بہت

باب چہارم
فصل ۲۸
ادنیٰ ہو جائے تو یہ خیال کر کے کہ پورے پورے دام وصول نہیں ہوتے کاشتکار گیہوں کی کاشت کم کر دیں گے۔ اب کاشتکار اپنا غلہ خواہ گھاؤں میں تاجر کے ہاتھ فروخت کریں یا بازار میں لا کر۔ بہ ہر صورت گیہوں کی رسد بہت گھٹ جائیگی۔ اور اگر تاجروں کو زیادہ غلہ خریدنا مقصود ہو تو چاہئے کہ وہ نرخ بڑھادیں تاکہ آئندہ زیادہ گیہوں کاشت ہو۔ پس اگر تاجر کو خریدنے میں کسی سے مقابلہ نہ بھی کرنا پڑے تو اس کو چاہئے کہ کاشتکاروں کو غلہ کی واجبی قیمت دے۔ اگر وہ نرخ بہت گھٹا دیگا تو کاشتکار بھی گیہوں کم بوئینگے اور جب تاجر کو فروخت کے واسطے کم مال ملیگا تو اس کو نقصان پہنچے گا۔ نرخ بازار بہت گھٹ جائے اور تاجروں کو کم مال مطلوب ہو تو قیمت کی کمی کی وجہ سے دیہات میں کاشتکار کاشت بھی گھٹادیں گے اور اگر نرخ بازار بڑھا چڑھا رہے تو کاشتکار اعلیٰ قیمت کے لالچ سے کاشت بڑھا دیں گے اور زیادہ زیادہ غلہ پیدا ہوگا۔ کسی فصل میں کتنے رقبہ پر کوئی چیز کاشت ہوتی ہے۔ اس کا دار و مدار کئی باتوں پر ہے۔ جن میں سے ایک قیمت متوقعہ بھی ہے۔ پس رقبہ زیر کاشت کی توجیہ محض قیمت سے نہیں ہو سکتی۔ البتہ ایسی چیزوں کی کاشت میں جیسے کہ گیہوں۔ نیشکر۔ روئی جو محض فروخت کی خاطر پیدا کی جاتی ہیں۔ رقبہ زیر کاشت اور قیمت حاضرہ میں ضرور صاف تعلق نظر آتا ہے۔

اوپر واضح ہو چکا ہے کہ گوماں پیدا اور صرف کرنے والوں میں سے کوئی فریق بھی براہ راست بازار کے کار و بار میں حصہ نہیں لیتا۔ تاہم تھوک فروش بازاروں میں بھی قیمت پر ان کے رجحان کا بہت اثر پڑتا ہے۔ صرف کرنے والوں کی طلب میں جو تبدیلیاں ہوں

باب چہارم
فصل ۲۸
کے قرائن ہیں۔ اور آج نرخ کیا رہیگا۔ کل کیا۔ ایک ہفتہ بعد کیا بلکہ ایک دو ماہ بعد کیا یہ سب اندازہ لگاتے رہتے ہیں۔ دوسرے کاروباری لوگوں کی رائے بھی معلوم کرتے رہتے ہیں۔ اور جس جس نرخ سے سودا ہوا ہو ان سب کی خبر رکھتے ہیں۔ جو لوگ ٹھیک ٹھیک انداز کرکیں کہ آئندہ قیمتیں کیا کیا رہیں گی ان کے تو پو بارے ہیں۔ کاروبار سے انکو بہت کچھ سانخ حاصل ہوگا۔ اور جو اندازے میں غلطی کریں ان کا دیوالہ نکل جائے تو عجب نہیں۔ باقی جو لوگ درمیانی حالت میں ہوں ان کو کچھ نہ کچھ سانخ مل رہیگا۔ اکثر ملکوں میں بڑے بڑے بازاروں کا حال طلبا کو بہ آسانی معلوم ہو سکتا ہے کیونکہ ان کے متعلق بہت سے اخباروں میں کافی تفصیل شائع ہوتی ہے۔ کلکتہ یا بمبئی کے اخباروں سے گیسوں روٹی سن اور چاء کے بازاروں کا کم بیش حال معلوم ہو سکتا ہے۔ لیکن شمالی ہندوستان کے انگریزی اخبار اور اکثر دیسی زبانوں کے اخبار ایسی معلومات کم شائع کرتے ہیں۔

توازن بازار کا خلاصہ
یہ تو سچ ہے کہ تھوک فروش بازاروں کا کاروبار ٹیڑھی کھیر ہے لیکن پیچیدگیاں جو کچھ بھی ہوں۔ سب بازاروں کی عام خصوصیت یہی ہے کہ کاروباری لوگ رسد و طلب کی حالت پر نظر جمائے رہتے ہیں ہر ایک کو یہی فکر لگی رہتی ہے۔ کہ فلاں فلاں نرخ سے لوگ کتنا مال فروخت کرنا پسند کریں گے اور کتنا خریدنا۔ اسی واقعیت کی بنا پر وہ انداز لگا سکتے ہیں کہ قیمت متوازن کیا ہوگی۔ یعنی کس نرخ سے لوگ اتنا ہی مال فروخت کریں گے۔ جتنا کہ دوسرے لوگ خریدیں یا یوں کہئے کہ کس قیمت پر رسد و طلب میں توازن قائم ہو جائیگا

یعنی ہر دو مقدار ایک دوسرے کی برابر ہوں گی۔ اور قیمت متوازنہ کا باب چہارم
 جس قدر صحت کے ساتھ اندازہ کیا جائے گا اتنا ہی کاروبار میں منافع فصل ۲۸
 ہوگا۔

فصل انتیس

معمولی توازن

اوپر کی بحث سے واضح ہوا کہ خردہ فروشی کے نرخ - یعنی وہ نرخ جن سے عام صرف کرنے والوں کو سابقہ پڑے بہت کچھ ان نرخوں سے متعلق ہیں جو تھوک فروش بازاروں میں قرار پائیں - اور تھوک فروشی کے نرخ بازار کی خبروں اور کاروباری لوگوں کی راؤں کے اثر سے برابر تبدیل ہوتے رہتے ہیں - اگرچہ خردہ فروشی اور تھوک فروشی کے نرخ گھٹتے بڑھتے ہیں تاہم عام تجربہ ہے کہ صرف کرنے والوں کی نظر میں ان چیزوں کی قیمتوں کے کچھ معیار مقرر ہوتے ہیں - جن کو خریدنے کے وہ عادی ہیں - جب قیمت اس معیار سے بڑھ جائے تو اعلیٰ کہلاتی ہے اور گھٹ جائے تو ادنیٰ صرف کرنے والوں کی طرح کاروبار والے بھی قیمتوں کے معیار مانتے ہیں ایسی قیمتوں کو معمولی قیمت کہہ سکتے ہیں یا معیاری قیمت - یہ وہ قیمتیں ہیں جو بازار میں اکثر قائم رہتی ہیں جو قیمتیں ان سے کم دبیش ہوں وہ مستثنیٰ شمار ہوتی ہیں - اور وہ بھی ان ہی کی جانب رجوع ہوتی رہتی ہیں پس جب کوئی قیمت غیر معمولی کہی جائے تو مراد یہی ہے کہ وہ معیار سے کم ہے یا زیادہ مثلاً شمالی ہندوستان میں

لوگ گیہوں کی معمولی قیمت سولہ سیر فی روپیہ خیال کرتے ہیں۔ اگر ایک باب چام روپیہ میں سولہ سیر سے کم ملیں تو قیمت گراں کھاتی ہے۔ اور اگر ۲۹ ہل زیادہ ملیں تو اڑاں۔

معمولی قیمت کی بحث بھی معاشیات میں بہت توجہ طلب مانی معمولی قیمت جاتی ہے۔ آگے چلکر ہم کو یہی دیکھنا ہے کہ وہ کیونکر قرار پاتی ہے کی تبدیلی اور بازاری قیمت سے اس کا کیا تعلق ہے۔ لیکن یہ اول ہی سمجھ لینا چاہئے کہ قیمت خواہ معمولی ہو خواہ بازاری وہ ہمیشہ یکساں نہیں رہتی بلکہ وقتاً فوقتاً بدلتی رہتی ہے۔ مثلاً بعض مقامات میں گیہوں کی معمولی قیمت آج کل سولہ سیر فی روپیہ ہے مگر اس کی تجارت پھیلنے سے قبل ہی معمولی قیمت بیس سیر فی روپیہ تھی۔ چنانچہ اب تک بعض بوٹھے لوگ بیس سیر فی روپیہ تو معمولی قیمت خیال کرتے ہیں اور سولہ سیر فی روپیہ کو بہت اعلیٰ قیمت قرار دیتے ہیں۔ ان کو اب تک اسی معیار کا خیال چلا جاتا ہے۔ جو ان کے بچپن میں تھا۔ یہ خبر ہی نہیں کہ اب معیار بدل گیا ہے۔ لیکن عام لوگ آج کل بیس سیر فی روپیہ کو از حد ادنیٰ قیمت مانتے ہیں۔ پس فرق یہ ہے کہ قیمتیں تو دونوں قسم کی بدلتی ہیں۔ مگر بازاری قیمت جلد جلد بدلتی ہے حتیٰ کہ ہر ہر گھنٹہ کے بعد اور معمولی قیمت دیر دیر سے اور تبدیلیج تبدیل ہوتی ہے معمولی قیمت کی ماہیت سمجھنے کے لئے ضروری ہے کہ اس گذشتہ بحث کو بھی پیش نظر رکھیں کہ مال پیدا کرنے والے پیداوار یا اس کی قیمت کے افادہ کا اُس اعلام افادہ سے کیونکر موازنہ کرتے ہیں جو اُن کو پیدائش کی دشواری کی وجہ سے محسوس ہوتا ہے اس مسئلہ پر

قیمت کے معارف تبدیلی کے کتبچہ

باب چہارم
فصل ۲۹

زیادہ گہری نظر ڈالنی ہو تو کسی ایسی صنعت و حرفت کی مثال لو جو
گیہوں کی کاشت کے مانند کثرت و قلت پیداوار کے باب میں معمول
کی عمدگی یا غرابی پر منحصر نہ ہو۔ کاشتکار کو ستمبر اور نومبر کے درمیان
یہ طے کر لینا پڑتا ہے کہ کس قدر گیہوں کاشت کرنا ہے۔ نومبر کے بعد
تو گیہوں بویا نہیں جا سکتا گیہوں کے بجائے ہم دیسی کپڑے کی
مثال لیتے ہیں جس کو جولاء سال بھر دستی کر گئے سے بنتا رہتا ہے
فرض کرو کہ کپڑے کا ایسا نرخ ہے کہ کل لاگت لینے سوت وغیرہ کی
قیمت نکلنے کے بعد جولاہے کی گذر کے لائق دام بیچ رہتے ہیں۔ ہم
نے جو کہا کہ گذر کے لائق۔ آگے چلکر اس جلد کے ٹھیک ٹھیک
معنی بھی خاص طور پر مطالعہ کرنے ہوں گے۔ یہاں سیر دست اس
قدر جاننا کافی ہے کہ اس سے مراد یہ ہے کہ کھانے کے واسطے
روٹی اور پہننے کے واسطے کپڑا کہتے بھر کو مل جائے۔ کچھ رسمی ضروریات
بھی میسر ہوتی رہیں مگر نہ تو کچھ پس انداز ہو سکے اور نہ خرچ بڑھانے کی
گنجائش ہو۔ فرض کرو کہ کپڑے کی بازاری قیمت اس قدر گھٹ جائے
کہ نوربافوں کو گذر کرنی مشکل ہو۔ جتنا کپڑا تیار موجود ہو اس کو فروخت
کئے بغیر تو چارہ نہیں خواہ قیمت کچھ ہی ملے۔ بلکہ عجب نہیں کہ قیمت
گھٹنے پر شروع شروع میں کچھ روز نوربات کپڑے کی بنائی جاری رکھیں اور
یا تو اپنا خرچ گھٹا دیں یا قرض دار بن جاویں۔ لیکن اگر مدت تک
قیمت یوں ہی گھٹتی رہے تو نوربات کب تک گذر کر سکیں گے
کچھ عرصہ بعد قرض ملنا بھی بند ہو جاویگا اور فاقہ کشی کی نوبت
آجائے تو عجب نہیں۔ یہ تو ان کو علم نہیں کہ نرخ کیونکر قرار پاتا ہے

مگر وہ یہ خوب سمجھتے ہیں کہ اس نرخ پر کاروبار چلانا ممکن نہیں۔ پس یا تو کپڑا بننے کے علاوہ یا اس کے بجائے کوئی اور کام شروع کر دینگے تاکہ بسر اوقات کی صورت پیدا ہو۔ سب کا طرز عمل اس معاملہ میں یکساں نہ ہوگا۔ کچھ نوربات جن کا کرگہ بھی پورا نا اور بوسیدہ ہو چکا ہے۔ بنائی چھوڑ کر گاؤں یا قصبہ میں محنت مزدوری شروع کریں گے کچھ نو جوان قرب و جوار کے شہروں میں نکل جاویں تو عجب نہیں بت سے دفع وقتی کے طور پر کچھ نہ کچھ بنتے رہیں گے۔ اور جب مزدور بنی ضرورت پڑے گی اور اجرت بڑھے گی تو وہ کرگے چھوڑ چھوڑ کر مزدوری کے کاموں سے جا لگیں گے۔ مثلاً فصل کاٹنے اور سنگوانے میں شریک ہو جائیں گے۔ صاف ظاہر ہے کہ اس تبدیلی کے بعد کپڑے کی پیداوار گھٹ جائیگی اور تو کمتر نوربات کپڑا بنیں گے اور جو یہ کام کریں گے بھی تو اکثر اوقات اس کو چھوڑ چھوڑ کر اور دوسرے کاموں سے لگ جائیں گے۔ پس نتیجہ یہ ہے کہ بازار میں کپڑا کم بیگا یعنی اس کی رسد گھٹ جائیگی۔ لیکن مناسب بھی یہی ہے۔ کہ کپڑے کی رسد میں تخفیف ہو تاکہ بازاری قیمت میں اضافہ ہو۔ اور بالعموم رسد میں تخفیف ہونے کا نتیجہ یہی ہوتا ہے۔ یعنی بازاری قیمت بڑھ جاتی ہے یہ کیسے ممکن ہے کہ عرصہ دراز تک کسی چیز کی قیمت اس قدر گھٹی رہے کہ اس کے پیدا کرنے والوں کی گذر نہ ہو سکے۔ اگر قیمت زیادہ گھٹی تو تھوڑے دنوں بعد اس چیز کی رسد میں ضرور کمی آ جائیگی۔ اور جب یہ نوبت پہنچے تو بازاری قیمت میں پھر اضافہ ہوگا۔

اب اگر اس کے برعکس حالت تصور کرو۔ یعنی کپڑے کی قیمت اس

قدر بڑھ جائے کہ نور یافت مالا مال ہو جائیں۔ خوب سگائیں اور لطف اٹھائیں۔ اب اس خوش حالی کے دو نتیجہ ہو سکتے ہیں اگر نور یافت روپیہ جوڑنے یا خراج بڑھانے کے شایق ہیں تو وہ اور بھی زیادہ کپڑا تیار کرینگے اور اگر ان کو روپیہ جوڑنے یا خراج بڑھانے کی پرواہ نہ ہو اور آرام کا شوق ہو تو وہ یہ مقابل سابق کپڑا کم نہیں گئے تاکہ آرام کا موقع زیادہ ملے۔ اب دونوں نتائج پر جدا جدا غور کرنا چاہئے۔

مغربی ممالک یعنی یورپ اور امریکہ میں تو نتیجہ اول نمودار ہوگا اور ان ممالک کے معاشین کو نتیجہ دوم کا خیال بھی نہ آئیگا۔ جہاں لوگوں کو روپیہ کمانے اور اپنی مالی حالت سدھارنے کا شوق ہوتا ہے وہاں ایسے موقع پر کار و باری مصروفیت اور بھی بڑھ جاتی ہے ایسے ممالک میں تو کپڑے کی قیمت اس قدر بڑھنے پر نور یافت اور بھی زیادہ وقت، تک کام کریں گے۔ اپنے کپڑے سے کام میں زیادہ مدد لیں گے۔ ادجن کے کرگئے پیرانے یا فسادہ ہیں وہ نئے نئے کرگئے خرید کر کام جاری کریں گے پس کپڑے کی رسد میں اضافہ ہوگا اور ساتھ ہی قیمت میں کچھ تخفیف ہو جائیگی۔

لیکن ہندوستان اور بعض دیگر ممالک کے متعلق یہ یقین نہیں ہو سکتا کہ قیمت بڑھنے کا یہی نتیجہ نمودار ہوگا۔ کار و بار میں زیادہ مصروف ہو جائیں گے بعض لوگوں کو آرام یا یوں کہو کہ بیکاری زیادہ مرغوب ہوتی ہے اور وہ روپیہ جوڑنے یا خراج بڑھانے کے خواہاں نہیں ہوسکتے۔ اور جب وہ سکائی بڑھتی دیکھیں گے تو کام میں اضافہ کرنے کے بجائے وہ اس کو اور بھی کم دیں گے۔ بقدر ضرورت

کمائیں گے اور باقی وقت آرام اور چین سے بسر کریں گے گویا کپڑے کی رسد گھٹ جائیگی۔ اور جب وہ گھٹی تو ظاہر ہے کہ قیمت میں اور بھی اضافہ ہوگا۔ گویا اضافہ قیمت مزید اضافہ کا باعث ہوگا۔ ایسی حالت میں بازار کی جو رفتار ہوگی۔ اس کی تشریح سمجھنے کے واسطے معاشیات کی زیادہ معلومات درکار ہے۔ یہ بحث مبتدی کی سمجھ سے باہر ہے لہذا بطور استثنا ہم اس کو یہیں ختم کئے دیتے ہیں۔ سیر دست طلباء یہ فرض کر لیں کہ جب کپڑے کی قیمت یوں بڑھے گی تو نور بان زیادہ کمائی کے شوق میں کام بھی زیادہ کریں گے۔ لیکن ساتھ ہی یہ بھی یاد رکھنا چاہئے کہ اگر کچھ لوگ اس طرح کام بڑھا دیں۔ اور کچھ زیادہ کمائی کی پرواہ نہ کریں اور کام گھٹا دیں تو قیمت کی روش اس سے مختلف ہوگی جو اس حالت میں دکھائی گئی ہے جبکہ سب کے سب نور بان روپیہ کے شوق میں کام زیادہ زیادہ کرنے لگیں۔ پس یہ فرض کرنا مقصود نہیں کہ فرداً فرداً ہر ایک نور بان کام میں اضافہ کر دیگا۔ بلکہ مفروضہ صرف یہ ہے کہ بحیثیت مجموعی رسد میں اضافہ ہوگا۔ واقعہ یہ ہے کہ قیمت بڑھنے پر کچھ تو کام کم کر دیں گے۔ اور آرام زیادہ لیں گے۔ بعض پر کچھ اثر نہ ہوگا۔ جتنا کام پہلے کرتے تھے اب بھی اتنا ہی کئے جائیں گے اور بعض کمائی کے شوقین کام اور بھی پھیلا دیں گے۔ اور مفروضہ یہ ہے کہ ان آخر الذکر نور بانوں کی پیداوار کا اضافہ اول الذکر کی پیداوار کی تخفیف سے بڑھا رہیگا اور یہ حیثیت مجموعی زیادہ کپڑا تیار ہوگا۔

یہ مفروضہ آج کل شمالی ہندوستان پر اگر پورا پورا نہیں تو بہت کچھ قیامت و مصارت ضرور صادق آتا ہے کہ کسی چیز کی قیمت بڑھنے سے اس کی پیداوار اور پیدائش کا تعلق

باب چہام رسد میں بھی اضافہ ہو جاتا ہے۔ اور بالآخر بازاری قیمت پھر گھٹ جاتی ہے۔ پس واضح ہوا کہ پیدائش دولت کے دوسرے دور میں جس کو فصل ۲۹ دست کاروں کا دور بھی کہتے ہیں۔ اور جس کا اس کے قبل بیان ہو چکا ہے۔ بشرط ایک رنگی حالات۔ ایک ایسی قیمت ضرور قرار پا جاتی ہے جس کو معمولی قیمت کہتے ہیں۔ اور اگر بازاری قیمت اس سے بخیر اور تجاذز کرے بھی تو مال تیار کرنے والوں کے طرز عمل سے وہ قیمت پھر اسی حد پر آ جاتی ہے جو کہ معمولی قیمت شمار ہوتی ہے۔ اگر قیمت اُترتی ہے تو پیداوار ساتھ گھٹتی ہے اور اگر قیمت چڑھتی ہے تو پیداوار بھی بڑھ جاتی ہے قیمت کا معیار وہ مقدار ہوگی کہ جس پر دستکار لوگ اپنی گذر کر سکیں یعنی مال کی لاگت اور آلات و اوزار خریدنے اور درست کرانے کے مصارف منہا کرنے کے بعد مال کی قیمت میں سے اپنی مقدار بچ رہے کہ دستکاروں کی بسر اوقات ہو جائے اور تنگدستی محسوس نہ ہو۔

ادھر ایک جملہ جلی خط میں لکھا گیا ہے۔ بشرط یک رنگی حالات۔ یہ جملہ بہت اہم اور توجہ طلب ہے۔ اگر اس مفروضہ کو نظر انداز کر دیا جائے تو یہ مغالطہ ہو سکتا ہے کہ گویا معمولی قیمت ہمیشہ وہی ایک رہتی ہے۔ کبھی تبدیل نہیں ہوتی حالانکہ یہ خیال غلط اور خلاف واقعہ ہوگا حالات بدلتے رہتے ہیں اور ان کے ساتھ ساتھ معمولی قیمت میں بھی تبدیلیاں ہوتی ہیں چنانچہ آگے چلکر یہ واقعہ واضح ہو جائیگا۔ رسد و قیمت کے باہمی تعلق اور معمولی قیمت کے تعین کے باب میں ایک نتیجہ ادھر اخذ ہوا یعنی یہ کہ رسد اور قیمت میں معکوس تبدیلیاں ہونے سے معمولی قیمت برقرار رہتی ہے۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ آیا یہ نتیجہ پیدائش کے صرف دوسرے دور پر

عاید ہوتا ہے یا تیسرے دور یعنی کارخانوں کے دور پر بھی صادق آتا ہے۔ باب چہام
چند کارخانے گڑ خرید کر شکر بناتے ہیں اور ایک ہی بازار میں اپنا فصل ۲۹
مال بیچتے ہیں۔ اور بہ نظر سہولت فرض کرو کہ گڑ سے شکر بنانے میں جو
شیرہ نکلتا ہے اس کی فروخت سے منافع پر کچھ اثر نہیں پڑتا ہے یعنی
کمی بیشی نہیں ہوتی دستکاروں کی طرح کارخانوں کے متعلق یہ کہنا کہ
ان کا گذر ہو سکے عجیب سا معلوم ہوتا ہے۔ چنانچہ کارخانوں کے باب میں
یوں کہتے ہیں کہ معمولی قیمت کا معیار مصارف پیدائش کے لحاظ سے
قرار پاتا ہے لیکن غور کرنے پر واضح ہوگا کہ یہ معیار بھی اسی معیار
کے مطابق ہے کہ جو دستکاروں کے بیان میں بسر اوقات کے نام
سے قرار پا چکا ہے۔ مصارف پیدائش سے لاگت کی بہت سی مدوں کا
مجموعہ مراد ہے۔ اس اصطلاح کا پورا پورا مفہوم تو کچھ معاشیات پڑھنے کے
بعد واضح ہوگا۔ ہر دست یہ سمجھنا چاہئے کہ اس میں لاگت کی مندرجہ
ذیل میں داخل ہیں۔

(۱) پیداوار خام اور ایندھن کی قیمت یعنی ان چیزوں کی قیمت
جو مال و سامان تیار کرنے میں صرف ہوں۔ مثلاً جوتے کے
کارخانہ میں چمڑا سوت اور لوہا وغیرہ جو جوتوں میں لگے پیداوار
خام شمار ہوگا۔

(۲) کارخانے کی عمارت اور کلوں کی مرمت و تجدید کا خرچ۔

(۳) کل ملازموں اور مزدوروں کی تنخواہ اور اجرت۔

(۴) آجر یا کارخانہ دار کا منافع۔

پہلی تین مدوں کا مفصل حساب ہر کارخانہ میں تحریر ہوتا ہے اور

باب چہارم
فصل ۲۹
اگر ایک من شکر کے مصارف پیدائش دریافت کرنے ہوں تو اس کا طریق یہ ہے کہ کسی مدت میں جس قدر رقم خرچ ہوئی ہو اور جتنے من شکر تیار ہوئی ہو ان کی تعداد معلوم کر لے اور اول الذکر کو آخر الذکر سے تقسیم کر دے۔ حاصل تقسیم ایک من شکر کی لاگت ہوگی۔ اس میں بعد کو آجر کے منافع کی مناسب مقدار اور شامل کر دی جائے تو یہ مجموعہ گویا مصارف پیدائش شمار ہوگا اس آخری مدینے منافع پر ابھی غور کرنا باقی ہے۔ آگے چلکر تقسیم دولت کے تحت میں منافع کی ماہیت سے بحث کی جائیگی۔ لیکن اتنا تو صاف ظاہر ہے کہ کوئی شخص بلا وجہ کارخانہ کیوں چلائینگا۔ وہ جو کارخانے میں روپیہ لگاتا ہے اور کوشش کرتا ہے تو اسی امید پر کہ کچھ آمدنی حاصل ہو اور اسی آمدنی کا نام منافع ہے۔

شکر سازی کے ایک ایسے کارخانے کی مثال لو کہ جس کو کاروبار میں نہ کوئی خاص وقت پیش آتی ہو اور نہ کوئی خاص سہولت میسر ہو۔ یعنی جو کارخانوں کا نمونہ شمار ہو سکے۔ فرض کرو کہ من بھر شکر کی تیاری میں آٹھ روپیہ تو گرہ سے خرچ ہوں اور ایک روپیہ کارخانہ دار اپنا منافع لگائے تو گویا مصارف پیدائش نو روپیہ من ہوئے۔ مناسب منافع سے ایسی مقدار مراد ہے کہ جس پر کارخانہ دار قانع ہو سکیں۔ نہ وہ ان کی توقع سے بہت کم ہو اور نہ زیادہ۔ جب اس قدر منافع ملتا ہے تو کارخانہ داروں کو نہ تو یہ افسوس ہوتا ہے کہ انہوں نے اس کام میں رقم کیوں لگائی۔ کوئی اور کاروبار کرنا بہتر ہوتا اور نہ وہ اس قدر خوش ہوتے ہیں کہ اس کام میں اور زیادہ

روپیہ لکائیں بلکہ جس بیانہ پر کام جاری ہو اس کو برقرار رکھتے ہیں۔ پس باب چہارم اگر شکریہ کا نرخ نو روپیہ من ہو تو گویا مصارف پیدائش ملتے رہیں گے اور فصل ۲۹ کارخانہ دار اگر بہت خوش نہ ہوں تو ان کو شکایت بھی نہ ہوگی۔ بس مناسب منافع ملتا رہیگا۔ اب اگر شکریہ کا نرخ گھٹ کر آٹھ روپیہ من رہ جائے تو منافع کل کامل غائب ہو جائیگا۔ کارخانہ دار نقصان کے خوف سے مال کم تیار کرینگے اور جب مال کی رسد گھٹی تو یہ امید ہو سکتی ہے کہ قیمت پھر اس درجہ چڑھ جائے کہ کارخانہ داروں کو مناسب منافع ملنے لگے۔ اگر یہ خیال ہو کہ شکریہ کی ارزانی محض چند روزہ ہے تو کارخانہ دار پیداوار میں کوئی کمی نہیں کریں گے۔ مال تو اتنا ہی تیار ہوتا رہیگا جتنا کہ قبل ارزانی تیار ہوتا تھا البتہ بہ مقابل سابق اس کا بیشتر حصہ تو گودام میں روک لیا جائیگا اور کمتر مقدار بازار میں آئیگی۔ تاکہ تخفیف رسد سے قیمت بڑھے تو باقی مڑکا ہوا مال بھی فروخت کیا جائے۔ یہ تو کوئی عجیب بات نہیں۔ مال فروخت کرنے میں تاجر بھی یہی ترکیب چلتے ہیں لیکن یہ بھی ممکن ہے کہ پیداوار ہی گھٹا دی جائے۔ اس کے کئی طریق ہیں کارخانے بند کرنا تو ضرور نہیں یا تو کام کا وقت گھٹا دیا جائے یا کچھ کلیں روک دی جائیں یا اس وقت تک جو کام میں جلدی ہو رہی تھی اس کو ترک کر دیا جائے کارخانے کے منیجر یا منتظم کو یہ جاننا بھی فرض ہے کہ کساد بازاری کے وقت مال کی پیداوار کس طریق سے کم کرنی چاہئے۔

پس اگر قیمت مصارف پیدائش سے بھی گھٹ جائے تو کارخانہ دار کوئی ایسی ترکیب ضرور نکالیں گے کہ قیمت میں پھر اضافہ ہو فرق

باب چہارم
فصل ۱۹
صرف اتنا ہے کہ کارخانہ دار یہ ترکیب جان بوجھ کر چلیں گے اور وہ
غریب نقد بان جن کا ذکر ہم اوپر کر آئے ہیں یہ ترکیب انجان پنہ
میں خود بخود کر گذریں گے۔ مگر نتیجہ ہر دو صورت میں وہی نمودار
ہوتا ہے یعنی رسد میں تخفیف ہونے سے بازار میں قیمت اسی قدیم
مقدار تک چڑھ جاتی ہے۔ اب فرض کرو کہ شکر کی قیمت اتنی چڑھے
کہ دس روپیہ من ہو جائے کارخانہ دار ایک روپیہ من منافع پر قانع
تھے مگر اب تو ان کو دو روپیہ من منافع لئے لگا ممکن تھا کہ آرام کے
شیائق و دستکار ایسی حالت میں پیداوار کم کر دیتے مگر کارخانہ دار تو منافع
کے بڑے لالچی ہوتے ہیں۔ جب وہ قیمت پر سختی دیکھیں گے تو زیادہ
سے زیادہ مال تیار کر کے نکالیں گے تاکہ جتنا منافع ملنا ممکن ہو بجائے
جتنا مال تیار موجود ہے وہ سب فروخت کر ڈالیں گے اور ساتھ ہی
ساتھ مال کی پیداوار بھی بڑھائیں گے۔ کام کے اوقات میں توسیع
کر چکے۔ اور جلد جلد کام کرائیں گے پس قیمت کے زیادہ بڑھنے پر رسد
بھی بڑھے گی اور اضافہ رسد کے ہاتھوں قیمت میں پھر تخفیف ہو جائیگی
پس کارخانوں کے دور میں یہ معمولی قیمت خوب میاں کا کام
دیتی ہے۔ اگر اس حد سے قیمت بڑھے یا گھٹے تو خود کارخانہ دار وہ
طرز عمل اختیار کرتے ہیں کہ قیمت پھر اسی حد پر آ رہتی ہے۔ پس
دستکاروں اور کارخانوں کے دور میں تغیر و قیام قیمت کے لحاظ سے
کوئی بڑا فرق نہیں اگر ہے تو صرف اس قدر کہ کارخانوں کا حساب
زیادہ پیچیدہ ہوتا ہے اور ان کے باب میں معمولی قیمت کی بنامدان
پیدائش کمالاتی ہے۔ اور دستکاروں کے باب میں ضروریات زندگی قیمت

باب چہارم
فصل ۲۹

کی بنا شمار ہوتی ہیں۔ لیکن اگر نظر غور سے دیکھو تو دستکاروں کی سہمی میں سے چیزوں کی اصلی لاگت منہا کرنے کے بعد جو کچھ بچتا ہے اس کا ایک حصہ تو گویا اس کی محنت کی اجرت ہوتا ہے اور باقی کار و بار چلانے کا منافع۔ پس اس کے متعلق بھی یہ کمنا بجا نہ ہوگا کہ مصارف پیدائش کی بنا پر معمولی قیمت قرار پاتی ہے۔ اوپر کی کل بحث کا لب لباب ہم ذیل میں پیش کرتے ہیں۔

اگر کسی چیز کی پیدائش اجارہ کی پابند نہ ہو تو مصارف پیدائش کے قریب قریب معمولی قیمت قرار پاتی ہے اور جب تک پیدائش اور صرف کی حالت نہ بدلے وہ برقرار رہتی ہے۔ بازاری قیمت میں البتہ کمی بیشی ہوتی رہتی ہے۔ لیکن وہ بھی جہاں معمولی قیمت سے جدا ہوئی رسد میں ایسی تبدیلیاں پیدا ہوتی ہیں کہ وہ پھر اس کے قریب آ رہے گویا بازاری قیمت بھی ہر انحراف کے بعد معمولی قیمت کی طرف عود کرتی ہے جبکہ پیدائش کسی اجارہ کی پابند ہو تو پھر حالت کچھ اور نظر آئیگی لیکن یہ بحث یہاں چھیڑنی قبل از وقت ہوگی۔ اس کو سر دست ملتوی رکھنا بہتر ہے۔ معاشیات کے کچھ مطالعہ کے بعد طالب علم اس کو اچھی طرح پر سمجھ سکیں گے۔

پیدائش یا صرف کی حالت بدلنے سے جو معمولی قیمت میں تغیر تبدیل ہوتا ہے۔ اسی کو ہم اگلی فصل میں بیان کرنا چاہتے ہیں۔ لیکن کچھ مصارف اور لاگت اصطلاحات کی تشریح یہاں بر محل معلوم ہوتی ہے تاکہ آئندہ بحث سمجھنے میں مغالطہ نہ ہو۔ انگریزی میں دو مرادف اصطلاحیں رائج ہیں ان میں سے ایک کو مصارف پیدائش۔ دوسری کو پیداوار کی لاگت

سے تعبیر کر سکتے ہیں معنی دونوں کے ایک ہی ہیں۔ اسی طرح دو ہم معنی اصطلاحیں اور ہیں۔ ایک کو معمولی قیمت کہہ سکتے ہیں۔ دوسری کو قدرتی قیمت۔ ان دونوں اصطلاحوں میں اب اول الذکر زیادہ مروج ہے۔ لفظ قدرتی کے اور بھی کئی معنی ہوتے ہیں۔ اس لئے دوسری اصطلاح نہ چل سکی۔

جس انگریزی اصطلاح کو ہم پیداوار کی لاگت سے تعبیر کرتے ہیں اس کے بھی انگریزی میں دو معنی ہو سکتے ہیں۔ یا تو پیدائش کی دشواری جس کو اعلام افادہ سے تعبیر کرتے ہیں۔ یا وہ رقم جو اس اعلام افادہ کے توازن کے واسطے ادا کرنی پڑتی ہے۔ یعنی اس لئے دینی پڑتی ہے کہ پیدائش دولت میں جو دشواری پیش آتی ہے لوگ اس کو برداشت کریں۔ انگریزی میں اس اصطلاح کے استعمال سے مغالطہ ہو سکتا ہے پس دوسری اصطلاح بہتر ہے۔ جس کو مصارف پیدائش سے تعبیر ہے اور اور جس سے لاگت کی رقم مراد ہے۔

فصل تیس

مصارف پیدائش میں تبدیلیاں

گزشتہ فصل میں بیان ہو چکا ہے کہ جب تک دولت کی پیدائش و صرف
کی حالت میں کوئی تغیر و تبدل واقع نہ ہو معمولی قیمت مصارف پیدائش کے
قریب قریب رہتی ہے۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ اس شرط کے معنی کیا ہیں اور
عملی طور پر وہ کہاں تک پوری ہوتی ہے۔

اس شرط کا یہ مفہوم نہیں کہ کل دوران میں مصارف کی تمام مدیں جو
کی توں رہیں۔ یا یہ کہ جتنے کارخانے ایک سامان تیار کریں ان سب میں
مصارف کی بعینہ وہی مدیں ہوں۔ کارخانہ کے بیچر یا منتظم کو دو باتیں
مد نظر ہونی ہیں۔ اول یہ کہ ال اعلیٰ سے اعلیٰ قیمت پر فروخت ہو دوم
یہ کہ ہمارے تک ہو سکے مصارف پیدائش کم رہیں کارگذار بیچر ہمیشہ اس
فکر میں لگا رہتا ہے کہ مصارف گھٹانے کی کوئی سبیل نکلے وہ مزدوروں
کے مختلف طبقوں کی کارکردگی کا موازنہ کرتا ہے۔ ایسے ایسے طریق نکالتا
ہے کہ کمتر مزدوروں سے کام لینا پڑے۔ تجربہ کر کے دیکھتا ہے کہ کام
مزدوروں کے ہاتھ سے سستا ہوتا ہے یا کل کے ذریعہ سے پھر یہ بھی
جستجو کرتی ہے کہ پیداوار خام سبب سے ارزاں کہاں ملتی ہے۔ مال کی
باربرداری کا خرچ گھٹانا کس طرح ممکن ہے ملازموں سے کیونکر اچھے سے اچھا

بابیچام کام لینا چاہئے۔ حساب کتاب کا کام مختصر کرنے سے دفتر کے مصارف میں تخفیف کیونکر ہو سکتی ہے۔ غرضیکہ کاروبار کے ہر پہلو پر اس کو نظر ڈالنی پڑتی ہے۔ تاکہ جہاں کہیں گنجائش نظر آئے وہیں سے کفایت نکالے۔ سب نیچر یکساں کار گزار نہیں ہوتے پس یہ کیسے ممکن ہے کہ مصارف پیدائش کی میں سب کار خانوں میں بعینہ یکساں اور مساوی ہوں۔ مصارف کی تفصیل میں فرق نہ ہونا غیر اغلب ہے۔

پس جب ہم کسی چیز کے مصارف پیدائش کا ذکر کریں تو یہ نہ سمجھنا چاہئے کہ ہر ایک مساوی مقدار کی پیدائش کے وہی مصارف پڑتے ہیں بلکہ واقعہ یہ ہے کہ کسی کارخانے میں مصارف زیادہ ہوتے ہیں کسی میں اس سے کم اور ایک ہی کارخانہ میں وقتاً فوقتاً مصارف کم یا بیش ہوتے رہتے ہیں۔ لیکن ہر زمانہ میں مصارف کا ایک معیار رائج رہتا ہے۔ مثلاً کہہ سکتے ہیں کہ فلاں فصل میں جو شکر فلاں بازار میں فروخت ہوئی تو اس کے مصارف پیدائش نو روپیہ من تھے۔ حالانکہ ممکن ہے کہ بعض کارخانوں میں لاگت کا اوسط صرف آٹھ روپیہ من پڑا ہو اور بعض میں ساڑھے نو۔ اول الذکر کارخانوں کو زیادہ منافع ملا اور دوسروں کو کم مگر مجموعی منافع کا اوسط قریب قریب وہی نکلے گا کہ گویا سب کارخانوں میں مصارف مساوی رہے یعنی نو روپیہ من پس معلوم ہوا کہ معمولی قیمت مصارف کے اوسط کی بنا پر جن کو معیاری مصارف بھی کہتے ہیں۔ قرار پاتی ہے نہ کہ کسی خاص کارخانے کے مصارف کی بنا پر۔

یہ بھی تسلیم کرنا ضروری ہے کہ پیدائش اور صرف کے حالات بدلتے

باب چہارم
فصل ۳۰
سے مصارف کا سیار بھی تبدیل ہو جاتا ہے۔ ایسی حالت فرض کرنی چاہیے کہ آبادی بھی معین ہو یعنی نہ گھٹے نہ بڑھے لوگ وہی چیزیں اتنی ہی مقدار میں ہمیشہ صرف کریں اور طریق پیدائش میں بھی کوئی تبدیلی نہ ہو۔ معاشین کبھی کبھی بھٹ کی خاطر ایسی حالت سکون فرض کر لیتے ہیں۔ اور اس میں شک نہیں کہ اگر حالت واقعی ایسی ہوتی تو چیزوں کی معمولی قیمت ہمیشہ وہی رہتی۔ کبھی کم و بیش نہ ہوتی۔ تاریخ ہندوستان کے کسی دور میں ایسے سکون کی حالت نظر نہیں آتی بلکہ تاریخ سے پتہ چلتا ہے کہ تبدیلیوں کی رفتار بڑھ رہی ہے۔ پس یہ بھی امید نہیں ہو سکتی کہ ملک میں کبھی ایسے سکون کی حالت آئندہ قائم ہوگی تاہم چند مشاوں سے ہم واضح کرنا چاہتے ہیں کہ اگر ایسی حالت کبھی قائم ہوئی بھی تو اس کا نتیجہ کیا ہوگا۔

ایک کھار کی مثال لو جو اپنی ضروریات خود میا کرنے والے گاؤں حالت سکون میں رہتا ہے۔ فصل تیرہ میں بھی ایسی مثال بیان ہو چکی ہے جب آبادی کی شاہیں بھی وہی برقرار رہے نہ گھٹے نہ بڑھے اور لوگوں کی عادتیں بھی تبدیل نہ ہوں تو سال بہ سال سٹی کے برتنوں کی طلب میں شاید ہی کوئی تبدیلی ہو تو وہ ایک سی حالت رہیگی کھار اسی وضع قطع کے اتنے ہی برتن ہر سال بنائے گا اور ان کے معاوضہ میں اتنا ہی غلہ اس کو ملتا رہیگا۔ نہ کوئی بازار ہوگا نہ قیمت ملے کرنے کی ضرورت ہوگی۔ کاروبار کا دار و مدار رسم و رواج پر آپڑیگا۔ کھار نہ اپنے کام کا طریق بدلیگا نہ اس کو قیمت بڑھانے کی ضرورت محسوس ہوگی۔ جو کچھ ملیگا وہ ان کے بسر اوقات کے لئے کافی ہوگا۔ اور جہاں تک اس گاؤں کا

باب چہارم متعلق ہے برتنوں کی معمولی قیمت قرار پڑیگی۔ گاؤں کے دوسرے دستکاروں کا بھی ایسا ہی حال ہو گا پانچ چھوٹے چھوٹے پس ماندہ قصبوں میں اب بھی یہی رنگ نظر آتا ہے کہ جب تک کہ طلب و رسد کی حالت میں کوئی فرق پیدا نہ ہو۔ چیزوں کی معمولی قیمت تبدیل نہیں ہوتی۔ اور جب رواج پڑ جاتا ہے تو اکثر جو قیمت دیتے لیتے ہیں۔ وہ معمولی قیمت کے مساوی ہوتی ہے۔ اب اگر وہ گاؤں جو اپنی کل ضروریات خود مہیا کرتا ہے کسی قریب کے قصبے سے کار و بار شروع کرے تو ممکن نہیں کہ ان دونوں کی خرید و فروخت کا اثر کمہار پر نہ پڑے پہلی بات تو یہی قرین قیاس ہے کہ قصبہ میں بھی برتنوں کی مانگ ہوگی اور وہ کمہار گاؤں اور قصبے کے سب خریداروں کو برتن مہیا نہ کر سکیگا اول تو وہ اپنے گاؤں کے قدیم گاہکوں کو برتن دیگا لیکن اگر قصبے والے برتنوں کی زیادہ قیمت لگا میں تو پھر وہ لالچ میں آکر برتن قصبے میں فروخت کرنے لگیگا۔ تاہم اگر گاؤں والے بھی قیمت بڑھانے پر رضامند ہوں تو وہ ضرور ان کو ترجیح دیگا۔ گویا طلب کے اضافہ سے گاؤں کی قدیم رسم ٹوٹ گئی۔ اور اب کمہار زیادہ زیادہ قیمت پر باہر والوں کے ہاتھ بھی برتن فروخت کرنے لگا۔ لیکن ساتھ ہی ممکن ہے کہ گاؤں کے لوگ قصبے سے تانبے کے برتن خریدنے شروع کریں اور اس وجہ سے کمہار کے برتن اور بھی کم فروخت ہوں۔ یہ بھی ہو سکتا ہے کہ کوئی اور کمہار قصبے میں آجے نئے قسم کے چاک پرست سے عمدہ برتن بنائے اور کام میں گاؤں کے کمہار کو نیچا دکھا دے قصبہ تو درکنار گاؤں میں بھی اسی کے برتن استعمال ہونے لگیں۔ اور اس

اس غریب دیہاتی کھار کو جو دام پہلے ملتے تھے وہ بھی نہ ملیں اب یا تو باب چہارم یہ کوشش کر کے تھبے والے کھار کے سے برتن بنانا شروع کر دے یا فصل ۲ تکلیف و ناواری برداشت کرے۔

جو فرضی مثالیں اوپر بیان کی گئیں ان کا منشاء یہ ہے کہ بہت سہل اور صاف طور پر نمایاں ہو جائے کہ جو صنعت و حرفت معمولی دستکاروں کے ہاتھ میں ہیں۔ یا جو کارخانوں میں پھیلی ہوئی ہیں ان پر کیا کیا حالت کیونکر گزرتی ہے۔ ہر کوئی جانتا ہے کہ چیزیں بنانے کے طور و طریق بدلتے ہیں۔ اور جو لوگ چیزیں صرف میں لاتے ہیں ان کے عادات و مذاق میں بھی تبدیلیاں ہوتی رہتی ہیں۔ لوگ کہتے ہیں کہ ہندوستان میں ایسی تبدیلیوں کی رفتار بہت سست ہے۔ اور اگر مغربی ممالک سے مقابلہ کیا جائے تو یہ قول غلط بھی نہیں لیکن پھر بھی تبدیلیاں پیدا ہوتی ضرور ہیں اور اب ان کی رفتار بھی روز افزوں نظر آتی ہے۔ تبدیلیاں ہونے سے مصارف پیدائش بھی بدل جاتے ہیں اور ان کے ساتھ ہی معمولی قیمت میں بھی تبدیلی ہوتی ہے۔ یہ ممکن ہے کہ جو معمولی قیمت اس سال ہے وہی سال گذشتہ بھی رہی ہو۔ مگر دس سال قبل معمولی قیمت ضرور کچھ اور ہوگی۔

اگر طلباء کو ان تمام اسباب کا مطالعہ کرنا مقصود ہو کہ جو ہل تبدیلی کی تلاش کر قیمت متوازن میں رد و بدل کرتے رہتے ہیں تو معاشیات کی بڑی بڑی تصانیف کی طرف رجوع کرنا چاہئے۔ یہاں ہم صرف چند واضح مثالوں پر اکتفا کرتے ہیں۔ سب کو معلوم ہے کہ کچھ سال سے ہندوستان کے مختلف حصوں میں کھیتی باڑی کے فردوروں کی ہجرت

باب چہارم
فصل ۳

بہ حساب زر بڑھ رہی ہے۔ جو کاشتکار مزدور رکھتے ہیں ان کے کاروبار پر اس اضافہ اجرت کا اثر پڑتا ہے۔ اور جن فصلوں کی تیاری میں زیادہ محنت درکار ہے ان پر اس کا اثر سب سے زیادہ نظر آتا ہے مثلاً کپاس کی فصل ایسی ہے کہ اسکی تیاری میں بہت محنت کی ضرورت ہے۔ اس کی کاشت میں تو کچھ زیادہ خرچ نہیں پڑتا۔ لیکن جب فصل تیار ہوتی ہے تو کپاس چنے کے واسطے بہت سے مزدور رکھنے پڑتے ہیں۔ اور انہی مزدوروں کی اجرت کپاس کے مصارف پیدائش کا بڑا جزو بن جاتی ہے۔ پس اضافہ اجرت کی وجہ سے کپاس کے مصارف پیدائش غلہ ہائے خوردنی کے مصارف سے کہیں بڑھ گئے ہیں۔ اور نتیجہ یہ ہے کہ بہت سے کاشتکار جن کے نزدیک کپاس یا غلہ بونا یکساں تھا اب محض اس وجہ سے غلہ کی کاشت کو ترجیح دیتے ہیں کہ اس میں کمتر محنت درکار ہے گویا کپاس کی کاشت کا رقبہ گھٹ رہا ہے۔ کپاس اٹھنے والے کار خانے مجبوراً قیمت بڑھا رہے ہیں تاکہ کاشتکار کافی مقدار مہیا کرنے پر آمادہ رہیں ورنہ پیداوار گھٹنے سے ان کار خانوں کا کاروبار بھی سست پڑ جائیگا۔ بازاری قیمت تو ہر روز اور ہر ہفتے گھٹتی بڑھتی رہے گی لیکن جو معمولی قیمت قرار پائیگی وہ بھی اس مقدار سے زیادہ ہوگی جو اجرت نہ بڑھنے کی صورت میں قرار پاتی۔

کار خانوں کی دنتوں کی یہ تو ابتدا سمجھنی چاہئے۔ محض کپاس کی قیمت بڑھا دینے سے پیچھا نہیں چھٹتا۔ ایسے کار خانے اکثر ان ہی مقامات پر جاری کئے جاتے ہیں۔ جہاں کپاس بہ کثرت کاشت

ہوتی ہے۔ پس اب کار خانوں کو بھی فردوروں کی اجرت بڑھانی پڑیگی باب ہمام
ورنہ ان کی کافی تعداد ملنی دشوار ہے۔ بھلا جب فردور نہ ہوں گے فصل ۳۰
تو کار خانے کیسے چلیں گے۔ پس کار خانوں پر اضافہ اجرت کا
دوگنا بار پڑا۔ کپاس کی قیمت جدا بڑھی اور کار خانوں کے فردوروں
کی اجرت جدا۔ پس ادنیٰ ہوئی کپاس یعنی روئی کی قیمت میں بھی
اضافہ ہونا لازمی ہے ورنہ یہ کار خانے بند ہو جائیں گے۔ اور سوت
کاتنے والے کار خانوں کو روئی میسر نہ ہوگی۔ ان کار خانوں کو
بھی نہ صرف روئی کی زیادہ قیمت ادا کرنی پڑیگی۔ بلکہ فردوروں کی
اجرت بڑھانی بھی ضرور ہے۔ پس سوت کی قیمت اور بھی چڑھ
جائیگی۔ تاکہ اس میں کاشتکاروں کپاس اونٹنے والوں اور سوت
کاتنے والوں کے مصارف کے ہر سہ اضافے شامل ہو جائیں
اور اس مثال کو یوں ہی کر یہ ثابت کرنا دشوار نہیں کہ لباس
کی قیمت میں ان کے علاوہ کچھ اضافے اور بھی ہوں گے۔ یعنی
مذکورہ بلاتینوں اضافوں کے علاوہ کپڑا بنے والوں، رنگنے والوں،
اور دزبوں کی اجرت کے اضافے بھی لباس کی قیمت میں شامل
ہو جائیں گے۔ حال کلام یہ کہ اجرت کی بدولت لباس کی قیمت کہیں
سے کہیں چڑھ جائیگی۔

اگر حالات پیدائش میں کوئی اور تبدیلی نہ ہوئی ہو تو ہم لباس
کی مجموعی قیمت پر ان فردوروں اور کاریگروں کی اجرت کے
اضافہ کا اثر جو کپڑا بنانے میں شریک ہوں بطریق بالا معلوم
کر سکتے ہیں۔ لیکن دنیا میں ایسا سکون کبھی ممکن نہیں کہ ہم صرف

باب چہارم کسی ایک خاص تبدیلی کا اثر جداگانہ دریافت کر سکیں۔ بلکہ
 فصل ۳ ایک ہی وقت میں گونا گوں تبدیلیاں پیدا ہوتی رہتی ہیں۔ مثلاً
 جن مزدوروں کی اجرت بڑھی ہے۔ غالباً وہ اب لباس میں زیادہ
 روپیہ صرف کریں گے۔ اور چونکہ ان میں سے اکثر کے پاس اب تک
 لباس ناکافی تھا اب روئی کے کپڑے کی طلب میں بہت اضافہ ہوگا
 اور ساتھ ہی ساتھ قیمت متوازنہ بھی بدل جائیگی۔ مگر ریلیں بہت
 پھیل گئی ہیں اور ان کے ذریعہ سے اب سوت کاتنے کے کارخانے
 اُن دور دراز مقامات سے بھی روئی منگوا سکتے ہیں کہ جہاں سے
 بوجہ پیشی مصارف بار برواری پہلے روئی منگانی محال تھی۔ گویا
 ریلوں کے وسیلہ سے روئی کی رسد بڑھ گئی اور سوت کاتنے
 والوں کو اب کم قیمت پر ملے گی۔ سوت کے نرخ میں بھی تخفیف
 ہو جاوے گی۔ اور بالآخر کپڑے کی قیمت بھی گھٹے گی ممکن ہے کہ
 اسی دوران میں سوت کاتنے کی بہتر کلیں آگئی ہوں کوئٹہ اور
 ایندھن کا نرخ بدل گیا ہو۔ اور عجب نہیں کہ پیدائش و صرف
 کی حالت میں اور بھی چند در چند تبدیلیاں نمودار ہو گئی ہوں
 پس واضح ہوا کہ کپڑے کی معمولی قیمت اس کے مصارف پیدائش
 کے مساوی رہتی ہے۔ مگر مصارف پیدائش خود کم و بیش ہوتے
 رہتے ہیں۔ پس یہ کس طرح ممکن ہے کہ عرصہ دراز تک معمولی قیمت
 کی ایک ہی مقدار قائم رہے۔ اس میں بھی مصارف پیدائش کے
 ساتھ ساتھ تبدیلیاں ہونی لازمی ہیں۔
 اسی طرح مٹی کے تیل کی تجارت پر غور کرو۔ شمالی ہندوستان میں

اس کا رواج ابھی تھوڑے دنوں سے پھیلا ہے۔ ورنہ پہلے روغن دار باب چہارم
 تم سے جو تیل نکلتا تھا وہی روشنی کے واسطے کام آتا تھا۔ مثلاً
 ۳ فصل
 سروس کا تیل، تیلوں کا تیل، ارنڈی کا تیل۔ جب مٹی کا تیل اول اول
 آیا تو وہ کنسٹروں میں بھر بھر کر آتا تھا اور کنسٹرکٹری کے صندوقوں
 میں رکھے ہوتے تھے۔ لیکن اس طریق پر تیل باہر بھیجنے میں خرچ
 بہت بڑتا تھا اس سے پہلے وضع ہو چکا ہے کہ کسی چیز کو ایسی
 جگہ پہنچانا جہاں وہ صرف میں آسکے پیدائش دولت کی ایک صورت
 ہے۔ پس مال بھیجنے کے مصارف بھی مصارف پیدائش میں شمار ہوتے ہیں
 چنانچہ اول اول مٹی کا تیل گراں تھا اور صرف خوش حال لوگ
 اس کو استعمال کرتے تھے لیکن اس سے چونکہ ایک احتیاج پوری ہوتی
 تھی رفتہ رفتہ اس کا رواج بڑھا حتیٰ کہ تیل نکالنے والوں کو خود
 ایسی ترکیبیں اختیار کرنے کا خیال پیدا ہوا کہ مصارف بار برداری گھٹ
 جائیں۔ اکثر لوگوں نے دیکھا ہوگا کہ ریل کے اسٹیشنوں کے قریب
 تیل کے کارخانوں کی طرف سے حال میں خاص عمارتیں بن گئی ہیں
 جہاں تیل کا بہت سا ذخیرہ رہتا ہے۔ ترکیب یہ ہے کہ بڑے بڑے
 آہنی پیپوں میں تیل بھر کر ان کو مال گاڑی پر رکھ کر لاتے ہیں
 اور ان عمارتوں کے اندر جو بڑے بڑے گنڈ بنے ہوتے ہیں
 پیپوں کا تیل ان میں بھر دیتے ہیں۔ پس کنسٹروں اور صندوقوں
 کا کل خرچ بچ رہتا ہے اور بار برداری کے مصارف بھی بہت
 کم ہو جاتے ہیں۔ چنانچہ ریلوے اسٹیشنوں کے قرب وجوار میں
 اب تیل بہ مقابل سابق بہت ارزاں فروخت ہوتا ہے۔

باب چہارم
فصل ۳۰۔ یہاں بھی ہم نے صرف ایک ایسی تبدیلی پیش نظر رکھی ہے جس سے مصارف پیدائش میں تخفیف ہو مٹی کے تیل کی تجارت میں جو تبدیلیاں حال میں نمودار ہوئیں ان میں سے بعض تو معمولی قیمت کے اضافہ کی معاون تھیں اور بعض تخفیف کا باعث لیکن وہ سب تبدیلیاں بہت پیچیدہ ہیں اور یہاں ان سے بحث کرنی بے محل معلوم ہوتی ہے۔

دقت کی بحث۔ جیسا کہ ہم اوپر بتا چکے ہیں۔ یہاں پر ان تمام اسباب کی چھان بین کرنی مقصود نہیں جن کا چیزوں کی معمولی قیمت پر اثر پڑتا ہے۔ یہ بحث بہت دشوار ہے۔ اول اول طالب علم کو تقسیم دولت کے بیان میں ابتدائی مباحث پر اکتفا کرنا چاہئے۔ لیکن دشواری کا سب سے بڑا باعث دقت کا مسئلہ ہے اس کے متعلق چند الفاظ لکھنے ضروری معلوم ہوتے ہیں۔ اگر ہم صرف ایک دن یا ایک ہفتہ پیش نظر رکھیں تو بہ سہولت بہت سی چیزوں کے مصارف پیدائش کا ٹھیک ٹھیک حساب بنا سکتے ہیں۔ یعنی معمولی قیمت دریافت کر لیں اور وہ قریب قریب مصارف پیدائش کے برابر ہوگی۔ لیکن جب زیادہ طویل زمانہ سے سابقہ پڑے تو دقت پیش آتی ہے۔ کیونکہ معمولی قیمت کی جو مقدار اس دور کے شروع میں تھی آخر میں وہ نہ ہوگی بلکہ کم یا بیش ہو جائیگی۔ بہت کم ساشی اسباب ایسے ہیں جن کا اثر فوراً یا جلد ظاہر ہو جاتا ہو ورنہ بعض کا اثر تو سالہا سال کے بعد نمودار ہوتا ہے۔ پس جب ہم کو کسی سبب کا اثر دریافت کرنا ہو تو یہ غور کر لینا بھی ضرور ہے کہ وہ اثر کتنے

عرصہ میں ظاہر ہوگا۔ اس بحث کی وقت طلباء کو اس وقت محسوس باب چارم ہوگی جبکہ توازن رسد و طلب کے کل پہلوؤں پر نظر ڈال کر وہ فصل ۳۰ اس مسئلہ پر عبور حاصل کرنے کی کوشش کریں گے۔ مناشیات کی بڑی بڑی تصانیف میں اس مسئلہ کی مفصل بحث موجود ہے۔ اس کے مطالعہ سے وقت اور پیچیدگی کا کچھ اندازہ ہوگا۔ یہاں پر تو صرف اس قدر اشارہ کافی ہے کہ وقت کی بحث سے خاص قسم کی دشواری پیدا ہو جاتی ہے۔

فصل اکتیس

نتائج

کتاب کے شروع میں ہم نے بیان کیا تھا کہ علم معاشیات کا مرکزی مسئلہ یہ ہے کہ چیز کی کوئی مقدار جو کسی قیمت کے حساب سے فروخت ہوتی ہے تو کس اصول کی بنا پر ہوتی ہے۔ کیونکر مقدار معین ہوتی ہے اور کس طرح قیمت قرار پاتی ہے۔ اس دشوار سوال کا جو جواب اب تک دریافت ہوا ہے وہ حسب ذیل ہے۔

(۱) جس بازار میں بھی کسی چیز کی خرید و فروخت ہوتی ہے۔ قیمت بڑھنے سے مقدار مطلوبہ گھٹتی ہے۔ اور قیمت گھٹنے سے طلب بڑھتی ہے۔
(۲) اس کے برعکس کسی چیز کی اُس مقدار میں جو بغرض فروخت پیش کی جائے یا بالفاظ مختصر اس کی رسد میں قیمت بڑھنے سے اضافہ ہوتا ہے اور قیمت گھٹنے سے تخفیف ہوتی ہے۔

(۳) بازار میں جو نرخ طے کرتے ہیں تو اس کا نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ قیمت متوازنہ قرار پا جاتی ہے۔ یعنی ایسی قیمت کہ اس کے حساب سے لوگ جتنا مال فروخت کرنا چاہیں اتنا ہی مال دوسرے لوگ خریدنا بھی پسند کریں نہ کم نہ زیادہ یا بالفاظ مختصر وہ قیمت کہ جس پر رسد و طلب میں توازن پیدا ہو جائے۔

(۴) بازاری قیمت میں تو روز روز کی بیش ہوتی رہتی ہے مگر جب تک کہ پیدائش یا صرف کی حالت میں کوئی خاص تبدیلی نہ ہو وہ مصارف پیدائش کے قریب ہی قریب رہتی ہے۔ کیونکہ جہاں وہ ذرا گھٹی ٹڑھی۔ کچھ اسباب پیدا ہو کر خود بخود اس کی اصلاح کر دیتے ہیں اور اکثر معمولی قیمت مصارف پیدائش کے ہم پلہ رہتی ہے۔ ہم جتنا چکے ہیں کہ جب دولت کی پیدائش اجارہ کے تحت میں جاری ہو تو یہ نتائج منطبق نہ ہوں گے لیکن یہ بحث آئندہ کے واسطے ملتوی ہو چکی ہے۔ ہندوستانی دستکاروں کے بعض بعض طبقوں کو بھی ہم بطور مستثنیٰ بیش کر چکے ہیں انکے متعلق بھی بحث آئندہ ہو سکے گی۔ اس سے قبل بھی ان مستثنیات کی طرف اشارہ ہو چکا ہے یہاں پھر احتیاطاً یاد دہانی کر دی گئی۔

(۵) واقعہ یہ ہے کہ پیدائش اور صرف کی حالت برابر تبدیل ہوتی رہتی ہے۔ ان تبدیلیوں کے اثر سے مصارف پیدائش بھی بدلتے رہتے ہیں اور بالآخر معمولی قیمت بھی کم یا بیش ہو جاتی ہے جن جن اسباب کی وجہ سے معمولی قیمت میں رد و بدل ہوتا رہتا ہے ان کی تفصیلی بحث بھی آئندہ پر ملتوی رہی۔ صرف یہ اشارہ کر دیا گیا کہ وقت کی بحث سے خاص دشواری پیدا ہو جاتی ہے۔

پس معلوم ہوا کہ ہم نے جو سوال اٹھایا تھا کہ کس اصول کے تحت کی مطابق کسی چیز کی کوئی مقدار کس قیمت پر فروخت ہوتی ہے اس کا پیچیدگی جواب دینا کوئی سہل بات نہیں ہے۔ انسان کی زندگی کتنی پیچیدہ ہے۔ اور جوں جوں زمانہ گزرتا ہے یہ پیچیدگی اور بھی بڑھ رہی ہے

اور معاشیات جیسا علم کہ جو بہت کچھ انسانی زندگی سے بحث کرتا ہے کیونکر سہل اور سادہ بن سکتا ہے۔ اس کو بے شمار اسباب سے سابقہ پڑتا ہے جو ہر وقت اور ہر لمحہ اپنا عمل کرتے رہتے ہیں اور ان میں بعض کا رجحان کسی طرف ہے اور بعض کا کسی طرف۔ ہم کو تو صرف وہ نتیجہ نظر آتا ہے جو ان تمام اسباب کے ملے ہوئے اثرات سے پیدا ہوتا ہے۔ لیکن اس نتیجہ کی نتیجہ کے واسطے ان تمام اسباب کا ایک ایک کر کے پتہ چلانا اور یہ تحقیق کرنا کہ ہر ایک کے اثر کو اس نتیجہ کی تیاری میں کس درجہ دخل ہے ضروری ہے۔ عام لوگ تو اتنی تکلیف گوارا کرتے نہیں ان کو اگر منجملہ بہت سے اسباب کے کوئی ایک سبب بھی ایسا معلوم ہو جائے کہ جس کو نتیجہ سے کچھ بھی تعلق ہو تو پھر وہ قناعت کر لیتے ہیں اور اسی سے ان کی تشفی ہو جاتی ہے مثلاً کچھ عرصہ سے ہندوستان میں غلہ خوراک کا منخ چڑھ گیا ہے۔ بس معمولی آدمی تو اس گرانی کے اسباب میں کوئی ایک سبب جو ان کو معلوم ہو گا لے اڑینگے، اور اسی کو گرانی کا باعث کلی قرار دیتے چنانچہ اکثر نامہ نگاران اخبار گرانی غلہ کی بحث کرتے وقت یا تو خرابی موسم کو اس کا باعث قرار دیتے ہیں یا ریلوں کے اجرا کو یا تجارت برآمد کو گویا منجملہ دس بارہ اسباب کے جو لوگوں کو معلوم ہیں کسی ایک کو لیکر بزم خود اس سے گرانی کی پوری پوری توجیہ کر دیتے ہیں۔ لیکن انسان کی زندگی کے معاملات ایسے سہل اور سادہ نہیں کہ کوئی یوں بآسانی ان کو سمجھا دے۔ اور اگر کوئی معاشی نتیجہ درحقیقت سمجھنا مقصود ہو تو ضرور ہے کہ ان تمام اسباب کا ایک ایک کر کے پتہ

لگایا جائے جن کو نتیجہ سے کچھ بھی تعلق ہو۔ اور پھر یہ تحقیق کیا جائے کہ باہچام ہر ایک سبب کے عمل کو نتیجہ پیدا کرنے میں کہاں تک دخل ہے اور فصل ۳۱ چونکہ بہت سی باتیں جو بہ ظاہر سبب معلوم ہوتی ہیں فی نفسہ دوسرے اسباب کا نتیجہ ہوتی ہیں سلسلہ بہ سلسلہ بہت سے اسباب تحقیق کرنے پڑتے ہیں۔ مثلاً قیمت بڑھنے کا ایک سبب اضافہ اجرت سی لیکن خود اضافہ اجرت اور کئی اسباب کا نتیجہ ہے چنانچہ ہم آگے چلکر اس قول کی تشریح کریں گے پس گرانی بہت سے اسباب کا نتیجہ ہوئی اور ان تمام اسباب کی تحقیق ضروری ہے ورنہ مسئلہ گرانی الجحے کا الجھا رہ جائیگا۔

تجربہ سے ثابت ہوا کہ ایک ساتھ بہت سے اسباب کا مطالعہ پیچیدہ مسائل کے کرنا دشوار بلکہ محال ہے۔ دماغ اس کا متحمل نہیں ہو سکتا جیسا کہ مطالعہ کا طریق دیگر علوم کے طلباء کا قاعدہ ہے۔ معاشی بھی ایک وقت میں ایک ہی سبب تحقیق کرتا ہے۔ وہ فرض کر لیتا ہے کہ گویا وہی ایک سبب عمل پیرا ہے۔ اور تحقیق کرتا ہے کہ اگر درحقیقت کوئی اور سبب یا اسباب دخل نہ دیں تو اس ایک سبب کا جداگانہ نتیجہ کیا ہوگا۔ اسی طرح ایک ایک کر کے وہ باقی اسباب کا بھی مطالعہ کرتا ہے اور اسی دوران میں ترتیب دیتا جاتا ہے کہ کون کون سبب تو اس پہلے سبب کے موافق و معاون ہیں اور کون کون مخالف و منافی اور بالآخر اس اصلی نتیجہ کی توجیہ جس کی تحقیق مقصود تھی کم و بیش اصلی حالات کے مطابق ہو جاتی ہے اتنی تحقیق اور وسعت نظر کے بعد یہ حکم لگانا بھی ممکن ہے کہ اگر فلاں سبب یا اسباب جو عمل

باب چہارم ۳۱ پیرا ہیں قوی یا ضعیف ہو جاویں تو نتیجہ پر اس کا کیا اثر پڑیگا۔

مطالعہ کا جو طریق اوپر بیان ہوا اس کی مثال اسی باب کے مباحث میں موجود ہے۔ ہم نے بازار کے بیان میں اول اول ایسے شرائط فرض کر لئے جن کا درحقیقت کوئی وجود نہیں۔ اور پھر نہایت سادہ حالات کے تحت میں یہ دریافت کیا کہ قیمت متوازنہ کیونکر قرار پاتی ہے پھر ہم نے تحقیقات میں توسیع کی۔ اور یہ پتہ چلایا کہ اگر مفروضہ شرائط میں سے فلاں فلاں نظر انداز کر دی جائیں تو نتیجہ میں کیا فرق پیدا ہوگا اور اسی طرح بتدیج اصلی واقعات کی توجیہ ہو گئی۔ پھر ہم نے اسباب کا ایک اور مجموعہ لیکر یہ تحقیق کیا کہ ایک معمولی قیمت ہوتی ہے۔ اور بازاری قیمت ہمیشہ اسی کی طرف عود کرتی رہتی ہے اسطرح اسباب کے ایک دوسرے مجموعہ سے یہ بھی پتہ چل گیا کہ معمولی قیمت عود بھی کچھ عرصہ بعد گھٹتی بڑھتی ہے۔ پھر بھی یہ نہ سمجھنا چاہئے کہ پس تحقیق یہاں ختم ہو گئی اول تو ہم نے اجارہ کی بحث آئندہ پر ملتوی کر دی اور وہ نہ صرف علی بلکہ علی حیثیت سے بھی بہت توجہ طلب اور اہم ہے۔ دوسرے ان اسباب کی تحقیق بھی ملتوی رہی کہ جن کی بدولت معمولی قیمت میں تغیر تبدیل ہوا کرتا ہے حاصل کلام یہ کہ جو مسئلہ زیر تحقیق ہے اس کو ابھی ہم نے مکمل اور تشفی بخش طور پر حل نہیں کیا البتہ جو کچھ بیان کیا گیا وہ قرین حقیقت ضرور ہے بالفاظ دیگر جو کچھ بیان کیا گیا وہ صحیح اور درست ہے لیکن ناکافی ہے اور مسئلہ کی مکمل تحقیق کے واسطے ابھی بہت کچھ بحث ہونی باقی ہے۔

جب معاشی اس طور پر تحقیق شروع کریں تو ان کا فرض ہے کہ باب چہارم
 اچھی طرح پر دوسروں کو بھی جتا دیں۔ مثلاً جب کسی ایک سبب واحد فصل ۳۱
 کا مطالعہ کیا جائے تو مناسب موقعوں پر وضع کردینا ضروری ہے
 کہ باقی اور اسباب کو معطل فرض کر لیا گیا ہے تاکہ ناظرین کو معلوم
 رہے کہ وہ تمام بحث حالت سکون کے مفروضہ پر مبنی ہے۔ بعض
 قدیم مصنفوں۔ مثلاً رکاردو نے۔ اس معاملہ میں بہت بے پروائی برقی
 ہے جب کچھ فرض کرتے ہیں تو مفروضہ کو صاف طور پر نہیں جتا دیتے
 اور مفروضات پیش نظر نہ ہونے سے لوگوں کو طرح طرح کے مغالطے پیدا
 ہوتے تھے۔ طلباء کو بھی چاہئے کہ ایسے مفروضات سے خبردار رہیں مصنف
 نے جو باتیں فرض کی ہوں، بحث پڑھتے وقت ان کو ملحوظ رکھیں اور
 جب طلباء اس علم سے کافی واقف ہو جائیں تو قدیم تصانیف پڑھ چکے
 انیس خود پتہ چلانا پڑیگا کہ فلاں بحث میں کیا کیا مفروضات مضمون
 جو بیان نہیں کئے گئے۔

معمولی قیمت کی بحث میں ایک مفروضہ اس قدر اہم ہے کہ گودہ
 چھٹی فصل میں بیان ہو چکا ہے تاہم یہاں اس کی یاد دہانی ضروری
 معلوم ہوتی ہے۔ تمام بحث میں یہ فرض کر لیا گیا ہے کہ زر کی قوت
 خرید میں کوئی فرق نہیں آتا۔ بازاری قیمت میں جو رد و بدل ہوتا رہتا
 ہے۔ اس کے متعلق تو یہ مفروضہ مفروضہ نہیں بلکہ واقعہ ہے۔ زر کی
 قوت خرید اس قدر جلد جلد نہیں بدلتی چنانچہ بازاری قیمت کے بیان
 پر اس مفروضہ کا کوئی اثر نہیں پڑتا۔ البتہ جب معمولی قیمت کی بحث
 پیش ہو تو اس میں اس قدر طویل زمانہ ملحوظ ہوتا ہے کہ اس کے

باب چہارم دوران میں زر کی قوت خرید کا گھٹ بڑھ جانا بہت ممکن ہے اور اگر فصل ۳۱ یہ تبدیلی پیش نظر نہ رہے تو بہت کچھ مغالطہ پیدا ہو سکتا ہے۔ سیرت تو طلبا کو صرف یہی جاننا کافی ہے کہ قیمت کی بحث میں یہ مفروضہ داخل ہے کہ زر کی قوت خرید میں تغیر تبدیل نہیں ہوتا۔ آگے چلکر ان کو معلوم ہوگا کہ اگر معمولی قیمت کی بجائے معمولی قدر سے بحث کی جائے تو پھر اس مفروضہ کی ضرورت باقی نہیں رہتی۔ چنانچہ بڑی بڑی تصانیف میں یہی طریق اختیار کیا گیا ہے۔ مگر یہ نظر سہولت ہم نے قدر کی بجائے قیمت سے بحث کی اور مفروضہ بھی صاف صاف بتا دیا۔

طلب درس کی ہم نے اس باب کی بحث کو معاشیات کا مرکزی مسئلہ قرار دیا ہے بحث کا تقییم دولت وجہ یہ ہے کہ توازنِ رسد و طلب کی بحث جو ہم نے مال و سامان کی مسائل یعنی خرید و فروخت کے سلسلے میں پیش کی ہے، درحقیقت عاملین پیدائش سے بھی اسی قدر متعلق ہے۔ ہر عامل کے کام کا جو معاوضہ ملتا ہے اس کی بھی اسی بحث سے توجیہ و تشریح ہوتی ہے۔ بالفاظ دیگر آگے چلکر وضع ہوگا کہ مزدوروں کی اجرت، اصل کا سود، آجروں کا منافع، اور زمین کا نفع، یہ سب کے سب معاوضے عاملین کی رسد و طلب پر منحصر ہیں ان مباحث کو مجموعی طور پر **تقسیم دولت** کہتے ہیں۔ اور اگلے باب میں ان ہی کا بیان درج ہے۔

لیکن ابھی تقییم دولت کا مسئلہ پورا پورا بیان نہیں ہو سکتا مفصل بحث کے واسطے توازنِ رسد و طلب کے مسئلہ پر بہت دستِ نظر درکار ہے۔ اور ہم نے اب تک اس پر سرسری نظر ڈالی ہے۔ یہاں پر مزید یہ دکھانا مقصود ہے کہ چند در چند حیثیتوں سے عاملین بھی کیونکر مال و

سامان کے مماثل بن گئے۔ اور کس کس لحاظ سے پھر یہی عاملین پیدائش باب چہارم۔
 مال و سامان سے جداگانہ اور مختلف بھی ہیں۔ اس قسم کے ابتدائی بیان ضل ۳۱
 سے یہ تو پورے طور پر سمجھ میں آئیں سکتا کہ اجرت۔ سود۔ نکان یا شائع
 کی شرح کیونکر قرار پاتی ہے۔ لیکن رسد و طلب کے متعلق جو مفصل مباحث
 طلباء کو آئندہ مطالعہ کرنے ہیں ان کے مقاصد اور اہمیت کے سمجھنے اور
 اندازہ کرنے میں اگلے باب کے مطالعہ سے ان کو ضرور مدد ملے گی۔

باب پنجم

تقسیم دولت

فصل بتیس

ابتدائی بیان

تقسیم دولت یہ تو واضح ہو چکا کہ چند عاملین کے ملنے سے دولت پیدا ہوتی ہے کی نوعیت اب دیکھنا یہ ہے کہ دولت پیدا ہونے کے بعد کیونکر اُن لوگوں کے باہم تقسیم ہوتی ہے جنہوں نے وہ عاملین جیا کئے ہیں۔ معاشیات کی اس بحث کو اصطلاحاً **تقسیم دولت** کہتے ہیں۔

ایسی حالت تصور کرنی ممکن تو ہے کہ پیدا شدہ دولت کے تقسیم کرنیکی ضرورت ہی پیش نہ آئے۔ لیکن درحقیقت ایسا بہت کم واقع ہوتا ہے کہ تمام پیداوار ایک ہی شخص کی ملک بن جائے۔ اگر کوئی بلا شرکت غیر کسی زمین کا مالک ہو اور خود ہی اس میں کھیتی باڑی کرے تو اور کوئی اس بنا پر کہ پیدائش میں اس نے ہاتھ بٹایا ہے پیداوار میں حصے کا دعوے نہیں کر سکتا بلکہ سب پیداوار اسی ایک شخص کی ملک رہے گی۔ لیکن ایسی مثالیں بہت کم نظر آتی ہیں کہ دوسروں کی شرکت بغیر

کوئی تنہا دولت پیدا کرے۔ بلکہ واقعہ یہ ہے کہ دو یا زیادہ لوگ باہم ملکر عالمین پیدا کر رہے ہیں اور جو کچھ دولت پیدا ہوتی ہے۔ اس فصل ۲۲ میں سے اپنے اپنے عامل یا عالمین کی کارگزاری کے حساب سے اپنا حصہ بانٹ لیتے ہیں۔ پیدائش کے اولین دور میں لوگ اپنی ضروریات خود ہی مہیا کرتے تھے۔ کاشتکار گو اپنا کاروبار خود ہی سنبھالتا تھا۔ یعنی بیشتر خود ہی کھیتی باڑی میں محنت کرتا تھا اور اپنی طرف سے اصل بھی لگاتا تھا۔ لیکن زمین پھر بھی بالعموم زمیندار سے یعنی بڑتی تھی۔ اور زمیندار زمین کی کارگزاری کے معاوضہ میں لگان وصول کرتا تھا۔ مزدور اپنی محنت کے بدلے اجرت پاتے تھے۔ اور اگر اصل قرض لیا جاتا تو قرض خواہ کو سود دینا پڑتا تھا۔ اسی طرح پیدائش کے دور ثانی میں جس کو عہد دستکاروں بھی کہتے ہیں۔ دستکار جو اپنا کاروبار چلاتا ہے تو خود ہی محنت کرتا ہے اور کم و بیش اصل بھی اپنی ہی جیب سے لگاتا ہے۔ لیکن اگر وہ دوسرے کی زمین پر رہ کر کام کرتا ہے۔ تو اس کو زمین کا لگان یا کرایہ دینا پڑتا ہے۔ اگر مزدور رکھتا ہے تو اجرت دیتا ہے۔ اور اگر اصل قرض لیتا ہے تو اس پر سود ادا کرتا ہے۔ پیدائش کے تیسرے دور میں جس کو کارخانوں کا عہد بھی کہتے ہیں۔ بعینہ مختلف گروہوں کو لگان، اجرت اور سود ادا کیا جاتا ہے۔ اس تقسیم کا باعث یہ ہے کہ لوگ بلا معاوضہ مدد نہیں دیتے۔ جس طرح مزدور اپنی محنت کی اجرت چاہتا ہے، عام طور پر وہ لوگ بھی جن کے پاس زمین یا اصل ہو معاوضہ لئے بغیر دوسروں کو ان کے استعمال کی اجازت نہیں دیتے۔ اب یہ سوال درپیش ہے کہ مختلف عالمین پیدا کر رہے ہیں اس لئے لوگ پیداوار میں کیونکر اپنا

باب پنجم اپنا حصہ قرار دیتے ہیں۔

فصل ۳۲ جب کوئی مال تیار ہوتا ہے تو اس کی قیمت میں سے مدت ذیل کے حساب سے مطالبات پورے کرنے پڑتے ہیں :-

(۱) سود

(۲) لگان

(۳) اجرت

(۴) اجرت تنظیم

تقسیم دولت میں یہی بحث درپیش ہے کہ مطالبات بالا کی مقداریں کیونکر قرار پاتی ہیں۔ لیکن مال کی قیمت پر چند مطالبات اور بھی عائد ہوتے ہیں جن کو مختصراً بیان کیا جاتا ہے۔

(۵) مطالبات فرسودگی اصل

(۶) ٹکس یا محصول

اصل دائر کے تعلق تو صاف ظاہر ہے کہ اصل صرف ہونے پر بار بار جدید اصل لگانا پڑتا ہے۔ مثلاً نور باف جو کپڑا فروخت کرے تو اس کی قیمت میں سے اس سوت کے دام بچنے ضروری ہیں جو کپڑا بننے میں کام آیا ہو کاشتکار کو ہر فصل پر تخم کی ضرورت پڑتی ہے۔ اور پیداوار میں سے تخم بچتا رہتا ہے۔ شکر سازی کے کارخانہ میں پیداوار خام۔ ایندھن اور اجرت کی مدوں میں جو کچھ خراج ہو وہ سب رقم شکر کی قیمت سے وصول ہوتی ہے۔ لیکن اصل قائم بھی تدریج فرسودہ ہوتا رہتا ہے۔ اور اس کو کبھی نہ کبھی دوبارہ مہیا کرنے کا پہلے ہی سے بندوبست کرنا پڑتا ہے۔ عمارتیں کھلیں اور آلات و اوزار ہمیشہ تو قائم رہتے نہیں۔ کچھ عرصہ میں بویہ اور

از کار رفتہ ہو ہی جاتے ہیں۔ اور کبھی نہ کبھی ان کو بدلنے کی ضرورت باب پنجم پیش آتی ہے۔ اگر کار خانہ وار پیداوار میں سے تھوڑا تھوڑا اس غرض ص ۳۲ کے لئے پس انداز نہ کرتا رہے اور کل آمدنی باقی مدوں میں تقسیم کر دیا کرے تو بالآخر ایک دن ایسا آئیگا جبکہ اصل قائم کے فرسودہ ہو جانے سے کار خانہ ہی بند کرنا پڑیگا سب اچھے اچھے کار خانے پیداوار میں سے کچھ نہ کچھ مطالبات فرسودگی کی مد میں بچاتے رہتے ہیں تاکہ جب موجودہ اصل قائم از کار رفتہ ہو جائے تو اس اندوختہ سے جدید اصل قائم حیا ہو سکی۔ چنانچہ سالانہ یا شش ماہی آمدنی کا حساب کرتے وقت کار خانہ دار ان مطالبات کو منہا کر دیتے ہیں۔ چھوٹے چھوٹے کارخانے اس مد کو یعنی مطالبات فرسودگی کو نظر انداز کر دیتے ہیں اور بالآخر جب اصل قائم از کار رفتہ ہو جاتا ہے۔ تو جدید اصل میا کرنے میں سخت وقت کا سامنا ہوتا ہے۔ فرض کرو کہ کوئی کاشتکار پچاس روپیہ میں بیل کی جوڑی خریدے۔ اب اگر اس جوڑی سے دس برس تک کام چلنے کی توقع ہو تو کاشتکار کو چاہئے کہ پانچ روپیہ سال پس انداز کرتا رہے تاکہ دس برس بعد جب یہ جوڑی بیکار ہو جائے تو وہ دوسری جوڑی خریدے بلکہ اگر کاشتکار اپنا روپیہ سود پر بنک میں جمع کرتا رہے تو پانچ روپیہ سال سے کم رقم پس انداز کرنی پڑیگی۔ کیونکہ دس سال کے آخر میں جو پچاس روپیہ درکار ہوں گے ان کا ایک جز بنک کے سود سے بھل آئیگا مگر ہندوستانی کاشتکار بنک سے حساب و کتاب کم رکھتے ہیں۔ اور وہ شاید اس طریق سے فائدہ نہ اٹھا سکے بلکہ دور اندیشی کا مقتضا ہے کہ کاشتکار تھوڑی سی مزید رقم بطور پیمنٹ جمع کرتا رہے۔ تاکہ اگر جوڑی

باب پنجم دس سال سے قبل ہی بیکار ہو جائے تو نئی جوڑی خریدنے میں کم
 فصل ۳۲ وقت پڑے۔ مثلاً جوڑی چھ برس ہی میں نکلی ہو جائے تو پانچ روپیہ
 سال کے حساب سے تو اس وقت تک صرف تیس روپیہ فراہم ہونگے
 البتہ اگر کچھ مزید رقم بیمہ کی مد میں جمع ہوتی رہی تو پچاس میں تھوڑی
 کمی پڑیگی۔ بیمہ کے طریق نے آجکل بہت رواج پا رکھا ہے۔ معاشیات
 کی بڑی بڑی تصانیف میں اس کا مفصل بیان موجود ہے۔ بنظر
 اختصار ہم نے یہاں صرف اشارہ پر اکتفا کیا۔ افسوس ہے کہ کاشتکار
 کو مطالبات فرسودگی کا جمع کرنا بہت کم نصیب ہوتا ہے۔ جب بیل
 مر جاتے ہیں تو یا تو روپیہ قرض لیکر کاشتکار نئے بیل خریدتے ہیں یا
 کھیتی باڑی چھوڑ بیٹھتے ہیں حالانکہ زراعت ہی ان کا ذریعہ معاش ہے
 حاصل کلام یہ کہ پیداوار میں سے اول تو اصل کے مطالبات فرسودگی
 نکلنے چاہئیں۔ خواہ اصل دائر ہو یا قائم۔ یعنی ایک ہی مرتبہ صرف ہونے
 میں ختم ہو جائے یا کچھ عرصہ تک صرف میں آتا رہے۔ مطالبات میا
 ہونے کے بعد جو کچھ بچے وہ مختلف عاملین میا لکھنے والوں میں
 ان کے عاملین کی کارگزاری کے حساب سے تقسیم ہونا چاہئے۔
 دوسری مدینہ ٹکس یا محصول وہ رقم ہے جو سرکار یا کسی مقامی
 حکومت مثلاً مینو پلسٹی یا ٹکس صفائی کو لوگ حکماً ادا کریں۔ یہ رقم
 قانون کے ذریعہ سے مقرر ہوتی ہے۔ معاشی اسباب کو تعین
 میں کوئی دخل نہیں۔ محصول کے معاشی نتائج بہت کچھ اہم ہو سکتے
 ہیں۔ اور ان کا مطالعہ معاشیات کا ایک خاص جزو مانا جاتا ہے۔ سر
 اس قدر جاننا کافی ہے کہ پیداوار کا ایک جزو بطور محصول سرکار کو

بھی ادا کرنا پڑتا ہے۔ اور عاملین پیدائش مہیا کرنے والوں کے درمیان بابینجملہ
۳۴ فصل وہ تقسیم نہیں ہو سکتا۔

مذکورہ بالا ہر دو مد میں یعنی مطاببات فرسودگی اور محصول منہا کرنے کے بعد جو
کچھ باقی بچے وہ چار مدوں میں تقسیم ہو کر عاملین پیدائش کی کارگزاری
کا معاوضہ قرار پاتا ہے۔ اصل کا معاوضہ سود، زمین کا لگان، محنت کا
اجرت۔ اور کار و باری انتظام کا معاوضہ جو ایک خاص قسم کی محنت
ہے۔ اجرت تنظیم کے نام سے جداگانہ شمار ہوتا ہے جیسا کہ اس سے
قبل بیان ہو چکا ہے۔ پیدائشی دولت کا انتظام کئی طریق پر
ہو سکتا ہے۔ اور مسئلہ تقسیم دولت ہر طریق پر منطبق اور چسپاں ہوتا
ہے۔ لیکن ہم بحث میں موجودہ طریق انتظام کو مد نظر رکھتے ہیں۔ یعنی
کوئی شخص یا جماعت کار و بار شروع کرتی ہے۔ لگان پر زمین لیتی
ہے۔ اجرت پر فردور رکھتی ہے اور سود پر اصل بہ بقدر ضرورت قرض
لیتی ہے۔ یہی شخص یا جماعت اصطلاحاً آجر کہلاتی ہے۔ آجر کی حیثیت
میں یہ خصوصیت ہے کہ زمین، محنت اور اصل کا معاوضہ تو وہ بشرح
معین ادا کر دیتا ہے، اور پیداوار میں سے جو باقی بچے وہ اس کا
حصہ شمار ہوتا ہے۔ پس اگر کار و بار خراب ہو جائے تو ممکن ہے
کہ اس کو کچھ بھی نہ بچے۔ بلکہ دوسروں کو مقررہ معاوضے ادا کرنے
بھی دشوار ہو جائیں۔ یہی وہ طریق پیدائش ہے جس کے تحت میں
لگان، اجرت، سود اور اجرت تنظیم کے مسائل نمودار ہوتے ہیں۔

معلوم ہوا کہ آجر کو کار و بار سے جو کچھ آمدنی حاصل ہوتی ہے
وہ اجرت تنظیم سے زیادہ ہوتی ہے۔ اس میں ان عاملین پیدائش

باب پنجم میں ان کی آمدنی شمار کرنے کا یہی طریق ہے، جو ابھی بیان ہوا۔ رعایت
 ص ۳ کی بہت سی شکلیں ہو سکتی ہیں۔ مثلاً بلا کرایہ مکان مل جائے، بڑھاپے
 میں پنشن ملے بیماری میں علاج مفت ہو۔ غرضیکہ وہ تمام رعایتیں آمدنی
 میں شمار ہونی ضرور ہیں جن کا تخمینہ روپیہ کے ذریعہ سے بیان میں
 آ سکتا ہے۔

تفصیل دولت کا مطالعہ کرتے وقت معاشی کو یہ دریافت کرنا پڑتا ہے
 کی تحقیق کہ لوگ جو جو عاملین پیداایش میا کرتے ہیں۔ ان کی کار گزاری کے معاوضہ
 میں کیا کیا پاتے ہیں۔ اگر کوئی شخص صرف ایک ہی عامل میا کرے تو
 اس کی آمدنی کے مجموعہ سے بحث ہوگی۔ لیکن اگر ایک سے زیادہ عامل
 میا کرے تو ہر ایک عامل کی کار گزاری کے معاوضہ میں جتنی جتنی آمدنی
 حاصل ہوتی ہو ان کی سب مدوں سے جدا جدا بحث کرنی پڑتی ہے۔ اس
 طریق سے ان اسباب پر غور کیا جاتا ہے جو سود لگان، اجرت اور اجرت
 تنظیم کی شرح پر اثر ڈالتے ہیں۔ آئندہ بیان سے واضح ہوگا کہ عاملین
 پیداایش کی حالت بھی بعینہ ویسی ہے جیسی کہ گذشتہ باب میں مال اور اسباب
 کی بیان ہو چکی ہے۔ محنت اور اہل کی رسد و طلب میں بھی ایسا ہی
 توازن ہوتا ہے جیسا کہ چیزوں کے رسد و طلب میں۔ لگان، سود اور اجرت
 گویا وہ قیمتیں ہیں جو ان عاملین کی کار گزاری کے مبادلہ میں دی جاتی ہیں
 مگر ساتھ ہی اس کے ہر ایک عامل کے چند خواص جداگانہ ہیں جن کا
 لحاظ لازم ہے۔ پس نہ تو زمین سراسر عام چیزوں کے مماثل شمار ہو سکتی
 ہے اور نہ محنت اور نہ اہل ہو سکتا ہے۔

بعض اور لکھیں
 عام چیزوں اور عاملین پیداایش میں ایک بدیہی فرق ہے اور مفصل
 میں فرق

بحث سے قبل اس کو بیان کر دینا بے عمل نہ ہوگا۔ چیزیں لینے کا عام بابینچم طریق تو یہ ہے کہ یکشست قیمت ادا کر دی۔ اور چیز مبادلہ میں ضل ۳۲ لے لی۔ لیکن عالمین پیدایش کی کارگذاری کے معاوضہ یا قیمت کا دار مدار وقت کی اس مقدار پر ہے جو ان کی کارگذاری میں صرف ہو۔ بالفاظ دیگر عام چیزیں اکثر خریدی جاتی ہیں لیکن عالمین پیدایش کرایہ پر لئے جاتے ہیں۔ یہ صحیح فرق کچھ زیادہ اہم نہیں۔ اول تو چیزوں کا کرایہ پر لینا کوئی افولگی بات نہیں اگرچہ یہ صحیح ہے کہ کرایہ پر لینے کا اس قدر عام رواج نہیں جس قدر ان کے خریدنے کا ہے۔ ہم گاڑیاں کرایہ کرتے ہیں، مکانات کرایہ پر لیتے ہیں اور کبھی کبھی چند روزہ استعمال کے واسطے میز کرسی اور پلنگ تک کرایہ پر لئے جاتے ہیں۔ اس کے برعکس ممکن ہے کہ پیدایش دولت کا کام سرانجام دینے کے واسطے زمین خرید لی جائے، اگرچہ معمولاً وہ کرایہ پر اٹھتی ہے۔ مزدور بھی کسی نہ کسی حد تک خریدنے ممکن ہیں۔ مثلاً ایک زمانہ تھا کہ ہندوستان میں غلام خرید و فروخت ہوتے تھے۔ اور بعض نعم متہذبن ممالک میں اب بھی یہ تجارت جاری ہے۔ یہی غلام مزدوروں کا کام کرتے ہیں۔ پس نہایت ہوا کہ خریدنے اور کرایہ پر لینے کا فرق کوئی ایسا فرق نہیں جو عام چیزوں اور عالمین پیدایش میں امتیاز قائم کر سکے پس طلبا کو اس پر زیادہ توجہ کرنے کی ضرورت نہیں ہم کو دیکھنا یہ ہے کہ عالمین پیدایش کی کارگذاری کا معاوضہ کیونکر قرار پاتا ہے۔ معاوضہ یکشست ادا ہونے کے بجائے اگر وقتاً فوقتاً ادا ہوتا رہے تو اس میں کچھ مضائقہ نہیں بحث کی نوعیت پر اس کا کوئی خاص اثر نہیں پڑتا۔

فصل تینتیس

سود

سودی دینے سے یہ ٹھیک ٹھیک معلوم نہیں کہ قرض پر سود لینے دینے کا ہندوستان میں کب سے رواج نکلا۔ بارہویں فصل میں بیان ہو چکا ہے کہ سود کا رواج پس اندازی کے رواج کے بعد پیدا ہوا ہوگا کیونکہ اندوختہ سے اصل نکلتا ہے اور بغیر پس اندازی کے اندوختہ کا وجود کیونکر ممکن ہے غالباً اول اول تو لوگوں نے اپنا اندوختہ خود ہی بطور اصل استعمال کیا ہوگا۔ یعنی کار و بار اپنے ہی ذمہ رکھا ہوگا۔ لیکن رفتہ رفتہ کچھ عرصہ میں سود پر زر اصل کے قرض لینے دینے کا رواج پھیل گیا۔ ہم بالتحقیق نہیں کہہ سکتے کہ ضرور ایسا ہی ہوا لیکن قرین قیاس یہی معلوم ہوتا ہے۔ چنانچہ ہم رواج سود کی ایسی ہی ابتدا تصور کر کے ایک فرضی مثال پیش کرتے ہیں جس سے اُس کار و بار پر روشنی پڑے گی جو ہمارے پیش نظر ہے۔

فرض کرو کہ کسی کاشتکار کے ہل چلانے والے بیل یکا یک مر گئے اور اس کے پاس اتنا سرمایہ نہیں کہ اور بیل خرید لے۔ مگر اس کے ہمسایہ نے بہت سا غلہ بچا رکھا ہے۔ پس وہ اس سے درخواست کرتا ہے کہ کچھ غلہ مستعار دیدو تاکہ میں بیل خرید لوں۔ ہمسایہ غدر کرتا ہے کہ

اس کو خود اپنی ضروریات درپیش ہیں۔ مثلاً ایک نیا مکان بنوانا ہے۔ کاشتکار بانجیم اصرار کرتا ہے کہ نئے مکان بنوانے کی کیا جلدی پڑی ہے، ایک سال ۳۳ میں قرض وصول ہو جائے تب مکان بنوا لینا۔ ہمسایہ جواب دیتا ہے کہ مجھے کیا ضرورت ہے کہ اُس وقت تک انتظار کروں۔

کاشتکار اس سوال کا دو طرح پر جواب دے سکتا ہے۔ ایک تو یہ کہ بھیجی ہم تم غزنیہ پرانے دوست ہیں۔ مجھ کو سخت ضرورت ہے کھیت جوتے بنیر میری کیونکہ گزر ہوگی۔ اگر ہمسایہ مروت میں آکر قرض دے نکلا تو گویا یہ قرض حسنہ ہوگا اور سود خارج از بحث ہے۔ اگر ہمسایہ مروت نہ برتے تو کاشتکار دوسرا جواب یہ دے سکتا ہے کہ قرض دینے میں تم کو نفع ہوگا۔ میں اگلے سال تم کو تمارے غلہ سے زیادہ دیدوں گا ہمسایہ للچ میں آکر قرض دینے پر آمادہ ہو جائے اور یہ قرار پائے کہ پچیس من غلہ دیکر اگلے سال تیس من غلہ وصول کر لے گویا اس طور سے اسلئے قرض لینے دینے کی ابتدا ہوئی۔ اور شرح سود اس خاص معاملہ میں بیس فی صدی قرار پائی۔

اس مثال کی تفصیل پر غور کرنا چاہئے۔ کیونکہ اس سے قرض یا سود کے اساسی نکات واضح ہوتے ہیں قرض گیر کو کچھ دولت غریب تھاں کے واسطے درکار ہے۔ اور اس احتیاج کو پوری کرنے کی غرض سے وہ اس بات پر رضامند ہو جاتا ہے کہ کچھ روز بعد قرض سے زیادہ مقدار ادا کرے۔ یہ احتیاج بھی دیسی ہی ہے جیسی کہ باب سوم میں بیان ہو چکی ہے۔ اس کو پورا کرنے کے واسطے لوگ اسی طرح دولت ادا کرتے ہیں جیسے کہ کوئی روپیہ دیکر گھی خریدے۔ قرض دہندہ کے پاس کچھ

بایجیم دولت موجود ہے چاہے تو اس سے وہ اپنی احتیاجات پوری کرے
 ضل ۳۳ لیکن اس کا خیال ہے کہ سال بھر بعد جو زیادہ دولت قرض دار سے
 وصول ہو گی اس سے پیشتر احتیاجات پوری ہو سکیں گی بہ مقابل اس
 کے کہ موجودہ دولت ابھی صرف کردی جائے۔ بالفاظ دیگر سال بھر
 بعد زیادہ احتیاجات پوری ہوں گی۔ اور اس وقت کم۔ پس انتظار کرنا
 ہی بہتر ہے۔ اس وقت دولت صرف کرنے میں اتنا فائدہ نہیں ہے جتنا
 کہ سال بھر انتظار کرنے کے بعد صرف کرنے میں ہوگا۔

تین شرح سود۔ اوپر کی مثال میں یہ بھی دکھایا گیا ہے کہ شرح سود قرار پانے سے
 قبل فریقین قرض کے معاملہ میں کچھ بات چیت کرتے ہیں۔ اور ان کی
 حیثیت اس معاملہ میں بالکل وہی ہے جو کسی چیز کے خریدار اور فروشنده
 کی ہوتی ہے۔ قرض گیر کم سے کم سود ادا کرنے کا ذمہ لیتا ہے اور شرح
 سود کی ایک حد ہے کہ اس سے بڑھ کر قرض گیر ادا کرنا گوارا نہیں
 کر سکتا۔ خریدار کا بھی قیمت کے معاملہ میں یہی طرز عمل ہوتا ہے مثلاً
 اگر قرض گیر دیکھے کہ قرض کا دوگنا بطور سود ادا کرنا پڑیگا تو غالباً وہ
 قرض لینے کی جرأت نہ کریگا۔ اتنا سود بھلا کہاں سے لائیگا۔ البتہ ممکن
 ہے کہ زیادہ سے زیادہ بیچاس فی صدی تک سود کا متحمل ہو سکے
 لیکن اگر کم شرح سے قرض لینے کی امید ہو تو وہ بیچاس فی صدی پر
 بھی آمادگی ظاہر نہ کریگا۔ اس کے برعکس قرض دہندہ کی حالت
 فروشنده کی سی ہوگی۔ وہ زیادہ سے زیادہ سود وصول کرنے کی
 کوشش کریگا۔ اور کم سے کم سود کی بھی اس کی نظر میں ایک
 حد ہوگی۔ کہ اس سے کم پر وہ قرض دینا پسند نہ کریگا اور اس سے

زیادہ جتنا بھی سود مل سکے گا نہ چھوڑیگا۔

بابِ خیم

پس معلوم ہوا کہ پرانے زمانہ میں جو کبھی کبھار قرض کا لین دین فصل ۳۲
 ہوتا تھا اس کی بھی بعینہ وہی حالت تھی جو آج کل چیزوں کی خرید
 و فروخت کی ہے۔ اس زمانہ میں قرض کا کار و بار بہت کم رائج تھا
 اور چیزوں کی طرح اصل کا کوئی باقاعدہ بازار نہ تھا کہ وہاں لوگ
 قرض لیتے دیتے۔ بلکہ سچ پوچھو تو ہندوستان کے بہت سے دیہات میں
 اب تک ایسے بازار مفقود ہیں۔ اصل قرض لینے دینے کا کار و بار اب
 تک جو کچھ بھی پھیلا ہوا ہے وہ رسم و رواج کی بنا پر جاری ہے۔ اور
 اور گھاؤں گھاؤں میں اس کی نوعیت مختلف ہے۔ صاف ظاہر ہے
 کہ اگر کوئی شخص قرض دے اور وہ اس کو ح سود دہنوں ہوتا رہے
 تو قرض دینے میں اس کی جرأت بڑھتی جائیگی۔ حتیٰ کہ کچھ عرصہ بعد
 یہی لین دین اس کا خاندانی پیشہ قرار پائیگا۔ جن کاشتکاروں کو قرض
 کی ضرورت ہوگی وہ بھی قدرتا ان ہی قرض دہندوں سے درخواست
 کریں گے کہ جو ان کی جان پہچان ہوں۔ اور جن سے لین دین رہ
 چکا ہو۔ پس یہ حالت موجودہ گھاؤں میں ایک طرف تو بہت سے
 لوگوں کو وقتاً فوقتاً قرض کی ضرورت پڑتی ہے۔ اور دوسری طرف
 معدودے چند بلکہ بعض گھاؤں میں صرف ایک ہی شخص قرض دینے
 پر آمادہ رہتا ہے اور وہ بھی بشرطیکہ اس کی نقطہ نظر سے بشرح
 مناسب سود مل سکے۔ ان قرض دہندوں کی حالت ان خردہ
 فروشوں سے بہت ملتی جلتی ہے۔ جن کا اٹھائیوں فصل میں
 ذکر ہو چکا ہے۔ یہ بھی شرح سود اسی طرح پر معین کر دیتے ہیں جیسے

باغیچہ کہ دکان دار غلہ کا بیج مقرر کرتے ہیں۔ البتہ اضافہ شرح پر ایک فصل ۳۳ بندش ضروری قائم رہتی ہے۔ وہ یہ کہ قرض دہندوں کو خوف رہتا ہے کہ اگر شرح بہت بڑھائی تو لوگ قرض لینا چھوڑ دیں گے اور سود سے ان کو بہت کم آمدنی ہوگی۔ پس یہ لوگ ایک رسمی یا معمولی شرح مقرر کر رکھتے ہیں اور طلب اصل میں جو کی بیشی نمو دار ہوتی ہے اس کے مطابق اس شرح کی تنظیم ہوتی رہتی ہے یعنی جب مانگ کم ہو تو روپیہ بیکار رکھنے کے بجائے وہ معمولی شرح سے کم پر قرض دے دیتے ہیں اور جب مانگ بڑھے تو معمول سے زیادہ شرح وصول کرنے لگتے ہیں۔

اصل کے باندہ معمولی دیسات میں جس طرح کہ غلہ یا اور چیزوں کا کوئی باقاعدہ بازار نہیں اصل کا بھی نہیں ہوتا۔ اصل کا بازار دیکھنا ہو تو کسی شہر یا قصبہ میں جا کر دیکھنا چاہئے وہاں البتہ بازار کا رنگ نظر آتا ہے۔ ایک طرف تو ان لوگوں کی جماعت کثیر جو قرض لینا چاہتی ہے اور کم سے کم شرح سود پر لینا چاہتی ہے۔ دوسری طرف قرض دینے والوں کا گروہ جو زیادہ سے زیادہ سود وصول کرنے کی فکر میں ہوتا ہے۔ قرض دینے میں بنک خاص طور پر سرگرم رہتے ہیں۔ ان کا مختصر حال سولہویں فصل میں بیان ہو چکا ہے۔ بنکوں کا سب سے پہلا کام یہ ہے کہ عوام کا روپیہ جمع کریں اور لوگوں کو قرض دیں۔ اس لین دین سے جو منافع ہو اس کا ایک حصہ تو جمع کرنے والوں کو بطور سود دیا جاتا ہے کچھ کاروبار میں خرچ ہوتا ہے، اور کچھ بنک کو بطور منافع بچ رہتا ہے۔ جب بنک جمع شدہ روپیہ پر جمع کنندوں کو سود دیتا ہے تو لازم ہوا کہ

وہ قرض پر قرض گیروں سے اور بھی زیادہ سود وصول کرے ورنہ بیخیم پھر اس کو منافع ملنا کیونکہ ممکن ہے۔ پس ہر ایک بنک کی یہی فصل ۳۲ کوشش ہوتی ہے کہ جتنا تک ممکن ہو اعلیٰ سے اعلیٰ شرح پر جمع شدہ روپیہ لوگوں کو قرض دے۔ بس اتنی رقم اپنے پاس رکھ لے کہ جو لوگ اپنا جمع شدہ روپیہ فوراً واپس لینا چاہیں وہ لے سکیں۔ بنکوں کی حالت بھی اُن ہی لوگوں کی سی ہے جو بازار میں مال اور سامان فروخت کرتے ہیں وہ بھی اپنا روپیہ اسی طرح قرض دینا چاہتے ہیں، اور اول الذکر کو اعلیٰ سے اعلیٰ شرح سود مطلوب ہوتی ہے جیسے کہ آخر الذکر کو زیادہ سے زیادہ قیمت۔ اور خواہ وہاں دار ہوں یا بنک، کاروباری ترقی کے جوش میں یہ اپنے اپنے حریفوں سے خوب مقابلے کرتے رہتے ہیں۔

قرض گیروں میں وہ سب لوگ شامل ہیں جو کسی ضرورت کے واسطے روپیہ قرض لیں۔ ضروریات بہت قسم کی ہو سکتی ہیں۔ لیکن ہر قرض گیر یہی چاہتا ہے کہ جہاں تک ہو سکے کم سود دینا پڑے۔ پس ایک طرف تو قرض گیروں میں مقابلہ ہے کہ جتنا قرض مل سکے اس کو سگوائیں۔ دوسری طرف بنک کو شائبہ ہے کہ جتنا روپیہ قرض دینا منظور ہو وہ سب کا سب قرض پر نکل جائے۔ پس اصل کا بازار بھی ہر لحاظ سے ویسا ہی باقاعدہ نظر آتا ہے جیسا گیہوں کا قھوک فروش بازار جس کا بیان گذشتہ باب میں درج ہو چکا ہے۔

اصل کے بازار میں ایک بات خاص طور پر قابل توجہ ہے گیہوں کے بازار میں فروشندوں کو دوسرے مقامات کی حالت رسد و طلب پر بھی ہر وقت نظر رکھنی پڑتی ہے۔ کیونکہ گیہوں ایک جگہ سے دوسری جگہ

باغیچہ بآسانی جا سکتا ہے اور جہاں سب سے زیادہ قیمت ملے وہیں فروخت ہو سکتا ہے۔ لیکن اصل کو جگہ جگہ لے جانا گیسوں لے جانے سے بھی کمزور زیادہ پہل ہے۔ جب تک طلبا ساکھ یا اعتبار کے مضمون سے خوب واقف نہ ہو جائیں۔ اصل کی نقل پذیری پورے طور پر سمجھنی مشکل ہے۔ لیکن اتنا تو صاف ظاہر ہے کہ کرنسی نوٹ کی شکل میں ایک لاکھ روپیہ کلکتہ سے بمبئی بھیجنا بہت سہل ہے۔ حالانکہ ایک روپیہ کے گیسوں بھیجنے میں مقابلہ بہت زیادہ وقت پیش آئیگی اور اس پر طرہ یہ کہ نوٹ کی شکل میں روپیہ بھیجنا بھی بہت ہی بھونڈا طریق ہے آج کل ساکھ اور بنکوں کے طفیل سے چند الفاظ کا تار دینا کافی ہے اور بڑی سے بڑی رقم کلکتہ سے کانپور۔ بمبئی۔ رنگون یا لندن پہنچ جاتی ہے۔ اس طرح جس وقت بھی اعلیٰ منافع کی امید ہو فوراً کوئی رقم دور سے دور ملک تک بھیجی جا سکتی ہے۔ چنانچہ دہلی یا کانپور کے بینک والوں کو نہ صرف ہندوستان کے مختلف مقامات میں اصل کی رسد و طلب کی جو حالت ہو اس سے باخبر رہنا ضروری ہے بلکہ ان کو انگلستان، امریکہ، اور جاپان جیسے دور دراز ممالک کی حالت پر بھی نظر رکھنی پڑتی ہے کہ وہاں اصل کی رسد و طلب کا کیا حال ہے۔ گویا اصل کا بازار گیسوں کے بازار سے بھی زیادہ آگاہہ اور انتظام یافتہ ہے۔ لیکن طریق وہی ایک ہے ہندوستان میں اصل کے بازاروں کی جو حالت ہے اس کا قدرے مفصل بیان ضروری معلوم ہوتا ہے۔

اصلی طلب اس سے قبل واضح ہو چکا ہے کہ عام چیزوں کے بازار کا قاعدہ

ہے کہ قیمت بڑھنے سے مانگ یا طلب گھٹتی ہے اور قیمت کی تخفیف بائیں
 سے مانگ میں اضافہ ہوتا ہے بس یہی حال اصل کا بھی ہے۔ لوگ فصل ۳۳
 طرح طرح کی اغراض کے واسطے قرض لیتے ہیں۔ لیکن بیشتر قرض کی
 غرض یہ ہوتی ہے کہ اس سے پیدائش دولت میں کام لیکر نفع کمائیں
 اور جتنے زیادہ نفع ملنے کی گنجائش ہوگی اسی قدر زیادہ زیادہ اصل سے
 لوگ کار و بار چلائیں گے۔ ہر کوئی آجر دل میں یہی سوال کرتا ہے
 کیا زیادہ اصل لگانے سے منافع میں اضافہ ہو سکتا ہے؟ مثلاً وہ
 حساب لگاتا ہے کہ اگر دس ہزار روپیہ کی لاگت سے چند نئی کلیں
 کارخانہ میں لگا دی جائیں تو آمدنی میں دو ہزار روپیہ سال کا اضافہ
 ممکن ہے۔ یہ بھی معلوم ہے کہ اس خرید آمدنی میں سے ہزار روپیہ
 سال بطور مطالبات فرودگی پس انداز کرنے ضروری ہیں۔ پس اب
 دیکھنا یہ ہے کہ ہزار روپیہ سال کی آمدنی کی خاطر نئی کلیں لگائی جائیں
 یا نہیں۔ اس سوال کے جواب کا دار مدار اصل مستعار کی شرح سود پر
 ہے۔ اگر چار فی صدی سود کے حساب سے قرض مل جاوے تو
 وہ یقیناً دس ہزار روپیہ قرض لیکر نئی کلیں خرید لے گا۔ کیونکہ اس کو
 صرف چار سو روپیہ سالانہ سود ادا کرنا پڑیگا اور ہزار روپیہ سال
 آمدنی بڑھ جاوے گی۔ گویا چھ سو روپیہ سال کی بچت رہیگی۔ لیکن
 اگر شرح سود دس فی صدی ہو تو کل خرید آمدنی سود کی نذر ہو جائیگی
 اس غریب کے ہر کچھ نہ پڑیگا۔ پھر وہ کیوں درجہ سر خریدنے لگا۔ لیکن
 اگر شرح سود دس فی صدی سے کچھ کم ہوتا کہ اس کو سو پچاس روپیہ
 بچ رہیں تب اس کا ارادہ مذہب ہوگا۔ خواہ اتنے قلیل منافع

بایںجیم کی خاطر قرض لیکر کلیں خریدے یا نہ خریدے۔

فصل ۳۲ تاجر جو قرض لیتے ہیں اس کا دار مدار بھی سود کی شرح پر ہے۔ جو تاجر کہ فصل کے موقع پر کاشتکاروں سے غلہ خریدتے ہیں ان کو بالعموم نقد قیمت ادا کرنی پڑتی ہے۔ پس کچھ رقم موجود رہنی چاہئے قرض کرو حساب سے معلوم ہوا کہ اگر غلہ دیہات سے خرید کر دور دراز بازاروں میں فروخت کیا جائے تو دو ماہ کے عرصہ میں دو فی صدی کے حساب سے منافع مل سکتا ہے۔ جس سے کار و بار کے اخراجات مثلاً غلہ لے جانے کا خرچ وغیرہ خارج ہے۔ اب سؤل یہ ہے کہ آیا اتنے منافع کی خاطر اصل قرض لیکر کار و بار چلانا چاہئے یا نہیں۔ دو ماہ میں دو فی صدی کے حساب سے بارہ فی صدی سالانہ منافع ہوا۔ اب اگر قرض پر بھی بارہ فی صدی سالانہ کے حساب سے سود دینا پڑے تو کار و بار لا حاصل بلکہ ہفت کا درد سر ہے۔ لیکن اگر کمین چار فی صدی سالانہ سود پر قرض ملجائے تو وہ بہت کچھ کار و بار پھیلائیگا۔ اور اگر شرح سود دس فی صدی ہو تو ممکن ہے کار و بار کرے یا نہ کرے۔ کیونکہ اس میں منافع کی بہت کم گنجائش نظر آتی ہے۔

پس معلوم ہوا کہ ہر قسم کے قرض گيروں کی ایک سی حالت ہے اعلیٰ سے اعلیٰ شرح سود کی ایک حد ہے کہ اس سے بڑھ کر ادا کرنے پر کوئی قرض گیر رضامند نہ ہوگا۔ کیونکہ منافع کی پھر کوئی گنجائش ہی نہیں رہ جاتی۔ سب قرض گيروں کے واسطے یہ حد کسی ایک مہینہ مقدار پر عائد نہیں ہوتی بلکہ کار و بار کی نوعیت کے لحاظ سے

قرض گھروں کی نظر میں مختلف مقداروں پر عائد ہوتی ہے مگر ایک خاص پانچیم توجہ طلب بات یہ ہے کہ خواہ کوئی مقدار ایسی حد قرار پائے شرح ۳۲ ص ۳۲ سود اس مقدار سے جس قدر کم ہو گی لوگ اسی قدر زیادہ قرض لیں گے۔ چنانچہ بڑے بڑے بازاروں میں شرح سود خواہ کچھ ہی کیوں نہ ہو، کچھ لوگ تو منبذب ہوتے ہیں کہ قرض لیں یا نہ لیں اور کچھ اس چہ کنم میں رہتے ہیں کہ قرض لیں تو کتنا لیں۔ شرح میں ذرا ذرا سی تبدیلیاں ہونے سے قرض گھروں کے امدادوں میں فرق آتا رہتا ہے۔ پس جہاں تک مانگ یا طلب کا تعلق ہے اس کی حالت معمولی مال کی سی ہے اور قانون طلب اس پر صادق آتا ہے۔

اب اس کی رسد کا پہلو لیجئے۔ جس قدر روپیہ قرض مل سکے وہ بیشتر یا تو بنکوں کے پاس رہتا ہے یا ان لوگوں کے پاس جو روپیہ کا لین دین کرتے ہیں، اور جو بالعموم سیٹھ یا صاحب کسالتے ہیں۔ اگر شرح سود بہت ہی اونٹ ہو تو ان میں سے کوئی بھی قرض دینا گوارا نہ کریگا اور شرح سود جس قدر اعلیٰ ہو گی اتنا ہی زیادہ زیادہ روپیہ قرض دینے پر یہ سب کے سب آمادہ ہو جائیگے۔ پس صاف ظاہر ہے کہ جس طرح قیمت بڑھنے سے گھروں کی رسد میں اضافہ ہوتا ہے اُسی طرح شرح سود چڑھنے سے اس کی رسد بڑھتی ہے بلکہ اس کی رسد کا اضافہ بہت صاف نظر آ جاتا ہے کیونکہ جیسا کہ بیان ہو چکا ہے اس بہ مقابل گھروں کے بہت زیادہ سہولت اور سرعت کے ساتھ جگہ بہ جگہ پہنچ سکتا ہے۔ پس ایک طرف تو قرض گیر

بانیجیم کم سے کم شرح سود پر قرض لینے کی کوشش کرتے ہیں اور دوسری
 ض ۳۲ طرف قرض دہندے اعلیٰ سے اعلیٰ شرح وصول کرنے کی فکر میں
 لگے رہتے ہیں۔ اور فریقین کی حصص بیہ سے بالآخر خالص سود کی
 ایک بازاری شرح قرار پاتی ہے۔ کہ جس پر موجودہ طلب اور رسد کا توازن
 قائم ہو جاتا ہے۔

سود اور قیمت میں جو ایک بین فرق ہے سود خالص
 کی مطلق سے اس کا پتہ چلتا ہے۔ چنانچہ اگلی فصل میں یہ فرق
 بخوبی واضح ہو جائیگا۔

فصل پچیس

سود

طلباء کو یاد ہو گا کہ چیزوں کے بازار کا حال بیان کرتے وقت سود خام اس بات پر زور دیا گیا تھا کہ گو چیزوں کی قیمت جلد جلد بدلتی رہتی و سود خاص ہے۔ تاہم ایک وقت میں ایک ہی قیمت متوازن قائم رہ سکتی ہے مثلاً یہ ممکن نہیں کہ کسی بازار میں ایک ہی وقت ایک قسم کے گیہوں سولہ سیر اور بیس سیر کے نرخ سے فروخت ہوں اور اہل کے بازار کا اگر سرسری حال معلوم ہو تو فوراً خیال ہوتا ہے کہ سود کی حالت قیمت سے بالکل مختلف ہے۔ قیمت کی طرح سود کی شرح ایک وقت میں یکساں ہونی ضروری نہیں۔ کوئی چار پانچ فی صدی کے حساب سے قرض لے رہا ہے تو کسی کو دس بارہ فی صدی پر قرض مل رہا ہے اور یہ ظاہر ایسا معلوم ہوتا ہے کہ جس طرح اور چیزوں کی ایک بازاری قیمت ہوتی ہے سود کی کوئی بازاری شرح نہیں۔ اس فرق کا باعث یہ ہے کہ جو رقم روز مرہ کی بول چال میں سود کملاتی ہے وہ اکثر کل کی کل اصل کی کارگزاری کا معاوضہ نہیں ہوتی بلکہ اس کے علاوہ اس میں بعض اور بھی مدیں شامل ہوتی ہیں۔ چنانچہ اس بنا پر سود کی دو قسمیں قرار دی جاتی ہیں۔ سود خالص۔ اور سود خام

بابِ غیم (فصل ۲۴) سود کی آخر الذکر قسم سے تو وہ کل رقم مراد ہوتی ہے جو قرضدار قرض کے علاوہ ادا کرتا ہے اور جو کہ عوف عام میں سود کہلاتی ہے اور اول الذکر قسم سے سود خام کا وہ جزو مراد ہوتا ہے جو محض اصل کی کار گزاری کا معاوضہ ہو اور اس میں کوئی اور مد شامل نہ ہو۔

مطالبات سود خام میں سود خالص کے علاوہ بالعموم دو مدیں اور شامل ہوتی ہیں۔ ایک تو اس بات کے مطالبات بمیہ کہ وقت موعودہ پر شاید قرضدار قرض ادا نہ کرے۔ مال بیچنے والوں کو تو ایسا کوئی خطرہ پیش آ نہیں سکتا کیونکہ جب مال دیدیا اور قیمت لے لی تو معاملہ ختم ہو گیا۔ لیکن قرض کا معاملہ مدتوں تک چلتا ہے ممکن ہے کہ اسی دوران میں قرض دار کی حالت تباہ ہو جائے وہ قرض ادا نہ کر سکے اور کل رقم ماری جائے۔ فرض کر دو کہ کوئی شخص قرض لیکر کارخانے کے واسطے کلیں خریدے مگر بد قسمتی سے وہ کلیں ناموزوں ثابت ہوں ان کے چلانے سے کچھ منافع نہ ہو یا قرض کے روپیہ سے غلہ خریدے مگر بعد کو قیمت اس قدر گھٹے کہ منافع کا تو ذکر کیا الٹی رقم ڈوب جائے۔ پس قرض دینے میں یہ جو کھم تھوڑا بہت ضرور لگا رہتا ہے کہ رقم واپس نہ لے جائے چنانچہ قرض دہندہ سود خالص کے علاوہ اس جو کھم کی بنا پر کچھ رقم مطالبات بمیہ کے طور پر بھی وصول کرتا ہے۔ مثلاً کوئی شخص دس ہزار روپیہ کی بہت سی چھوٹی چھوٹی قمیں لوگوں کو سود پر قرض دے اور اس خطرے کی بنا پر دو فی صدی زائد وصول کرے تو گویا سود خالص کے علاوہ خواہ وہ کچھ ہی کیوں نہ ہو

اس کو دو سو روپے بطور مطالبات بمیہ نامہ وصول ہوں گے۔ اب اگر باہنجم اس کو کل رقم یعنی وٹن ہزار روپیہ جو قرض دیا تھا وصول ہو گیا تو ^{نصل} مطالبات بمیہ کے یہ دو سو روپیہ بچ رہے اور اگر قرض کے پاسورپہ وصول نہ ہو سکے تو دو سو تو مطالبات بمیہ سے وصول ہو گئے اور باقی تین سو روپیہ مارے گئے :

ہر قرض گیر گئے متعلق قرض دہندے کو جس قدر جو کم نظر آتا ہے اسی کے مطابق وہ مطالبات بمیہ کی مقدار تجویز کرتا ہے۔ اگر معلوم ہو کہ قرض گیر ایماذار اور خوش حال ہے تو مطالبات کی مقدار بہت قلیل ہوگی اگر مالی حالت اچھی نہ ہو تو قرض ادا نہ ہونے کا خطرہ بہت بڑھ جاتا ہے اور مطالبات بمیہ میں بھی اضافہ ہونا لازمی ہے۔ اگر قرض گیر کہیں بد معاملہ بھی مشہور ہو تو پھر ممکن ہے کہ قرض ادا کر سکنے پر بھی وہ ادا نہ کرے۔ اس حالت میں جو کوئی بھی اس کو قرض دے گا مطالبات بمیہ بہت زیادہ طلب کرے گا کاروبار میں کسی کے ساتھ کی عمدگی سے مراد یہ ہے کہ لوگ اس کو خوش حال اور خوش معاملہ خیال کریں اور اس کے متعلق یہ خطرہ دل میں نہ گزرے کہ وہ قرض ادا نہ کرے گا اسکے برعکس ساتھ کی خرابی کے یہ معنی ہیں کہ لوگوں کو اس کے متعلق یہ یگانہ ہو کہ یا تو وہ قرض ادا نہ کر سکے گا یا ادا کرنا نہ چاہے گا۔ چنانچہ جس شرح سود سے کسی کو قرض ملے اس سے اس کے اعتبار کا اندازہ ہو سکتا ہے اچھی ساتھ والوں کو قرض کمتر شرح سود پر ملے گا اور خراب ساتھ والوں کو اعلیٰ شرح سے بھی ملنا دشوار ہوگا

باب ہفتم
فصل ۳۴

ساکھ کے علاوہ مطالبات بھیہ کی کمی بیشی ضمانت کی نوعیت پر بھی بہت کچھ منحصر ہے۔ کبھی تو محض ذاتی ضمانت پر یعنی قرض گیر کے وعدہ ادائیگی کے بھروسے پر قرض دیدیتے ہیں۔ ذاتی ضمانت پر صرف ان لوگوں کو قرض مل سکتا ہے جن کا اعتبار بہت بڑھا چڑھا ہو۔ تاہم ایسے قرضہ پر مطالبات بھیہ بشرح اعلیٰ وصول کئے جاتے ہیں کیونکہ قرض گیر کیسا ہی خوش معاملہ سہی ممکن ہے کہ اس کی مالی حالت یکایک خراب ہو جائے اور وہ قرض ادا نہ کر سکے البتہ اگر ایسے ہی عمدہ اعتبار والے دوچار لوگ اس کی ضمانت کر لیں تو کمتر شرح سے قرض مل سکتا ہے۔ کیونکہ اس حالت میں اگر قرض وار مندور ہو جائے تو دوسرے ضامن قرض کے دیندار رہیں گے اور یہ خطرہ بہت ضعیف ہے کہ سب کے سب قرض ادا کرنے سے قاصر رہیں۔ یا دوسرا طریق یہ ہے کہ قرض گیر کچھ مال یا جائداد بطور ضمانت پیش کرے۔ مثلاً زیور۔ جواہرات مکانات اور باغ تاکہ اگر قرض ادا نہ ہو سکے تو قرض خواہ مال ضمانت فروخت کر کے اپنا روپیہ وصول کرے۔ اگر ضمانت سے روپیہ آسانی وصول ہونا ممکن ہو تو مطالبات بھیہ آپ ہی کم ہوں گے۔ مگر واقعہ یہ ہے کہ لوگوں سے قرض کا جو معاوضہ وصول کیا جاتا ہے اس میں سود خالص کے علاوہ تھوڑے بہت مطالبات بھیہ شامل ہوتے ضرور ہیں۔

سود خالص کے علاوہ ایک مد تو اوپر بیان ہوئی یعنی مطالبات بھیہ۔ دوسری مد جو قرض کے معاوضے میں شامل ہوتی ہے اُس

اجرت
تعمیم

قرض دہندہ کا معاوضہ تنظیم سمجھنا چاہئے یعنی قرض دینے اور وصول کرنے باب پنجم میں اس کو جو محنت اٹھانی پڑتی ہے اس کی اجرت بھی وہ قرضدار (فصل ۳۴) سے وصول کرتا ہے۔ ہر معاملہ میں جس قدر محنت اس کو برداشت کرنی ہوگی۔ اسی کے لحاظ سے وہ اجرت تنظیم سود میں شامل کرے گا۔ مثلاً اس کو یہ تحقیق کرنا پڑے کہ رہن نامہ قانوناً جائز ہے یا نہیں یا اس کو جو امورات مرہونہ کی نگہداشت کرنی پڑے کہ چوری نہ جادیں یا یہ پتہ لگانا پڑے کہ قرض گیر کی ساکھ کس پایہ کی ہے وقس علیٰ ہذا۔ پس سود خالص دریافت کرنیکا قاعدہ یہ ہے کہ قرض کے علاوہ جو معاوضہ قرض دہندہ کو ادا کیا جائے اس میں سے کچھ مقدار تو بہد مطالبات بمیہ سہنا کردی جائے اور جو کچھ اجرت تنظیم کی مد میں باقی بچے وہی سود خالص سمجھنا چاہئے

سود خالص اور سود خام کا تعلق ایک مثال سے اور بھی واضح کرتے ہیں۔ فرض کرو کہ بینک مختلف لوگوں کو ۶-۸-۱۰ اور ۱۲ فی صدی کے حساب سے روپیہ قرض دے اور ان مختلف شرحوں میں اجرت تنظیم کیساں ۲ فی صدی شامل ہو۔ یہ ۲ فی صدی سہنا کرنے کے بعد معلوم ہوا کہ قرض گیر ۸-۶-۱۰ اور ۱۰ فی صدی جو معاوضہ ادا کرتے ہیں اس میں سود خالص اور مطالبات بمیہ شامل ہیں سود خالص کی شرح بھی سب قرضوں کے متعلق وہی ایک ہوگی مثلاً ۳ ۱/۲ فی صدی یہ مقدار منہا کرنے کے بعد جو کچھ بچے وہی مطالبات بمیہ سمجھئے

جائیں گویا اس میں بعض قرض گروں سے صرف نصف فی صدی وصول کیا جاتا ہے جس سے ثابت ہوتا ہے کہ ان کی ساکھ بہت اعلیٰ درجے کی ہے یا انہوں نے کوئی عمدہ ضمانت داخل کر دی ہے۔ باقی قرض گیر ۲ پے - ۴ پے اور ۶ پے فی صدی کے حساب سے مطالبات ادا کرتے ہیں اور ان کا اعتبار بھی اسی نسبت سے ضعیف ہے بنک کے منیجر نے سب قرض لینے والوں کی ساکھ پر نظر کر کے اسی کی عمدگی و خرابی کے لحاظ سے یہ مختلف شرحیں قرار دی ہیں اور اس نے اپنے تجربے سے اندازہ کر لیا ہو گا کہ اگر قریں وصول نہ بھی ہوں تو ان مطالبات سے ان کی تلافی ہو جاوے گی اور بحیثیت مجموعی بنک کو نقصان نہ پہنچے گا۔ گویا قرض وصول نہ ہونے سے جس قدر نقصان پہنچنے کا اندیشہ ہو سکتا ہے بشکل مطالبات ہمہ اس کی تلافی کا پہلے ہی سے بندوبست کر لیا گیا ہے اور یہ تخمینہ منیجر کے تجربے اور کردانی پر منحصر ہے۔

پس واضح ہوا کہ اصل کی طلب و رسد سے جو بازاری شرح قرار پاتی ہے وہ سود خالص کی شرح ہوتی ہے۔ اور سود خام جو قرضدار ادا کرتے ہیں اس میں سود خالص کے علاوہ اور دو میں بھی شامل ہوتی ہیں۔ یعنی مطالبات ہمہ اور اجرت تنظیم سود خالص کی شرح کا پتہ لگانا کوئی آسان کام نہیں۔ کیونکہ اجاروں میں تو سود خام کی شرحیں شائع ہوتی ہیں اور اس کے اجزاء کی کوئی تفصیل نہیں ہوتی ہے۔ کہ سود خالص اس قدر ہے

اور مطالبات بیمہ و اجرت تنظیم اس اسقدر۔ لیکن جو شرح بنک کی طرف باہر سے شائع ہوتی ہے اور جس کو شرح بنک کہتے ہیں اس میں فصل ۱۳۱ جو جو تبدیلیاں مختصر دوران میں نمودار ہوتی ہیں انہی سے شرح سود خاص کی کمی بیشی کا پتہ چلتا رہتا ہے تینوں پریسیڈنسی بنکوں میں سے ہر ایک یعنی بنگال بنک۔ بمبئی بنک مدراس بنک وقتاً فوقتاً کمترین شرح سود شائع کرتے ہیں کہ جس پر وہ قرض دینے کو کو آمادہ ہیں بشرطیکہ عمدہ ضمانت مل سکے۔ جب اصل کی افراط ہو اور قرض گیر کم نظر آئیں تو بنک ۴ بلکہ ۳ فی صدی تک شرح گھٹا دیتے ہیں۔ اور جب حالت بدلے یعنی قرض گریز کی کثرت ہو تو شرح بڑھتے بڑھتے چھ سات فی صدی بلکہ اس سے بھی زیادہ ہو جاتی ہے۔ بنک کی شرحوں میں جو کمی بیشی ہوتی ہے اس سے سود خالص کی بازاری شرح کی تبدیلیاں بھی ظاہر ہو جاتی ہیں سود خالص کی شرح بنک کی شرح سے کسی قدر گھٹی رہتی ہے کیونکہ آخر الذکر شرح میں سود بھاس کے علاوہ کچھ اجرت تنظیم اور کچھ مطالبات بیمہ بھی شامل ہیں مگر مختصر دوران میں یہ دونوں مدیں زیادہ زیادہ تبدیل نہیں ہوتیں۔ پس اگر بنک کی شرح میں ایک فی صدی اضافہ ہو تو یہ نتیجہ نکالنا سبباً ہنوکا کہ سود خالص کی بازاری شرح میں ایک فی صدی یا اس سے کچھ ہی کم اضافہ ہوگا۔

جیسا کہ بیان ہو چکا ہے بازار میں ہر چیز کی ایک معمولی قیمت ہوتی ہے اور بازاری قیمت کا میلان اس کی طرف ہوتا رہتا ہے بعینہ سود خالص کی بھی ایک معمولی شرح ہوتی ہے جبکہ بازاری شرح چڑھی ہوتی ہے تو جو لوگ قرض لینے میں مذہذب

باب پنجم ہوں گے وہ قرض کا ارادہ ترک کر دیں گے۔ اور اس طرح پر شرح کے بڑھنے سے اصل کی مانگ میں تخفیف ہو جائے گی۔ اور ساتھ ہی اعلیٰ شرح کے لالچ سے قرض دہندے زیادہ زیادہ قرض دینے پر آمادہ ہو جائیں گے گویا شرح کے اضافہ سے اصل کی رسد تو بڑھ جائے گی اور طلب میں تخفیف ہوگی۔ بازاری شرح کے اضافے کا اصل کی رسد و طلب پر ایسا اثر پڑتا ہے کہ شرح خود بخود گھٹ جاتی ہے۔ اس کے برعکس شرح میں تخفیف ہونے سے قرض گروں کی جماعت بڑھ جاتی ہے اور قرض دہندے ہاتھ کھینچ لیتے ہیں۔ یعنی رسد گھٹتی ہے اور طلب میں اضافہ ہوتا ہے۔ بالآخر شرح بھی بڑھ جاتی ہے۔ پس واضح ہوا کہ بازاری اور معمولی شرح میں وہی تعلق ہے جو کہ بازاری اور معمولی قیمت میں ہے۔

البتہ شرح سود کی ایک خصوصیت قابلِ توجہ ہے وہ یہ کہ سال میں موسم بہ موسم وہ بدلتی رہتی ہے جہاں کہیں اصل دائرہ کا بڑا حصہ تجارت اور زراعت میں لگا ہوتا ہے پیشتر وہیں شرح میں ایسی تبدیلیاں ہوا کرتی ہیں اور چونکہ ہندوستان میں زراعت اور تجارت دونوں کا زور ہے۔ شرح کی موسمی تبدیلیاں اور بھی نمایاں ہو جاتی ہیں قریب قریب ایک ہی وقت پر بہت سی فصلیں تیار ہوتی ہیں۔ کاشتکاروں کو عجلت ہوتی ہے کہ جہاں تک جلد ممکن ہو اپنا مال فروخت کر کے کوڑے کریں مہر فصل کے موقع پر زرعی پیداوار خریدنے اور اس کو باہر روانہ

معمولی شرح
موسمی
تبدیلیاں

کرنے کے واسطے بہت روپیہ کی ضرورت ہوتی ہے ہندوستان میں باب پنجم
 فصل ۳۴ یہی زمانہ تجارت کے عروج کا ہوتا ہے جب بہت سا مال
 خرید و فروخت ہو چکتا ہے تو پھر تجارت کے واسطے روپیہ کی
 ضرورت بھی کم محسوس ہوتی ہے۔ حال کلام یہ کہ کہ اصل دائرہ
 کی طلب ہمیشہ یکساں رہتی۔ بعض مہینوں میں تو وہ بہت
 بڑھ جاتی ہے۔ اور باقی مہینوں میں گھٹتی رہتی ہے۔ مثلاً کلکتہ
 کو نو اوائل موسم بارش میں اصل کی طلب سست ہوتی ہے
 سود کم ملتا ہے اور بنک کی شرح بھی ادنیٰ رہتی ہے۔ لیکن جونہی
 جوٹ یعنی سن کی فصل تیار ہوئی اس کی تجارت کے واسطے
 روپیہ کی ہر طرف سے مانگ شروع ہو جاتی ہے۔ اور شرح سود
 بھی چڑھنے لگتی ہے۔ اتنے میں بنگال اور برما میں چانول کی
 فصل تیار ہوئی تو روپیہ کی ضرورت اور بھی بڑھ گئی۔ اور جاڑے کا
 موسم آیا کہ بسئی میں روئی کا کاروبار چل نکلا اور دہان بھی
 روپیہ کے واسطے لاؤ لاؤ ہونے لگی۔ چنانچہ بنک کی شرح جس سے
 سود خالص کی شرح کا پتہ چلتا ہے۔ بالعموم جاڑے کے موسم
 میں بہت اعلیٰ رہتی ہے۔ اگر فصل بیج اچھی ہو تو گیہوں اور
 روغن دار تخم کی تجارت کے واسطے روپے کی مانگ ضرورت
 پڑتی ہے لیکن فصلوں کا یہ دور ختم ہوتے ہی کچھ دنوں
 کے واسطے خصوصاً موسم برسات میں بنک کی شرح بہت گر جاتی
 ہے۔ حتیٰ کہ پھر وہی دور شروع ہو اور اصل دائرہ کی طلب بڑھے
 جن طلباء کو شرح سود کی مامانہ تبدیلیاں مطالعہ کرنی ہوں ان کو

یہ خیال رکھنا ضروری ہے کہ سال بھر موسم موسم کے لحاظ سے طلب اصل کی حالت بدلتی رہتی ہے۔ اور نیز سال بسال فصلوں کی حالت کے مطابق اس میں تبدیلی ہوا کرتی ہے۔ بنک کی شرح میں جو کمی بیشی ہوتی رہتی ہے اس کا خاص باعث بھی یہی فصل اور موسم ہے چنانچہ کلکتہ۔ بمبئی جیسے تجارتی مرکزوں کے متعلق جو شرح سود اخباروں میں شائع ہوتی ہے۔ اس کی تبدیلیوں کی توجیہ یہی فصل و موسم کی حالت سے کی جاتی ہے۔

باب پنجم
فصل دوم

آخر میں یہ بات بتانی بھی ضرور ہے کہ سود کی ایک معمولی شرح ہوتی ہے۔ اور بازاری شرح کا میلان ہمیشہ اس کی طرف ہوتا رہتا ہے۔ لیکن یہ معمولی شرح عرصہ دراز تک یکساں نہیں رہتی بلکہ کچھ مدت بعد ملک کی حالت بدلنے کے ساتھ یہ بھی تبدیل ہوتی رہتی ہے۔ اس مسئلہ پر مفصل بحث کرنے کا یہ موقع نہیں ہے۔ طلباء کو معمولی قیمتوں کی تبدیلیاں خوب سمجھ لینی مقدم ہیں چنانچہ قیمتوں فصل میں یہ بحث بھی آئندہ کے واسطے ملتوی ہو چکی ہے۔ معمولی قیمت کی تبدیلیوں کے جو اصول تحقیق ہوئے وہی شرح سود کی ان تبدیلیوں پر بھی صادق آتے ہیں جو عرصہ دراز پر حاوی ہوں۔ سر درست صرف چند اسباب مختصراً بیان کئے جاتے ہیں جن سے معمولی شرح میں تبدیلیاں ہوتی ہیں۔ ان اسباب کی مفصل بحث آئندہ پیش کی جاوے گی۔

پیدائش دولت کے انتظام میں جوں جوں ترقی ہوتی ہے اصل کی طلب بھی بڑھتی جاتی ہے۔ باب دوم میں واضح ہو چکا

معمولی شرح
میں دیر پا
تبدیلیاں۔

ہے کہ انتظام کا مقصد ہی یہ ہوتا ہے کہ زیادہ زیادہ اصل سے باپ بیغم
 کام لیا جائے۔ اور عمدہ انتظام کے واسطے اصل کی افراط ضروری ^{نصل ۳۳}
 ہے۔ اگر انتظام کی ترقی سے صرف اصل کی مانگ بڑھتی اور
 مزید نتائج پیدا نہ ہوتے تو شرح سود بڑھتی چلی جاتی۔ اور بالآخر
 پیدائش دولت کی ترقی میں رکاوٹ پیدا ہوتی۔ مگر واقعہ یہ ہے
 کہ مانگ بڑھنے کے ساتھ رسد بھی بڑھ جاتی ہے۔ جیسا کہ بیان
 ہو چکا ہے۔ اصل کی رسد کا بیشتر دار و مدار لوگوں کی پس اندازی
 کی توفیق پر ہے۔ یعنی اس بات پر کہ ان کی آمدنی ان کے
 مصارف سے بڑھی رہے۔ پیدائش کے انتظام سے دولت بڑھتی
 ہے۔ زیادہ زیادہ پس انداز کرنے کا موقع نکل آتا ہے۔ اور نہ صرف
 موقع نکلتا ہے بلکہ پس اندازی کا شوق بھی پیدا ہو جاتا ہے
 لوگ آئندہ کی ضروریات کا زیادہ خیال کرنے لگتے ہیں اور
 پس اندازی کے فوائد ان کو صاف صاف نظر آ جاتے ہیں اور
 یہ بھی ثابت ہو جاتا ہے کہ اندوختہ کو بیکار ڈال رکھنے کے
 بجائے اس سے اصل کا کام لینا کہیں زیادہ فائدہ مند ہے
 پس انتظام کی ترقی سے اصل کی طلب بھی بڑھتی ہے اور
 رسد بھی۔ رہا یہ سوال کہ معمولی شرح میں اضافہ ہوگا یا تخفیف
 اس کا جواب اضافہ طلب و رسد کی رفتاروں کی باہمی
 نسبت پر ہے۔ یعنی اگر طلب کا اضافہ غالب رہا تو شرح
 بڑھے گی اور اگر رسد زیادہ بڑھی تو شرح گھٹ جائے گی۔
 بعض معاشین کو توقع ہے کہ کسی زمانے میں اصل کی اس قدر

باب پنجم افراط ہوگی کہ اس کی کل مقدار سے کام لینا دشوار ہوگا لہذا اس پر فصل ۱۳۴ سود بھی نہ مل سکے گا۔ ممکن ہے کہ کبھی ایسا واقع ہو۔ لیکن معاشیات کے مطالعہ سے تو یہی پتہ چلتا ہے کہ جس قدر اصل دستیاب ہو سکے گا اس سے کام لینے کی گنجائش بھی سختی رہے گی۔ اور بالخصوص ہندوستان اور ایشیا کے دیگر ممالک میں اصل کی اس قدر شدید ضرورت ہے کہ یہ سوال بحالت موجودہ فضول سا معلوم ہوتا ہے کہ آیا کبھی اصل ضرورت سے زیادہ دستیاب ہو سکے گا یا نہیں ؟

فصل پینتیس

سود

اب ہم کو پھر وہی بحث شروع کرنی چاہئے کہ ہندوستان کے دیہات میں شرح سود کیونکر قرار پاتی ہے۔ باب چارم میں واضح ہو چکا ہے کہ بڑے بڑے بازاروں میں گیارہویں جیسی چیزوں کی جو کچھ قیمت تھوک فروشی کے لحاظ سے قرار پاتی ہے خردہ فروشی کی قیمت بھی اسی پر منحصر رہتی ہے۔ اور ذرائع آمد و رفت کی ترقی و توسیع کی بدولت تھوک فروشی اور خردہ فروشی کی قیمتوں میں تعلق قریب تر ہوتا جاتا ہے۔ لیکن دیہات میں اب تک شرح سود کی وہ حالت نہیں جو قیمت کے متعلق بیان ہوئی کہ تھوک فروشی اور خردہ فروشی کی قیمتوں میں قریبی تعلق ہے۔ چنانچہ سخت ضرورت ہے کہ بڑے اور چھوٹے قرضوں کے سود کی شرح میں ایسا ہی تعلق پیدا کیا جائے تاکہ ہندوستان کے بڑے بڑے شہروں میں جو اصل کے ذخیرے موجود ہیں کاشتکار بھی ان سے فائدہ اٹھا سکیں۔

واقعیہ ہے کہ اب تک زراعت کی ضروریات کے واسطے اصل کا کوئی باقاعدہ بازار قائم نہیں ہوا۔ ہر ایک گائوں یا چند چند

باب پنجم فصل ۳۳
 دیہات کی ٹولیاں مقامی قرض دہندوں سے روپیہ قرض لیتی ہیں اور یہ قرض دہندے بالعموم ملک کے بنکوں سے کوئی تعلق اور واسطہ نہیں رکھتے۔ ان کے پاس جو اپنا اندوختہ ہوتا ہے اسی کو زیادہ سے زیادہ شرح سود سے قرض پر چلاتے ہیں یہ نہیں کہ اگر اصل کی طلب زیادہ ہو اور موجودہ رسد کفایت نہ کر سکے تو بنک سے قرض لے لے کر رسد بڑھا دیں۔ بالعموم کاشتکار کسی ایک ساہوکار سے لین دین رکھتا ہے اور ایک ساہوکار کو چھوڑ کر دوسرے سے معاملہ کرنا اسکے لئے دشوار ہوتا ہے جیسا کہ بار بار بیان ہو چکا ہے۔ رسم و رواج کا اب تک دیہات پر بہت اثر ہے۔ دوسری وقت یہ ہے کہ اکثر کاشتکار مقروض رہتے ہیں اور اگر ان میں سے کوئی نئے ساہوکار سے لین دین شروع کرے تو موجودہ ساہوکار اپنے قرض کا فوراً مطالبہ کرے گا اور نالش دائر کر کے قرض دار کو تباہ کر دے گا۔ شہر کے بازاروں میں جو سود خالص کی شرح جاری ہوتی ہے اس کا اثر دیہات میں سودِ خام پر بہت کم پڑتا ہے خواہ بڑے بڑے بازاروں میں شرح کچھ ہی کیوں نہ ہو۔ کاشتکار تو اسی شرح سے سود ادا کرتا ہے جو اسکے اور ساہوکار کے درمیان قرار پا جائے۔ معاملہ کرتے وقت کاشتکار اور ساہوکار کی حالت میں زمین آسمان کا فرق ہوتا ہے کاشتکار کو روپیہ کی سخت ہوتی ہے۔ اور جیسا کہ بیان ہو چکا ہے یہ بات مشکل ہے کہ وہ ایک ساہوکار کو چھوڑ کر دوسرے ساہوکار سے معاملہ کر لے یا تحقیق کرتا پھرے کہ سب سے کم شرح پر

اس کو کہاں سے قرض مل سکتا ہے اور پھر وہاں سے قرض لے۔ پس غریب کاشتکار کو وہی شرح قبول کرنی پڑتی ہے۔ جو ساہوکار مانگے اور ساہوکار موقع محل دیکھ کر زیادہ سے زیادہ شرح جو وصول ہو سکتی ہو طلب کرتا ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ زراعت کے واسطے جو اصل قرض دیا جاتا ہے اُس کے سود کی شرح بہت اعلیٰ رہتی ہے شمالی ہندوستان کے بہت سے مقامات میں شرح سود پچیس سے لیکر پچاس فی صدی تک جاری ہے اور ملک کی مرض الحالی میں اس سے بڑی رکاوٹ پیدا ہو رہی ہے۔ یہ وقتہ ہے۔ کہ اگر کاشتکار کو ۱۲ فی صدی کے حساب سے بھی قرض مل جائے تو اس کی آمدنی میں مقبول اضافہ ہو سکتا ہے مگر حیکہ سود کی شرح پچیس سے لیکر پچاس فی صدی ہو تو بھلا کاشتکار کو کیا بچ سکتا ہے۔ چنانچہ کاشتکار خستہ حال ہیں اور دولت بھی کم پیدا ہوتی ہے اگر قرض کمتر شرح سود پر مل سکے تو پیدائش دولت میں بہت کچھ ترقی کی گنجائش ہے ۛ

کاشتکاروں کو جو سود کی بیشی سے زیر باری اٹھانی پڑتی ہے مطالبات تو یہ حالت کچھ ہندوستان ہی کے واسطے مخصوص نہیں۔ بلکہ کم بیش ہندوستان میں یہی حال دوسرے ملکوں کا ہے جہاں چھوٹے چھوٹے کاشتکاروں کی بیشی کی کثرت ہے کہ جو نہ بنکوں سے قرض لے سکتے ہیں اور نہ جن کے واسطے اصل مہیا کرنے کا کوئی خاص بندوبست کیا گیا ہے۔ اس سے قبل ایک فصل میں بیان ہو چکا ہے کہ بنک براہ راست کاشتکاروں سے لین دین نہیں کر سکتے۔ لیکن فرض کرو

باب پنجم
فصل دوم

کہ کوئی بنک ایسا بھی کرے اور ضلع کی ہر تحصیل میں ایک شاخ قائم کر دے ہر شاخ کا منجر حسب قاعدہ مذکورہ بالا شرح مقرر کرے گا یعنی سود خالص کے علاوہ کچھ کچھ مطالباتِ بمیہ اور اجرت تنظیم کے طور پر بھی شرح میں شامل کرے گا تاکہ بنک کا خرچ بھی نکل آئے اور اگر کوئی قرض وصول نہ ہو تو بنک کو نقصان نہ پہنچے اب بمیوں گانوں سے صدہا کا شکار قرض لینے آویں گے۔ ان میں سے ہر ایک کا حال منجر کو کیونکر معلوم ہو سکتا ہے اور حال جانے بغیر منجر مطالباتِ بمیہ کی مقدار کیونکر قرار دے گا۔ اگر حال معلوم کرنے کی کوشش بھی کی جائے۔ تو اس کام کے لئے ملازموں کی ایک بڑی جماعت رکھنی ہوگی اور مروجہ کار و بار کے مقابلے میں ایسے لین دین میں بنک کو بہت اہتمام کرنا پڑے گا پس ایسے قرضوں کی شرح سود بھی لازماً اعلیٰ رہے گی۔ وجہ صاف ظاہر ہے اول تو مقدار قرض کے لحاظ مصارفِ تنظیم بہت بڑھ جائیگی دوسرے مطالباتِ بمیہ بھی لین دین کے مقابلے میں بڑھے رہیں گے اس فرضی مثال سے یہ واضح کرنا مقصود تھا کہ چھوٹے چھوٹے کاشتکاروں کو براہ راست قرض دینے میں مصارف بھی بڑھ جاتے ہیں اور جو کم بھی زیادہ رہتا ہے۔ پس اگر سود خام کی شرح گھٹانی مقصود ہو تو ان لوگوں کو قرض دینے کا کوئی ایسا خاص انتظام ہونا چاہئے کہ مصارف اور جو کم دونوں کم ہو جائیں۔ چنانچہ انجمنہائے امدادی باہمی جو ہندوستان میں جا بجا قائم ہو رہی ہیں ان کا یہی مقصد ہے۔ امداد باہمی کے مختلف طریق

طلباء آئندہ بالتفصیل مطالعہ کریں گے۔ یہاں پر قرضہ امداد باہمی کے طریق کو تشبیہاً بیان کرتے ہیں تاکہ واضح ہو جائے کہ دیہات میں جو سود ادا کیا جاتا ہے اس کی نوعیت کیا ہے :

کاشتکاروں کی کوئی جماعت مل کر ایک انجمن قرضہ امداد باہمی ^{انجمنیہ} ^{قرضہ امدادی} ^{باہمی} حسب ضابطہ قانون قائم کر لیتی ہے اور وہ انجمن کل ارکانوں کی ضروریات کے قابل ایک مجموعی رقم قرض لیکر ارکان میں تقسیم کر دیتی ہے۔ مثلاً کسی انجمن میں پچاس رکن شریک ہوں اور ان سب کو قرض کی ضرورت ہو۔ کسی کو تیس روپیہ درکار ہوں۔ کسی کو پچاس۔ کسی کو انٹی اور کسی کو نٹو غرض کہ سب ارکان کے قرضہ کی مجموعی مقدار بارہ سو روپیہ ہو۔ پس وہ انجمن اس کل رقم کو کمیشن قرض لیکر ان میں تقسیم کرنے کے مجاز ہوگی۔ بنک ہو یا ساموکار فرداً فرداً پچاس کاشتکاروں کو قرض دینے کے مقابلہ میں ایک انجمن کو قرض دینے میں اس کو بھی زیادہ سہولت ہوگی۔ پچاس معاٹے طے کرنے کے بجائے صرف ایک معاملہ طے کرنا کافی ہوگا اور پچاس قرض گیاروں کے اعتبار کی حالت تحقیق کرنے کے مقابلہ میں ایک انجمن کے اعتبار کا حال بآسانی معلوم ہو سکتا ہے مصارف تنظیم نسبتاً بہت گھٹ جاتے ہیں یعنی بیس روپیہ قرض دینے میں جتنا اہتمام کرنا پڑتا ہے اتنا ہی اہتمام بارہ سو روپیہ قرض دینے کا کافی ہوتا ہے۔ پس اجرت تنظیم کی کمی سے سود خام کی شرح میں خاصی تخفیف ہو جاتی ہے۔ اور یہ انجمن ہی کا طفیل ہے علیٰ ہذا مطالباتِ بیمہ میں بھی کفایت ہوتی ہے ان انجمنوں کا خاص

باب پنجم
فصل ۱۲

قاعدہ یہ ہے کہ ہر ایک رکن فرداً فرداً انجن کے کل قرضہ کا پورا پورا ذمہ دار شمار ہوتا ہے۔ یعنی اگر کچھ ممبر قرض ادا نہ کریں یا نہ کر سکیں تو ان کے قرضے کی مکمل رقم کسی ایک رکن سے بھی وصول کی جاسکتی ہے۔ پس جب یہ خطرہ لگا ہو تو لوگ اس وقت تک انجن کیونکر بنا سکتے ہیں۔ جب تک ان میں سے ہر ایک کو باقی سب پر پورا پورا بھروسہ اور اعتماد نہ ہو کہ سب اپنا اپنا قرض ادا کرتے رہیں گے۔ پس ایسی انجنوں کا قیام ہی ان کی عمدہ اعتبار کی دلیل ہے۔ مزید برآں کچھ اور بھی مقبوضہ اور شرائط ان انجنوں پر عائد کی گئی ہیں کہ ان کی پابندی کے بعد ان کا ہمیشہ قابل اعتماد بنا رہنا قریب قریب یقینی ہو جاتا ہے پس ان انجنوں کو قرض دینے میں رقم وصول نہ ہونے کا کوئی خطرہ نہیں اور ان سے قرضے پر مطالبات ہمیشہ کم لئے جاتے ہیں۔ پس سود عام کی جو شرح انجن سے وصول کی جاتی ہے وہ اس شرح کے مقابلے میں بہت ادنیٰ ہوتی ہے جو انجن کے ارکان سے فرداً فرداً جداگانہ قرضوں پر طلب کی جاتی۔ کمی کی وجہ یہ ہے کہ مطالبات ہمیشہ اور اجرت تنظیم دونوں مدوں میں بہت تخفیف ہو جاتی ہے + ایسی انجنوں کی دوسری خصوصیات سر دست قلم انداز کی جاتی ہیں جن کا اصلی مقصد یہ ہے کہ انجن کا اعتبار مستحکم ہو اور اس کو باسانی اصل دائر کے بڑے بڑے ذخیروں میں سے جو بنک میں جمع ہوں قرض مل سکے اس طریق سے

کاشتکاروں کو جو قرض ملے گا اس کے سود کی شرح بازاری شرح پر اسی طرح منحصر رہے گی جیسے گیہوں کی قیمت جو کاشتکار کو وصول ہوتی ہے اس کا دار و مدار بازاری قیمت پر ہوتا ہے ان انجمنوں کے ذریعہ سے کاشتکاروں کو بھی قرض اسی سہولت سے ملنے لگے گا جیسے شہر کے تاجروں وغیرہ کو ملتا ہے۔ ان کے قرض کی شرح میں سود خالص کے علاوہ مطالبات بیمہ اور اجرت تنظیم بھی شامل ہوں گے۔ مگر بمقدار مناسب اور اصل کے دیہاتی اور قصباتی بازاروں میں ایک قسم کا تعلق پیدا ہو جاوے گا۔ یہ نہیں کہ شہروں میں تو شرح سود کم ہو اور دیہات میں سامو کار غریب کاشتکاروں سے جس قدر چاہیں سود وصول کریں۔ مہنے مانا کہ ابھی تک دیہات میں شرح سود اس طرح قرار نہیں پاتی جیسے کہ چیزوں کی قیمت ملک کے بڑے بڑے بازاروں کے اثر سے قرار پاتی ہے لیکن اب ایسے اسباب پیدا ہو رہے ہیں کہ دیہات کی شرح سود پر بھی اصل کے بڑے بازاروں کا اثر پڑنے لگے گا۔ زمانے کے رجحان پر نظر کرتے ہوئے تو امید بندھتی ہے کہ کچھ عرصے میں اصل کی حالت بھی مال و اسباب کی سی ہو جائے گی اور قیمت اشیاء اور شرح سود میں جو مشابہت ہے وہ بھی زیادہ زیادہ نمایان ہوگی +

اس فصل میں یہاں تک ہم نے یہ دکھایا کہ دیہات میں کاشتکار اور اصل دائرہ کیونکر مہیا ہوتا ہے۔ لیکن اب تک شہروں میں بھی کاشتکار سود

بابِ نچیسم اور چھوٹے چھوٹے کاروبار والے کاشتکاروں کی طرح ساہوکاروں سے قرض لیتے ہیں اور ان کے سود کی شرح بازاری شرح سے بے تعلق اور بہت اعلیٰ ہوتی ہے۔ لیکن کاشتکاروں کی طرح وہ بھی اگر انجمنائے قرضہ امداد باہمی قائم کر لیں تو ان کو بھی مناسب شرح سے قرض مل سکتا ہے۔ یعنی ان کو بھی قریب قریب اسی شرح سے سود ادا کرنا پڑے گا جو اصل کے بازاروں میں رد و طلب کے اثر سے قرار پائے یہ نہیں کہ ساہوکار جو شرح چاہے مقرر کر دے اور ان کو بحالتِ مجبوری وہی ادا کرنی پڑے۔ اصل کلام یہ کہ عوام کو چیزوں کی خرید و فروخت میں جو سہولت اور آزادی ہے وہی قرض کے لین دین میں ہونی چاہئے اور مذکورہ بالا انجمنوں کے ذریعہ سے یہ مقصد حاصل ہو سکتا ہے اور ہو رہا ہے۔

خلاصہ کن کن اسباب کے اثر سے شرح سود قرار پاتی ہے اب ہم اس بحث کا خلاصہ پیش کرتے ہیں۔ ابھی تک ہندوستان میں اصل کی حالت بجنسہ مال و اسباب کی سی نہیں مگر کچھ کچھ ہوتی جاتی ہے۔ بڑے بڑے شہروں میں اصل کے بازار قائم ہو رہے ہیں جہاں پر سودِ خالص کی شرح اسی طرح رد و طلب کے اثر سے قرار پاتی ہے جیسے چیزوں کی قیمت۔ اور قرض داروں سے جو سود وصول کیا جاتا ہے اس میں سودِ خالص کے علاوہ کچھ مطالباتِ بیمہ اور اجرتِ تنظیم بھی شامل ہوتی ہے۔ چھوٹے چھوٹے کاشتکار۔ دستکار اور

کار و بار والے اب تک ساہوکاروں سے قرض لیتے ہیں۔ اصل
 کے بازاروں تک ان کی رسائی نہیں اور جو کچھ سود ان کو
 ادا کرنا پڑتا ہے وہ ساہوکار اپنی مرضی سے مقرر کر دیتے
 ہیں۔ بازاری شرح سے اس کو کچھ تعلق نہیں۔ لیکن اب
 بتدیج یہ حالت بدل رہی ہے۔ اور امید ہے کہ کچھ عرصہ بعد
 بازاری شرح کا اثر اس قدر پھیل جائے گا کہ مہر قسم کے
 چھوٹے بڑے قرض گیر اسی کے لحاظ سے سود ادا کریں گے
 سود کی سن مانی شرح وصول نہ ہو سکے گی۔ پس جب طلباء توازن
 رسد و طلب کے مسئلہ پر حاوی ہو جائیں تو وہ اس کے
 نتائج کو شرح سود پر منطبق کر سکتے ہیں۔ چنانچہ انگریزی تصانیف
 میں شرح سود کی بحث میں یہی طریق برتا گیا ہے۔ یہ خصوصیت
 پیش نظر رکھنی ضروری ہے۔ کہ ابھی تک ہندوستان میں
 چھوٹے چھوٹے قرضوں پر جو سود ادا کیا جاتا ہے وہ قانون
 رسد و طلب کے مطابق قرار نہیں پاتا بلکہ بہت کچھ قرض
 دینے والوں کے قابو اور مرضی پر منحصر ہے لیکن جوں جوں
 زمانہ گزرتا ہے ایسے ساہوکاروں کا زور ٹوٹ رہا ہے جو حسب دھواہ سود
 طلب کرتے ہیں۔ چھوٹے قرضوں کے سود پر بھی بازاری شرح کا کم و بیش
 اثر پڑنے لگا ہے اور کچھ عرصہ بعد قانون رسد و طلب کے نتائج ہندوستان
 کی شرح سود پر بھی بہت کچھ صادق آنے لگیں گے۔ اور بالخصوص انجمنائے
 قرضہ امداد باہمی کے ذریعہ سے یہ کامیاب ہوگی۔ چنانچہ اکثر یہی خواہاں ملک
 ان انجمنوں کے اجراء اور ترقی میں کوشاں ہیں +

فصل چھتیس

لگان

لگان اصل کی بحث تو ختم ہو چکی اب ہم دوسرے عامل پیدائش یعنی زمین کو لیتے ہیں۔ دیکھیں اس کی کارگزاری کا جو معاوضہ دیا جاتا ہے یعنی لگان آیا وہ بھی قانونِ رسد و طلب کے اثر سے اسی طرح قرار پاتا ہے جیسے چیزوں کی قیمت۔ اس بحث میں اول ہم صرف زرعی زمین کو پیش نظر رکھیں گے۔ جو زمین دوسرے طور پر کام آئے اس کا لگان گو بہت کچھ زرعی زمین کے لگان کی طرح قرار پاتا ہے تاہم اس کی چند خصوصیات بھی ہیں جو کہ آگے چل کر بیان ہوں گی۔ واضح ہو کہ معاشیات میں لگان سے مراد لازماً وہ معاوضہ نہیں جو کاشتکار زمیندار کو ادا کرتا ہے۔ بلکہ وہ ایک خاص قسم کی آمدنی ہے جو زراعت سے حاصل ہوتی ہے خواہ زمیندار اپنی زمین خود کاشت کرے یا کسی کاشتکار کے سپرد کرے اور یہی وہ آمدنی ہے جس کی بنا پر زرعی زمینوں کی قیمت قرار پاتی ہے۔ کاشتکار جو کچھ معاوضہ زمیندار کو دیتا ہے اور جو

عرف عام میں لگان کہلاتا ہے اس کا دار مار بھی اسی معاشی لگان باب پنجم
پر ہے۔ معاشی لگان کی ماہیت اور مروجہ لگان کا اس سے تعلق
بحث مابعد سے بخوبی واضح ہو جائے گا ۴

سب سے اول تو یہ تسلیم کرنا ضرور ہے کہ زرعی زمینوں
کے بازار ابھی حال میں جاری ہوئے ہیں۔ اور وہ زرعی پیداوار
مثلاً گیہوں وغیرہ کے بازاروں کے مقابلے میں بلحاظ انتظام
بہت اومورے ہیں۔ جینک مسلمانوں نے شمالی ہندوستان
فتح نہیں کیا۔ کاشتکار جو راجہ کی زمین کاشت کرتا تھا ہر فصل پر
اپنے کھیت کی پیداوار کا ایک حصہ اس کو ادا کر دیتا تھا۔
لیکن یہ خیال صحیح نہیں ہے کہ یہ کل مقدار محض زمین پر
قابلض رہنے اور اس کو کاشت کرنے کا سعادہ تھی جو مالک
زمین یعنی راجہ وصول کرتا تھا۔ بلکہ واقعہ یہ ہے کہ کاشتکار جو کچھ
ادا کرتا تھا اس میں سے کچھ تو لگان ہوتا تھا اور کچھ ٹکس
یا محصول۔ راجہ ملک میں حکومت قائم رکھتا تھا۔ اس کی بدولت
کاشتکاروں کو لٹیروں اور دغا بازوں سے کم و بیش امن ملتا تھا
کاشتکار جو کچھ ادا کرتے وہ سرکاری محاصل میں شامل ہو کر
سلطنت کے صرف میں آتا تھا۔ کاشتکار نسلاً بعد نسل ایک ہی
قطعہ زمین پر قابلض رہتے تھے اور حسب رواج پیداوار کا
ایک حصہ مالک زمین کو ادا کرتے تھے۔ اس حصے کا تعین
معاشیات کی بحث سے خارج تھا۔ مسلمان حکمرانوں نے بھی یہی
طریقہ برقرار رکھا کہ کاشتکار سلطنت کی مملوکہ زمین جوتیں بڑیں

باب پنجم
نصف ہمس

اور پیداوار کا ایک حصہ بادشاہ کی نذر کریں البتہ اس حصہ کی مقدار میں اکثر کمی بیشی ہوتی رہی۔ کبھی تو وہ گھٹتے گھٹتے پیداوار کا صرف دسواں حصہ رہ جاتی تھی اور کسی بادشاہ کے زمانے میں وہ بڑھ کر ایک ریلج ایک ثلث بلکہ نصف تک پہنچ جاتی۔ ان تبدیلیوں کا دار مدار محض بادشاہ کی رائے اور مرضی پر تھا۔ معاشی اسباب کو کچھ دخل نہ تھا۔ چنانچہ اب بھی محصول بیشتر حکومت کی مرضی پر منحصر ہے۔ لیکن محصول کی طرح ان تبدیلیوں سے بھی گاہے گاہے بہت اہم معاشی نتائج نمودار ہوتے تھے مثلاً اگر کاشتکار کو اپنی اور اپنے کنبے کی پرورش اور مصارف کاشت کے واسطے نصف پیداوار سے زیادہ درکار ہو مگر حکومت نصف پیداوار خود سنگوالے اور نصف اس کے پاس چھوڑ دے تو صاف ظاہر ہے کہ کاشتکار کی اس شکل سے گزر نہو سکے گی اور مجبوراً کاشت چھوڑ کر وہ کوئی اور کام شروع کر دے گا۔ پس اس زمانے میں تجربے سے ثابت ہو گیا کہ جو حصہ سرکار لے سکتی ہے اس کی مناسب مقدار کم و بیش مقرر ہے۔ اس سے تجاوز کرنے کا نتیجہ کاشتکاروں اور ملک کے حق میں تباہی ہوگا بالآخر اضافہ لگان میں مقدار مناسب کی حد کا خیال رہنے لگا۔ اصول یہ قرار پایا کہ لگان اس قدر زیادہ طلب نہ کرنا چاہئے کہ کاشتکار مایوس ہو کر زمین چھوڑ بیٹھے۔ لیکن اس اصول کو پیش نظر رکھتے ہوئے جو مقدار بھی سرکار اپنے واسطے مقرر کرتی تھی وہ اپنی خوشی اور مرضی سے کرتی تھی معاشی اسباب کا

بابِ پنجم
فصل ۱۳۶

کوئی مزید لحاظ نہیں کیا جاتا تھا۔ غالباً یہ قول بحیثیت مجموعی درست ہے کہ اُس زمانے میں شمالی ہندوستان میں موجودہ قسم کے زمینداروں کی کوئی جماعت نہ تھی کہ وہ زمین کے مالک ہوں۔ خواہ اس کو خود کاشت کریں یا کسی کاشتکار کو لگان پر اٹھادیں۔ معلوم ہوتا ہے کہ اٹھارھویں صدی میں جو ہندوستان پر بد امنی کا دور دورہ رہا تو بہت سے لوگ زمیندار بن بیٹھے اس کے بعد زرعی زمین خرید و فروخت ہونے لگی۔ لگان بہت سے لوگوں کا ذریعہ معاش بن گیا۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ زمین کے بازاروں میں کیونکر اراضیات کی خرید و فروخت کا کار و بار چلتا ہے اور کیونکر لگان کے مابین قرار پاتے ہیں۔

ہم کو لگان کے مابین سے بحث کرنا ہے۔ کیونکہ لگان لگان کے کی کوئی ایسی عام شرح نہیں ہو سکتی جیسے سود خالص کی سو فی صد۔ وجہ صاف ظاہر ہے۔ اصل کا تو روپیہ روپیہ برابر ہوتا ہے ہر ایک کیساں کام دے سکتا ہے۔ لیکن زمین کے تمام ایکڑ کیونکر کیساں ہو سکتے ہیں۔ باب دوم میں بیان ہو چکا ہے کہ بعض زمین بہت زر خیز ہوتی ہے بعض متوسط درجہ تک اور بعض بہت کم۔ پس ہر زمین کا لگان بھی اس کی قوت پیداوری یعنی زرخیزی کے مطابق ہوگا۔ جس ایکڑ کی پیداوار زیادہ ہو اس کا لگان بھی زیادہ ہوگا اور جس کی پیداوار کم ہے اُس کا لگان بھی کم رہے گا۔ جو لوگ دیہات میں

باب پنجم
فضل (۳۳)

لگان وصول کرتے ہیں ان کو یہ حال بخوبی معلوم ہے۔ ہر گاہوں میں صدا کھیت ہوتے ہیں لیکن ہر ایک کی حالت بہ لحاظ پیداوار کم و بیش مختلف ہوتی ہے اور بمشکل چند کھیت ایسے ملیں گے کہ جن کے لگان کا اوسط فی ایکڑ مساوی ہو۔ چنانچہ شمالی ہندوستان میں جو کھیت بہت زرخیز ہیں اور عمدہ موقع پر واقع ہیں ان کا لگان آٹھ روپے سے لیکر پندرہ روپے فی ایکڑ تک مل رہا ہے۔ اور باقی کھیتوں کے لگان کی شرح حسب حیثیت گھٹتی جاتی ہے حتیٰ کہ ان بخر کھیتوں کی نوبت آتی ہے جن کا لگان روپیہ آٹھ آنے ایکڑ بھی بمشکل وصول ہوتا ہے اور بعض کو تو مفت اٹھا دیتے ہیں کہ بلا سے لگان نہ ملے زمین تو آباد رہے گی۔ پس جب اضافہ یا تحقیق لگان کا ذکر ہو تو ہم لگان کی کسی ایک بازاری شرح کا حوالہ نہیں دے سکتے کیونکہ زمین زمین کا لگان زرخیزی اور موقع کے لحاظ سے مختلف ہوتا ہے۔ اضافہ لگان سے صرف یہ مراد ہوتی ہے کہ لگان کے کل مدارج چڑھ گئے اس کے برعکس تخفیف لگان میں سب مدارج اتر جاتے ہیں۔ لگان کی کوئی ایک بازاری شرح نہیں ہوتی کہ وہی بڑھے وہی گھٹے زمین کی بازاروں میں زمین کی طلب ان لوگوں کی طرف سے پیش ہوتی ہے جو کہ کاشت کرنی چاہیں۔ شمالی ہندوستان میں بیشتر لوگوں کا ذریعہ معاش زراعت ہے۔ اور ہر ایک خاندان کی یہی خواہش ہوتی ہے کہ کاشت کے واسطے اسکو

زمین کی
ملک

بسر اوقات کے قابل زمین مل جاوے۔ کاشتکار لوگ بالطبع بائیسیم
 قداست پسند اور لکیر کے فقیر ہوتے ہیں۔ جب تک بھی کسی نہ کسی (فصل ۳۳)
 حال میں گزر ہو سکے وہ کاشتکاری پر جے رہیں گے۔ اور
 زیادہ آمدنی کے لالچ سے کوئی نیا کام کرنے کا خیال دل میں
 نہ لائیں گے۔ دیہاتی مزدور بھی یہی کوشش کرتے ہیں کہ ان کو
 اپنے ہی گانوں میں تھوڑی سی زمین مل جائے تاکہ وہ کھیتی
 باڑی شروع کر دیں۔ قصبات میں جا کر محنت مزدوری کرنے سے
 وہ بہت جان چراتے ہیں۔ کاشتکاروں کو بھی تلاش رہتی ہے
 کہ کہیں پاس زمین مل جائے خواہ لگان زیادہ دینا پڑے
 اور اگر کہیں دور عمدہ سے عمدہ زمین بھی تھوڑے لگان پر
 ملے تو وہ اس کے خواہاں نہیں ہوتے۔ لوگوں کی ان عادات
 کا نتیجہ یہ ہے کہ زمین کا کوئی بڑا اور باقاعدہ بازار نہیں بلکہ
 زمین کی خرید و فروخت بہت سے چھوٹے چھوٹے مقامی بازاروں
 میں منقسم ہے اور بازار بازار میں لگان کے مدارج مختلف رہتے
 ہیں جہاں آبادی بڑھتی ہے وہیں زمین کی طلب میں بھی
 اضافہ ہوتا ہے۔ کیونکہ باب دوم میں بیان ہو چکا ہے کہ
 یہ ممکن نہیں کہ کسی رقبہ اراضی سے جس قدر چاہیں پیداوار
 حاصل کر لیں۔ بلکہ ہر زمین کی پیداوار کی ایک حد ہے کبھی نہ کبھی
 قانونِ تغلیل حاصل کے عملدرآمد کی نوبت آجاتی ہے۔ حتیٰ کہ
 مزید حاصل اور محنت صرف کرنے سے نفع کے بجائے نقصان
 ہونے لگتا ہے۔ شمالی ہندوستان کے بہت بڑے حصے میں

دیہات کی آبادی اس درجہ گنجان ہو چکی ہے کہ زمین کی طلب بہت بڑھی رہتی ہے۔ اگر کوئی کھیت خالی ہو جائے تو زمیندار کو کاشتکار ملنے میں ذرا بھی وقت نہیں ہوتی۔ بہت سے کاشتکاروں کے پاس تو کافی زمین نہیں اور بہت سے سراسر محروم ہیں اور اسی تاک میں رہتے ہیں کہ کوئی کھیت ملے تو کاشت شروع کر دیں۔ طلب کا خاصہ تو پہلے بھی کئی مرتبہ بیان ہو چکا ہے۔ کسی خاص قسم کی زمین کا جس قدر زیادہ لگان مانگا جائے گا اسی قدر اس کی طلب گھٹے گی۔ بالفاظ دیگر لگان بڑھنے سے زمین کی طلب گھٹتی ہے اور لگان گھٹنے سے زمین کی طلب میں اضافہ ہوتا ہے۔

زمین کی رسد لگان بڑھنے سے کچھ عرصے تک تو زمین کی رسد میں بھی اضافہ ہوتا ہے کچھ قطعات اب تک غیر غزروہ پڑے تھے۔ یا تو ان پر خود رو درخت کھڑے تھے یا بیل ڈھور چرتے تھے۔ اب زمیندار ان کو بھی لگان کے لالچ سے کاشتکاروں کے حوالے کر دیتے ہیں اور جیتک مزید زمین دستیاب ہو سکے لگان بھی بعینہ چیزوں کی قیمت کی طرح قرار پاتا رہتا ہے یعنی اس کی مقدار ایسی رہتی ہے کہ زمین کی طلب و رسد میں توازن قائم رہے لگان کی اس حد تک تو زمین کی حالت بالکل معمولی چیزوں کی سی ہے یہ صحیح ہے کہ زمین کے بازار بہت باقاعدہ اور انتظام یافتہ نہیں اور ان میں لگان متوازن نہ کے ٹھیک ٹھیک مراج قرار پانے دشوار ہیں لیکن ہر جگہ لگان کا رجحان یہی رہتا ہے کہ وہ

زمین کی رسد و طلب میں توازن رکھے۔ اس حالت میں بھی جبکہ باغیچہ
 زمین کی رسد میں بیشی ممکن ہو۔ لگان کے چند معمولی مدارج ہونگے
 جن کی طرف لگان کی بازاری شرحیں مائل ہوتی رہیں گی :
 مذکورہ بالا حالت کہ زمین کی رسد میں اضافہ کی گنجائش ہو
 وائی نہیں بلکہ عارضی ہے۔ چنانچہ زمین کی ایک خصوصیت یہی
 قرار پاچکی ہے کہ اس کی وسعت محدود ہے اب دیکھنا یہ ہے
 کہ اس خصوصیت کی بدولت زمین کے بازاروں میں کیا خاص
 کیفیت پیدا ہوتی ہے آبادی بڑھتے بڑھتے یہ نوبت آتی ہے
 کہ کل قابل کاشت زمین اٹھ جاتی ہے اور پھر یہ ممکن نہیں کہ
 طلب کے ساتھ ساتھ رسد میں اضافہ ہوتا رہے یہ نوبت آنے پر
 زمین کی حالت عام چیزوں کی حالت سے بالکل مختلف ہو جاتی
 ہے۔ زمین کی رسد محدود ہو جاتی ہے حالانکہ اور چیزوں کی
 رسد میں بہت کچھ اضافہ ہو سکتا ہے شمالی ہندوستان کے
 اکثر حصوں میں یہ نوبت آچکی ہے۔ قابل کاشت زمین قریب قریب
 کل اٹھ چکی ہے اور اُس کی رسد میں اضافہ کی گنجائش نہیں ہے
 یہ ممکن ہے کہ بہت سا روپیہ خرچ کر کے بجز زمین زرخیز بنائی
 جائے۔ مثلاً پنجاب میں آبپاشی کی نہریں۔ نالے بنا بنا کر بہت
 بڑا قطعہ آباد کیا گیا ہے۔ اب وہاں خوب کاشت ہوتی ہے
 بجز زمینوں میں سے زائد از ضرورت ریت یا چکنی مٹی نکال دینے
 سے ان کی زرخیزی بڑھ سکتی ہے۔ لیکن آبادی بھی برابر
 بڑھ رہی ہے۔ اور ان ترکیبوں سے زمین میں کوئی قابل لحاظ

باب نمبر ۳۳۶ اضافہ نہیں ہو سکتا +
فصل دوم

ایسی حالت میں لگان جس طرح قرار پاتا ہے اس کو سمجھنے کے واسطے ضروری ہے کہ گذشتہ باب میں جو بحث پیش ہو چکی ہے اس کی طرف رجوع کیا جائے۔ یعنی یہ کہ جب رسد بالکل محدود ہو تو سودا کیونکر قرار پاتا ہے۔ فرض کرو ایک پرگنہ ہے اور وہاں جس قدر بھی قابل کاشت زمین ہے وہ سب اٹھ پلکی ہے۔ یہ بھی مان لو کہ کاشتکاروں کو بس گزر کے لائق آمدنی حاصل ہو رہی ہے۔ نہ وہ فاقہ کش ہیں اور نہ وہ مرفہ الحال۔ صرف ان کے میار زندگی کے مطابق بسر اوقات ہوئے جاتی ہے۔ بحیثیت مجموعی ان کی حالت میں سکون ہے البتہ بعض بعض افراد اپنی ہوشیاری اور محنت کی بدولت مقابلہ دوسروں سے زیادہ خوش حال ہیں اور بعض کام چور اور انارٹی مفلس و خستہ حال اس حالت میں اگر کوئی شخص از سر نو کاشتکاری شروع کرنا چاہے یا موجودہ کاشتکار فرید زمین کے خواہاں ہوں تو دوسروں سے واپس لئے بغیر ان کو زمین ملنی محال ہے۔ صرف ایک لگانوں کو پیش نظر رکھ کر فرض کرو کہ ایک نو وارد جو کاشتکاری شروع کرنا چاہتا ہے ایک کھیت کا تیس روپیہ لگان پیش کرے۔ حالانکہ موجودہ کاشتکار صرف پچیس روپے ادا کرتا ہے تو پہلے ہی فرض ہو چکا ہے کہ لگانوں میں کوئی خالی زمین موجود نہیں جس کو یہ کاشتکار جا کر گھیر لے۔ اندھے کی لکڑی کی طرح وہی زمین جو وہ کاشت کرتا ہے۔ اُس کا فریڈ معاش ہے۔ پس لازم ہوا کہ

وہ لگان تین روپے سے بھی بڑھادے ورنہ کھیت ہاتھ سے جاتا ہے۔ غرض کہ نو وارد جس قدر لگان پیش کرے یا تو اس سے کچھ بڑھ کر کاشتکار ادا کر لے یا زمین چھوڑ دے اس حالت میں جبکہ طلب تو بڑھتی جائے اور رسد ختم ہو چکی ہو اور زمیندار کو اختیار ہو کہ جو سب سے زیادہ لگان پیش کرے زمین انہی کے سپرد کر دے لگان اس حد تک بڑھ جائے گا کہ اس کے بعد کاشتکار کھیت چھوڑنے پر آمادہ ہو جائیں گے۔

دیکھنا یہ ہے کہ لگان کی مقدار کیا رہے گی جو لوگ زمین ہندوستان میں لگان لینے میں ایک دوسرے کا مقابلہ کرتے ہیں ان کی غرض یہ ہوتی ہے کہ اس کی کاشت سے روزی کمائیں۔ یہ تو صاف ظاہر ہے کہ وہ اس قدر لگان ادا کرنا گوارا نہ کریں گے کہ اس کو منہا کرنے کے بعد ان کی آمدنی معمولی گزران تک کے واسطے کفایت نہ کرے۔ البتہ اس حد کے اندر اندر کہ انکی گزر ہوئے جائے لگان حتیٰ الوسع بڑھتا رہے گا۔ ہندوستان کے اکثر حصوں میں کاشتکار کو کھیتی باڑی کے سوا بہت کم ذرائع معاش حاصل ہیں اور لوگ قدیم رسم و رواج کے اثر سے زراعت ہی کو قدرتی پیشہ خیال کرتے ہیں۔ نتیجہ یہ ہے کہ لوگ کاشتکاری کو بڑی طرح سے چٹے ہوئے ہیں۔ لگان میں اضافہ پر اضافہ ہوتا ہے مگر زمین نہیں چھوڑتے حتیٰ کہ لگان میں سے مزدوروں کی اجرت اور اصل کا سود ادا کرنے کے بعد بشکل ان کے پاس اس قدر بچتا ہے کہ زندگی بسر کر سکیں۔

باب خیم
فضل (۳۹)

ایسی معاشی حالت میں مصارف کاشت سہا کرنے کے بعد جو کچھ پیداوار بیچے گی وہ کل کی کل لگان کی نذر ہوگی۔ اور لگان کی معمولی شرح یہی قرار پائے گی۔ واضح ہو کہ مصارف کاشت میں کاشتکار اور اس کے خاندان کی ضروریات زندگی بھی داخل ہیں۔ ورنہ ظاہر ہے کہ فاقہ کشی سے تنگ آکر چند ہی روز میں کاشتکار کھیتی باڑی چھوڑ دیں گے لگان میں اس درجہ اضافہ ہو سکنے کا باعث یہی ہے کہ زمین کی طلب تو برابر بڑھ رہی ہے لیکن اس کی رسد بالکل محدود ہے۔ اس میں شک نہیں کہ اگر قانون لگان کاشتکاروں کی حمایت نہ کرتا تو شمالی ہندوستان کے اکثر حصوں میں لگان اس حد تک بڑھ چکا ہوتا۔ یعنی لگان ادا کرنے کے بعد کاشتکار کو صرف مصارف بچ رہتے اور کیا ممکن تھا کہ وہ کچھ پس انداز کر سکتا یا ادنیٰ ضروریات زندگی کے علاوہ اس کو اور کوئی چیز میسر آسکتی ؟

فصل سینتیس

لگان

گذشتہ فصل میں وضع ہو چکا ہے کہ شمالی ہندوستان میں مختلف تہذیبی حالت میں زرعی زمین کے بازار کیونکر قائم ہوئے۔ اور یہ بھی ثابت ہوا کہ بحالت موجودہ جبکہ زمین کی طلب بمقابل رسد بہت زیادہ ہے اگر قانونی قیود عائد نہ کی جائیں تو لگان اس درجہ بڑھ جاتا کہ کاشتکار کو گزر کرنی مشکل ہو جاتی۔ یعنی کھیتی باڑی کا خرچ اور کاشتکار اور اس کے خاندان کے ضروری مصارف ادا ہونے کے بعد جو کچھ پیداوار بچتی وہ سب کی سب لگان کی مد میں زمیندار سنبھال لیتا لیکن ممکن ہے کہ دوسرے مقامات اور دوسرے زمانوں میں حالات زراعت مختلف رہے ہوں چنانچہ ہم اب مختلف حالات کے تحت میں سلسلہ لگان سے مزید بحث کرتے ہیں وہ حالات فرض کرو جو ان انگریزی سٹیشن کے پیش نظر تھے جنہوں نے اول اول لگان کا مسئلہ تحقیق کیا مثلاً کچھ باخبر اور سمجھدار لوگ کاشت شروع کریں ان کو بقدر ضرورت اصل اور نیز محنت یعنی مزدور معمولی شرح سود و اجرت پر

باب نمبر ۱۳
 مل جاویں یہ لوگ جگہ جگہ جانے پر آمادہ ہوں اور اگر ان کو کسی دوسرے کام میں زیادہ منافع ملنے کی امید ہو تو کاشتکاری ترک کرنے میں کچھ تامل نہ کریں۔ بحث کو اور بھی سہل بنانے کی غرض سے ہم فرض کئے لیتے ہیں کہ کاشتکار اپنے ہاتھ سے کھیتی باڑی کا کام نہیں کرتے بلکہ مزدوروں سے کام لیتے ہیں اور صرف انتظام اور نگرانی اپنے ذمہ رکھتے ہیں۔ ہر کھیت کی آمدنی اور مصارف کا وہ بہت مفصل حساب تیار کرتے ہیں تاکہ ان کو ٹھیک ٹھیک معلوم رہے کہ کس کھیت سے کتنا نفع مل رہا ہے جو زمین ہمارے پیش نظر ہے اُس میں مختلف قطعات کی زرخیزی مختلف ہے بعض میں تو زرخیزی اس درجہ کم ہے کہ اس سے کوئی لگان ہی وصول نہیں ہوتا۔ یعنی پیداوار مصارف کاشت کے برابر رہتی ہے۔ البتہ باقی قطعات سے حسب مدارج زرخیزی کم یا زیادہ لگان چل ہوتا ہے۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ جو حالات یہاں بیان ہوئے ان کی موجودگی میں لگان کیونکر قرار پائے گا؟

کاشت کی انتہائی حد نہو بزبان اصطلاح انتہائی زمین کہلاتی ہے گویا وہ کاشت کی انتہائی حد کو پہنچ گئی ہے۔ یعنی اس کی کاشت ہمیشہ خاتمہ کے قریب رہتی ہے اگر حالات میں ذرا سا بھی ناموافق رہو بدل ہوا تو کاشت فوراً ختم ہو جائے گی یعنی کاشتکار اس کو جوتا ہونا چھوڑ دے گا۔ ایسا بے لگان کھیت اسی حالت میں کاشت

ہو سکتا ہے جبکہ اس کی پیداوار سے کم از کم ذیل کی مدیں ^{باب پنجم} وصول ہوتی رہیں +

(۱) کل اصل دائرہ جو کھیتی باڑی میں لگا ہو۔ اور نیز اصل قائم کا ایک مناسب جزو بطور مضابطات فرسودگی +

(۲) جس قدر اصل لگا ہو اس کا پورا پورا سود +

(۳) جتنی محنت صرف ہوئی ہو یعنی فردوروں نے کام

کیا ہو ان کی اجرت اور کاشتکار نے خود جس قدر کام کاج اور دیکھ بھال کی ہو اس کا مناسب معاوضہ یعنی معاوضہ تنظیم

اگر زمین کی پیداوار سے یہ چاروں مدیں پوری پوری وصول نہ ہوں تو کاشتکار مجبوراً کمیت چھوڑ بیٹھے گا۔ پس واضح ہوا کہ زرعی پیداوار کی قیمت گھٹنے سے بے لگان زمینیں یعنی جو کاشت کی انتہائی حد پر ہوں کاشت سے خارج ہو جاتی ہیں جب ان کھیتوں کی

کاشت بند ہوئی تو صاف ظاہر ہے کہ زرعی پیداوار کی رسد بھی گھٹ جائے گی۔ تخفیف رسد کی بدولت بشرطیکہ طلب میں بھی

تخفیف نہ ہو قیمت پھر چڑھے گی اور یہ زمینیں اضافہ قیمت کے اثر سے پھر کاشت ہونے لگیں گی مزید براں اگر قیمت خود بخود بڑھے تو اختتام کاشت کی حد اور آگے بڑھے گی۔ یعنی اور

زمینیں بھی جو اس حد کے باہر تھیں اس میں داخل ہو جاویں گی

بالفاظ دیگر جو زمینیں بوجہ ادنیٰ زرخیزی کے اب تک کاشت نہ ہوتی

تھیں اضافہ قیمت کے طفیل سے ان کی بھی کاشت شروع

ہو جاوے گی کیونکہ قیمت بڑھنے پر ان کی قلیل پیداوار سے

بایںچہم
فضل (۳)

مصارف-کاشت وصول ہونے لگیں گے۔ بلکہ اگر کچھ زائد مقدار وصول ہو تو عجب نہیں لیکن صاف ظاہر ہے کہ جب یہ زمینیں بھی کاشت ہوں تو رسد بڑھے گی اور اضافہ رسد تخفیف قیمت کا باعث ہوگا حال کلام یہ کہ حالت مفروضہ بالا میں اختتام کاشت کی حد کسی خاص درجے کی زرخیز زمین پر قائم نہیں رہتی۔ اگر زرخیز زمین کی پیداوار کی قیمت بڑھے تو ادنیٰ ادنیٰ درجے کی زرخیز زمینیں بھی کاشت ہونے لگیں گی اور اگر قیمت گھٹے تو موجودہ مزدور زمینوں میں سے بھی ادنیٰ درجے کی زمینوں کی کاشت بند ہو جائیگی اور خواہ قیمت کچھ ہی کیوں نہ ہو۔ مزدور زمینوں میں کچھ ایسی بھی ہوں گی جن کی پیداوار سے صرف مصارف کاشت وصول ہوں۔ کچھ زائد نہ بچے جس کو لگان کہہ سکیں۔ ایسی زمینیں اصطلاحاً بے لگان زمینیں کہلاتی ہیں اور انہی کی بابت کہا جاتا ہے کہ وہ اختتام کاشت کی حد پر واقع ہیں۔

مشہور
لگان-

کسی قسم کی خواہ کتنی بھی پیداوار ہو سب کی بازاری قیمت ایک ہوتی ہے قطع نظر اس کے کہ وہ کس کس درجے کے زرخیز کھیت میں پیدا ہوتی ہے۔ خریداروں کو تو صرف پیداوار سے غرض ہوتی ہے۔ زمین کی کم یا بیش زرخیزی سے کیا سروکار۔ صاف ظاہر ہے کہ جو جو زمینیں بے لگان زمینوں سے زیادہ زرخیز ہیں مصارف کاشت منہا کرنے کے بعد ان کی پیداوار میں سے کچھ مقدار زائد بچے گی۔ اور زمین جتنی ہی زیادہ زرخیز ہو اسی قدر اس حاصل زائد کی مقدار بھی زیادہ رہے گی۔ مفروضہ بالا حالت

میں یہ کل کا کل حاصل زائد زمیندار بطور لگان وصول کرے گا یا نجیم اس کا قابو بڑھا ہوا ہے اور باقی لوگ جو کاشت میں شریک (فصل ۳۷) ہیں بے بس ہیں۔ مزدور اور اصمدار تو حسب مفروضہ پہلے ہی سے مناسب اجرت اور سود پا رہے ہیں۔ اگر وہ اس سے زیادہ معاوضہ طلب کریں تو کاشتکار ان کو چھوڑ کر دوسرے لوگوں سے معاملہ کرے گا تاکہ سود و اجرت کی مروجہ شرح میں اس کو اضافہ نہ کرنا پڑے۔ کاشتکار کو بھی اپنی محنت اور کوشش کا کچھ معاوضہ مل ہی جاتا ہے۔ یہ تو اس کی دلی خواہش ہوگی کہ اس حاصل زائد میں سے بھی کچھ حصہ بانٹے مگر وقت یہ آن پڑی ہے کہ زمین کا رقبہ تو محدود ہے اور ذراعت کے واسطے لوگوں میں بہت کچھ کشمکش جاری ہے پس اگر موجودہ کاشتکار حاصل زائد میں سے کچھ بھی حصہ نکالے گا تو فوراً دوسرے حریف کاشتکار زمیندار سے کل حاصل زائد دینے کا وعدہ کرنے کو آمادہ ہو جائیں گے۔ پس یہ بھی اس خوف کے مارے بے چون و چرا کل حاصل زائد بطور لگان ادا کر دیتا ہے۔ اور اپنے واسطے اس میں سے کچھ نہیں بچاتا۔ اگر قابل ذراعت زمین کا رقبہ لا محدود ہوتا تب تو ممکن بلکہ اغلب تھا کہ حاصل زائد حسب قرار داد اور زمیندار اور کاشتکار میں تقسیم ہو جایا کرتا لیکن زمین کا رقبہ محدود ہے اور اس کی طلب رسد سے بڑھی رہتی ہے۔ پس زمیندار بلا تکلف کل حاصل زائد وصول کر لیتا ہے اور کاشتکار لاچار ہے اگر اس قدر دینے سے

باب پنجم انکار کرتا ہے تو زمین ہاتھ سے جاتی ہے۔ دوسرے کاشتکار فصل (۳۷) اس کی تاک میں لگے ہوئے ہیں :

یہ ہے لگان کا قدیم اور مشہور مسئلہ جس کو ہم نے نہایت سادہ طور پر بیان کیا ہے۔ پیداوار کی قیمت خواہ کچھ ہی کیوں نہ ہو بعض زمینیں ایسی ہوں گی کہ ان کی پیداوار سے صرف مصارف کاشت یعنی اصل دائرہ سود، اجرت اور اجرت تنظیم وصول ہوگی۔ ایسی زمینوں کو اختتامی زمین سے تعبیر کر سکتے ہیں یعنی وہ کاشت کی انتہائی حد کو پہنچ جاتی ہے ان سے ادنیٰ درجے کی زمینیں کاشت نہیں ہوتیں ان اختتامی زمینوں سے مصارف کاشت کے سوا کوئی ماحصل زائد بطور لگان وصول نہیں ہوتا۔ البتہ جو زمینیں ان سے زیادہ زیادہ زرخیز ہیں ان کی پیداوار میں سے مصارف کاشت منہا کرنے کے بعد بھی کچھ مقدار جس کو ماحصل زائد کہتے ہیں بچ رہتی ہے اور یہی ماحصل زائد معاشی لگان کہلاتا ہے۔ جو لگان زمیندار کاشتکار سے وصول کرتا ہے۔ وہ معاہدے سے قرار پاتا ہے۔ اگر وہ معاشی لگان سے زائد ہے تو کاشتکار جلد کھیت چھوڑ دے گا یا خود تباہ ہو جائے گا۔ اگر معاشی لگان کے مساوی ہے تو کاشتکار گزر کئے جائے گا اور اگر معاشی لگان سے کچھ کم ہے تو یہ کاشتکار کی خوش قسمتی ہے اور اس کی حالت کچھ عرصے میں سنبھل جائے گی :

پیداوار کی معمولی قیمت سے معاشی لگان قرار پاتا ہے

اگر قیمت بڑھے تو موجودہ اختتامی زمین سے بھی ادنیٰ درجے کی ^{باب غیسم} زمینوں پر کاشت پھیل جاوے گی یہ نئی زمینیں تو بے لگان قرار پائیں گی اور جو زمینیں ان سے زیادہ زرخیز ہیں ان سے لگان وصول ہونا شروع ہوگا گویا سابق بے لگان زمین سے بھی کچھ تھوڑا بہت لگان وصول ہونے لگے گا۔ حاصل کلام یہ کہ اضافہ قیمت سے اختتامی زمین کی حد آگے بڑھ جاتی ہے یعنی ادنیٰ تر زمین کاشت ہونے لگتی ہے اور تمام سابق زمینوں کا لگان بھی بڑھ جاتا ہے اس کے برعکس اگر قیمت گھٹے تو موجودہ اختتامی زمین کی کاشت بند ہو جاتی ہے۔ کیونکہ انکی کاشت سے سراسر نقصان ہونے لگتا ہے۔ جو زمین ذرا بہتر تھی اب وہ بے لگان زمین قرار پائے گی۔ اور باقی تمام اعلیٰ زمینوں کے لگان میں تخفیف ہو جاوے گی۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ اگر اضافہ لگان پر قانونی بندشیں قائم نہ ہوتیں تو بحالت موجودہ معاشی لگان کا اس لگان سے کیا تعلق ہوتا جو کاشتکاروں کو ادا کرنا پڑتا ہے

ہندوستان میں بھی اختتام کاشت کی انتہائی حد کی مثالیں ^{مسد لگان} نظر آتی ہیں یعنی یہاں پر بھی گائوں میں بہت سی زمینیں ہیں جن کی پیداوار سے مصارف کاشت کے علاوہ کوئی ماحصل ناکہ یعنی لگان وصول نہیں ہوتا۔ چنانچہ بہت سی زمینوں کو جو خود کاشت کہلاتی ہیں زمیندار محض اس وجہ سے اپنے طور پر کاشت کرتے ہیں کہ ان سے مصارف کاشت کے سوا کوئی لگان وصول

باب پنجم (فصل دوم)
 نہیں ہوتا۔ اور زمیندار اُن کو بلا لگان اٹھانا نہیں چاہتے ان بے لگان زمینوں کے علاوہ جو دیگر فروغ زمینیں ہیں وہ رواج مختلف زیادہ ندرخیز ہیں اور ندرخیزی کی کمی بیشی کے مطابق ان سے لگان بھی تھوڑا یا بہت وصول ہوتا ہے۔ مشہور مسئلہ لگان میں کاشتکار کی جو حالت پیش نظر رکھی گئی ہے ہندوستانی کاشتکار کی حالت اس سے بالکل مختلف ہے کیونکہ وہ نہ صرف کھیتی باڑی اور اس کے کام کاج کی دیکھ بھال اور نگرانی کرتا ہے بلکہ وہ اور مزدوروں کی طرح بونے جوتے میں بھی ہاتھ بٹاتا ہے کچھ اصل بھی اپنی گروہ سے لگاتا ہے اور اس کو جو آمدنی حاصل ہوتی ہے اس میں وہ ان مدوں کی کوئی تفریق نہیں کرتا کہ فلاں مقدار سود ہے فلاں اجرت اور فلاں معاوضہ تنظیم۔ وہ دل میں یہ نہیں سوچتا کہ آیا اس کو اپنے اصل پر مناسب سود مل رہا ہے، محنت کی مناسب اجرت ملتی ہے اور آیا معاوضہ تنظیم کی مقدار بھی مناسب ہے یا نہیں حتیٰ کہ اس کو یہ فکر تک کہ نہیں ہوتی کہ اصل قائل جو بتدیج کہنے اور از کار رفتہ ہوتا ہے اس کو دوبارہ مہیا کرنے کے واسطے بھی کچھ رقم بطور مطالبات فرسودگی پس انداز ہو رہی ہے یا نہیں۔ مسئلہ لگان میں فرض کیا ہے کہ کاشتکار مصارف کاشت کا پورا پورا حساب کر کے ان کو پیداوار میں سے منہا کرتا ہے جس سے اس کو معلوم ہو جاتا ہے کہ آیا کچھ حاصل زائد بچا یا نہیں اور اگر بچا تو کتنا۔ لیکن ہندوستان کا غریب اور جاہل کاشتکار یہ سب اہتمام کہاں

کر سکتا ہے کہ ہر کمیت کا پورا پورا حساب تیار رکھتے مصارفِ بابِ نجیبہ
 کاشت میں کبھی وہ نقد خرچ کرتا ہے اور کبھی غلہ۔ مثلاً دوسروں
 کی اجرت ہے یا تخم کی قیمت ہے پس محض تجربے سے وہ سرسری
 اندازہ کر لیتا ہے کہ مصارفِ نکلنے کے بعد آیا اس قدر پیداوار
 بچ رہتی ہے کہ اسکی بھی گزر ہو جائے اور لگان بھی ادا ہوتا ہے
 پس ہندوستان کی حالت ایسی ہے کہ یہ دریافت کرنے کے
 بجائے کہ آیا پیداوار میں سے مصارفِ کاشت منہا ہونے کے بعد
 کچھ لگان باقی رہتا ہے یہ سوال کرنا چاہئے کہ پیداوار میں سے
 کاشتکار کے اخراجات نکلنے کے بعد کچھ باقی بچتا ہے یا نہیں یہ
 ہندوستان کی حالت پر غور کرو شمالی ہندوستانی کے اکثر حصوں
 میں کاشتکاروں میں باہم زرعی زمین کے واسطے بہت کشمکش جاری
 ہے۔ کاشتکاروں کو پیشہ بدلنے میں بہت وقت پیش آتی ہے
 اور اپنا قدیم پیشہ یعنی زراعت چھوڑنا ان کو بہت گراں بھی
 گزرتا ہے، پس اگر قانون ان کی حمایت نہ کرتا تو جو کچھ لگان
 وہ ادا کرتے معاشی لگان سے کبھی کم نہ ہوتا بلکہ عجب زیادہ کہ
 اس سے زیادہ ہوتا، زمین کے واسطے اس درجہ کشمکش ہے کہ جس
 زمین سے کاشتکار کو کچھ بھی معمول سے زیادہ آمدنی حاصل ہوتی
 ہے دوسرے کاشتکار اس کا لگان بڑھانے پر آمادہ ہو جاتے
 ہیں۔ حتیٰ کہ اس کی آمدنی بھی گھٹ کر دوسری زمینوں کی معمولی
 آمدنی کے برابر آ رہتی ہے۔ بالفاظِ دیگر زمیندار کو پورا پورا معاشی
 لگان تو ضرور ہی مل جاتا ہے لیکن کاشتکاروں کو کھیتی باڑی

بابِ غیبم
فصل (۳۷)

کچھ ایسی عزیز ہے کہ وہ معاشی لگان سے زیادہ ادا کرنا بھی گوارا کر لیتے ہیں مگر ان کو کھیت چھوڑنا منظور نہیں فرودہ گھٹا کر خود جان کھپاتے ہیں تاکہ کم اجرت دینی پڑے، اپنی بعض ضروریات ترک کر دیتے ہیں۔ اصل قائم کے مطالبات فرسودگی چھوڑ دیتے ہیں بلکہ کبھی کبھی تو تنگدستی برداشت کرتے ہیں مگر لگان بڑھانے سے نہیں ہٹتے اصل کلام یہ کہ کاشتکاروں میں وہ کشمکش پھیلی ہے کہ معاشی لگان سے بڑھکر لگان ادا کرنے کو تیار ہو جاتے ہیں اور نتیجہ یہ ہے کہ ان کو پورے پورے مصارف کاشت بھی وصول نہیں ہوتے نہ اصل کا مناسب سود ملتا ہے نہ محنت کی پوری اجرت اور نہ کافی معاوضہ تنظیم واقعہ یہ ہے کہ جو ضروریات لوازمات زندگی شمار ہوتی ہیں وہ میسر ہو چکے ہوں جو کچھ بچتا ہے کاشتکار بطور لگان زمیندار کی مذکر کر دیتا ہے یہ ضرور نہیں کہ زمیندار خواہ مخواہ زیادہ سے زیادہ لگان وصول کرے بعض رحمدل اور نال اندیش زمیندار اپنے آسایوں کی خوشحالی کی خاطر لگان ہلکا رکھتے ہیں لیکن اگر وہ چاہتے تو اس قدر لگان ضرور وصول کر سکتے تھے اور بعض اس قدر وصول کرنے کی کوشش بھی کرتے ہیں کہ پیٹ پالنے کے سوا کاشتکار کو اور کچھ میسر نہ ہو چنانچہ اسی احتیاط سے اضافہ لگان کے متعلق قانون نے قواعد مقرر کر دیے ہیں کہ کاشتکاروں پر بیجا بار نہ پڑ سکے :

لگان اور مغربی معاشین نے جو مسئلہ لگان کے متعلق تحقیق کی ہے۔ قیمت پیداوار وہ ہندوستان پر بھی بہت کچھ صادق آتی ہے۔ جہاں زمین

باب خیم
فصل (۳۵)

کم ہو اور طلب زیادہ کاشتکاروں کی کشمکش کے طفیل سے زمیندار چاہے تو سالم معاشی لگان وصول کر سکتا ہے بلکہ غریب اور جاہل کاشتکاروں سے اور بھی زیادہ وصول کرنا ممکن ہے۔ اگلی فصل میں اس بحث کی تفصیل درج ہے کہ سرکار نے یہ اصول کیوں برتا کہ جو لگان ادا ہو وہ زمین کی طلب و رسد کے اثر سے قرار نہ پائے بلکہ قانون کا پابند رہے۔ مسئلہ لگان کا بیان ختم کرنے سے بیشتر ضروری معلوم ہوتا ہے کہ زرعی پیداوار کی قیمتوں اور زمینوں کے لگان میں جو تعلق ہے وہ بھی واضح کر دیا جائے لوگ اکثر بیان کرتے ہیں بلکہ اخباروں میں لکھتے ہیں کہ لگان بڑھنے کی وجہ سے زرعی پیداوار کی قیمتیں چڑھ جاتی ہیں۔ بالفاظ دیگر قیمتوں کا دار مدار لگان پر ہے لیکن حقیقتاً معاملہ بالکل برعکس ہے۔ یعنی لگان خود قیمتوں پر منحصر ہے۔ چنانچہ پیداوار کی قیمت سے اختتامی کاشت کی مدد قرار پاتی ہے بے لگان زمین کی پیداوار کی قیمت سے محض مصارف کاشت وصول ہوتے ہیں اور یہی قیمت لگان کا باعث ہوتی ہے، اگر قیمت بڑھی تو ادنیٰ تر زمین بھی کاشت ہونے لگتی ہے اور قیمت گھٹی تو ادنیٰ زمینوں کی کاشت بند ہو جاتی ہے۔ بحالت اول لگان بڑھتا ہے۔ بحالت دوم اس میں تحقیق ہو جاتی ہے۔ بہر صورت قیمت کی تبدیلی سے لگان میں تبدیلی ہوتی ہے۔ پس ثابت ہوا کہ لگان کا دار و مدار قیمت پر ہے نہ کہ قیمت کا لگان پر اس واقعے کو ایک قانون کی شکل میں

بابِ نہم
فصل ۱۳
یون بھی بیان کرتے ہیں کہ لگان مصارفِ پیدائش کا کوئی جزو نہیں
مصارفِ کاشت جن کی رو سے قیمت پیداوار قرار پاتی ہے وہ
مصارف ہیں جو اختتامی زمین کی کاشت میں پیش آئیں کہ
جس سے کوئی لگان وصول نہ ہوتا اور ان مصارف کا اس لگان
سے کوئی تعلق نہیں جو اعلیٰ زمینوں سے وصول ہوتا ہے۔ بالفاظِ
مختصر لگان کا باعث اعلیٰ قیمتیں ہیں نہ کہ اعلیٰ قیمتوں کا باعث
لگان ÷

فصل اتریں

لگان پر قانونی بندشیں

گزشتہ فصل میں بیان ہو چکا ہے کہ اگر شمالی ہند میں قانونی بندشوں کی ضرورت۔

تین لگان محض معاشی اسباب پر چھوڑ دیا جاتا اور قانون کی طرف سے کوئی مداخلت نہ ہوتی تو پیداوار کا جزو اعظم تو زمیندار لگان کی مد میں سنگھولیتے اور غریب کاشتکار کے پاس اگر کچھ بچتا تو بس اسی قدر کہ گزر ہو سکے اور وہ بھوکوں نہ مرے یہ بھی ذکر آچکا ہے کہ قانون نے تقرر اور بالخصوص اضافہ لگان پر چند قیود لگا دئے ہیں جن کا منشا یہ ہے کہ پیداوار کا کچھ حصہ جو قانون کی مداخلت بغیر زمیندار وصول کر لیتا کاشتکار کے پاس بچ رہے تاکہ وہ بھی اپنی حالت سدھار سکے یہ قانونی مداخلت عام پالیسی میں ایک استثنائے سمجھی جاتی ہے۔ کیونکہ سرکار قانوناً چیزوں کی قیمت مزدوروں کی اجرت یا اصل کا سود تو کبھی مقرر نہیں کرتی بلکہ ان کا تین معاشی اسباب پر چھوڑ دیتی ہے۔ پس لگان کے معاملے میں قانونی مداخلت کی جاتی ہے اس کا باعث کیا ہے اس مختصر

بابِ پنجم کتاب میں اس سوال کے تفصیلی جواب کی تو گنجائش نہیں البتہ
 مختصر تشریح یہ ہے کہ تین د اصناف لگان میں قانونی مداخلت
 کرنے سے سرکار کے کئی مقصد ہیں اور ان کا سیاسیات سے
 بہت قریبی تعلق ہے۔ ان میں سے ایک مقصد ملک کی
 مرفہ الحالی بھی ہے۔ اور گو یہ بہت مقدم ہے تاہم کچھ مقاصد
 اور بھی ہیں جن کو بعض وقت مرفہ الحالی پر بھی ترجیح دینی
 پڑتی ہے۔ قانون لگان کی تائید اور حمایت میں جو بہت سے
 دلائل پیش کئے جاتے ہیں ان میں سے ہم صرف وہی بیان
 کرنا چاہتے ہیں جن کا بلا واسطہ معاشی مقصد یعنی عام مرفہ الحالی
 سے تعلق ہے۔ معاشی نقطہ نظر سے قانون لگان کی سب سے
 زیادہ موئید یہ دلیل ہے کہ اگر لگان بلا روک ٹوک بڑھتا رہا
 تو بالآخر تمام قوم کی کمائی گھٹ جائے گی +

مذکورہ بالا دلیل کے سمجھنے کے واسطے ضرور ہے کہ ہم زمین
 کی زرخیزی پر مزید غور کریں۔ ساتویں فصل میں اس کا مختصر
 بیان موجود ہے۔ یہ خیال کرنا صحیح ہنوکا کہ زمین ایک مالِ گدام
 ہے اس میں سے جتنی پیداوار چاہیں نکال لیں بلکہ اس کی
 حالت گھوڑے یا بیل کی سی سمجھنی چاہئے گھوڑا یا بیل اُسی
 حالت میں خوب کام دے سکتا ہے جبکہ اس کی غور و پرداخت
 اچھی طرح کی جائے کچھ گھوڑے عرصے تک تو اس سے زائد
 از معمول کام لینا ممکن ہے لیکن اگر زیادہ دنوں تک اس پر
 کام کا بیجا بار ڈالا گیا تو وہ تھک کر پہلے سے بھی کم

زمین کی
 زرخیزی

کام کرنے لگے گا زمین کی حالت بھی بہت کچھ ایسی ہی ہے باب خیمہ
فصل (۳۸)
جب اس کی کاشت بجا طور پر ہوتی ہے تو زرخیزی یعنی قوت
پیداوار بھی بہت جلد گھٹ جاتی ہے۔ یہ ممکن ہے کہ اس وقت
کچھ فائدہ ہو جائے۔ لیکن زرخیزی گھٹنے سے آئندہ آمدنی میں
ضرور کمی آجائے گی۔ اس کے برعکس عمدہ اور باقاعدہ کاشت
کے ذریعہ سے مستقل طور پر کھیت کی زرخیزی بڑھ سکتی ہے پس
زرعی پیداوار کی مقدار جو ملک کی آمدنی کا جزو اعظم ہے بہت
کچھ طریق کاشت پر منحصر ہے۔ اگر لوگ یہ ٹھان لیں کہ اس وقت
کھیتوں سے جتنی آمدنی بھی حاصل ہو سکے وصول کی جائے تو
کچھ عرصے بعد ضرور پیداوار گھٹ جاوے گی۔ اس کے برعکس
اگر پیداوار بڑھانی مقصود ہو تو ضرور ہے کہ کاشتکار اپنی اپنی
زمینوں کی زرخیزی بڑھانے اور قائم رکھنے میں گہری دلچسپی لیں اور
ذاتی منفعت کو ملحوظ رکھیں :

اگر قانون لگان نہ ہو تو پھر کیونکر کاشتکار کو کھیت کی
درستی اور ترقی میں کوئی دلچسپی ہو سکتی ہے۔ اگر وہ جان کھپا کر
کھیت کی زرخیزی کو ترقی دے تو اندیشہ ہے کہ مزید پیداوار
لگان کے بہانے سے زمیندار وصول کر لے کاشتکار کو تو بس وہی
گزر کے قابل حصہ ملے گا۔ اور اگر زمین کی پیداوار گھٹی تو لگان
میں بھی تخفیف ہو جائے گی۔ کاشتکار کو اس سے کچھ نقصان نہیں
پہنچے گا۔ گویا کھیت کی زرخیزی بڑھنے گھٹنے سے کاشتکار کو
نفع نقصان نہیں پہنچتا اس کے حق میں دونوں حالتیں برابر ہیں

جیکہ کاشتکار کو ہر وقت یہ خوف لگا رہے کہ زمیندار اضافہ لگان کی لالچ میں آکر اس سے کھیت نکال کر کسی دوسرے کو نہ دے دے۔ تو پھر کیونکر توقع ہو سکتی ہے کہ کاشتکار اپنے کھیت میں دل لگا کر محنت کرے اور اس کی زرخیزی بڑھائے یا برقرار رکھے۔ ایسی حالت میں تو کاشتکار موجودہ وقت کو غنیمت سمجھ کر بس یہی کوشش کرے گا کہ جتنی پیداوار بھی کھیت سے مل سکے۔ چل کرے۔ زمین کی آئندہ زرخیزی سے اس کو کوئی لچھی اور تعلق محسوس نہ ہوگا۔ اگر یہ منظور ہو کہ کاشتکار آئندہ زرخیزی کا بھی لحاظ رکھے تو ضرور ہے کہ اول اس کو اطمینان دلادیا جائے۔ کہ منقول عرصے تک وہ کھیت اس کے تصرف میں رہے گا تاکہ وہ اپنی محنت کا پھل پائے۔ دوم اس کی کوشش سے پیداوار میں جو اضافہ ہوگا کم از کم اس کا ایک جزو اس کو بھی چھوڑ دیا جائے گا۔ یہ نہیں کہ کاشتکار کو جس وقت چاہا نکال دیا یا کل مزید پیداوار لگان میں داخل کر لی + جو بحث اوپر پیش ہوئی وہ صرف مسئلہ لگان سے اخذ نہیں کی گئی بلکہ جن ملکوں کی سیاسی حالت ہندوستان سے ملتی جاتی ہے وہاں کے تجربے اور واقعات سے بھی اس کی تصدیق ہوتی ہے ایسے تمام ممالک میں قرار پا چکا ہے کہ اگر زرعی پیداوار کے ذریعے سے ملک کی آمدنی بڑھانی مقصود ہو تو کاشتکار کی مدت کاشت کافی طویل ہونی چاہئے۔ طویل مدت کاشت سے وہی حالت مراد ہے جو ابھی بیان ہوئی یعنی

بابِ نچیسم
فصل ۱۳۰

کاشتکار اُتے عرصے تک کھیت پر قابض رہے کہ اس کی دسری اور ترقی سے خود بھی فائدہ اُٹھا سکے۔ ایسی اطمینانی حالت میں وہ خود بخود کھیت کی پیداوار بڑھانے کی کوشش کرے گا۔ مدتِ کاشتِ طویل ہونے کے علاوہ یہ بھی ضرور ہے کہ کاشتکار سے مناسب لگان وصول کیا جاوے۔ مناسب لگان کی کوئی شرح معین کرنا تو دشوار ہے۔ اس سے مراد یہ ہے کہ لگان ادا کرنے کے بعد کاشتکار کے پاس پیداوار کی اتنی مقدار بچ رہے کہ اس کے لالچ سے وہ اپنی زمین کی حالت سدھارنے پر آمادہ ہو جائے۔ پس قانون لگان سے سرکار کے دو مقصد وابستہ ہیں۔ اول کاشتکار کی مدتِ کاشت بڑھانا دوسرے زمیندار کو صرف مناسب لگان لینے کا موقع دینا۔

شمالی ہندوستان کے مختلف صوبہ جات میں جو قوانین قانون لگان لگان جاری ہیں ان کے مطالعہ سے واضح ہو گا کہ گو صوبہ صوبہ کے قانون میں بہت سے تفصیلی اختلافات موجود ہیں تاہم سب قوانین میں دو باتیں عام اور مشترک ہیں۔ ایک طویل مدتِ کاشت دوسرے مناسب لگان۔ قانون نے کاشتکاروں کی جو حمایت کی ہے اس کے مدارج مختلف میں سب کاشتکاروں کو یکساں حمایت حاصل نہیں۔ لیکن بحیثیتِ مجموعی کاشتکاروں کی جماعت کثیر کو قانون سے دونوں رعایتیں حاصل ہو جاتی ہیں نہ تو وہ جلد جلد کھیت سے بیدخل ہو سکتے ہیں اور نہ زمیندار ہمیشہ حسبِ دلخواہ ان سے لگان وصول کر سکتا ہے۔ ہر صوبہ میں

باسمِ کچھ کاشتکار خیل کار کہلاتے ہیں جو کہ کبھی بیڈل نہیں ہو سکتے
 فصلِ بستر طیکہ وہ مقررہ لگان وقت پر ادا کرتے رہیں۔ بعض کاشتکار لگان
 دل کسی خاص وقت تک محدود ہوتا ہے۔ لیکن یہ وقت بھی
 عموماً کافی طویل ہوتا ہے۔ مثلاً سات سال مزید برآں لگان پر بھی
 طرح طرح کی بندشیں قائم کی گئیں ہیں۔ چنانچہ اودھ میں اضافہ
 لگان ایک خاص نسبت تک محدود ہے مثلاً فی روپیہ ایک آنہ
 علیٰ ہذا صوبہ متحدہ میں کاشتکار کا لگان عدالت بھی تجویز کر سکتی
 ہے لیکن قوانینِ لگان کا عام اصول وہی ایک ہے یعنی
 زمیندار کو کاشتکار کے بلا وجوہ معقول بیڈل کرنے سے روکنا
 اور زمیندار کے لگان کی مقدار محدود کر دینا تاکہ کاشتکار اطمینان سے
 کھیتی باڑی کریں اور ملک کی پیداوار اور آمدنی میں اضافہ ہو
 ابتدائی مطالعہ کے واسطے قانونِ لگان کی طویل بحث بے محل
 معلوم ہوتی ہے۔ لیکن اوپر کے بیان سے واضح ہو گیا ہو گا
 کہ زمینداروں کو یہ حق حاصل نہیں کہ وہ جس قدر چاہیں لگان
 طلب کریں اور اگر لگان پر قانونی بندشیں قائم نہ ہوتیں تو زمیندار
 موجودہ لگان سے کہیں زیادہ وصول کر سکتے تھے پس ہندوستان
 میں لگان مقرر کرنے کا جو طریق ہے وہ چند مختصر الفاظ میں
 بیان نہیں ہو سکتا۔ اب زرعی زمین کے بازار پیدا ہو گئے ہیں
 اور طلب و رسد کی ایسی حالت ہے کہ لگان نہ صرف
 معاشی لگان کی مقدار تک بلکہ اس سے بھی زیادہ بڑھ سکتا ہے
 حتیٰ کہ کاشتکار کو بس اتنی پیداوار بچ رہے کہ وہ بسرِ اوقات

لگان کا
 تعین

کر سکے لیکن سرکار بذریعہ قانون لگان کو اس حد تک نہیں بڑھنے دیتی باغیہم
 اول تو کاشتکار کو ضروری اخراجات سے کچھ زیادہ حصہ مل جاتا ہے ^{فصل ۱۳۸}
 دوسرے اس کو قبضہ زمین کے متعلق اطمینان رہتا ہے کہ وہ
 کیفیت درست کر کے اس کی زرخیزی سے مستفید ہو سکے گا حاصل کلام
 یہ کہ کاشتکاروں کو کھیتی باڑی میں محنت کرنے کا شوق پیدا ہوتا ہے
 اور زراعت کی ترقی سے کل ملک کو فائدہ پہنچتا ہے۔ جب کبھی یہ
 بحث چھڑے کہ آیا فلاں صوبہ کے واسطے قانون لگان موزوں
 اور کافی ہے یا نہیں تو اس سے یہ مراد ہوتی ہے کہ آیا قانون
 کاشتکار کو عمدہ طور پر کھیتی باڑی کرنے کی پوری پوری ترغیب
 دیتا ہے یا نہیں ؟

فصل التالیس

اجرت

دیباچہ میں گزشتہ فصلوں میں بیان ہو چکا ہے کہ کس حد تک اصل اور زمین کے رواجی اثر بازار قائم ہو چکے ہیں اور وہاں کیونکر سودا اور لگان کی شرح قرار پاتی ہے۔ اب اسی نقطہ نظر سے محنت کا مطالعہ کرنا مقصود ہے۔ اول ہم عام محنت کی اجرت سے بحث کرتے ہیں اس کے بعد وہ پیشے بیان ہوں گے جن کے واسطے خاص مہارت درکار ہوتی ہے۔ اور جنگی اجرت پر خاص خاص باتوں کا اثر پڑتا ہے۔

اگر کسی کاشتکار سے جو قبضے سے دور کسی گاؤں میں رہتا ہو دریافت کیا جائے کہ مزدوروں کی اجرت کیونکر قرار پاتی ہے تو بلاشبہ وہ یہی جواب دیگا کہ اجرت رواج پر قائم ہے۔ مثلاً کھیتی باڑی کے مزدور کو دن بھر کی اجرت دو سیر غلہ ملتا ہے یا اس سے کچھ کم و بیش اسی طرح لوہار بڑھئی وغیرہ کی شرح اجرت بھی رواج پر جاری ہے۔ آج سے کچھ دنوں پہلے تک کاشتکار کا یہ بیان بالکل درست تھا اور اب بھی دور افتادہ دیہات میں یہی حال ہے کہ اجرت رواج پر مبنی ہے اور رواج جلد جلد نہیں بدل سکتا۔ لیکن پھر بھی رواج کبھی

نہ کبھی بدلتا ضرور ہے۔ ممکن نہیں کہ سدا ایک سا رواج رہے۔ پس بابینچم ہم کو اس زمانہ پر نظر ڈالنی چاہئے جبکہ رواج نہ تھا تاکہ معلوم مضمحل ۳۹ ہو کہ کن اسباب کی بنا پر اجرت کی شرح کا رواج پڑا۔ گویا ہندوستان کی قدیم معاشی تاریخ مطالعہ کرنی چاہئے۔ ہندوستان کی قدیم معاشی تاریخ اب تک بہت کچھ تحقیق طلب ہے۔ تاہم ایسا معلوم ہوتا ہے کہ مزدوروں کو اجرت دینے کا طریق رسم غلامی سے نکلا۔ غالباً دیہاتی مزدوروں کے آبا و اجداد جو کہ ادنیٰ ذات کے لوگ تھے کسی زمانہ میں کاشتکاروں کے غلام تھے۔ بالفاظ دیگر نہ تو وہ ایک گھاؤں سے دوسرے گھاؤں جا کر مزدوری کر سکتے تھے اور نہ وہ ہر کسی کے یہاں جو ان کو سب سے زیادہ اجرت دیتا کام کر سکتے تھے بلکہ وہ اپنے ہی مالک کے ہاں کام کرتے تھے اور جو اجرت مالک بخویر کرتا تھا وہی قبول کر لیتے تھے۔ ایسی حالت میں محنت کا بازار کیونکر قائم ہو سکتا ہے۔ البتہ اگر مزدور غلاموں کے طور پر خرید و فروخت بھی ہوتے تب موشیوں کی طرح محنت کا بازار لگ سکتا تھا لیکن ہندوستان میں خرید و فروخت کی کبھی نوبت نہیں آئی۔ مزدور صرف کام کرنے اور اجرت لینے میں رسم و رواج کے پابند تھے کاشتکار کا بھی فائدہ اسی میں تھا کہ اس کے مزدور توانا و تندرست رہیں۔ اگر وہ بیمار پڑتے یا مرتے یا تنگ آکر اس پاس کے جنگلوں میں بھاگ جاتے تو اس کی کھیتی بڑی کا ناس ہو جاتا پس اسی اندیشے سے کاشتکار اپنے مزدوروں کو کافی غلہ وغیرہ دیتے تھے تاکہ وہ اچھی طرح پر کام کاج کرتے رہیں۔ کم از کم اتنی

باب پنجم اجرت ضرور دیتے تھے کہ زندہ اور تندرست رہ سکیں اگر اس میں
 فصل ۲۹ کمی کی جاتی تو وہ فاقوں کے مارے بیچارہ ہو جاتے بلکہ مر جاتے
 عجب نہیں اگر مزدوروں کو خوش رکھنے کے خیال سے کسی قدر
 زیادہ اجرت بھی دی جاتی ہو۔ اس زمانہ میں مزدوروں کی ضروریات
 گنتی جتنی ہوں گی۔ ان کو سب سے زیادہ تو پیٹ بھر کھانپنی ضرورت
 ہوگی۔ جبکہ دیہات کے درمیان بھی سلسلہ آمد و رفت نہ تھا تو بھلا نئی
 ضروریات کیونکر پیدا ہو سکتی تھیں۔ پس جبکہ کاشتکاروں کو تجربہ سے
 معلوم ہو گیا کہ اجرت کی فلاں مقدار سے مزدور خوش ہیں اور ان کی
 گذر ہوئی چلی جاتی ہے تو بس وہی مقدار مدتوں اجرت کے طور پر
 مزدوروں کو ملتی رہی۔ اور مزدور بھی سال یا سال تک بس انہی ضروریات
 پر قانع رہے۔ نہ اجرت بڑھی نہ ضروریات میں اضافہ ہوا حتیٰ کہ
 ان دونوں کا ایک رواج سا پڑ گیا لیکن بالآخر خارجی تبدیلیوں نے
 دیہات پر اثر ڈالنا شروع کیا۔ اب رسم و رواج دو بھر معلوم
 ہونے لگے۔ لوگوں کو ان کی ابتدا تو یاد نہیں رہی، ان کی
 تائید میں صرف یہ کہنے لگے کہ ہمیشہ سے ایسا ہی ہوتا چلا آیا
 ہے۔

ہندوستان کی قدیم معاشی تاریخ اس قدر تفصیل سے معلوم
 نہیں کہ کوئی قطعی طور سے کہہ سکے کہ مزدوروں کی حالت ایک
 حد تک غلاموں کی سی تھی اور اجرت کی ابتدا یونہی ہوئی جیسے
 کہ اوپر بیان کی گئی۔ البتہ جو کچھ معلومات حاصل ہو سکتی ہے
 اس سے وہی نتیجہ نکلتا ہے جو بیان ہوا۔ اور اس کی مزید تائید

اس امر سے بھی ہوتی ہے کہ ملک کے پس ماندہ حصوں میں اب تک بابِ پنجم
 مزدوروں کی حیثیت بہت کچھ غلاموں کی سی ہے۔ قانوناً تو اب فصل ۳۹
 وہ اپنے مالک کا کام کرنے کے واسطے مجبور نہیں ہیں۔ رسم و رواج
 کا اب بھی ان پر اتنا اثر ہے کہ وہ قدیم پیشوں پر قائم ہیں۔ وہی
 رواجی اجرت لیتے اور اسی قدیم طرز پر زندگی بسر کرتے ہیں۔ اب
 ان کو کچھ کچھ محسوس ہونے لگا ہے کہ وہ آزاد ہیں جہاں چاہیں
 اور جو چاہیں کام کریں اور ابھی سے ابھی اجرت کمائیں۔

پس معلوم ہوا کہ غالباً رواجی اجرت کی ابتدا یوں ہوئی کہ مزدوروں رواجی اجرت
 کو خوش اور تندرست رکھنے کے واسطے جس قدر ضروریات درکار ہیں تبدیلی
 تھیں دی گئیں۔ مگر اس زمانہ میں ضروریات انگلیوں پر گنی جاسکتی
 تھیں اور سب سے بڑی ضرورت شکم سیری تھی پس تھوڑی سی
 مقدار بھی ان کے واسطے کافی ثابت ہوئی۔ اور وہی مقدار مدتوں
 اجرت کے طور پر چلتی رہی۔ اُس زمانہ میں بھلا محنت کے بازار کہاں
 اب تک بہت سے دیہات میں ان بازاروں کا پتہ نہیں۔ البتہ قصبات
 اور شہروں میں اصل کے مانند محنت کے بھی بازار قائم ہو رہے
 ہیں قصبات میں جماعت کثیر پیداغش دولت میں مصروف رہتی ہے
 اور ہاتھ بٹانے کے واسطے بہت سے مزدور درکار ہوتے ہیں۔ اب
 اگر کوئی سکاؤں ترقی کرتے کرتے قصبہ بن جائے اور پیداغش
 دولت کا کاروبار پھیلے زیادہ زیادہ مزدوروں کی ضرورت پڑے گی
 اور قرب و جوار کے دیہات سے مزدور بلائے جائیں گے۔ لیکن
 دیہاتی مزدور قدیم طرز کی زندگی اور اپنے سکاؤں کے شیدا ٹھہرے

باب پنجم کسی خاص لالچ بغیر وہ سکاؤں سے نہ ٹلیں گے۔ یعنی لازم ہے
 فصل ۳۹ کہ سکاؤں کی اجرت سے زیادہ اجرت ان کو پیش کی جائے
 پس واضح ہوا کہ قصبہ آباد ہونے سے محنت کا بازار بھی قائم
 ہوتا ہے۔ اب مزدوروں کی دیہات میں بھی ضرورت ہے
 اور قصبہ میں بھی، آجروں میں کشکش شروع ہوتی ہے اور
 زیادہ زیادہ اجرت کا لالچ دیکر ہر کوئی مزدوروں کو اپنی طرف
 کھینچتا ہے۔ اب گویا اجرت رواج کی پابند نہیں بلکہ مزدور کی
 طلب و رسد کی حالت کے مطابق قرار پاتی ہے۔ طلب تو ان
 لوگوں کی طرف سے ہوتی ہے جو کار و بار جاری کریں اور رسد
 میں قرب و جوار کے دیہاتی مزدور شامل ہیں۔

محنت کا بازار اول اول تو محنت کے چھوٹے چھوٹے مقامی بازار قائم ہوئے
 لیکن جوں جوں فرائض آمد و رفت بڑھیں گے اور مزدوروں کے
 طبقوں میں تعلیم اور سمجھ بوجھ بڑھیں گی محنت کے بازار بھی
 وسیع ہوتے جائیں گے۔ بازار کی خصوصیات نویں فصل میں
 بیان ہو چکی ہیں محنت کے بازار ابھی تک ہندوستان میں
 بہت کم باقاعدہ نظر آتے ہیں۔ اگر بازار پورے پورے
 باقاعدہ ہوتے تو کل مزدوروں کو خبر ملتی رہتی کہ کہاں کہاں
 مزدوروں کی ضرورت ہے اور کیا کیا اجرت مل رہی ہے
 اور بیشی اجرت کی خبر ملتے ہی مزدور ملک کے ہر حصہ میں
 جاتے بٹھتے۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ بہت تھوڑے مزدور دوسری
 جگہ جانے پر آمادہ ہو سکتے ہیں اور وہ بھی ایسی جگہ کہ جہاں

کا حال ان کو پہلے سے خوب معلوم ہو۔ پس شرح اجرت پر باب پنجم طلب و رسد کی حالت کا اس درجہ اثر نہیں پڑتا جتنا کہ ایک فصل ۳۹ باقاعدہ بازار میں پڑنا چاہئے۔ محنت کے بازاروں کی حالت زرعی زمین کے بازاروں سے بہت کچھ ملتی جلتی ہے یعنی محنت اور زرعی زمین کے بہت سے چھوٹے چھوٹے مقامی بازار ہیں جن میں طلب و رسد کا شرح اجرت یا لگان پر خاصا اثر پڑتا ہے۔ اور ان مقامی بازاروں میں باہم تھوڑا بہت رشتہ قائم ہے گویا گرد و نواح میں طلب و رسد کی جو حالت ہو تھوڑا سا اثر اس کا بھی شرح اجرت پر پڑتا ہے۔ لیکن ان بازاروں میں اتنا قوی تعلق نہیں جتنا کہ گیسوں یا روئی کے بازاروں میں نظر آتا ہے ایک بازار کا دوسرے بازار پر اثر پڑنا ضرور ہے مگر کم۔ نہ اس قدر جتنا کہ اور چیزوں کے بازاروں کا ایک دوسرے پر پڑتا ہے۔ دوسری چیزوں اور محنت میں ایک بڑا فرق یہ ہے کہ محنت میں مرضی بھی دخل ہے۔ اور چیزوں کو جہاں چاہے بھیج دیکھیں۔ لیکن فروور چاہے تو کہیں جائے چاہے نہ جائے بہت کچھ اس کی مرضی پر منحصر ہے۔ گیسوں کی بوری کو اپنے صرف میں کوئی دخل نہیں مالک جہاں چاہے اور جس کے ہاتھ چاہے اس کو فروخت کر دے لیکن محنت تو انسان سے جدا نہیں ہو سکتی۔ اور انسان کو گیسوں کی بوری کی طرح جہاں چاہیں اپنی خوشی سے نہیں بھیج سکتے۔ بلکہ وہ مختار ہے کہ کیا کام کرے اور کہاں کرے۔ پس محنت کے

باب پنجم بازار پر فروشوں کے عادات و خیالات کا بہت اثر پڑتا ہے اور
 فصل ۳۹ اجرت سے بحث کرتے وقت یہ خیال رکھنا ضرور ہے کہ ہم کو
 جیتے جاگتے انسانوں سے سابقہ ہے نہ کہ بے جان چیزوں یا
 غیر مختار حیوانوں سے۔ محنت اور عام مال و سامان میں جو مضمی
 کی موجودگی اور عدم موجودگی کا اہم فرق ہے اسکی تفصیل اگلی
 فصل میں پیش کی جاتی ہے۔

فصل چالیس

اجرت

محنت کے بازار جیسا کہ گذشتہ فصل میں بیان ہوا ہندوستان موجودہ شرح میں جا بجا قائم ہو رہے ہیں۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ بازار چلتے اجرت کیونکر ہیں۔ محنت کی طلب کیونکر پیدا ہوتی ہے اور اس کی رسد کہاں سے آتی ہے اور طلب و رسد میں توازن کیونکر قائم ہوتا ہے سب سے اول شرح اجرت کا مفہوم واضح کرنا ضروری ہے۔ ہندوستان کے قصبوں میں ہمیشہ معمولی مزدوروں کی اجرت کی کچھ عام شرح رہتی ہے۔ یعنی اگر ہم کوئی معمولی مزدور رکھیں تو اسکو مروجہ شرح کے مطابق دو تین آنے یا اس سے زیادہ اجرت دینگے اسی طرح دیہات میں بھی شرح اجرت کا بہت کچھ دار و مدار رواج پر ہے۔ ہر سکاؤں میں شرح مختلف ہو سکتی ہے جو مزدور کام کرتے ہیں وہ اپنے سکاؤں کی مروجہ شرح کے مطابق کچھ دام یا غلہ بطور اجرت پاتے ہیں۔ مروجہ شرح سے یہ مراد نہیں کہ ہر ایک مزدور کو بلا کم و بیش اجرت کی ایک ہی مقدار دی جاتی ہے۔ اگر کوئی مزدور معمول سے زیادہ یا بہت عمدہ کام

بابِ پنجم کرے تو اس کو اجرت بھی زیادہ ملے گی۔ اس کے برعکس اگر کوئی فصل ۴۰ مزدور بوجہ کمزوری یا بد شوقی تھوڑا یا ادنیٰ درجہ کا کام کرے تو اس کی اجرت بھی گھٹ جائیگی۔ لیکن یہ ہر دو قسم کے مزدور مستثنیات شمار ہوں گے۔ ہمیشہ اور ہر جگہ کام اور کارکردگی کا ایک معیار سامع ہو تا ہے۔ اور مروجہ شرح سے اجرت ان مزدوروں کو ملتی ہے جو اس معیار کے مطابق ہوں اور ایسے ہی مزدوروں کی کثرت بھی ہوتی ہے۔

غالباً قدیم ہندوستان کے مزدوروں کو اجرت میں ایسی چیزیں ملتی تھیں جن سے براہِ راست ان کی احتیاجات پوری ہو جاتیں اور ان کو خرید و فروخت کی ضرورت نہ پڑتی۔ مزدوروں کو کھانا یا کپڑا ایندھن وغیرہ ملتا تھا بلکہ مالک ہی ان کو رہنے کے واسطے مکان بھی دیتے تھے۔ لیکن رفتہ رفتہ یہ طریق بدل گیا۔ مزدور کو اجرت میں صرف غلہ ملنے لگا۔ جس کا بڑا حصہ تو وہ خوراک کے کام میں لاتے اور باقی فروخت کر کے اس کی قیمت سے کپڑا اور دیگر ضروریات خریدتے تھے۔ پھر کچھ عرصہ بعد ان کو اجرت میں نقد رقم ملنے لگی جس سے وہ جو چیز چاہیں خریدیں لیکن اب بھی قدیم طریق کا کچھ نہ کچھ رواج باقی ہے اور کسی طبقے کی اجرت کا تخمینہ کرتے وقت صرف زر موصولہ پر نظر نہ رکھنی چاہئے بلکہ یہ دیکھنا بھی ضرور ہے کہ آیا مزدوروں کو کسی اور شکل میں بھی معاوضہ ملتا ہے یا نہیں۔ مثلاً کھیتی باڑی کے مزدوروں کو جو رقم یا غلہ بطور اجرت ملتا ہے اس کے علاوہ انکو

چاہنے کے واسطے کچھ بھنے ہوئے دانے اور پینے کے واسطے بابِ نجیم
تھوڑا سا تمباکو بھی ملتا ہے۔ مزدوروں کی اجرت میں یہ چھینا فصل،
اور تمباکو بھی شمار ہونا چاہئے۔ علیٰ ہذا فصل تیس میں بیان
ہو چکا ہے کہ سائیس کو جو ماہانہ تنخواہ ملتی ہے وہ اس کی اجرت
کا صرف ایک جزو ہوتی ہے۔ چند روپیہ ماہوار کے علاوہ اس کو
اور چیزیں بھی اجرت میں ملتی ہیں۔ رہنے کو مکان، جلانے کو
گھاس، اور کبھی کبھی پہننے کو وردی۔ اجرت کی مختلف شکلوں
میں ادا کرنے کا جو طریق مروج ہے اس سے کبھی کبھی مجموعی
اجرت کے تخمینے میں دھوکا ہو سکتا ہے۔

جوں ہی اجرت بہ شکل زر ملنی شروع ہوئی اجرت کی اجرت کی
دو قسمیں قرار پا گئیں اجرت زر، جس کو اجرت متعارفہ بھی کہتے ہیں
ہیں۔ دوسری اجرت صحیحہ۔ ان ہر دو قسم کا فرق سمجھنا ضروری
ہے۔ اجرت متعارفہ سے تو وہ اجرت مراد ہے جو زر کی مقدار
میں بیان کی جائے، مثلاً چار آنے روز یا دس روپیہ ماہوار
لیکن اجرت صحیحہ سے مراد چیزوں کی وہ مقدار ہے جو مزدور کو
حاصل ہو سکے۔ مثلاً غلہ یا کپڑے وغیرہ کی فلاں مقدار مزدور تو
اپنی ضروریات کی خاطر محنت کرتا ہے پس اس کو بیشتر اپنی
ضروریات کی مقدار سے سروکار ہے نہ کہ روپیہ پیسہ کی تعداد
سے۔ اگر کہیں اجرت دو آنے سے بڑھ کر تین آنے روز
ہو جائے تو گویا اجرت متعارفہ میں پچاس فی صدی اضافہ ہوا
لیکن اگر اجرت صحیحہ کی حالت دریافت کرنی مطلوب ہو تو مزدور کی

باب پنجم ضروریات کے نرخ دریافت کرنے چاہئیں تاکہ معلوم ہو کہ ان کو فصل ۴ کس قدر ضروریات میسر ہیں۔ اگر نرخوں میں کوئی تبدیلی نہ ہوئی تو اجرت متعارفہ میں پچاس فی صدی اضافہ ہونیکے ساتھ ساتھ اسی قدر اضافہ اجرت صحیحہ میں ہوگا۔ جب اجرت دو آنے کی بجائے تین آنے روز ہو جائے تو صاف ظاہر ہے کہ مزدور دیوڑھا سامان خرید سکے گا۔ لیکن اگر اسی دوران میں نرخ بھی پچاس فی صدی چڑھ جائے تو اجرت متعارفہ کے پچاس فی صدی اضافہ سے مزدور کو کچھ بھی فائدہ نہ پہنچے گا۔ جس قدر ضروریات اس کو دو آنے اجرت ملنے پر میسر نہیں آتی ہی بوجہ گرانی تین آنے ملنے پر حاصل ہیں۔ پس انوں کی تعداد بڑھنے سے کیا فائدہ جبکہ سامان کی مقدار میں کوئی اضافہ نہ ہوکنے کو اجرت متعارفہ بڑھ گئی لیکن اجرت صحیحہ وہی ہے اس میں کوئی اضافہ نہیں ہوا۔ علیٰ ہذا اگر مدت سے کسی گھاؤں میں شح اجرت دو آنے روز چلی آتی ہو تو اس سے یہ نتیجہ نہیں نکلتا کہ اجرت صحیحہ میں بھی کوئی کمی بیشی نہیں ہوئی۔ غلہ، نمک، کپڑا اور دیگر ضروریات روز بروز گراں ہو رہی ہیں پس جبکہ اجرت متعارفہ برقرار رہے تو بوجہ گرانی اجرت صحیحہ میں بہت تخفیف ہو سکتی ہے حالانکہ مزدوروں کو اب بھی وہی دو آنے ملتے ہیں لیکن ان کو بمقابلہ سابق ضروریات کی کمتر مقدار میسر ہوتی ہے۔

اجرت صحیحہ میں جو تبدیلیاں ہوتی ہیں ان کا ٹھیک ٹھیک اندازہ کرنا آسان نہیں۔ مزدوروں کی ضروریات بہ تفصیل تمام

دریافت کرنی پڑتی ہیں تاکہ معلوم ہو کہ کن کن چیزوں کی کتنی باہجیم مقدار مزدوروں کے صرف میں آتی ہے اور ان ہی کی قیمتوں کے حساب سے اجرت صحیحہ کا پتہ چلتا ہے۔ پس ماندہ دیہات میں مزدوروں کی ضروریات انگلیوں پر گنی جا سکتی ہیں اور وہاں مدتوں تک ان میں تبدیلیاں نہیں ہوتیں۔ ان کے متعلق تو ایسی تحقیقات کرنی زیادہ مشکل نہیں۔ لیکن سخت دشواری اس وقت پیش آتی ہے جبکہ مزدوروں کی ضروریات میں جلد جلد اضافہ اور تبدیلیاں نمودار ہوں اور وسائل رسد بھی بدلتے رہیں چنانچہ شہر اور قصبات میں یہی حالت نظر آتی ہے۔ جبکہ کسی ملک کی معاشی حالت کا مطالعہ کرنا مطلوب ہو تو باوجود وقتوں کے اجرت متعارف دریافت کرنی ضرور ہے۔ کیونکہ مالی حالت کا پتہ اسی سے چلتا ہے۔ اس کام کے واسطے محض اجرت متعارف کا جاننا بیکار ہے۔ بغرض سہولت سروسٹ ہم فرض کئے لیتے ہیں کہ چیزوں کے نرخ میں کوئی تبدیلی نہیں ہوتی اور اجرت متعارف کی کمی بیشی کے ساتھ ساتھ اجرت صحیحہ میں بھی تخفیف و اضافہ ہوتا ہے۔ ایسی حالت میں ہم البتہ شرح اجرت کی کمی بیشی بلا خوف مغالطہ زر کی مقدار میں بیان کر سکتے ہیں۔ لیکن یہ بات پیش نظر رکھنی چاہئے کہ مزدور کو در اہل ضروریات کی مقدار سے غرض ہے روپیہ پیسہ کی تعداد سے فی نفسہ اس کو کچھ مطلب نہیں۔ بالفاظ دیگر اجرت میں اس کو زر کی مقدار خواہ کم ملے یا زیادہ لیکن ضروریات کی مقدار کافی بلکہ وافر ملنی چاہئے۔ بیج پوچھو تو مزدور کھانے پینے کی

بابِ پنجم خاطر محنت کرتا ہے نہ کہ تاجے چاندی کے سکے جمع کرنے کی لالچ
 فصل ۴ سے بیان میں تو اجرت متعارف زیادہ آتی ہے، لیکن فردور کے
 حق میں اجرت صحیحہ غور طلب ہے۔

محنت کے شمالی ہندوستان میں محنت کے جیسے کچھ بازار ہیں دیکھیں وہ
 بازار کیونکر چلتے ہیں، اور مروجہ شجہ اجرت کیونکر قرار پاتی ہے جن جن
 لوگوں کو کام کاج کے واسطے فردوروں کی ضرورت ہو ان سب کی
 طرف سے طلب پیش ہوتی ہے۔ فردوروں کی بیسیوں جگہ ضرورت
 رہتی ہے۔ کارخانوں میں، مال گوداموں میں، تعمیرات میں، کھیتی
 باڑی، بار برداری، خدمتگاری، اور طح طح کے کاموں میں اور
 ان تمام شعبوں میں جتنے فردور درکار ہوں ان سب کی مجموعی طلب
 بازار میں پیش ہوتی ہے۔ طلب کی کوئی مقدار معین نہیں ہوتی
 بلکہ اجرت کی کمی بیشی سے اس میں بھی اس طرح تبدیلی ہوتی
 رہتی ہے جیسے کہ قیمت کے گھٹنے بڑھنے سے چیزوں کی طلب میں
 اضافہ و تخفیف ہوتی ہے۔ گویا قانون طلب کا چیزوں اور محنت پر
 یکساں اثر پڑتا ہے۔ طالب علموں کو فردور رکھنے کا کوئی تجربہ نہیں
 ہوتا، پس ممکن ہے کہ یہ نکتہ ابھی طح پر ان کی سمجھ میں نہ آئے
 کہ قانون طلب کا محنت پر بھی اثر پڑتا ہے پس احتیاطاً اس کی
 فرید تشریح کرتے ہیں۔

طلب محنت چیزوں کی طلب سے بحث کرتے وقت معلوم ہوا تھا کہ
 کی حد ہر صرف کرنے والے کی نظر میں قیمت کی ایک حد مقرر ہوتی
 ہے۔ اگر قیمت اس حد سے بڑھے تو وہ اس چیز کو صرف کرنا ہی

چھوڑ دیگا۔ محنت سے جس قدر دولت پیدا ہو اسی کے حساب سے بابِ پنجم
 اجرت کی حد قرار پاتی ہے۔ بعض سادہ مثالوں سے یہ امر بخوبی نص ۴
 ظاہر ہو جاتا ہے۔ اگر کوئی شخص گھسیارے کو دو آنے روزِ اجرت
 دے تو یقیناً وہ کم از کم دو آنے کی گھاس کھود کر لاتا ہوگا یہ تو
 ممکن ہے کہ گھسیارے کو گھاس کی قیمت سے کم اجرت ملے۔ لیکن وہ
 زیادہ کسی حالت میں نہیں پاسکتا۔ پس گھسیارہ کو دو آنے دے جاتے
 ہیں، ممکن ہے کہ اس کی گھاس کی قیمت تین آنے ہو مگر دو آنے
 سے کم نہیں ہو سکتی اور نہ اس کو دو آنے اجرت ملنی محال ہے جہاں
 کاروبار اعلیٰ پیمانہ پر جاری ہو وہاں بھی مزدوروں کی اجرت
 یونہی قرار پاتی ہے۔ البتہ چونکہ مزدوروں کی محنت ہوتی ہے اور
 اجر کا اصل اور یہ دونوں عامل ملکر دولت پیدا کرتے ہیں، یہ
 دریافت کرنا ذرا دشوار ہے کہ محنت سے کتنی دولت پیدا ہوئی اور
 اصل سے کتنی۔ لیکن اجر کو یہ فیصلہ کرنا لابد ہے اور یہ احتیاط بھی
 ضروری ہے کہ مزدور کو جتنی اجرت ملے کم از کم اسی قدر بلکہ
 اس سے کچھ زیادہ دولت وہ اپنی محنت سے پیدا کر دے الخ
 اجرِ مزدور کو زیادہ سے زیادہ اس قدر اجرت دے سکتا ہے
 جس قدر کہ اس کے کام سے دولت پیدا ہو۔ پس معلوم ہوا
 کہ محنت کی جدول طلب میں بھی ایک اعلیٰ حد ہوتی ہے
 اگر اجرت اس مقدار سے بڑھے تو لوگ مزدوروں سے کام
 لینا چھوڑ دیتے ہیں۔

جیسے کہ اجرت کی ایک اعلیٰ حد ہے اسی طرح ایک ادنیٰ حد طلبِ محنت
 اور پنجم
 اجرت

بابِ پنجم بھی ہے وجہ یہ کہ محنت کی طلب بہ تمام و محال پوری ہونی
 ممکن ہے اگر ایک پیسہ روزِ اجرت پر بھی فردِ محنت کرنے کو
 آمادہ ہوں تب بھی یہ کیسے ممکن ہے کہ بیشمار فردِ کام سے
 لگ جائیں۔ البتہ کام کرنے والے فردوں کی جماعت میں اضافہ
 ضرور ہو جائیگا۔ پس محنت کی جدول طلب میں ایک ادنیٰ حد بھی
 ہے کہ اگر اجرت اس سے بھی گھٹے تو محنت کی طلب میں اضافہ
 نہ ہو۔ کیونکہ اس حد پر اس کی احتیاج بہ تمام و محال اس طرح پر
 پوری ہو جاتی ہے جیسے کہ اور چیزوں کی ہوتی ہے۔ ان ہر دو
 حدود کے مابین شرحِ اجرت کے ساتھ ساتھ مزدوروں کی طلب
 میں بھی کمی بیشی ہوتی رہتی ہے۔ شرح گھٹنے سے طلب بڑھتی ہے
 اور بڑھنے سے گھٹتی ہے بعینہ جس طرح کہ قیمت کے ساتھ چیزوں
 کی طلب میں تبدیلی ہوا کرتی ہے۔ گھر کے کام کاج پر بھی اجرت
 کا اثر پڑتا ہے مثلاً گھاس کھدوانا ہو یا باغ میں کام کرنا ہو تو مزدور
 رکھتے وقت اجرت کا خیال رہے گا۔ اور اگر اجرت زیادہ ہوئی
 تو کم فرد رکھے جائیں گے۔ اور بعض ایسے کام ملوثی کردئے جائیں گے
 جو اجرت کم ہونے کی حالت میں مکمل کرا دئے جاتے۔ علیٰ ہذا
 کاشتکاروں کو یہ پس و پیش رہتا ہے کہ فرد رکھے جا دیں یا
 نہیں اور اگر رکھے جا دیں تو کتنے۔ اور بعض وقت اجرت میں
 صرف ایک پیسہ گھٹنے بڑھنے سے آجروں کے فیصلہ پر اثر پڑتا ہے
 ٹھیکہ داروں کو بھی اجرت کا خاص خیال رہتا ہے۔ اگر کم ہوئی
 تو زیادہ فرد رکھا کہ کام جلد ختم کرایا اور اگر زیادہ ہوئی تو فرد

گھٹا کر کام زیادہ دنوں تک چلتا رکھا۔ جہاں پیدائش دولت بڑے بابینچہ پیمانہ پر جاری ہو اور اصل کی بڑی بڑی مقداریں کام کر رہی ہوں فصل ۴ وہاں بھی مثلاً کار خانوں میں شرح اجرت پر بہت توجہ رہتی ہے کار خانہ دار کو جو چند دشوار مرحلے پیش آتے ہیں ان میں سے بعض کا باعث یہ اصول ہے کہ موقع ملنے پر کل یا مٹین کو دستی محنت کا جانشین بنادیتے ہیں۔ کار خانہ دار فیصلہ کرتے وقت کل کے مطالبات فرسودگی اور اصل کے سود کے مجموعہ کا مزدوروں کی اجرت سے مقابلہ کرتا ہے۔ تب کہیں پتہ چلتا ہے کہ کل سے کام لینا زیادہ مفید ہے یا مزدوروں سے کام کرانا۔ اگر اجرت کم ہے تو مزدوروں سے زیادہ کام لیا جائیگا مثلاً سامان لانا لیجانا۔ لیکن اجرت بڑھنے پر ممکن ہے کہ یہ کام بھی کل سے لیا جائے اور مزدوروں کی تعداد گھٹ جائے۔

قانون طلب

پس واضح ہوا کہ اجرت بڑھنے پر ہر قسم کے اجر اپنے کام میں کا عمل مزدوروں کی تعداد گھٹا دیتے ہیں اور ہر قصبے میں کچھ ایسے اجر موجود ہیں جو خواہ شرح اجرت کچھ ہی کیوں نہ ہو اسی جہ کم میں رہتے ہیں کہ کتنے مزدور رکھنے چاہئیں۔ اجرت کی خفیف تبدیلی سے ایسے مذہب آجروں کے فیصلہ پر بہت کچھ اثر پڑ سکتا ہے یعنی ذرا سی تخفیف سے طلب بڑھ جاتی ہے اور اضافہ سے طلب میں کمی آجاتی ہے۔ چیزوں کی طلب کے مانند محنت کی طلب کا بھی جدول تیار ہو سکتا ہے۔ جس میں کسی قصبے کے بازار محنت پر قانون طلب کا اثر نمایاں ہو کہ کیونکر اجرت بڑھنے

باب پنجم
فصل ۴م
کارکردگی
اور اجرت

سے محنت کی طلب گھٹتی ہے اور اجرت ٹھٹھنے سے طلب بڑھتی ہے۔ طلب محنت کی بحث ختم کرنے سے قبل ایک ضروری بات اور بتا دینی چاہئے وہ یہ کہ جدول طلب میں جو اجرت کی اعلیٰ حد ہوتی ہے اس کا مقام خاصکہ مزدوروں کی کارکردگی پر منحصر ہے۔ دسویں فصل میں کارکردگی کی مفصل بحث پیش ہو چکی ہے جس سے واضح ہوا کہ پیداوار کی مقدار کا دار و مدار مزدوروں کی کارکردگی پر ہے۔ پیداوار کی قدر و قیمت کے لحاظ سے اجرت کی اعلیٰ حد قرار پاتی ہے۔ گویا اس کا دار و مدار بھی خود مزدوروں کی کارکردگی پر ہے۔ آجر کارکردگی کی اہمیت سے خوب واقف ہیں۔ مثلاً ٹھیکہ دار مشقت طلب کاموں میں اودھ کے رہنے والے مزدوروں کو مقابلتاً زیادہ اجرت دیتے ہیں اور متوسط ہند کے رہنے والوں کو کم۔ وجہ یہ ہے کہ اول الذکر مزدور زیادہ مضبوط اور جھاکش ہوتے ہیں اور زیادہ کام کر سکتے ہیں جہاں تعمیر کے بڑے بڑے کام جاری ہیں وہاں پنجاب سے سکھ بڑھئی بلائے جاتے ہیں۔ یا کلکتہ سے چینی بڑھئی۔ عام ہندوستانی بڑھیوں کے مقابلہ میں چینی اور پنجابی بڑھیوں کو اجرت زیادہ ملتی ہے اور یہ کچھ بیجا نہیں کیونکہ وہ زیادہ ہوشیار ہوتے ہیں اور عمدہ کام کرتے ہیں۔ مزدوروں کا کام جس قدر قیمتی ہو اس سے زیادہ ان کو اجرت نہیں مل سکتی۔ البتہ اگر ان کی کارکردگی میں ترقی ہو یعنی وہ زیادہ قیمتی کام کرنے لگیں تو انکی اجرت میں ضرور اضافہ ہو جائیگا۔

باب پنجم

فصل ۴۱

فصل اکتالیس

اجرت

جب ہم رسد محنت کے مسئلہ پر غور کرتے ہیں تو معمولی چیزوں کی رسد محنت کے مقابلہ میں اس میں کہیں زیادہ پیچیدگیاں نظر آتی ہیں محنت کی رسد سے فردوروں کی وہ جماعت مراد ہے جو کام کرینکے واسطے موجود اور آمادہ ہو کام کرنے سے ان کی یہی غرض ہوتی ہے کہ ان کی ضروریات پوری ہوں۔ اب اگر چیزوں کی قیمتوں میں تو کوئی اضافہ نہ ہو اور اجرت متعارفہ بڑھے تو گویا ان کی اجرت صحیحہ بھی بڑھ گئی۔ یعنی ان کو زیادہ زیادہ ضروریات میسر ہو سکتی ہیں پس جو لوگ کہ اجرت نا کافی سمجھنے کی وجہ سے کام کرنے کے لئے پس و پیش کر رہے ہوں وہ بھی اجرت بڑھنے پر کام سے لگ جاویں گے گویا محنت کی رسد میں اضافہ ہو گا۔ یہاں تک تو محنت کی حالت عام چیزوں کی سی ہے کہ قیمت بڑھنے سے رسد بھی بڑھتی ہے لیکن رسد محنت کے اضافہ کا عمل بہت زیادہ پیچیدہ ہوتا ہے۔ اس کی وجہ محنت کی وہی خاص باتیں ہیں جو بیان ہوئیں۔ یعنی یہ کہ فردور اپنی مرضی کا مختار ہے اور اس کی زندگی

بایں بخت کچھ عادات اور رسم و رواج کے تاج ہوتی ہے۔

فصل ۴۱ پہلی خاصیت تو یہ ہے کہ محنت مزدور سے جدا نہیں ہو سکتی

یعنی مزدور اپنے کام سے الگ نہیں رہ سکتا۔ گیہوں کی بوری خواہ

کیس جائے فروشندہ کو اس سے کچھ سروکار نہیں۔ اسکو تو بس

قیمت سے غرض ہے۔ لیکن مزدور اپنی محنت کے معاملہ میں اس

قدر بے تعلق کیونکر رہ سکتا ہے اس کو تو محنت کے ساتھ خود جانا

لابد ہے پس کہاں جانا اور کن کن حالتوں میں کام کرنا، یہ

بایں مزدور کے حق میں بخت توجہ طلب ہیں۔ اور اگر وہ اپنی

طرز زندگی بدلنے پر آمادہ نہ ہو تو ممکن ہے کہ بخت زیادہ اجرت

ملنے پر بھی وہ گھربار پھوٹ کر کیس نہ جائے عام مشاہدہ ہے کہ

دیہات سے چند چند میل کے فاصلہ پر قصبات میں شرح اجرت

بخت بڑھی رہتی ہے۔ اگر مزدوروں کی حالت بھی مال و سامان

کی سی ہوتی تو دیہات و قصبات کی اجرت میں یہ فرق کیونکر

ممکن تھا۔ زیادہ اجرت کی خبر پا کر مزدور دیہات سے قصبات

میں جا پہنچتے۔ گویا دیہات میں رسد گھٹنے سے اجرت میں کچھ

انصاف ہوتا اور قصبات میں رسد بڑھنے سے کچھ تخفیف اور سطح

پر دیہات اور قصبات کی شرح اجرت ایک سطح پر آ رہتی مزدور قصبات

میں جاتے ضرور ہیں مگر نہ اس قدر جتنے کہ آجروں کو مطلوب ہیں

وجہ یہ ہے کہ دیہات کی زندگی ان کو زیادہ پسند اور عزیز ہے۔ قصباتی

زندگی میں ان کو اس قدر لطف و آرام نہیں ملتا۔ گاؤں میں مزدور

کا پنا گھر ہوتا ہے۔ اس کے ارد گرد کچھ افتادہ زمین ہوتی ہے۔ وہ

اور اس کا خاندان آرام اور چین سے رہتا ہے۔ لیکن جب وہ قصبے میں باہینچم جاتا ہے تو اس کو تنگ گلیوں میں کوئی چھوٹا سا مکان کرایہ پر "نفس" لینا پڑتا ہے۔ جہاں اس کا دم گھٹنے لگتا ہے۔ اور اس کو گاؤں کی صاف اور کھلی ہوا یاد آتی اور دل کو بیچین کر دیتی ہے۔ اسکے علاوہ کارخانہ میں کام کرنا بھی اس کو دو بھر معلوم ہوتا ہے۔ یہ نہیں کہ جب ذرا تھکے سستائے حقہ پانی کیا۔ حالانکہ گاؤں میں وہ جب چاہیں آرام لے لیں۔ کوئی مسترض نہیں ہوتا۔ اس پر طرہ یہ کہ کارخانوں میں نگران کار ہر وقت سر پر سوار رہتے ہیں اور جن مزدوروں کے ساتھ کام کرنا پڑتا ہے وہ اجنبی اور مختلف ذات کے لوگ ہوتے ہیں۔ حالانکہ گاؤں میں کوئی ایسی سخت نگرانی نہیں ہوتی۔ اور اپنے ہی بھائی بندوں کے ساتھ ملکر کام کرتے ہیں۔ شمالی ہندوستان میں دیہاتی مزدوروں کو ان باتوں کا بہت خیال ہوتا ہے۔ اور ان میں اکثر کو اپنے گاؤں کے دو آنے روز قبول ہیں مگر تین چار آنے روز کی خاطر قصبہ میں جانا منظور نہیں۔

پس معلوم ہوا کہ کام کی حالتیں مختلف ہوتی ہیں۔ کبھی یہ ایسا کام کی دلچسپی پسند خاطر ہوتا ہے کہ لوگ اس کی طرف پلکتے ہیں۔ اور کبھی اس ناگواری اور درجہ ناگواری کہ لوگ اس سے بچتے ہیں۔ لیکن کام کی یہ خاصیت کچھ خاص فوائد ہندوستان ہی تک محدود نہیں۔ بلکہ دوسرے ممالک میں بھی مشین کو اس سے سابقہ پڑتا ہے۔ البتہ کسی کام کی دل پسندی یا ناگواری کے متعلق ہر قوم کے خیالات اور معیار جدا ہوتے ہیں۔ مثلاً ہندوستان میں تو آجروں کو یہ شکایت ہے کہ اعلیٰ اجرت ملنے پر

باب پنجم
 فصل ۴۱ بھی مزدور سکاؤں چھوڑ کر شہر میں نہیں آتے۔ بعض مالک میں اس کے برعکس یہ نوبت ہے کہ سب اچھے اچھے مزدور سکاؤں چھوڑ کر قصبہات میں جمع رہتے ہیں۔ جہاں ان سب کو کام ملنا دشوار ہو جاتا ہے۔ حالانکہ سکاؤں میں کام کرنے کو کافی مزدور نہیں ملتے۔ یہ ہر حال واقعہ یہ ہے کہ ہر قوم کے لوگ بعض بعض کام زیادہ پسند کرتے ہیں۔ اور بعض ان کو ناگوار معلوم ہوتے ہیں۔ اور اپنی پسند کا کام وہ کم اجرت پر بھی کرنے کو تیار ہو جاتے ہیں۔ اور ناگوار کاموں کو زیادہ اجرت ملنے پر بھی ہاتھ نہیں لگاتے پس ثابت ہوا کہ کسی بازار میں محنت کی رسد محض اجرت پر منحصر نہیں بلکہ قوم کے خیالات اور کام کی حالت کا بھی رسد پر بہت گہرا اثر پڑتا ہے۔ مزدور نہ صرف اجرت کا خیال کرتا ہے بلکہ وہ کام کی دل پسندی اور ناگواری کا بھی لحاظ رکھتا ہے۔ اور جو کام بحیثیت مجموعی اس کو بہترین نظر آئے اُسی کو اپنے واسطے منتخب کر لیتا ہے۔ کام سے کام کا مقابلہ کرتے وقت معاشین خالص فوائد کا حوالہ دیا کرتے ہیں۔ فوائد خالص سے مراد یہ ہے کہ کسی کام کی سب خوشگوار باتیں جن میں اجرت بھی شامل ہے۔ ایک طرف شمار کی جاویں۔ اور کل ناگوار باتیں دوسری طرف اور اول الذکر مد میں سے آخر الذکر منہا کر کے دریافت کریں کہ فلاں کام میں فوائد خالص کی مقدار کیا ہے اب ہر کام کے فوائد خالص اسی طرح معلوم کر کے ان کا باہم مقابلہ کیا جائے۔ جس کام میں ان کی مقدار سب سے زیادہ نظر آئے وہی کام شروع

کردیا جائے۔ یہ تو ممکن نہیں کہ مذکورہ بالا مقابلوں میں سب بابِ پنجم مدوں کا ٹھیک ٹھیک حساب تیار ہو۔ مثلاً آب و ہوا اور طرزِ فعل اور معاشرت کے فرق کا صحیح صحیح مقابلہ کرنا دشوار ہے۔ لیکن اوپر کے بیان سے یہ پتہ ضرور چلتا ہے کہ کام کے انتخاب میں مزدور کم و بیش انجان اپنے میں کس اصول پر عمل کرتا ہے اس کو ایسا کام کرنے کی خواہش ہوتی ہے جو اس کو اور اس کے خاندان کو سب سے زیادہ دلپسند معلوم ہو۔ اور جہاں تک ہو سکتا ہے وہ تمام ذرائعِ معاش کا مقابلہ کر کے ان میں سے ایک اپنے واسطے منتخب کر لیتا کبھی محض اجرت کا فرق انتخاب کی بنا قرار پا جاتا ہے۔ کیونکہ مزدور کے نزدیک اجرت کی بیشی کام کی دوسری ناگوار باتوں کی پوری تلافی کر دیتی ہے۔ لیکن واقعہ یہی ہے کہ وہ کام کی مجموعی حیثیت پر نظر ڈالتا ہے۔

دوسری خاصیت جس کا رصد پر اثر پڑتا ہے یہ ہے کہ محنت کو بطور محنت کا ذخیرہ ذخیرہ پس انداز کر کے نہیں رکھ سکتے۔ اگر قیمت بہت گھٹ جائے ممکن نہیں تو تاجر اپنا مال ردک سکتا ہے چند ماہ بعد بھی اس کا مال اسی طرح کام آئے گا جیسا کہ اب آتا۔ لیکن اگر مزدور کسی روز کام نہ کرے تو بس اس کا دن غارت ہوا۔ یہ نہیں ہو سکتا کہ اگلے روز وہ دو دن کا کام کر لے پس مزدور کا فائدہ اسی میں ہے کہ وہ روز کے روز اپنی محنت فروخت کرتا رہے۔ اگر کسی روز اس کی محنت فروخت نہ ہو یعنی اس کو کام نہ ملے تو بس اس روز کی محنت برباد ہوئی۔ آج کی محنت کل فروخت نہیں ہو سکتی محنت

بابِ پنجم کا حال اُن پچھلیوں کا سا ہے جو گرمی کے زمانہ میں کسی روز فروخت
 فصل ۴۱ ۲ ہوں اور رات بھر میں سڑک بیکار ہو جائیں۔ کبھی کبھی جب
 اجرت بہت ہی کم ملے تو کام چھوڑ بیٹھنے میں مضائقہ نہیں
 بشرطیکہ اسی ترکیب سے اجرت بڑھانے کی قوی امید نہ ہو۔ جب
 تک مزدوروں کی بڑی جماعت میں اتفاق نہ ہو دو چار مزدوروں
 کے کام چھوڑنے کا کوئی نتیجہ نہیں۔ جب اجرت بڑھوانے یا اور
 کوئی شکایت رفع کردانے کی غرض سے مزدوروں کی کوئی
 جماعت کام چھوڑ بیٹھے تو ان کا یہ فعل اصطلاحاً اسٹرائک
 یا ہڑتال کہلاتا ہے۔ اکثر ملکوں میں اس کا بہت رواج ہے
 اور ہندوستان میں بھی بعض صنعت و حرفت کے مزدور کبھی
 کبھی ہڑتال کر بیٹھتے ہیں۔ لیکن ہڑتال جمعی چل سکتی ہے
 جب کہ مزدوروں کے پاس ہیکاری کے زمانہ میں اپنے اور
 اپنے کنبہ کی گذر کے لائق اندوختہ موجود ہو۔ ورنہ اگر حالت
 یہ ہو کہ وہی کنواں کھودنا اور وہی پانی پینا تو کام چھوڑتے
 ہی فاقہ کشی کی نوبت آجائیگی۔ حاصلِ کلام یہ کہ پچھلے مزدور میں
 اتنی سکت نہیں کہ دو ایک روز سے زیادہ کام چھوڑ بیٹھے۔ حالانکہ
 بہت سے آجر کہیں زیادہ مدت تک کار و بار بند رکھ سکتے ہیں
 پس اجرت ملے کرنے میں مزدور تو ضعیف ہے اور آجر قوی۔ چنانچہ
 اکثر مزدور ایسی اجرت پر کام کرتے رہتے ہیں کہ اگر وہ کچھ عرصہ
 کیواسطے کام چھوڑ بیٹھیں یعنی محنت کی رسد گھٹا دیں تو آجر خود انکی
 اجرت میں اضافہ کر دے۔ آگے چلکر طالب علم کو معلوم ہو گا کہ

مغربی ممالک میں ہڑتال ایک اہم مسئلہ بن گئی ہے۔ وہاں پر مزدوروں بابت ہم نے اتفاق کر کے اُنجن ہائے اتحاد قائم کر رکھیں ہیں۔ جن کا منشا (۱) یہ ہے کہ مزدوروں کو اجرت ملے کرنے میں آجر کے مقابلہ میں مدد دیں اور ہڑتال کے زمانہ میں مزدوروں کے خورد و نوش کا سامان ہم پہنچائیں تاکہ وہ ہڑتال پر جیسے رہیں۔ اگر ہندوستان میں ہر طرف کارخانے جاری ہوئے جیسا کہ قبیلہ نظر آ رہا ہے تو یہاں بھی ہڑتال ایک توبہ طلب مسئلہ بن جائیگی۔ لیکن ابھی تک نہ تو مزدوروں کو یہ شعور ہے کہ ہڑتال کرنی مفید ہوگی، نہ ان میں ایسا ایسا کہ سب ملکر کام چھوڑ دیں اور ان کے پاس کچھ اندوختہ کہ بیکاری میں گزر سکیں نتیجہ یہ ہے کہ جسقدر اجرت مل سکتی تھی اس سے کم مقدار پر ان کو اکثر کام کرنا پڑتا ہے۔

اب یہ بھی دیکھنا چاہئے کہ کارکردگی کا محنت کی رسد پر کیا کارکردگی کا اثر پڑتا ہے۔ ایک قسم کے گیہوں کا جیسا ایک من کار آمد ویسا ہی فرق اور رسد دوسرا من۔ ہر ایک من سے اتنی ہی غذا تیار ہوگی۔ لیکن مزدور محنت مزدور سب برابر نہیں۔ کوئی کام زیادہ کرتا ہے کوئی کم۔ کوئی عمدہ قسم کا کام کرتا ہے کوئی ادنیٰ قسم کا۔ اگر کارکردگی میں اضافہ ہو مثلاً تین آدمی اس قدر کام کرنے لگیں جتنا کہ چار آدمی کرتے تھے تو اس اضافہ کارکردگی کا محنت کی رسد پر وہی اثر پڑیگا جو بقدر ایک ثلث مزدور بڑھنے سے پڑتا۔ مدت دراز کے اندر رسد محنت میں جو تبدیلیاں پیدا ہوتی ہیں اُن پر غور کرتے وقت کارکردگی کی حالت بھی پیش نظر رکھنی ضرور ہے البتہ مختصر

باب پنجم دوران میں بازار کے توازن پر اس کا کوئی اثر نہیں پڑتا۔ کیونکہ خود فصل ۱۱ کارکردگی میں اس قدر جلد جلد تبدیلیاں نہیں ہو سکتیں۔ بہت اہتمام کے ساتھ تعلیم اور تربیت دینے اور اخلاقی حالت سدھانے سے کہیں کارکردگی میں اضافہ ہوتا ہے اور یہ کام مدتوں میں سرانجام پاتا ہے۔ اضافہ

آبادی ایک خاصیت یہ بھی قابل غور ہے کہ آبادی بڑھنے سے محنت کی رسد میں جو اضافہ ہوتا ہے اس کے واسطے بھی مدت درکار ہے۔ اگر کسی چیز کی بازاری قیمت بڑھے تو لوگ اسکی زیادہ زیادہ مقدار تیار کرنے لگتے ہیں اور رسد بڑھ جاتی ہے۔ اس تبدیلی میں مختلف عرصے لگتے ہیں۔ مثلاً دو ایک ہفتہ ہی میں کارخانے چاہیں تو سوت یا کپڑے کی مقدار بڑھادیں۔ البتہ گیموں وغیرہ کی پیداوار بڑھانے میں چند ماہ لگیں گے۔ لیکن بہر حال ان چیزوں کی پیداوار بڑھانے میں اس سے کہیں کم وقت لگتا ہے جو رسد محنت کے اضافہ کی واسطے درکار ہے کہ بچے پیدا ہوں، پلئیں، بڑھیں، جوان ہوں تب کہیں ضرور بنیں۔ حاصل کلام یہ کہ اضافہ آبادی کے ذریعہ سے محنت کی رسد جلد نہیں بڑھ سکتی۔ البتہ ممکن ہے کہ کوئی مرض یا وبا پھیل کر آبادی کا صفایا کر دے اور چند ہی ماہ میں رسد بہت گھٹ جائے۔ واقعہ یہ کہ رسد محنت میں جو تبدیلیاں جلد جلد ہوتی ہیں وہ اسی توطن سے ہو سکتی ہیں جس کا ذکر کسی گذشتہ فصل میں آچکا ہے۔ یعنی یہ کہ لوگ دوسری جگہ جا جا کر آباد ہوں۔ موت یا پیدائش کی شرح اس قدر جلد نہیں بدلتی کہ اس کی وجہ سے رسد میں کوئی

نمایاں فرق پڑ سکے۔ مسئلہ توطن نویں فصل میں با تفصیل بیان ہو چکا باب پنجم ہے۔ ہندوستان میں بھی توطن بڑھ رہا ہے۔ گرچہ ابھی اسکی ترقی میں بہت سی دقیقیت حائل ہیں تاہم قرائن یہی ہیں کہ آئندہ توطن کے ذریعہ سے محنت کی رسد میں جلد جلد اصلاح ہوتی رہیگی گو اس قدر جلد نہ سہی جتنی کہ اور چیزوں کی رسد میں ہوتی ہے۔

رسد محنت کے کل خواص اب تک بیان نہیں ہوئے صرف چند ضروری ضروری مختصراً پیش کردئے گئے ہیں۔ کچھ معاشیات پڑھنے کے بعد طالب علم کو یہ مسئلہ تفصیل کے ساتھ مطالعہ کرنا ہوگا۔ تاہم اوپر کے بیان سے یہ تو بخوبی واضح ہو گیا کہ محنت کے بازار اتنی سہولت اور سرعت سے نہیں چلتے جتنے کہ اور چیزوں کے شرح اجرت بڑھنے سے محنت کی طلب گھٹنے لگتی ہے۔ اور ساتھ ہی محنت کی رسد میں اضافہ ہوتا جاتا ہے۔ گویا توازن پیدا کرنے کا بحران محنت کے بازار میں بھی موجود ہے۔ یعنی اجرت کی بازاری شرح ایک ایسی مقدار قرار پاتی ہے کہ اس پر محنت کی رسد و طلب میں توازن قائم ہو جائے۔ لیکن جیسا کہ ابھی واضح ہو چکا ہے رسد کی تبدیلی چند در چند اسباب کی پابند ہے۔ پس وہ جلد جلد شرح اجرت کے مطابق تبدیل نہیں ہو سکتی اور توازن نامکمل رہتا ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ ہندوستان کے عام بازاروں میں اجرت کی شرح جو قرار پا جاتی ہے مدتوں تک تبدیل نہیں ہوتی۔ آجر اور مزدور وہی مقدار دینے لینے کے عادی ہو جاتے ہیں۔ طلب یا رسد میں معمولی تبدیلی ہونے سے شرح میں فوراً کوئی فرق نہیں آتا۔ حتیٰ کہ سرسری طور پر ایسا

باہم معلوم ہوتا ہے کہ گویا شرح اجرت بالکل معین ہے اور محنت کی رسد فصل (۳) و طلب کا اس پر کچھ اثر پڑتا ہی نہیں۔ حالانکہ واقعہ یہ ہے کہ رسد و طلب کی صرف معمولی معمولی تبدیلیوں کا کچھ اثر نہیں پڑتا۔ ورنہ عرصہ دراز میں جو تبدیلیاں پیدا ہوتی ہیں ان کا اثر اجرت پر ضرور پڑتا ہے اور بہت زیادہ پڑتا ہے۔

خاص تبدیلیوں لیکن یہ خیال کہ محنت کی طلب و رسد کا شرح اجرت پر کچھ کمال اثر نہیں پڑتا پورے طور پر صحیح نہیں ہے۔ کیونکہ عرصہ دراز کے اندر جو تبدیلیاں شرح میں نمودار ہوتی ہیں وہ اس طلب و رسد کا نتیجہ ہیں۔ جب بخار پھیلتا ہے تو اجرت بڑھتی ہے۔ وجہ یہ ہے کہ بہت سے مزدور بیمار پڑ جاتے ہیں اور تندرست فرد جو کام کر سکیں کم ملتے ہیں۔ جب ہیضہ یا پلےک پھیلتا ہے تب بھی کچھ مزدور بیمار پڑتے ہیں تو بہت سے بھاگ جاتے ہیں لیکن اجرت اس وجہ سے نہیں بڑھتی کہ کار و بار بھی ساتھ ہی بند ہو جاتے ہیں اور مزدوروں کی ضرورت باقی نہیں رہتی۔ پس معمولی بیماریوں کے زمانہ میں تو اجرت بڑھتی ہے لیکن وبا کے زمانہ میں ایسا نہیں ہوتا۔ جب فصل خراب ہوتی ہے تو قصبات میں شرح اجرت بھی گھٹ جاتی ہے۔ فصل ہی آجروں کی آمدنی کا ذریعہ ہے اول تو وہ خراب ہوئی، دوسرے سامان خوراک گراں ہوا۔ آجروں کے پاس اب اتنا روپیہ کہاں کہ پہلا سا کار و بار چلائیں۔ اس پر طرہ یہ ہے کہ دیہات کے بھوکے اور بیکار مزدور بھی قصبات میں اکٹرا جمع ہونے لگے کہ شاید وہیں کچھ مزدوری مل جائے۔ اس حالت میں شرح جس قدر بھی گھٹے عجب

نیں۔ جب یہ نوبت آ جاتی ہے تو سرکار مزدوروں کی پرورش کی بابینج خاطر کوئی کام شروع کر دیتی ہے۔ مثلاً ریل کی شرک بنانا یا نہر فصل کھودنا تاکہ کام بڑھنے سے اجرت میں اضافہ ہو۔ ان مثالوں سے واضح ہوتا ہے کہ اجرت کی بازاری شرح پر بھی طلب و رسد کی تبدیلیوں کا ایسا ہی اثر پڑتا ہے جیسا کہ چیزوں کی بازاری قیمت پر۔ البتہ یہ ضرور ہے کہ تبدیلی محض خفیف سی نہ ہو بلکہ بڑی ہونی چاہئے۔

یہ بھی معلوم ہوا کہ جب عارضی تبدیلیاں نمودار ہوتی ہیں تو ساتھ ہی ایسے اسباب بھی پیدا ہو جاتے ہیں کہ شرح اجرت پھر حالت سابق اسی طرح پر آجائے جس طرح کہ بازاری قیمت معمولی قیمت کی طرف مائل ہوتی رہتی ہے۔ جب اجرت میں اضافہ ہو تو محنت کی طلب گھٹتی ہے اور رسد بڑھ جاتی ہے اس کے برعکس اجرت میں تخفیف ہونے سے طلب بڑھتی اور رسد گھٹتی ہے۔ غرض کہ ہر تبدیلی کے بعد اجرت اسی معمولی شرح کی طرف لوٹ آتی ہے چیزوں کے متعلق تو یہ تحقیق ہو چکا ہے کہ ان کی معمولی قیمت قریب قریب مصارف پیدائش کے برابر رہتی ہے۔ اگر اس کی مقدار گھٹے تو لوگ نقصان کے خوف سے پیداوار گھٹا دیتے ہیں اور اگر بڑھے تو زیادہ منافع کے لالچ سے پیداوار بڑھا دیتے ہیں دونوں صورتوں میں قیمت پھر اسی مقدار پر آ رہتی ہے۔ علیٰ ہذا معمولی اجرت بھی وہ مقدار قرار پاتی ہے کہ جس پر مزدور اور اس کے کنبہ کی مروجہ طرز معاشرت کے مطابق گزر ہو سکے اگر اجرت میں کچھ عرصہ کے واسطے زیادہ تخفیف ہو گئی تو مزدور کام چھوڑ کر دوسری جگہ چلے

بائیچم جائیں گے۔ اور یہاں مزدوروں کی رسد بہت گھٹ جائیگی۔ اور اگر کچھ فصل ۴ مدت تک اجرت بہت بڑھی رہی تو سب مزدور کام سے لگ جائیں گے بلکہ بہت سے باہر سے آکر مزدوری کرنے لگیں گے گویا رسد بڑھ جائیگی ہندوستان کی جو حالت ہے اس کے ہوتے ہوئے تو ایسی تبدیلیاں جلد ظاہر نہیں ہو سکتیں۔ بلکہ بہت ممکن ہے کہ مزدور جگہ تبدیل کرنے کے بجائے اپنی طرز معاشرت ہی بدل دے۔ یعنی معمولی اجرت کی شرح خود تبدیل ہو جائے

میار زندگی مزدوروں کا کوئی طبقہ جس طرز معاشرت کا عادی ہو وہ اس کا معیار زندگی کہلاتا ہے۔ ہر جگہ کا معیار زندگی آبائی معلوم ہو جاتا ہے۔ اور یہ بھی پتہ چل سکتا ہے کہ جا بجا اور وقتاً فوقتاً اس میں کیا کیا تبدیلیاں ہوتی رہتی ہیں۔ مثلاً ہر قصبے میں اور ہر ضلع کے دیہات میں مزدور ایک ہی قسم کے مکانات میں رہتے ہیں۔ ایک ہی طرح کا لباس پہنتے ہیں۔ اور ایک ہی قسم کا کھانا کھاتے ہیں لیکن اگر بلحاظ طرز معاشرت بنارس کے مزدوروں کا دہلی کے مزدوروں سے مقابلہ کیا جائے یا بہار کے کسی ضلع والوں کا پنجاب کے کسی ضلع والوں سے تو واضح ہوگا کہ آخر الذکر مقامات کے مزدور نکاح میار زندگی مقابلہ اعلیٰ ہے۔ ان کی غذا زیادہ مقوی اور دافر ہوتی ہے۔ ان کے کپڑے زیادہ آرام دہ اور اچلے ہوتے ہیں اور وہ ادنیٰ درجہ کی تفریح اور تہنشات میں بھی کچھ خرچ کر سکتے ہیں۔ پس معلوم ہوا کہ معیار زندگی درحقیقت ایک ایسی چیز ہے جس کو ہم آبائی پہچان سکتے ہیں۔ اگر برا وقت آجائے اور مزدوروں کی کمائی معمول سے بہت

گھٹ جائے تو پھر معیار زندگی برقرار رکھنا محال ہے۔ تھوڑا سا ادنیٰ بے بنیجی قسم کا کھانا اور موٹے جھوٹے بلکہ پرانے کپڑے انہیں پر ان کو قناعت ^{۱۱} فصل کرنی پڑتی ہے۔ البتہ جب اُن کے دن پھر میں اور اجرت میں اضافہ ہو تو پھر معمولی معیار زندگی اُن میں رائج ہو جاتا ہے۔ محفل کلام یہ کہ مصارف پیدائش کی طرح معیار زندگی میں بھی کمی بیشی ہوتی رہتی ہے لوگوں کی عادات و رسوم گو دیر دیر میں تبدیل ہوں مگر بدلتی ضرور ہیں۔ اور ہندوستان میں تبدیلی کی رفتار بڑھ رہی ہے۔ اگر زیادہ عرصہ تک اجرت کا اضافہ برقرار رہے تو ضرور اعلیٰ معیار زندگی کے عادی ہو جاتے ہیں۔ مثلاً موٹے اناج کھانے کے بجائے وہ گیہوں کھانے لگتے ہیں۔ اور جب معیار زندگی ایک مرتبہ یوں بڑھ جائے تو پھر جہان تک بھی ہو سکے گا وہ گیہوں کھانا ترک نہ کریں گے اسی طرح اگر مدت تک اجرت گھٹتی رہے تو مزدوروں کا معیار زندگی ادنیٰ ہو جائیگا اور وہ تکلیف اٹھائیں گے حتیٰ کہ وہ پورے طور پر اس کے عادی ہو جائیں۔ معیار زندگی اور معمولی شیج ہرت میں جو تبدیلیاں ہوتی ہیں انہیں سے ہم اگلی فصل میں بھی بحث کریں گے۔

فصل بیالیس

اجرت

معمولی شرح اجرت کی معمولی شرح میں جو تبدیلیاں ہوتی ہیں۔ ہم ان پر مزید میں تبدیلیاں غور کرتے ہیں۔ طلب و رسد کے اثر سے معمولی شرح اجرت ایک ایسی مقدار قرار پاتی ہے کہ مروجہ معیارِ زندگی کے مطابق مزدور اور اس کے کپنے کی گزر ہو جائے۔ لیکن معیارِ زندگی خود وقتاً فوقتاً بدلتا رہتا ہے اور ہندوستان میں اس کی تبدیلی کی رفتار بڑھ رہی ہے انتالیسویں فصل میں بیان ہو چکا ہے کہ قصبات سے دور افتادہ دیہات میں مدتوں تک اجرت کی ایک ہی شرح قائم رہتی ہے۔ کیونکہ وہاں عادات اور رسوم بھی جن پر معیارِ زندگی کا دارو مدار ہے مدتوں تک تبدیل نہیں ہوتیں۔ جس مروجہ شرح کا ہم نے وہاں ذکر کیا ہے وہ حقیقت یہی معمولی شرح ہے اور اس کی بنا پر مروجہ معیارِ زندگی قائم رہتا ہے لیکن صرف دولت کے تحت میں بیان ہو چکا ہے کہ۔ ہندوستان میں بمقابل سابق عادات و رسوم جلد جلد بدل رہی ہیں۔ اور ان کی تبدیلی کا اجرت کی معمولی شرح پر اثر پڑنا لازمی ہے۔ اجرت کی معمولی شرح کی تبدیلیوں کا مسئلہ پورے طور پر مطالعہ کرنے سے قبل

ضرور ہے کہ محنت کے بازار کا توازن اور اس کی شرائط خوب ذہن نشیں باب پنجم ہو جائیں۔ لیکن یہ مسئلہ اس قدر غور طلب ہے کہ یہاں پر علی فصل ۴۲ بحث کئے بغیر ہم صرف مثالوں کے ذریعہ سے معمولی شرح کی تبدیلیاں اور ملک کی معاشی حالت پر ان کا جو اثر پڑتا ہے واضح کریں گے اس سے انکار نہیں ہو سکتا کہ موجودہ زمانہ میں شمالی ہندوستان موجودہ کے مزدوروں کا معیار زندگی بہت ادنیٰ ہے۔ جو کچھ کھانا ان کو میسر زندگی ملتا ہے وہ بقاء حیات کے واسطے تو کافی ہے لیکن اگر انکو زیادہ مقوی غذا دیجائے تو ان کی کارکردگی میں ترقی ہونی یقینی ہے۔ علیٰ ہذا ان کا لباس اور مکان ایسا آرام دہ نہیں کہ ان کی صحت عمدہ رہ سکے۔ نہ تو ان کو اتنی استطاعت کہ اپنے بچوں کو کچھ پڑھائیں یا کام سکھائیں اور نہ ان کے پاس کچھ اندوختہ کہ بایں یا بڑھاپے میں کام آئے۔ ان کی اجرت بہت تھوڑی ہے اور ان کی کارکردگی بھی ادنیٰ درجہ کی ہے اگر ان مزدوروں کی اجرت بڑھائی جائے تو اس کا کیا نتیجہ ہو گا۔

جن مصنفین کے خیالات یورپ اور امریکہ کے تجربوں پر مبنی ہیں اضافہ اجرت وہ تو مندرجہ بالا سوال کا یہ جواب دیتے ہیں کہ نتیجہ کا دار و مدار اس کے نتائج بات پر ہے کہ مزدور اس مزید اجرت کو کیونکر صرف کرتے ہیں صرف کرنے کے دو طریق ہو سکتے ہیں۔ ایک وہ کہ جس سے کارکردگی میں ترقی ہو اور دوسرے وہ جس سے اس میں تنزل ہو لیکن ہندوستان میں ایک تیسرا نتیجہ بھی پیدا ہونا ممکن ہے جو ممالک مغرب میں کبھی صاف طور پر نمودار نہیں ہوا۔ وہ یہ کہ اجرت بڑھنے پر

باب پنجم لوگ کام کا وقت گھٹادیں یعنی تھوڑی دیر کام کریں۔ ان ہر سے
فصل ۴۲ نتائج سے ہم ذیل میں بالتفصیل بحث کرتے ہیں۔

کارکردگی اول فرض کرد کہ اجرت بڑھنے پر بھی مزدور حسب سابق کام
کارتزل کرتا رہے۔ یعنی کام میں کمی نہ کرے۔ اور جو کچھ مزید اجرت ملے اس کو
بڑی طرح پر صرف کرے۔ مثلاً شراب پینے لگے۔ شراب خواری سے
چند ہی روز میں صحت تباہ ہو جائے گی اور کارکردگی میں بہت تنزل
ہوگا۔ نہ صرف جسم ضعیف ہو جائے گا۔ بلکہ اخلاق صفات بھی جن کا
کارکردگی پر گہرا اثر پڑتا ہے خاک میں مل جائیں گے۔ بالآخر اجرت
میں جو اضافہ ہوا تھا وہ بھی غائب ہو جائے گا۔ جب آجر دیکھے گا
کہ تباہ حال مزدور کا کام اب ایسا عمدہ نہیں جیسا کہ پہلے تھا تو وہ اجرت
بھی گھٹا دے گا لیکن مصیبت یہ ہے کہ نشہ کا عادی ہونے کے بعد آدمی
گھسنے پر بھی مزدور شراب نہیں چھوڑے گا۔ البتہ اس کی خاطر وہ دوسرے
خرچ کم یا بند کر دے گا۔ گویا اس کا معیار زندگی اور بھی ادنیٰ ہو جائے گا
یہ ادنیٰ ہوا تو کارکردگی میں مزید تنزل ہوگا۔ اور اس کے تنزل سے اجرت میں
پھر تخفیف ہوگی۔ حاصل کلام یہ کہ تباہی کا ایک چکر بند ہو جائے گا
اور مزدور کی حالت روز بروز خراب ہوتی چلی جائے گی۔ لیکن یہ آفت
یہیں ختم نہ ہوگی۔ معیار زندگی جوں جوں کرے گا مزدور کے
بال بچوں کو کھانے کپڑے کی تکلیف اٹھانی پڑے گی۔ انکی صحت
خراب ہونی شروع ہوگی۔ اور جب وہ جوان ہو کر کام کرنے کے
قابل ہونے تو بوجہ ناواقفیت و کمزوری ان کی کارکردگی اپنے باپ دادا
کے مقابل بہت ادنیٰ ثابت ہوگی۔ اور اگر خدا نخواستہ جیسا کہ قوی

اندیشہ ہے اگر وہ بھی نشہ میں پڑ گئے تو پھر تو کچھ ٹھکانہ نہیں۔ دوسری باب پنجم
 نسل بھی اسی تباہی کا شکار ہوگی اور یہ سلسلہ نسل بہ نسل جاری رہیگا فصل ۴۲
 ختمے کہ لوگ اس قدر ضعیف اور ناکارہ ہو جائیں گے کہ ان کو پیٹ
 پالنا دشوار ہو جائیگا اب تک یہ فرض کیا گیا کہ اس دوران میں آبادی
 کچھ نہ بڑھے گی۔ اگر آبادی میں بھی اضافہ ہوتا رہا جیسا کہ ہونا چاہئے
 تو پھر اجرت میں اور بھی سرعت سے تخفیف ہوگی۔ کیونکہ ادنیٰ درجہ کی کارکردگی
 کے مزدوروں کی جماعت بڑھ جائے گی اور وہ سب کام کے متلاشی ہوں
 گے اگر آبادی گھٹی تو اجرت میں کم تخفیف ہو سکے گی۔ کیونکہ مزدور کم رہ جائیں
 گے۔ لیکن جبکہ کارکردگی میں تنزل ہوا تو اجرت میں تخفیف ضرور ہوگی خواہ کم
 خواہ بیش۔ یہ تو ایک انتہائی قسم کی مثال تھی۔ اس کا مقصد یہ ظاہر کرنا تھا کہ
 کارکردگی کے تنزل سے مزدوروں پر کیسی مصیبت آتی ہے۔ تنزل کا باعث
 خواہ کچھ ہی کیوں نہ ہو اس کی نوعیت کا نتیجہ پر کچھ اثر نہیں پڑتا۔ اصل بات یہ ہے
 کہ جب کارکردگی میں تنزل شروع ہوتا ہے تو وہ بڑھتا چلا جاتا
 ہے۔ کارکردگی گھٹنے سے اجرت گھٹتی ہے۔ اور اجرت کی تخفیف
 سے کارکردگی میں مزید تنزل ہوتا ہے۔ غرض کہ یوں ہی دور بندھ
 جاتا ہے۔ اس کے روکنے کا صرف یہی ایک طریقہ ہے کہ جن
 عادتوں کی بدولت کارکردگی میں تنزل شروع ہوا ہو وہی
 عادتیں چھڑائی جائیں۔

اب اس کے برعکس اس مزدور کی حالت پر غور کرو جو اپنی کارکردگی
 مزید اجرت اس طرح پر صرف کرے کہ اس کی کارکردگی میں
 ترقی ہو۔ اول اول تو مزید آمدنی عمدہ کھانے اور کپڑے میں

باب پنجم صرف ہوگی۔ اس سے مزدور کی طاقت و توانائی بڑھے گی۔ اور
 فصل ۴م اس کی کارکردگی میں ترقی ہوگی۔ اس کے بعد اجرت میں اور
 بھی اضافہ ہوگا۔ تب وہ اچھے سے مکان میں رہنے لگے گا۔ اپنے
 بچوں کو تعلیم و تربیت دلائے گا۔ اور بڑھاپے کی واسطے کچھ پس انداز
 کرنا بھی شروع کر دے گا۔ جوں جوں اس کی آمدنی بڑھے گی اور
 وہ اس کو عاقلانہ طور پر صرف کرے گا اس کی حالت ہر طور پر
 سدھرتی جائیگی۔ اس کے بچے جب کام شروع کریں گے تو ان کی حالت
 کہیں بہتر ہوگی۔ چونکہ ان کو عمدہ کھانا اور عمدہ لباس ملتا رہا وہ
 باپ سے زیادہ توانا تندرست ہونگے۔ اور کام بھی مقابلہ اعلیٰ
 قسم کا کر سکیں گے نیز اخلاقی صفات جو کارکردگی کی جان ہیں
 بچوں نے ایسے باپ کی نگرانی میں گھر رہ کر ضرور حاصل کی ہوگی
 یہ مثال مذکورہ بالا مثال کے بالکل برعکس ہے اجرت میں اضافہ پر
 اضافہ ہوتا رہے گا ہر مزید آمدنی سے کارکردگی میں ترقی ہوگی۔ اور
 ہر ترقی سے آمدنی میں اضافہ ہوگا۔

اس مثال میں بھی غور کرو کہ مزدوروں کی تعداد گھٹنے بڑھنے کا کیا
 نتیجہ ہوگا۔ اگر تعداد گھٹے تو ترقی کی رفتار اور بھی بڑھ جاوے گی
 اور اگر تعداد میں اضافہ ہوا تو ترقی میں کمی آجائیگی۔ لیکن یہ بھی خیال
 رکھنا چاہئے کہ اگر مزدور یونہی اپنی حالت سدھارتے جا دیں اپنی
 کارکردگی کو ترقی دیں، اور مزید آمدنی کو عاقلانہ طور پر صرف کریں تو
 ان میں سے اکثر کے بچے تعلیم و تربیت پاکر دوسرے اعلیٰ اعلیٰ
 قسم کے کام شروع کریں گے۔ اور معمولی کام کاج میں وہ شریک

نہ ہوں گے۔ دوسری بات یہ ہے کہ اس وضع کے مزدوروں کی زیادہ باہمی
اولاد بھی نہ ہوگی۔ انکو ان کی پرورش اور تعلیم و تربیت کی فکر ہوگی۔ پس فصل ۴
وہ ضبط اور اعتدال سے کام لیں گے۔ اور مالتھس نے جو اپنے
مشہور مسئلہ آبادی میں امید ظاہر کی ہے کہ آئندہ لوگ بطریق مال
اندیشی خود اولاد کی تعداد محدود رکھیں گے۔ کچھ کچھ وہی کیفیت نظر
آنے لگے گی۔ پس جو حالت ہمارے پیش نظر ہے اس میں غالباً یہ
نوبت نہ آئیگی کہ آبادی اس قدر بڑھ جائے کہ کارکردگی کی ترقی
سے اجرت میں جو اضافہ ہوتا وہ نہ ہو

پس شمالی ہندوستان کے مزدوروں کی موجودہ حالت سے ایسا معلوم
ہوتا ہے کہ اگر زیادہ مدت تک انکی اجرت میں اضافہ برقرار رہے
حتیٰ کہ وہ عادات بدل ڈالیں تو دو نتیجے ممکن ہیں۔ اگر مزید آمدنی
اس طور پر صرف کی جائے کہ مزدوروں کی کارکردگی میں اضافہ ہو
تب تو ان کی حالت میں روز افزوں اصلاح اور ترقی ہوگی۔ اور
عجب نہیں کہ چند ہی نسل بعد وہ لوگ زندگی کی عمدہ عمدہ ضروریات
کا بھی لطف اٹھانے لگیں۔ اس کے برخلاف اگر مزید آمدنی یونہی
خاک میں ملائی جائے اور کارکردگی میں اولٹ تنزل ہو تو گویا موجودہ
اضافہ اجرت ربال جان ہو جائے گا۔ اور مزدوروں کی حالت
روز بروز ابتر ہوتی جاوے گی یہاں تک کہ ان کو زندگی دوبھر معلوم
ہوگی۔ ان دونوں صورتوں کے علاوہ ایک تیسری صورت اور بھی
ہے۔ جو ذیل میں بیان کی جاتی ہے۔

اس سے قبل یہ بیان ہو چکا ہے کہ اگر دستکار بطور خود کام کی
تخفیف

باب پنجم
فصل ۴۲ کام کرتے ہوں اور چیزوں کی قیمت بڑھے تو ممکن ہے کہ وہ کام کم کر دیں اور چیزوں کی رسد گھٹ جائے اسی طرح یہ بھی ممکن ہے کہ اجرت بڑھنے سے مزدوروں کی رسد میں کمی آجائے دوسرے ملکوں میں تو ایسا خطرہ کم ہے لیکن ہندوستان میں وہ ضرور قابل لحاظ ہے عام طور پر آجر شناسکی ہیں کہ جب مزدور دکانو زیادہ اجرت ملتی ہے تو وہ کام سے بچنے لگتے ہیں۔ بہ مقابل سابق تھوڑی دیر کام کرتے ہیں یا ہفتہ میں دو ایک روز ناغہ کر دیتے ہیں۔ یہ شکایت بالکل بے بنیاد نہیں۔ ہندوستان میں عادات و رسوم بہت دیر دیر میں بدلتی ہیں۔ اور اجرت بڑھنے پر خرچ بڑھانے کے بجائے لوگ کام گھٹا دیتے ہیں۔ آمدنی کی سابق مقدار پر قناعت کرتے ہیں البتہ آرام کی واسطے زیادہ وقت نکال لیتے ہیں۔ مثلاً اگر مزدور چھ روز کی اجرت چار روز میں کمانے لگیں تو وہ چھ کے بجائے صرف چار ہی روز کام بھی کریں گے اور باقی دو روز آرام لیں گے یہ نہیں کہ برابر چھ روز کام کر کے اپنی آمدنی دیوڑھی کر لیں۔ بس ان کو وہی سابق مقدار کافی معلوم ہوتی ہے۔ فرض کرو کہ اجرت میں اضافہ ہو اور مزدور یہی طریق اختیار کریں، یعنی کام گھٹا دیں نیز مان لو کہ نہ ان کی تعداد میں کوئی قابل لحاظ تبدیلی ہو اور نہ زیادہ آرام لینے سے ان کی سکار کردگی میں کوئی بھلا بُرا فرق آئے ایسی حالت میں اگر مزدور چھ روز کی کمائی چار روز میں کمانے لگیں تو ان کی رسد بقدر یک ثلث گھٹ جائیگی۔ اگر قانون طلب اصلاح نہ کرتا تو گویا اضافہ اجرت کی کوئی مددی نہ ہوتی۔ جوں جوں اجرت

بڑھتی محنت کی رسد گھٹتی۔ اور جوں جوں رسد گھٹتی اجرت میں اور باب پنجم
 اضافہ ہوتا۔ لیکن سب جانتے ہیں کہ آجر کام کی قیمت سے زیادہ نفع حاصل
 اجرت نہیں دے سکتا۔ اور جب اجرت بڑھنے سے رسد میں
 کمی ہو تو اجرت بڑھانے کے بجائے آجر مزدوروں کی تعداد اپنے
 کاروبار میں کم کر دیں گے۔ نہ تو وہ موجودہ کام زیادہ بڑھائیں گے اور
 نہ کوئی نیا کام شروع کریں گے۔ کیونکہ وہ جس قدر اجرت دے سکتے ہیں اس پر
 مزدور ہی نہیں ملتے۔ نتیجہ یہ ہوگا کہ مزدوروں کی حالت میں کوئی تبدیلی نہ
 ہوگی۔ نہ ترقی نہ تنزل۔ ان کا وہی معیار زندگی برقرار رہے گا۔ لیکن محنت
 کی رسد گھٹنے ملک کے کاروبار پر برا اثر پڑے گا۔ پس ثابت ہوا کہ اگر
 اضافہ اجرت پر مزدور آمدنی بڑھانے کے بجائے زیادہ آرام کرنے لگیں
 تو نہ صرف ان کی بلکہ بحیثیت جمہوری کل ملک کی معاشی ترقی میں رکاوٹ
 پیدا ہو جائے گی۔

شرح اجرت کے اضافہ سے مزدوروں کی حالت میں جو نئی قسم
 کی تبدیلیاں واقع ہو سکتی ہیں وہ اوپر بیان ہوئیں۔ انسانی طبیعت کا
 خاصہ معلوم ہے۔ یہ ممکن نہیں کہ سب لوگ ایک ہی طرف جھک پڑیں
 اور ایک ہی طریق پر چلیں بعض بلحاظ کارکردگی ترقی کریں گے
 بعض تنزل اور بعض اپنی موجودہ حالت پر قائم رہیں گے گویا تینوں
 نتیجے ساتھ ساتھ ایک ہی جماعت میں نمودار ہوں گے۔ بعض مزدور
 اپنی کارکردگی کو ترقی دے دے کر اجرت میں اور بھی اضافہ
 کریں گے۔ اپنے بال بچوں کی پرورش اس طرح پر کریں گے کہ وہ
 بڑے ہو کر ان سے بھی اچھے مزدور بنیں۔ بعض اپنی کارکردگی کو

باب پنجم
 فصل ۳۴ اور بھی برباد کر ڈالیں گے اور ان کی اولاد ان سے بھی زیادہ ناکارہ
 ثابت ہوگی اور بعض کی کارکردگی ویسی ہی رہے گی اور ان کی
 اولاد بھی ان جیسی نکلے گی۔ افراد میں قدیم تفریق برقرار نہ رہیگی
 جن لوگوں کو کاشتکاری یا دستکاری میں ناکامی ہوئی وہ معمولی کام
 کاج کرنے لگیں گے۔ اور بعض معمولی مزدور کاشتکاری شروع کر دیں
 گے۔ یا کوئی اس سے بھی اعلیٰ قسم کا کام کرنے لگیں گے۔ ترقی منزل
 اور قیام کے جو یہ تین رجحان لوگوں میں پھیلنے لگے تو ان کے باہمی قوتوں پر
 مجموعی نیچے کا دار مدار ہوگا۔ اگر بحیثیت مجموعی کارکردگی میں ترقی ہوئی تو
 مزدوروں کی حالت سدھ جائیگی۔ اور اگر تنزل ہوا تو حالت ابتر ہوگی یہ
 ممکن نہیں کہ وہ عرصہ تک اپنے کام کی قیمت سے زیادہ اجرت پاتے رہیں
 اجرت کا دار مدار بیشتر کارکردگی پر ہے۔ یعنی ان کے کام کی مقدار اور مددگی پر۔
 مستورات شرح اجرت پر جن جن اسباب کا اثر پڑتا ہے ان کی تفصیلی بحث
 کا اثر۔ دقیق اور پیچیدہ ہے۔ معاشیات کے مبدی کو ان پر ایک سرسری نظر
 ڈالنی کافی ہے۔ چند اہم اسباب مختصراً اوپر بیان ہوئے اب صرف
 ایک بات بیان کرنی باقی ہے۔ وہ یہ کہ مزدوروں کی بیبیوں کے
 چلن اور ردیہ کا کیا اثر پڑتا ہے۔ خانگی خرچ اکثر عورتوں کے اختیار
 میں ہوتا ہے۔ خواہ وہ آمدنی اس طریق پر صرف کریں کہ اس سے
 کارکردگی میں ترقی ہو۔ یا اس کے برعکس تنزل۔ بچوں کے اخلاق
 و عادات اور چال چلن پر بھی سب سے زیادہ ماں کی تعلیم و تربیت
 کا اثر پڑتا ہے۔ مزدوری پیشہ طبقوں کی آئندہ ترقی بہت کچھ بیبیوں
 اور ماؤں کے ہاتھ ہے۔ اگر معاشیات کے حدود سے تجاوز کر کے ہم

یہ دریافت کرنا چاہیں کہ مزدوروں کی ترقی کی سب سے بہتر کیا سبیل باب پنجم
 ہے تو وہ یقیناً عورتوں کی اصلاح ہوگی۔ کیوں کہ گھربار کا خرچ اور فصل ۴۲
 بچوں کی پرورش اور تربیت زیادہ تر انہیں کے سپرد ہوتی ہے
 گویا کارکردگی کی ترقی تنزل میں ان کو سب سے زیادہ دخل ہے
 پس مزدوروں کی ترقی اسی وقت ممکن ہے جب کہ عورتیں
 سمجھ دار اور مال اندیش ہوں۔

فصل تینتالیس^{۴۳}

تخصیص یافتہ پیشوں کی اجرت

ایک تو وہ مزدور ہیں جو معمولی کام کج کرتے ہیں۔ اور دوسرے وہ جو کہ خاص خاص مہارت طلب کام کرتے ہیں۔ ان کی محنت کا معاوضہ اکثر تنخواہ یا فیس کہلاتا ہے۔ اب ہم اسی قسم کی اجرت سے بحث کرنا چاہتے ہیں۔ مہارت طلب کام کرنے والے مزدوروں کے بہت سے طبقے ہیں۔ مثلاً ڈاکٹر، وکیل، انجینئر، کلیں بنانے اور چلانے والے اور اکثر عمدہ دار۔ مختلف کاموں میں مختلف درجہ کی مہارت درکار ہوتی ہے۔ لیکن ہر ایک مہارت طلب کام کا یہ خاصہ ہے کہ تھوڑے بہت عرصہ تک مشق کئے اور تربیت پائے بغیر کوئی نوآموز اس کام کو نہیں کر سکتا۔ اس میں شک نہیں کہ ایسے مخصوص پیشوں میں بھی اجرت طلب و رسد کے اثر سے قرار پاتی ہے۔ ایسی اجرت کی بھی ایک معمولی شرح ہوتی ہے جس کی طرف اجرت عود کرتی رہتی ہے۔ اور ہر طبقہ کی معمولی شرح ملک کی ترقی کے ساتھ ساتھ بدلتی رہتی ہے۔ لیکن بعض باتیں ایسی ہیں کہ کسی طبقہ کے مزدوروں کی رسد یا طلب پر ان کا گہرا اثر

بازار کی
نومیت

پڑتا ہے۔ اور لہذا اس طبقہ کی اجرت بھی ان سے متاثر ہوے
باب پنجم
نصل ۳۳
بغیر نہیں رہتی۔

معمولی محنت اور مخصوص محنت کے بازاروں میں فرق ہوتا ہے
جیسا کہ گیارہویں فصل میں بیان ہو چکا ہے۔ معمولی مزدوروں کے
مقابل مہارت طلب کام کرنے والوں میں نقل پذیری زیادہ ہوتی
ہے۔ یعنی تلاش معاش میں جگہ جگہ پھرنے کی واسطے وہ زیادہ آمادہ
رہتے ہیں گویا ان کا بازار زیادہ وسیع ہوتا ہے۔ آجر کو جب کسی
خاص مہارت اور قابلیت کا آدمی درکار ہوتا ہے تو وہ اپنے
قبضے سے گزر کر تمام ملک پر نظر ڈالتا ہے۔ بلکہ دوسرے ممالک
تک نظر ڈرانا ہے کہ کہیں ہوشیار کام کرنے والا مل جائے۔
شمالی ہندوستان کے کسی بڑے کارخانہ کو تو اس میں جگہ جگہ
کے لوگ کام کرتے ملیں گے۔ شاید کچھ یورپین لوگ مختلف
شعبوں کے ہنگران ہوں گے کچھ پارسی مشین چلانے اور درست
کرنے پر مامور ہوں گے کچھ بنگالی کلرک اور اسی طرح ہندوستان
کے دوسرے حصوں کے مزدور۔ لیکن ایک دوسرے لحاظ سے
بازار وسیع ہونے کے بجائے مختصر اور محدود ہے کیونکہ معمولی
مزدوروں کے مقابلہ میں ایسے مہارت یافتہ مزدوروں کی رسد اور
طلب بہت تھوڑی ہے۔ گویا عام چیزوں کی قیمت یا معمولی مزدور
کی اجرت کی مانند ان کی اجرت آسانی سے نہیں ہوتی۔ لیکن ایک
سہولت بھی ہے وہ یہ کہ آجر رسد و طلب کی حالت دیکھ کر بخوبی
اندازہ لگا سکتے ہیں کہ کس اجرت پر کن صفات کا آدمی مل سکتا ہے

باب پنجم علیٰ ہذا جو لوگ کام کرنا چاہیں وہ بھی یہی حالت دیکھ کر اپنی اجرت فصل ۳۳ کے متعلق کچھ رائے قائم کر سکتے ہیں۔ پس ایسے لوگوں کی اجرت بہت دیکھ بجال کے بعد طلب رسد کی حالت کے مطابق قرار پاتی ہے۔

بھارت یافتہ ایسے مزدوروں کے طلب کا دارو مدار کچھ تو ملک کے قدرتی مزدور دن کی وسائل پر ہے اور کچھ پیدائش دولت کی حالت پر قدرتی وسائل طلب تو اس لحاظ سے اہم ہیں کہ انہیں کے مطابق صنعت و حرفت جاری ہوتی ہے۔ مثلاً جہاں کوئلہ ہی نہ ہو وہاں کان کھودنے والوں کی کیا ضرورت ہوگی۔ لیکن پیدائش کی حالت بھی اس معاملہ میں بہت اہمیت رکھتی ہے۔ جس ملک میں دستکار بطور خود ہاتھ سے کام کرتے ہیں اور کارخانے جاری نہ ہوں وہاں انجن چلانے والوں اور کلیں درست کرنے والوں کی کوئی ضرورت نہیں ہو سکتی البتہ کلیں پلنے پر ان کی طلب پیدا ہو جاوے گی حاصل کلام یہ کہ ملک میں جوں جوں پیدائش دولت کی ترقی ہوتی ہے بھارت یافتہ مزدوروں کی جماعت بڑھتی ہے اور معمولی مزدوروں کی طلب کم ہونے لگتی ہے۔

بھارت یافتہ اب رسد کو لیجئے۔ یہ دو اسباب کی پابند ہے۔ ایک تو مزدور کی رسد ذات پات کا محنت کی رسد پر بہت اثر پڑتا ہے۔ مثلاً کوئی کام ہے اور کسی خاص فرقہ کے لوگ اس کو کر سکتے ہیں۔ اب معاشی تبدیلیاں ہوتے ہوتے وہ کام بہت ضروری بن جائے اور اس کے کرنے والوں کی طلب ہر طرف بڑھے۔ اب اگر

کوئی دوسرا فرقہ وہ کام نہ کرے اور جو فرقہ وہ کام کرتا ہو اس کی باب بنیم تعداد اس قدر مختصر ہو کہ طلب پوری نہ ہو سکے تو اجرت خواہ مخواہ ضل ۴۳ بہت بڑھ جائیگی اور عرصہ تک بڑھی رہے گی۔ مثلاً چرمی سامان بنانے کا کوئی بڑا کارخانہ جاری ہو۔ تو ایسے لوگوں کی ضرورت پڑے گی جو چمڑہ کا کام کر سکیں۔ اب اگر ذات پات کی قید کی وجہ سے ہر کوئی اس کام میں شریک نہ ہو سکے اور جو لوگ یہ کام کریں ان کی تعداد تھوڑی ہو تو بلا شک ان کی اجرت بڑھ جائیگی البتہ اگر آسانی کے لالچ سے اور لوگ بھی رفتہ رفتہ اس کام کو شروع کریں تو مزدوروں کی تعداد بڑھنے سے اجرت میں تخفیف ہو جائے گی

صارت طلب محنت کی رسد پر دوسری بندش یہ ہے کہ کچھ روزہ کار ذات پات خاص تربیت پائے بغیر لوگ تخصیص یافتہ پیشوں کو نہیں چلا سکتے کا اثر۔ ہر پیشہ کی تربیت کے واسطے مختلف عرصہ درکار ہے۔ کسی مزدور کا لڑکا چند ہی ماہ میں معمولی انجن چلانا سیکھ سکتا ہے۔ حالانکہ انجنوں کے کام سے پورے طور پر واقف ہونے کے واسطے مدت چاہئے دلیل، انجنیر اور ڈاکٹر وغیرہ بھی سالہا سال میں اپنا پیشہ سیکھتے ہیں کچھ لوگ تو بڑے ہو کر پیشے اختیار کرتے ہیں لیکن ہر پیشہ میں کثرت سے ایسے لوگ شریک ہوتے ہیں جن کے واسطے بچپن ہی میں وہ پیشہ تجویز ہو جاتا ہے۔ گویا محنت کی رسد کا دار و مدار لوگوں کے فوری ارادوں پر نہیں بلکہ ان منصوبوں پر ہے جو سالہا قبل والدین اپنے بچوں کے واسطے قرار دیتے ہیں۔ طالب علموں کو ذاتی تجربہ ہو گا کہ اعلیٰ طبقہ کی ملازمت اور پیشہ کرنے والے لوگ

باب پنجم اپنے بچوں کے لئے پیشہ منتخب کرنے میں کس قدر غور و احتیاط سے
 فصل ۴۳ کام لیتے ہیں۔ اور جوں جوں پیدائش دولت کا کام باقاعدہ ہوتا
 جاتا ہے۔ مہارت یافتہ مزدوروں کو بھی اپنے بچوں کے واسطے پیشے
 تجویز کرنے میں زیادہ اہتمام کرتا پڑتا ہے۔ پیشہ منتخب کرنے میں مالی
 آمدنی کے علاوہ اور بھی بہت سی باتوں کا لحاظ ضروری ہے چنانچہ ہم
 اس سے قبل بتا چکے ہیں کہ پیشہ پیشہ کے خالص فوائد کا مقابلہ کر کے
 ایک کو دوسرے پر ترجیح دیتے ہیں۔ طالب علم کو غالباً معلوم ہوگا
 کہ سرکاری ملازمتوں کا کس طرح پر مقابلہ کیا جاتا ہے۔ تنخواہ بیشک بڑی
 چیز ہے لیکن اس کے علاوہ ملازمت کی دوسری باتیں مثلاً پنشن و غیر
 بھی قابل لحاظ ہیں یہ پہلو بھی توجہ طلب ہے کہ کس ملازمت میں
 کہاں تک ترقی کی گنجائش ہے اور کیا اعلیٰ سے اعلیٰ جگہ ملنے کی امید
 ہو سکتی ہے۔ نیز عہدہ کا اعزاز و قدر بھی قابل لحاظ مانا جاتا ہے۔ جب
 پیدائش دولت کا کام باقاعدہ چلنے لگے تو ادنیٰ پیشہ والوں کو بھی قریب
 قریب یہ سب پہلو پیش نظر رکھ کر کام منتخب کرنا پڑتا ہے۔ بہت سے
 پیشے ہیں وہ جس میں چاہیں اپنے لڑکوں کو شریک کر سکتے ہیں۔ نہ
 صرف مالی آمدنی بلکہ خالص فوائد کا مقابلہ کر کے جو کام وہ سب سے
 زیادہ فائدہ مند خیال کرتے ہیں وہی اپنے لڑکوں کے واسطے
 منتخب کر لیتے ہیں۔

مذکورہ بالا طرز عمل کا نتیجہ تو یہ ہونا چاہئے کہ ایک ہی درجہ کے
 سب پیشوں کے خالص فوائد مساوی ہو جائیں۔ کیونکہ جب والدین
 بیشترین خالص فوائد والے پیشوں میں اپنے لڑکوں کو شریک

خالص فوائد
 بر مساوات

کریں گے تو رسد بڑھنے کی وجہ سے شرح اجرت میں تخفیف ہو جائیگی۔ باب پنجم
 اور کمترین خالص فوائد والے پیشوں میں چونکہ بہت کم لوگ اپنے فصل ۴۳
 بچوں کو شریک کریں گے رسد گھٹنے کی وجہ سے ان کی اجرت میں
 اضافہ ہوگا۔ چنانچہ اجرت کی کمی و بیشی کا یہ رجحان کوئی فرضی چیز نہیں
 بلکہ فی الواقعہ اس سے اہم نتائج پیدا ہوتے رہتے ہیں۔ البتہ خالص
 فوائد میں تمام و کمال مساوات پیدا ہوتی دشوار ہے۔ وجہ یہ ہے کہ
 والدین کو پہلے سے ٹھیک ٹھیک معلوم نہیں ہو سکتا کہ آئندہ تیس
 چالیس سال کے اندر جب ان کے بچے کام کریں گے تو
 مختلف پیشوں میں طلب محنت کی کیا حالت رہے گی۔ عمل پیدائش
 میں تبدیلی ہونے سے ممکن ہے کہ کسی خاص پیشہ کے مزدوروں کی
 طلب بہت بڑھ جائے یا مہارت یافتہ مزدوروں کا کوئی طبقہ بالکل بیکار
 ہو جائے۔ مدتوں پہلے ایسی تبدیلیوں کا پتہ لگانا دشوار ہے خصوصاً
 ہندوستانی والدین تو موجودہ حالت دیکھ لیتے ہیں۔ آئندہ تبدیلیوں کا
 وہ کم لحاظ رکھتے ہیں۔ چنانچہ اسی کا نتیجہ ہے کہ قدیم پیشوں میں تو
 مزدوروں کے باہم سخت کشمکش ہو رہی ہے۔ جس کی وجہ سے اجرت
 میں بھی تخفیف ہوتی جاتی ہے اور جو پیشے حال میں نکلے ہیں انہی
 کرنے والے بہت کم ملتے ہیں۔ اور ان کی اجرت بھی بہت بڑھی
 ہوئی ہے۔ اگرچہ عام رجحان یہی ہے کہ ایک درجہ کے کل پیشوں
 میں خالص فوائد کی مقدار مساوی ہے۔ تاہم کمال مساوات اس وجہ
 سے قائم نہیں ہو سکتی کہ رسد گھٹنے بڑھنے میں بہت عرصہ لگتا ہے
 اور آئندہ تبدیلیوں کا پہلے سے پتہ چلنا دشوار ہے۔ چنانچہ بعض وقت

باب نم ۴
کچھ پیشوں میں تو رسد کی بیشی کی وجہ سے اجرت بہت گھٹ جاتی ہے اور کچھ پیشوں میں رسد ناکافی ہونے کی بدولت اجرت میں بہت اضافہ ہو جاتا ہے۔

جو کچھ اوپر بیان ہوا اب ہم اس کی چند مثالیں پیش کرتے ہیں کچھ کلرک ہیں جو انگریزی تحریر نقل کرنی جانتے ہیں۔ جب ہندوستان میں انگریزی حکومت قائم ہوئی تو بہت کم لوگ نوشت و خواند سے وقف تھے۔ اور چونکہ سرکاری زبان فارسی تھی شاید ہی کوئی ہندوستانی شخص انگریزی زبان جانتا ہو۔ جب اول اول انگریزی نقل نویسوں کی ضرورت پڑی تو ان کی تعداد بہت تھوڑی تھی اور اسی وجہ سے ان کو اعلیٰ اجرت ملتی رہی۔ جب والدین نے دیکھا کہ انگریزی جاننا اعلیٰ عہدے ملنے کے واسطے ضروری ہے۔ تو انہوں نے اپنے بچوں کو انگریزی پڑھانی شروع کی۔ جس جوں انگریزی نقل نویسوں کی تعداد بڑھی ان کی اجرت میں تخفیف ہوتی گئی حتیٰ کہ آج ان کی تنخواہ پندرہ بیس روپیہ تک آگئی ہے۔ حالانکہ اتنی رقم تو بعض بعض مزدور اور خدمتگار بھی کما لیتے ہیں۔ اسی طرح جب ٹائپ رائٹر چلا تو بہت کم لوگ ٹائپ کرنا جانتے تھے۔ اور نقل نویسوں کے مقابلہ میں ٹائپ کرنے والوں کو اجرت بھی زیادہ ملتی تھی۔ لیکن ٹائپ کرنا بہت جلد آسکتا ہے۔ چنانچہ ٹائپ کرنے والوں کی تعداد جلد اس قدر بڑھ گئی کہ ان کی اجرت بھی نقل نویسوں کی برابر آ رہی۔ اب اگر

کسی کو اپنی اجرت بڑھانا مقصود ہو تو مختصر نوٹس لیکھ لے۔ مختصر نوٹسوں باب پنجم
کی بھی قلت ہے ٹائپ کرنے والے تو گلی گلی پھرتے ہیں۔
فصل ۴۲

کچھ دنوں تک موٹر چلانے والوں کا بھی یہی حال رہا چند سال
کی بات ہے کہ ہندوستان میں موٹر آئے۔ ان کے چلانے
والے مشکل سے ملتے تھے۔ والدین کو کیا معلوم تھا کہ موٹر کا
رواج ہوگا۔ جو لڑکوں کو اس کا چلانا سکھاتے۔ اگر معلوم ہوتا بھی تو
اس کام کا سکھانے والا یہاں کون تھا۔ پس جن لوگوں نے
اول اول موٹر خریدے ان کو انگریز موٹر چلانے والے بڑی
بڑی تتخا ہوں پر رکھنے پڑے۔ لیکن موٹر چلانا جلد آجاتا ہے۔
ہندوستانی جو کلوں کا کام سیکھتے تھے انہوں نے موٹر چلانے کی مشق
شروع کر دی کیونکہ کلوں کے معمولی کام کے مقابلہ میں موٹر چلانے
میں زیادہ اجرت ملتی تھی۔ گو اتنی نہ سہی جتنی کہ انگریز موٹر
چلانے والے پاتے تھے۔ اول اول تو اس کام کے سیکھنے
میں ذرا دقت ہوئی۔ لیکن تھوڑے عرصہ میں جا بجا کار خانے
جاری ہو گئے جہاں موٹر چلانا اور اس کی صفائی و مرمت کرنا
سب کام سکھایا جانے لگا اور موٹر چلانے والوں کی رسد
ان کی طلب کے برابر آگئی۔ اور اجرت بھی مناسب مقدار پر
اُتر آئی۔ یعنی موٹر چلانے والوں کی اجرت اتنی رہ گئی کہ
اس کام کے خالص فوائد ان تمام کاموں کے خالص فوائد
کے مساوی ہو گئے جن کو یہ لوگ موٹر چلانے کے بجائے
کر سکتے تھے۔

باب پنجم
نصل ۴۳

اب ذرا وکیل کے پیشہ پر نظر ڈالو۔ باقاعدہ قانونی عدالتیں قائم ہونے سے پہلے تو اس پیشہ کی ضرورت ہی نہ تھی۔ جب انگریزی عہد کے شروع میں جا بجا عدالتیں قائم ہوئیں اور انکی تعداد میں جلد جلد اضافہ ہوا۔ تب تو ہر طرف وکیلوں کی پکار پڑی۔ مقدمہ کی پیروی کے واسطے قانون دان لوگوں کی تلاش میں موکل دوڑنے لگے۔ یہ کام ایسا آسان تو ہے نہیں کہ دو چار ماہ میں آجاوے اول اول انگریز لوگوں نے یہاں وکالت شروع کی کیونکہ وہ اپنے ملک میں قانونی تعلیم حاصل کر چکے تھے۔ انکی آمدنی کا کیا ٹھکانا اور ساتھ ہی ان کا اثر اور وقار لوگوں میں بہت بڑھا ہوا تھا۔ جب وکالت کے پیشے میں یہ خوبیاں نظر آئیں تو لوگوں نے اپنے اپنے بچوں کو بھی تعلیم و تربیت دینی شروع کی قانونی تعلیم کے مدارس جاری ہو گئے۔ وکیل کی جماعت بھی بڑھنی شروع ہوئی آجکل دکن کی رسد اگر طلبہ پر غالب نہیں تو مسادی تو ضرور ہے۔ قابل لوگ تو اب بھی اس پیشہ میں بہت کچھ کما رہے ہیں۔ مگر بہت سے وکیل خستہ حال بھی ہیں۔ اور اگر کسی شہر کے کل دکن کی مجموعی آمدنی کا اوسط فی وکیل نکالا جائے تو غالباً وہ اس مقدار سے کم ہوگا۔ جو اسی درجہ کے دوسرے پیشوں میں لوگ کماتے ہیں۔ اور ان فوائد کو بھی ملحوظ رکھتے ہوئے جو بالعموم دکن کو حاصل ہوتے ہیں اس پیشہ کے خالص فوائد اس کے ہم درجہ دوسرے پیشوں کے مقابل کچھ کم ہی نظر آتے ہیں۔ اس سے صاف ظاہر ہے کہ دکن کی تعداد ضرورت سے زیادہ بڑھ گئی ہے۔ وجہ یہ ہے کہ والدین نے مدت سے پیشہ وکالت کے فوائد کا

غلط اندازہ لگا رکھا ہے۔ یعنی وہ اس کو حقیقت سے بہتر سمجھتے ہیں۔ باب پنجم
چنانچہ اسی مغالطہ میں دھوکا کی جماعت بڑھ رہی ہے پھر اگر ناقدری نہ ہو تو کیا ہو۔
اوپر کی مثالوں سے واضح ہو گیا ہوگا کہ تخصیص یافتہ پیشوں میں
طلب کے مطابق رسد میں جلد کمی بیشی کرنی دشوار ہے۔ اس میں
شک نہیں رجحان یہی ہے کہ ایک درجہ کے کل پیشوں کے خالص
فوائد برابر رہیں۔ لیکن رجحان کا ظہور بہت آہستہ آہستہ ہوتا ہے۔ اور
پیدائش دولت کے عمل میں جلد جلد ایسی تبدیلیاں پیدا ہوتی ہیں کہ
خالص فوائد کی مساوات غائب ہو جاتی ہے۔ حاصل کلام یہ کہ
عرصہ تک بعض پیشوں میں تو رسد ضرورت سے بڑھی رہتی ہے اور
بعض میں کم لہذا اجرت یا تو اس مقدار سے بہت گھٹی یا بڑھی رہتی
ہے جو رسد و طلب کے توازن کی حالت میں قرار پاتی۔

رسد و طلب کے توازن میں جو دیر لگتی ہے تو یہ بھی خطرہ رہتا ہے کہ تاخیر کی بدولت کسی پیشہ کے لوگ روزی کمانے سے
یکایک محروم نہ ہو جائیں۔ مثلاً عمل پیدائش میں کوئی تبدیلی ہو،
یا کوئی ایجاد نکلے، یا لوگوں کا مذاق اور عادت بدلے جس کی وجہ
سے کسی پیشہ والوں کی طلب بہت گھٹ جائے تو ان کو بیکاری
سٹائے گی۔ اب یا تو وہ کوئی اور پیشہ سیکھیں یا سہولی کام کاج شروع
کریں۔ شمالی ہندوستان کے شہروں میں سقوں یعنی بھشتیوں کی
حالت قابل مطالعہ ہے۔ کسی زمانے میں یہ لوگ سڑکوں پر چھڑکاؤ
کرتے شہروں کی نالیاں دھلاتے اور مسلمان اور عیسائیوں کے ہاں
پانی بھرتے تھے۔ لیکن جب سے پانی کے ٹل گئے گھر گھر اور گلی گلی

بابِ پنجم پانی کی افراط ہوگئی۔ اور گاڑیوں کے ذریعہ سے شرکوں پر چڑھاؤ
 فصل ۴۲ ہونے لگا۔ سقوں کا روزگار جاتا رہا۔ آخر کو انہوں نے بھی معمولی
 مزدور اور خدشگاردوں کی طرح محنت اور ملازمت شروع کر دی۔
 جو پیشہ جس قدر زیادہ تخصیص یافتہ ہے اسی قدر اس میں بیکاری
 کا زیادہ خطرہ لگا ہوا ہے۔ لیکن ہندوستان میں تو معمولی مزدور بھی
 کثرت ہے۔ جو کام بھی ملتا ہے اسی کو کرنے لگتے ہیں وہ ایسے
 مہارت یافتہ نہیں کہ کوئی خاص پیشہ کریں۔ اور دوسرے کام
 کرنے میں ان کو دقت یا تامل ہو۔

فصل چوالیس

معاوضہ تنظیم

اب ہم پیادوار کے آخری حصہ دار یعنی آجر کے متعلق کچھ آج کی حالت بیان کرنا چاہتے ہیں۔ جو دوسرے عالمین کو ایک جا کر کے اپنی نگرانی میں ان سے کام لیتا ہے۔ اور کار و بار پیدائش دولت کا انتظام کرتا ہے۔ اس سے قبل واضح ہو چکا ہے کہ آجر نہ صرف انتظام اور نگرانی کرتا ہے۔ بلکہ کچھ کچھ دوسرے عامل بھی اپنی طرف سے کار و بار میں لگاتا ہے۔ کاشتکار اور دستکار تو محنت اور اصل دونوں چیزیں مہیا کرتے ہیں۔ لیکن جہاں کارخانے جاری ہیں وہاں آجر بھی کم از کم تھوڑا سا اصل اکثر اپنی طرف سے لگاتے ہیں۔ پس یہ احتیاط ضروری ہے کہ وہ آمدنی معاوضہ تنظیم سے جدا شمار ہو جو دوسری مدوں سے حاصل ہوتی ہے یعنی معاوضہ تنظیم کو اس اصل یا لگان سے خلط ملط نہ کرنا چاہئے جو آجر کو اس کے اصل یا زمین کی کارگزاری کے معاوضہ میں حاصل ہو۔

اب اگر عالمین کی کارگزاریوں کا جو جو معاوضہ ملے ان سب کی

انجینئر میں جلد رکھی جائیں۔ تو معاوضہ تنظیم کو پیداوار کی وہ مقدار فصل ۲۴ سمجھنی چاہئے جو اصل اجرت اور لگان منہا کرنے کے بعد باقی بچے اور ان تینوں معاوضوں کی مقدار قرار پانے کے اصول اور بیان ہو چکے ہیں آجر کے مقصد دو ہیں کم سے کم مصارف پر مال تیار کرنا اور زیادہ سے زیادہ قیمت پر بیچنا۔ اگر وہ اپنی کوشش میں کامیاب ہو گیا تو مصارف ادا کرنے کے بعد اس کے پاس بھی کچھ بچ رہا اور اگر نا کام رہا تو اس کو کچھ نہیں ملتا۔ بلکہ اسکے اصل میں سے بھی کچھ غائب ہو جاتا ہے۔ لیکن کوئی شخص پیدائش دولت کا کار و بار شروع نہیں کرے گا۔ جب تک اس کو کچھ آمدنی کی امید نہ ہو۔ اگر آمدنی حاصل نہ ہو یا بہت کم ہو۔ تو لوگ پھر کاروبار چلانا چھوڑ دیں گے۔ گویا کار و بار کا انتظام اور نگرانی کرنی بھی ایک قسم کا پیشہ ہے۔ اگر مناسب آمدنی حاصل ہوئی تو لوگ اس پیشہ میں شریک ہوں گے۔ ورنہ اس کو ترک کر دیں گے اگر کوئی شخص اپنے لڑکے کو وکیل یا انجینئر بنانے کے بجائے کار و بار کی نگرانی اور انتظام سکھائے یعنی اس کو آجر بنائے تو صاف ظاہر ہے کہ وہ آخر الذکر پیشے کو ہر دو اول الذکر پر ترجیح دیتا ہے۔ یعنی اس کا خیال ہے کہ وکیلوں یا انجینئروں کے مقابل آجروں کی حالت نہ صرف آمدنی کے لحاظ سے بلکہ بحیثیت مجموعی اچھی ہے بس آجروں کی رسد کا بھی بعینہ وہی حال ہے جو دوسرے مہارت یافتہ پیشہ والوں کا ہے۔

آجروں کے پیشے پر تفصیلی نظر ڈالئے۔ دوسرے پیشوں کی تربیت

آجری

جس طرح چال ہوتی ہے اس پیشے کی تربیت کا طریق اس سے باغیہم مختلف ہے۔ اس میں شک نہیں کہ بہت کچھ کام کی باتیں یونیورسٹی فصل ۴۴
یا صنعتی مدارس میں سکھا دی جاتی ہیں۔ مدارس میں اول وہ علوم پڑھاتے ہیں جن پر طریق پیدائش مبنی ہیں اور بعد کو علمی معلومات سے پیدائش میں مدد لینا سکھائی جاتی ہے۔ فرض کرو کوئی شکر سازی سیکھنا چاہتا ہے تو اول اس کو بقدر ضرورت کیمیا اور طبیعیات پڑھنی ہوگی پھر یہ سمجھنا ضروری ہے کہ شکر سازی کی کل کس اصول پر مبنی ہے کہ مطلوبہ کیمیائی اور طبیعی تبدیلیاں تو مال میں پیدا ہو جاتی ہیں اور کوئی غیر مطلوبہ تبدیلی پیدا نہیں ہونے پاتی۔ پیدائش کے اکثر شعبوں میں مال کے متعلق کچھ کیمیا اور طبیعیات جاننا اور کلوں کی ساخت کے اصول سے واقف ہونا ضروری ہے۔ لیکن یہ سب کچھ آجر کی تربیت کا صرف ایک شعبہ ہے اس کو کار و بار کے تجارتی پہلو پر بھی توجہ کرنا لازمی ہے۔ کہاں سے مال ارزاں ملتا ہے اور کہاں گراں فروخت ہوتا ہے۔ اس کے علاوہ اس کو مزدوروں اور کاریگروں کی نگرانی کرنی اور ان سے کام لینا پڑتا ہے۔ آجر کی تربیت کا یہ مرحلہ سب سے زیادہ دشوار ہے۔ پس یہی نہیں کہ آجر کو کیمیا طبیعیات اور کلوں کے علم سے واقف ہونا ضروری ہے بلکہ اس کو مردم شناسی اور مزاج دانی میں بھی ماہر ہونا چاہئے تاکہ وہ جیسے بڑے تاجروں، کاریگروں اور مزدوروں کو چھپانے اور ان سے اپنا کام نکالے۔ کمال تو تجربہ سے حاصل ہوتا ہے

بایںچہ لیکن اس کی بنا وہی تعلیم ہے جو اسکول اور کالجوں میں دی جاتی ہے
 فصل ۳۴ اس تمام تربیت کے علاوہ پیدائش کا عملی تجربہ بھی ضروری ہے
 مثلاً جب تک نیا وکیل کچھ دنوں دوسرے وکیلوں کو عدالت میں
 مقدمہ کی پیروی کرتے نہ دیکھ لے وہ امتحان پاس کرتے ہی عدالت
 میں کام نہیں کر سکتا۔ ڈاکٹری کا امتحان پاس کرنے کے بعد کچھ
 عرصے تک شفاخانوں میں مریضوں کا علاج اور عمل جراحی ہوتے
 دیکھنا چاہئے۔ تب کہیں ڈاکٹری کا کام آتا ہے۔ پس جو شخص
 کارخانہ چلانا چاہے اول اس کو کارخانے کے انتظام کا عملی تجربہ
 حاصل کرنا ضرور ہے +

آجروں کی سہ آجر کو جس قسم کی تربیت درکار ہے اول تو اس کے
 حاصل کرنے میں وقت بہت لگتا ہے دوم عملی تجربہ کا موقع ملنا
 اور بھی دشوار ہے۔ سوم جو نوجوان اس پیشے میں شریک ہونا چاہے
 اس کو کچھ روپیہ ملنا بھی ضروری ہے تاکہ اپنا کارخانہ کھولے
 یا کسی کارخانے کے حصے خرید کر اس میں شریک ہو جائے اور
 تجربہ کار حصہ داروں کے ساتھ کام کر کے خود بھی تجربہ حاصل
 کرے۔ ہندوستان میں زمیندار اور اعلیٰ پیشے والوں مثلاً وکیل،
 ڈاکٹر، انجینئر وغیرہ کے مقابل آجر کا رتبہ کم سمجھا جاتا ہے۔ اوگڑ
 کچھ روز سے آجروں کا رسوخ بڑھ رہا ہے۔ تاہم ابھی تک
 تعلیم یافتہ والدین شاذ و نادر اپنے لڑکوں کو اس کام میں لگانا
 پسند کرتے ہیں اکثر ان کو سرکاری ملازمت کی خواہش ہوتی ہے
 یا کسی ایسے پیشے کی جیسے کہ وکالت یا تعلیمات ہے نتیجہ یہ ہے کہ

شمالی ہندوستان سے بہت کم آجر نکلتے ہیں جو کہ اعلیٰ پیمانے پر پیدائش دولت کا انتظام کر سکیں۔ اس کام کو یا تو وہ لوگ سرانجام دیتے ہیں جنکے ہاں مدت سے یہ کام ہوتا چلا آتا ہے۔ یا دوسرے قوموں کے لوگ مثلاً یورپین یا پارسی۔ ان کو ان نقائص کی پرواہ نہیں جو کہ ہندوستانی اس پیشہ سے وابستہ خیال کرتے ہیں۔ مثلاً اعزاز کم ہونا یا لوگوں کی نظر میں بُکی ہونا۔ پس صاف ظاہر ہے کہ جب تک معاوضہ تنظیم کی شرح بہت اعلیٰ نہ ہو بحالت موجودہ لوگ اس پیشے کی طرف متوجہ نہیں گئے۔

جن ملکوں میں بالعموم عمل پیدائش بڑے پیمانے پر جاری ہے آجروں کی وہاں آجروں کی طلب باقاعدہ نظر آتی ہے اور قانون طلب کا اثر بھی ظاہر ہوتا ہے۔ لیکن شمالی ہندوستان میں ابھی تک عمل پیدائش نے اس درجہ ترقی نہیں کی کہ ایسے لوگوں کی کوئی بڑی جماعت باقاعدہ کام شروع کر سکے۔ ابھی بہت کم لوگ آجر کا کام انجام دینا جانتے ہیں اور تھوڑے ہی لوگوں کی گنجائش بھی نظر آتی ہے۔ لہذا اگر طالب علم معاوضہ تنظیم کا مسئلہ سمجھنا چاہیں تو اول ان کو ترقی یافتہ ممالک کی حالت کا مطالعہ کرنا ضرور ہے جہاں بہت سے قابل اور کار گزار لوگ کار و بار چلانے خواہاں رہتے ہیں اور جہاں بہت سے لوگ اپنا اصل کسی کے سپرد کرنا چاہتے ہیں جو اس سے کام لے اور مالکوں کو بھی مناسب معاوضہ اور سود ادا کرے۔ یہ امر غور طلب ہے کہ ہندوستان میں آجروں کا کار و بار پھیلنے کے واسطے کن شرائط کا پورا ہونا ضروری ہے

بابِ غیب
فصل ۴۴
آجروں کے کار و بار بڑھانے کی ایک سہل سہیل تو یہ ہے کہ تکنیکل یعنی صنعتی تعلیم کا اہتمام کیا جائے۔ یہ سہیل ہمیں اس وجہ سے سہل کہی کہ سرکار یا چند روشن خیال لوگ فکر اس کا اہتمام کر سکتے ہیں چنانچہ گزشتہ چند سال میں صنعتی تعلیم نے ترقی بھی کی ہے صنعتی مدارس کا اہتمام دشوار بھی لیکن نہ اس قدر جتنا کہ دوسری باتوں کا بندوبست کرنا۔ مثلاً تعلیم یافتہ ہندوستانیوں کا رجحان اس طرف پھیرنا اور یہ بات ان کے دل نشین کرنی کہ ہندوستان میں سب سے بڑی خرابی یہ ہے کہ یہاں دولت تو بہت کم پیدا ہوتی ہے اور آبادی بہت زیادہ ہے۔ لوگوں کی گزر مشکل سے ہوتی ہے اب اگر دولت کی پیداوار بڑھانی مقصود ہو تو اس کے واسطے انتظام پیدائش سب سے پہلی شرط ہے۔ یعنی کار و بار کا بطریق جدید انتظام کرنا مقدم ہے اور نیز یہ کہ آجر کا پیشہ بھی اسی قدر معزز اور ضروری ہے جتنا کہ وکلاء واکٹر یا انجینئر وغیرہ کا۔ یہ بھی ضروری ہے کہ لوگوں کو اندوختہ سے بطور اصل کام لینے کی ترغیب دی جائے۔ بہت سی دولت بیکار پڑی ہوئی ہے اس سے کام لینا چاہئے اور جو کچھ سہل انداز ہو وہ بھی کار و بار میں لگانا چاہئے نیز یہ کہ مزدوروں کی کارکردگی کو بھی ترقی دینی ضروری ہے۔ مزید برآں سب طبقوں کے مزدوروں کو سمجھنا چاہئے کہ ان کے حق میں آمدنی کا سب سے بہتر مصرف کیا ہے۔ ان کو صنعتی مہارت کی طرف زیادہ متوجہ ہونا چاہئے اور اپنے بچوں کی تعلیم و تربیت کا بھی

عہدہ اہتمام کرنا ضروری ہے۔ لوگوں میں یہ رجحان تو کچھ کچھ پیدا ہو چلا ہے باب نمبر ۴۴
 اور جوں جوں شوق بڑھے گا آجروں کی تعداد میں اضافہ ہوگا
 کار و بار کے لئے اصل بافراط ملنے لگے گا ملک میں جو عالمین پیدائش
 موجود ہیں وہ زیادہ عہدہ طور پر کام کرینگے اور ان ترقیوں کے بعد
 دولت کی پیداوار یقیناً بہت بڑھ جائے گی :

فصل پینتالیس

خلاصہ قومی مدنی

تفہیم دولت اور بیان ہو چکا ہے کہ عالمین پیدائش کی کارگزاریوں کا معاونہ کا خلاصہ کیونکہ قرار پاتا ہے۔ لیکن یہ بحث مکمل نہ سمجھنی چاہئے کیونکہ یہ مسئلہ بہت پیچیدہ ہے۔ اس کتاب میں مسئلہ تقسیم دولت کا ایک خاکہ پیش کرنا مقصود ہے۔ یہاں پر دقیق نکات کی بحث قبل از وقت ہوگی۔ البتہ کچھ معاشیات پڑھنے کے بعد اس کے مطالعہ کا موقع آئے گا۔ بہر حال مسئلہ تقسیم دولت کی مختصر اور سادہ بحث ہے نتائج ذیل حاصل ہوئے ہیں :

سود کی تو حالت یہ ہے کہ جب اصل کے بازار قائم ہو جاتے ہیں تو سود خالص کی بازاری شرح طلب و رسد کے اثر سے بعینہ اس طرح قرار پاتی ہے جیسے چیزوں کی بازاری قیمت اور سود کی بھی ایک ایسی معمولی شرح ہوتی ہے جیسی چیزوں کی قیمت کہ جس کی طرف بازاری قیمت ہمیشہ مائل ہوتی ہے یہ معمولی شرح بالکل مستقل نہیں ہوتی بلکہ ملک کی حالت بدلنے کے ساتھ

خود بھی رفتہ رفتہ تبدیل ہو جاتی ہے۔ معمولی شرح کی تبدیلی ایسے پیچیدہ باب ^{باب} ^{۴۵} ^{نصف} طور پر عمل میں آتی ہے کہ بتدی اس کو سمجھ نہیں سکتا۔ کچھ معاشیات جاننے کے بعد البتہ اس کے مطالعہ کی نوبت آتی ہے۔ قرضدار جو سود خام ادا کرتا ہے تو اس میں سود خالص بازاری شرح کے حساب سے اور مطالبات تنظیم اور مطالبات خطر شامل ہوتے ہیں ان مطالبات کی مقدار حسب حال قرض گیر مختلف ہوتی ہے۔ پس سود خالص کی شرح اس آسانی سے نہیں معلوم ہو سکتی جیسے چیزوں کی قیمت۔ لیکن اس وقت کے باوجود اس کا پتہ چلتا ضرور ہے۔ ہندوستان میں اصل کے بازار قائم کرنے کی سخت ضرورت ہے۔ تاکہ ہر طبقے کے آبروں کو اصل مناسب شرائط پر دستیاب ہو سکے۔ اور جوں جوں بازار ترقی کریں گے معاشی مسئلہ سود ہندوستان کے حالات پر اسی قدر زیادہ صاف آئیگا۔

لگان کی شرح بھی طلب و رسد کے اثر سے مقرر ہوتی ہے اور زرخیزی زمین کی کمی بیشی کے لحاظ سے اس کی مقدار مختلف ہوتی ہے۔ ہر ملک میں کبھی نہ کبھی یہ نوبت آتی ضرور ہے کہ زرخیز زمینوں کی طلب ان کی رسد سے بڑھ جائے۔ اور جہاں یہ نوبت آئی زمینداروں کی چڑھ بنی۔ پیداوار میں سے مصارف کاشت منہا کرنے کے بعد جو کچھ بچتا ہے اُس میں سے وہ سب لگان کی میں وصول کر لیتے ہیں۔ شمالی ہندوستان کے اکثر حصوں میں اس وقت یہی حالت نظر آتی ہے اور زمینداروں کی دست درزی کا نتیجہ یہ ہے کہ کاشتکار خستہ حال ہیں اور ان کے پاس مقدار سرمایہ

بابِ پچیس نہیں کہہنے کی پرورش کریں اور زمینوں کو بھی زرخیز بنائے رکھیں
 فصل ۴۵ پس قومی آمدنی کو محفوظ رکھنے کی خاطر سرکار زمیندار اور کاشتکار کے
 درمیان مداخلت کر کے زمین کا لگان کم و بیش مقرر کر دیتی ہے اور
 اس بات کا خاص لحاظ رکھتی ہے کہ کاشتکار کو بھی پیداوار میں سے
 معقول حصہ ملے تاکہ وہ کھیتی باڑی میں دل لگا کر محنت کرے
 اور زراعت میں ترقی ہو۔

مزدوروں کی طلب اور رسد کا جو اثر اجرت پر پڑتا ہے ظاہر ہے
 محنت کی طلب عام چیزوں کی طلب کے مشابہ ہے۔ البتہ اس کی رسد میں
 طرح طرح کی وقتیں حائل ہیں۔ وجہ یہ ہے کہ اول تو محنت مزدور کی
 فائز سے جدا نہیں ہو سکتی۔ دوسرے مزدور ایک جیتا جاگتا انسان ہے
 اس کی عادات، اس کے خیالات، اور اس کا مذاق اس کے ساتھ
 ہے۔ اور وہ اپنی مرضی کا مختار ہے۔ طلب و رسد کی معمولی تبدیلیوں کا
 اجرت کی بازاری شرح پر بازاری قیمت کی طرح کوئی اثر نہیں پڑتا
 البتہ بڑی تبدیلیوں کے اثر سے پتہ چلتا ہے کہ بازاری شرح کا
 طلب و رسد سے بھی تعلق ہے اجرت کا معیار مزدوروں کے معیار
 زندگی کے مطابق قرار پاتا ہے اور یہ ممکن نہیں کہ مزدوروں کو
 ان کے کام کی قیمت سے زیادہ اجرت ملتی رہے۔ اگر معمولی اجرت
 کی تبدیلیوں کا مزید مطالعہ مطلوب ہو تو ان اسباب پر نظر ڈالنی چاہئے
 جن کا کارکردگی پر اثر پڑتا ہے اور وہ تعلق دریافت کرنا چاہئے
 جو مزدور کے طرز معاشرت اور کام کی عہدگی یعنی کارکردگی کے درمیان
 قائم ہے۔

یہ بھی ثابت ہوا کہ آجروں کی حالت بھی تخصیص یافتہ بائیسیم بیسے والوں کی سی ہے جو اجرت پر کام کرتے ہیں مثلاً وکیل ڈاکٹر وغیرہ فصل ۴۵
لیکن عمل پیدائش کا ابھی تک ہندوستان میں ایسا باقاعدہ انتظام
نہیں ہوا کہ ہندوستانی حالات کی بنا پر معاوضہ تنظیم کا کوئی
مسئلہ قرار پاسکے :

سود، لگان، اجرت اور معاوضہ تنظیم کے متعلق جو نتائج اوپر
بیان ہوئے وہ بھی مسئلہ تقسیم کے ضروری جز ہیں۔ لیکن اس قسم
کی بحث میں یہ اندیشہ ہے کہ مختلف عاملین کے معارضوں میں
جو تبدیلیاں پیدا ہوتی ہیں اور ان میں سے ایک کا باقیوں پر
جو اثر پڑتا ہے وہ نظر انداز ہو جاتا ہے۔ بلکہ یہ پتہ نہیں چلتا کہ
اگر مزدوروں کی کسی جماعت کی اجرت میں تبدیلی ہو تو دوسری
جماعتوں کی اجرت پر اس کا کیا اثر پڑے گا۔ یا سود یا لگان کی
تبدیلی کا ان کے وصول کرنے والوں کے علاوہ بحیثیت مجموعی قوم پر
کیا اثر پڑتا ہے۔ تقسیم دولت کے مسئلہ کی بحث ختم کرنے سے قبل
اس پر ایک تفصیلی نظر ڈالنی چاہتے ہیں :

کل قوم گویا ایک جماعت ہے جو دولت پیدا کرنے میں لگی ہوئی قومی آمدنی
ہے۔ جو کچھ دولت پیدا ہوتی ہے وہ گویا قومی آمدنی ہے جس پر
قوم کی گزر ہوتی ہے جس قدر بھی کام کرنے والے ہیں کھیت کے
مزدوروں سے لیکر کارخانوں کے مینیجروں تک سب اس آمدنی کے
پیدا کرنے میں ہاتھ بٹاتے ہیں۔ سب کا اسی سے خراج چلتا ہے
مگر کل آمدنی صرف میں نہیں آتی۔ کچھ آمدنی تو اس خصل کے

بابِ نچیم مہیا کرنے میں کام آتی ہے جو عمل پیدائش میں صرف ہو گیا اور
 فصل ۴۲ تمام ملکوں میں کچھ آمدنی ایسے لوگوں کی پرورش میں صرف ہوتی ہے
 جو خود کام کاج نہیں کر سکتے یا نہیں کرتے۔ قوم کا تو اسی میں فائدہ
 ہے کہ زیادہ سے زیادہ آمدنی حاصل ہو۔ یہ بات اسی وقت ممکن ہے
 جبکہ ہر ایک عاملِ پیدائش سے پورا پورا کام لیا جائے۔ زمین اسطرح پر
 کاشت ہونی چاہئے کہ زیادہ سے زیادہ مقدار پیدا ہو اور زرخیزی بھی
 بحال رہے۔ جو لوگ محنت کریں خواہ جسم سے خواہ دماغ سے
 ہر طرح سے ان کی کارکردگی اعلیٰ درجے کی ہونی چاہئے۔ اور
 اندوختوں کو اس طرح کام میں لانا چاہئے کہ مزدوروں کو پوری پوری
 امداد ملے ان باتوں کی تکمیل میں تمام قوم کا تعلق ہے اور قومی آمدنی کا
 ایک حصہ وہ الگ کردیتی ہے تاکہ قوم کی نمانیدہ حکومت ان
 باتوں کا بندوبست کرے جس میں اشتراکِ عمل کی ضرورت ہو۔
 یہ حصہ کبھی تو حکومت کو بشکلِ محصول ادا کیا جاتا ہے مثلاً انکم ٹیکس ہے
 یا مالگڈاری۔ یا کبھی کوئی کاروبار سرکار کے سپرد کر دیا جاتا ہے۔ مثلاً
 ہندوستان میں جنگلات سرکاری ملک ہیں یا ایفون کی تجارت
 اس کے ہاتھ میں رہتی ہے۔ باقی معاملات افراد کے فیصلے پر
 چھوڑ دئے جاتے ہیں۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ لوگ خود سچی سمجھکر
 بہت کم فیصلہ کرتے ہیں۔ اکثر رسم و رواج کے مطابق رائے قائم
 کر لیتے ہیں۔ خود رسم و رواج کم از کم ایک حصہ قوم کی عام رائے
 کا عکس ہوتے ہیں۔ حالِ کلام یہ کہ افراد کا عمل تین طور پر قرار پاسکتا
 ہے۔ یا تو وہ قانون کے پابند ہوں یا رسم و رواج کے یا اپنی رائے

اور فیصلہ کے۔ مثلاً گورنمنٹ نے یہ انتظام اپنے ذمے لے لیا ہے باب نمبر ۴۵
 کہ ہر کسی کو اس کے ملک سے تمتع ہونے کا موقع دے۔ چنانچہ فصل ۴۵
 اسی غرض سے وہ چور اور دغا بازوں کو سزا دیتی ہے، مال سرفرو
 اسٹے مالک کو واپس دلاتی ہے۔ لیکن ملک سے تمتع ہونے کا طریق
 بیشتر رسم و رواج پر منحصر ہے۔ اور ملک کے حاصل اور جدا کرنے میں
 افراد اپنی رائے اور مرضی سے کام لیتے ہیں +

ہم نے فرض کر لیا کہ ایسی حکومت موجود ہے جو لوگوں کو اپنی اپنی قومی آمدنی
 نامے قائم کرنے کی آزادی دیتی ہے اور ان کو قومی دولت میں کھنڈ
 اپنا اپنا حصہ لیکر اسی سے تمتع ہونے کا موقع بھی دیتی ہے۔ اس مفروضہ
 تو معلوم ہوتا ہے کہ قومی دولت کی مقدار بیشتر افراد قوم کے چال چلن
 پر منحصر ہے۔ کیونکہ نہ صرف اس کا اثر ان کی راؤں پر پڑتا ہے
 بلکہ رسم و رواج بھی اسی کے نتائج ہوتے ہیں۔ اگر کسی قوم کی آمدنی
 زیادہ اور روز افزوں ہو تو اس کے افراد ضرور جفاکش، ذہین اور
 کفایت شعار ہوں گے۔ عہدہ کارکردگی کی پہلی شرط جفاکشی ہے۔ خواہ
 وہ جسمانی محنت میں ہوا یا دماغی کام میں۔ عمل پیدائش کا عہد انتظام
 کرنے اور تبدیلیوں کا ساتھ دینے کے واسطے ذہانت و رکار ہے۔
 کفایت شعاری سے مراد یہ ہے کہ آئندہ ضروریات کا اندازہ کر کے
 پہلے سے ان کا اہتمام کرے۔ گویا کمائی اس طرح صرف کرنا کہ کارکردگی
 میں اضافہ ہو اور کوئی چیز ضائع نہ کرنا۔ بطور اصل کام لینے کی سخن
 سے دولت جمع کرنا اور ہر جدید نسل کو مابین نسل سے بہتر تعلیم
 و تربیت دلانا یہ سب باتیں کفایت شعاری میں داخل ہیں +

بابِ پنجم
 آزادی کے مفروضہ کے تحت میں جیسا کہ چوتھی فصل میں بیان ہو چکا ہے تقسیمِ دولت کے اصول دریافت کئے ہیں۔ معلوم ہوا جب لوگوں کو کاروبار میں آزادی حاصل ہوتی ہے تو ہر طبقہ اور ہر فرد کی آمدنی کارکردگی کی نسبت سے کم یا بیش ہوتی ہے۔ جس طبقہ یا جس فرد کی کارکردگی بہت اعلیٰ ہو اس کی آمدنی بھی زیادہ ہوگی لیکن طبقے اور افراد قوم کے جڑ ٹھہرے ان کی آمدنی قوم کی آمدنی پر منحصر ہے۔ پس جو ادنیٰ کارکردگی والے مزدور قومی آمدنی کی مقدار گھٹا دیں۔ وہ نہ صرف اپنے بلکہ دوسروں کے حصے میں بھی تخفیف کر دیتے ہیں اگر مزدوروں میں کارکردگی ادنیٰ قسم کی ہو تو پیداوار بھی کم رہے گی۔ اس کا نقصان نہ صرف اُن مزدوروں کو اٹھانا پڑے گا بلکہ اس کمی میں وہ بھی شریک رہیں گے جن کی کارکردگی عمدہ ہے یا جن کا ہل لگا ہوا ہے اور جن کی آمدنی ضرور زیادہ ہوتی اگر مزدور کام ٹھیک طور پر کر سکتے۔ علیٰ ہذا اگر عمل پیدائش کا انتظام خراب ہو تو نہ صرف آجروں کی آمدنی کم رہے گی بلکہ قومی آمدنی گھٹ جائیگی اور اصلداروں اور مزدوروں کو بھی حصہ کم ملے گا۔

کاروباری آزادی کے معیار سے لوگوں کو قومی آمدنی میں سے حصہ ملتا ہے گویا کارکردگی کو ترقی دینے کی ترغیب اس طریق میں موجود ہے اگر سب افراد قوم اس ترغیب کو اچھی طرح پر محسوس کریں تو وہ اپنی کارکردگی کو بڑھا دیتی ترقی دیکر قومی آمدنی کو بہت بڑھا سکتے ہیں۔ تجربہ شاہد ہے کہ بعض

لوگوں پر تو اس ترغیب کا جادو خوب چلتا ہے اور بعض پر مطلق اثر باب مجسم نہیں پڑتا۔ کام کرنے والوں میں بہت سے اعلیٰ کارکردگی کے لوگ ^{فصل ۴۴} نظر آتے ہیں اور بہت سوں کی کارکردگی بہت ادنیٰ قسم کی ہے۔ پس کاروباری آزادی کا طریق اُس وقت کامیاب ہو سکتا ہے۔ جبکہ کارکردگی کے معیار کے مطابق معاوضہ ملنے سے لوگوں میں اپنی اپنی کارکردگی بڑھانے کا شوق اور ترغیب پیدا ہو۔

اس طریق میں خرابی یہ ہے کہ کچھ افراد کی کارکردگی ادنیٰ ہونے کی وجہ سے قومی آمدنی گھٹ جاتی ہے اور ادنیٰ کارکردگی والوں کی وجہ سے اعلیٰ کارکردگی والوں کو بھی نقصان برداشت کرنا پڑتا ہے اس خرابی کی حدود بھی مختلف ہوتی ہیں اگر جماعت کثیر کی کارکردگی اعلیٰ درجے کی ہے تب تو ادنیٰ کارکردگی والوں کی وجہ سے کچھ زیادہ نقصان نہ پہنچے گا۔ اور اگر اعلیٰ کارکردگی والوں کی تعداد قلیل ہو تو ادنیٰ کارکردگی والوں کی کثرت سے ان کو بہت نقصان برداشت کرنا پڑے گا۔

اس طریق میں نہ تو یہ اطمینان ہے کہ قومی آمدنی بڑھی رہے گی اور نہ یہ بھروسہ کہ کارکردگی کے معیار کے مطابق معاوضہ ملنے سے لوگوں کو کارکردگی بڑھانے کا شوق پیدا ہو گا۔ لوگ ان خرابیوں پر نظر کر کے اکثر یہ تجویز پیش کرتے ہیں کہ قوم بحیثیت مجموعی حکومت کے وساطت سے پیدائش صرف اور تقسیم دولت یا ان تینوں کاموں کا ایسا انتظام کرے کہ آمدنی بھی بڑھی رہے اور لوگوں کو کارکردگی بڑھانے کا بھی شوق ہو اس قسم کی تجاویز کو اصطلاحاً سوشلیزم یا اشتراک سے

باب پنجم فصل ۴۴ تبصرہ کرتے ہیں۔ آگے چلکر حالب علم کو یہ مسئلہ بھی مطالعہ کرنا ہوگا۔ ان تجاویز کی تائید میں بہت سی دلائل پیش کی جاتی ہیں۔ جن میں سے بعض دائرہ معاشیات سے خارج ہیں۔ معاشی نقطہ نظر سے تو دو باتیں قابل تحقیق ہیں۔ وہ یہ کہ ان تجاویز پر عمل کرنے سے آیا قومی دولت میں اضافہ ہوگا اور آیا لوگوں کی کارکردگی میں ترقی ہوگی؟

ہندوستان میں کاروباری آزادی کے عام طریق سے ایک موقع پر تو انحراف ہو چکا ہے۔ وہ یہ کہ اضافہ لگان پر کچھ قانونی بندشیں لگادی ہیں۔ جن کا مقصد یہ ہے کہ کاشتکار کھیتی باڑی میں دل لگا کر محنت کرے۔ گویا کاشتکار کی کارکردگی میں ترقی ہو۔ بعض دیگر معاملات میں بھی سرکار نے مداخلت کی ہے۔ مثلاً فیکٹری ایکٹ یا قانون کارخانجات کے رو سے کارخانوں میں کاروبار کے اوقات سین ہیں اور عورتوں اور بچوں سے کام لینے کے شرائط مقرر ہیں۔ غالباً آئندہ مدیرین اور سیاستین کی بیشتر تجاویز طریق آزادی میں دخل دینگے۔ یوں تو چند وجوہات کی بنا پر ایسی تجاویز کی تائید بھی ہوگی اور مخالفت بھی لیکن معاشی نتائج خاص طور پر قابل لحاظ ہوں گے۔ اور معاشیات کے مطالعہ میں ایک بڑا فائدہ یہ بھی ہے کہ جن تجاویز کا اثر قوم کے روز مرہ کے کاروبار پر پڑے ان کا معاشی پہلو ہم بخوبی سمجھ سکتے ہیں؟

تہمت

ضمیمہ

اُردو اور انگریزی مرادفات و اصطلاحات کی فہرست

Margin of cultivation	انتہام کاشت
Employer	آجر
Wages	اُجرت
Earnings of Management	اُجرت تنظیم
Real Wages	اُجرت صحیحہ
Nominal Wages	اُجرت متعارف
Wants	احتیاجات
Ethics	اخلاقیات
Strike	اسٹرائک یا ہڑتال
Capital	اصل
Capitalist	اصل دار
Circulating Capital	اصل دائر
Fixed Capital	اصل قائم

Disutility	اعدام افادہ
Utility	افادہ
Political Economy (old sense)	اقتصادیات
Co-operation	امداد باہمی
Trades Union	انجمن اتحاد مزدور
Co-operative Credit Society	انجمن قرضہ امداد باہمی
Joint Stock Company	انجمن سرمایہ مشترک یا کاروبار سرمایہ مشترک
Market	بازار
Bank	بنک
Production of Wealth	پیدائش دولت
Produce or Product	پیداوار
Productive	پیدا آور
Productivity	پیدا آوری
Localisation of Industries	تخصیص صنائع
Specialisation	تخصیص
Specialised	تخصیص طلب یا تخصیص یافتہ
Luxuries	تہنشات
Distribution of Wealth	تقسیم دولت
Division of Labour	تقسیم عمل
Equilibrium	توازن
Tax	ٹیکس یا محصول
Demand Schedule	جدول طلب

Wealth	۱ دولت
Water Works	۲ ذرائع آب رسانی
Supply	۳ رسد
Money	۴ زر
Land	۵ زمین
Interest	۶ سود
Net Interest	۷ سود خالص
Gross Interest	۸ سود خام
Politics	۹ اسود معمولی
Consumption of wealth	۱۰ سیاسیات
Necessaries	۱۱ صرف دولت
Apprentice system	۱۲ اضوریات
Demand	۱۳ طریق کار آموزی
Statistics	۱۴ طلب
Moral Sciences (dealing with man in Society)	۱۵ علم الاعداد - علوم عمرانی
Hydraulics	۱۶ علم قوت الماء یا قوایات
Economics (modern sense)	۱۷ علم المعیشت یا معاشیات
Law of Diminishing Return	۱۸ قانون تقلیل حاصل
Value	۱۹ قدر
Hydraulics	۲۰ قوایات

Price	قیمت
Equilibrium Price	قیمت متوازنه
Joint Stock Company	کارخانه یا کاروبار سرمایه مشترک
Efficiency	کارکردگی
Marginal Cultivation	کاشت مختتم
Rent	لگان
Exchange of Wealth	مبادله دولت
District Board	مجلس ضلع
Limited Company	محدود کمپنی
Tax	محصل
Labour	مخت
Labourer	مزدور
Expenses	مصارف
Depreciation Charges	مطالبات فرسودگی
Economics	معاشیات
Standard of Life	میار زندگی
Assumptions	منفروضات
Local Board	مقامی مجلس
Skill	مہارت
Mobility	نقل پذیری
Strike	ہڑتال

ضَمِيمَةُ دَوْم

حوالہ مباحث بلحاظ صفحہ

آبادی (۹-۷۰)

اجرت :-

اجرت کی قسمیں (۸-۳۷۵) (۹-۳۸۸)

اضافہ اجرت (۳-۲۷۱) (۹-۳۸۹)

شرح اجرت کے فرق (۳۷۴) (۸۴-۳۷۵) (۹-۴۱۸)

شرح اجرت پر کارکردگی کا اثر (۳۷۴)

آجر (۱-۱۴۰) (۲۹۱) (۱۵-۳۰۹)

احتیاجات (۲-۱۷۱)

احتیاجات کا پورا ہونا (۱۷۴) (۸۴-۱۷۹)

اضافہ احتیاجات (۸-۱۴۴)
ضروریات و تعیشات (۹۱-۱۸۴)

اصل (۷-۱۱۳)

اصل کا اضافہ (۲۱-۱۱۸)

اصل کا بازار (۶-۳۰۰)

اصل کی ضرورت (۷-۱۱۶)

اصل کی تنظیم (۵۱-۱۴۸)

اصل کی تخصیص (۳-۱۶۲)

افادہ (۲۰۰-۱۹۸)

پیدائش اور صرف افادہ (۶-۲۵)

امن

تبدیلی آمدنی (۹-۲۰۶)

جدول طلب (۳-۲۰۲) (۹-۲۰۶)

ذرائع آمدنی (۴-۲۹۱)

اندوختہ (۲۰-۱۱۷)

شغل اندوختہ (۶-۱۵۵)

بازار (۶-۲۲۳)

توازن بازار (۶۶-۲۲۷)

بنک (۵۳-۱۴۹)

پیدائش دولت (۵-۲۱)

عالمین پیدائش (۴۵-۳۷) (۱۵۸)

مصارف پیدائش (۲۶۱-۲) (۲۶۸)

تخصیص صنایع (۱۶۰-۱)

تخصیص (۱۵۸-۶۶) (۳۹۸-۴۰۰)

تقسیم دولت (۲۸۴-۸)

تقسیم عمل (۱۴۱-۳)

تنظیم کاروبار (۴۰۹-۱۵)

توازن طلب و رسد (۲۲۰-۱)

جدول طلب (۲۰۲-۴) (۲۰۶-۸) (۲۱۱-۴)

دستکار (۱۳۲-۶) (۳۲۵-۶)

دلی کی سرگزشت (۴۹-۵۱)

وماغی کام (۱۰۳-۹)

دولت (۱۰۰-۱۸)

ذات پات (۸۳) (۸۸-۹) (۹۵-۷) (۱۰۵-۶) (۱۶۵-۶)

زر (۲۰) (۳۳-۴) (۲۸۳-۴)

زمین (۴۶-۷)

اختتام کاشت (۳۴۰-۷)

زرخیزی (۵۸-۹) (۳۵۲-۳)

زمینداری طریق (۳۳۱)

قانون تقبیل حاصل (۶۰-۴) (۳۳۳)

موقع محل (۴۷-۸) (۵۷-۸) (۱۳۲-۳)

سابوکار (۲۹۹-۳۰۰) (۳۱۹-۲۱)

- (۱۱۸) سود
- سود کی قسیمی (۸-۳۰۷) (۴-۳۱۳) (۷-۴۱۶)
- شرح سود (۹-۱۳۵) (۲۲-۳۱۹) (۷-۳۲۶)
- صرف دولت (۷-۲۰۵) (۱۹۷) (۷-۲۵)
- طریق امداد باجمعی (۶-۳۲۲)
- طلب (۵-۲۱۴)
- طلب کی جدول (۴-۲۰۲) (۸-۲۰۶) (۴-۲۱۱)
- (طلب ورسد) (۱-۲۲۰)
- علم (۹-۸)
- علم الاعداد (۸)
- علوم عمرانی (۲۹)
- قانون (۵-۳)
- قانون آبادی (۹-۷۴)
- قانون تقلیل حاصل (۴-۶۰) (۳۳۳)
- قانون طلب (۵-۲۱۴)
- قدر (۲۰-۱۹)
- قوانینیات (۵) (۹)
- قیمت (۲۰)
- قنوج کی سرگزشت (۲-۵۱)
- قومی آمدنی (۲۲-۴۱۹)
- کارخانے (۸-۱۶۷) (۱-۱۴۰)

کاروباری آزادی (۴-۴۲۲)

کاپی کی سرگزشت (۵۲)

کانپور کی سرگزشت (۵۲)

کل کارواج (۵-۱۴۳)

کلمتہ کی سرگزشت (۵۳)

کپنی (۷-۱۵۵)

لگان (۵-۳۴۴)

تقین لگان (۳۸-۳۲۸) (۷-۳۵۱)

لگان اور قیمت پیداوار کا تعلق (۳۴۹)

ماتخص کا قانون آبادی (۹-۷۴)

مباولہ دولت (۲۰-۱۹)

محنت (۶۷)

تقیم عمل (۳-۱۴۱)

کارکردگی (۳-۹۲) (۳۷۴) (۲-۳۸۱) (۲-۳۹۰) (۴۱۴)

محنت کا بازار (۴-۳۶۲) (۳۷۰)

نقل پذیری محنت (۵-۸۰) (۹-۸۷)

محصول (۲۹۰)

مرشد آباد کی سرگزشت (۵۳)

مزدور (۱-۷۰) (۱۰۰-۹۹) (۴-۳۶۳) (۹-۳۷۵)

ذات پات (۸۳) (۸۸-۹۱) (۸-۹۵) (۶-۱۰۵) (۶-۱۶۵)

بیکاری (۸-۴۰۷)

- مطالبات فرسودگی (۲۸۸-۹۰)
 معاشیات (۲) (۲۴-۹) (۳۵-۶)
 معیار زندگی (۳۸۶-۷)
 سفر و مصائب (۳۰-۶)
 منافع (۲۹۱-۲)
 مہاجن (۲۹۹-۳۰۰) (۳۱۹-۲۱)
 مہارت (۹۴-۵) (۱۴۲)
 وکیل (۴۰۶)
 ہڑتال (۳۸۰-۱)

غلط نامہ

صفحہ	غلط	صفحہ	صحیح
۲	تفسیروں	۵	حدیث و فقہ
۵	یہ حالت دوم	۱۲	بہ حالت دوم
۱۰	صنعت و حرفتوں	۱۲	صنعتوں اور حرفتوں
۱۰	سہولت مقابلے کی غرض سے	۱۲	سہولت مقابلہ کی غرض سے
۱۱	اس قسم کے چیزوں کے	۲۱	اس قسم کی چیزوں کے
۱۲	قدیم شہرت کم نہ ہو جائے	۲	قدیم شہرت کم نہ ہو جائے
۲۱	جو مطلوب ہیں	۳	جو مطلوب ہوں
۲۵	یا نیز ترکیب	۱۷	یا ترکیب
۲۷	جیب گھڑی	۷	جیبی گھڑی
۲۷	نسلاً بعد نسلاً	۱۰	نسلاً بعد نسلاً
۳۱	پیشتر حصے میں	۱۸	پیشتر حصوں میں
۳۲	مستثنیات شمار ہوتی ہیں	۱۱	مستثنیات میں شمار ہوتی ہیں
۳۵	بالا بالا لڑکے	۱۵	اوپر والے لڑکے
۳۵	خراب خراب	۱۵	خراب

صفحہ	غلط	صحیح
۳۹	۱۷	خچر کا بوجھ
۳۹	۱۸	خچر کی گھاس دانے
۳۹	۲۰	جوڑ جوڑ کر
۴۱	۱۰	اکھاڑ اکھاڑ کر
۴۳	۱۱	کے مقدار میں
۴۳	۱۱	انجن اور مشین لگیں گی
۴۶	۱۱	داخل سمجھی جاتی ہے
۴۸	۴	کن رے پر قائم ہونے چاہئیں
۵۰	۲	ہاتھ اگیا تھا
۵۰	۳	ریل جاری ہوئے تک
۵۲	۱	شاہراہ تجارت کھلا
۵۳	۱۱	کلکتہ کو منتقل ہوا
۵۳	۱۲	سر بنر تھیں
۵۳	۱۲	تباہ ہو گئیں
۵۴	۸	قریب ہو
۵۴	۱۳	شہر کے شہر کے بن گئے
۵۶	۱۴	کشمکش
۵۷	۸	کا ڈھال اچھا ہو
۶۰	۲۱	کافی صلہ ثابت نہوگا
		کافی صلہ ثابت نہو

صحیح	غلط	صفحہ	صفحہ
کھاؤ دینے	کھاؤ لگانے	۲	۶۱
نسبتہ زیادہ پیداوار	زیادہ زیادہ پیداوار	۱۱	۶۴
بالعموم میں مضمر ہے	بالعموم ہیں مضمر ہے	۱۶	۶۴
پودے لگانا	پودے نرانا	۴	۶۹
جیسا کہ	جیسے کہ	۵	۶۹
جچی ہوئی ہٹ	چھا ہوا ہٹ	۶	۶۹
عقدہ جوٹ پڑنے سے	عقدہ زد پڑنے سے	۷	۶۹
آبادی کی بڑھتے بڑھتے	آبادی بڑھتے بڑھتے	۲۰	۷۴
جس قدر کہ یہاں ہے	جیسی کہ یہاں ہے	۱۵	۷۶
ٹیر کرے	تیر کرے	۱۴	۷۷
نیز	اور نیز	۱۲	۸۱
یاریل کے کار خانجات	یاریل کار خانجات	۲۱	۸۲
پلٹ آتے ہیں	لوٹ آتے ہیں	۲	۸۳
کاشتکاروں کے مقابلہ میں	کاشتکاروں کے مقابل	۱۲	۸۳
چنانچہ زیادہ	چنانچہ زیادہ زیادہ	۸	۸۶
معلوم ہوا	معلوم ہو	۱۰	۸۶
یا کسی اور پیشے	یا کسی اور کسی پیشے	۴	۹۰
بے تکان و بلا تکلف	بلا تکان و تکلف	۱۲	۹۴
آنیوالی گیند کو بلا	آنیوالے گیند میں بلا	۱۴	۹۴

صفحہ	صفحہ	غلط	صحیح
۹۶	۱۷	برتن بنانا	برتن بنانے
۹۹	۲۱	عدہ کام کرنے کا انعام دینا	عدہ کام کرنے کا انعام دینا
۱۰۳	۹	عام طور	عام طور پر
۱۰۳	۹	یک جنس	ایک جنس
۱۰۶	۱۳	زبانوں	السنہ
۱۰۸	۷	گوارہ	گوارا
۱۰۸	۱۹	اچھی سی اچھی	اچھی سے اچھی
۱۰۸	۲۰	اسی کے یہاں	اسی کے ہاں
۱۰۹	۷	صراف کے یہاں	صراف کے ہاں
۱۱۲	۳	لا بنے	لبنے
۱۱۲	۷	کرگھ	اگر گھا
۱۱۲	۸	کپڑے کے صنعت	کپڑے کی صنعت
۱۱۳	۱۱	کتاب پڑھتے وقت	کتاب پڑھتے وقت
۱۲۶	۸	تو ہے	لو ہے
۱۲۸	۱۱	یہاں	ہاں
۱۳۵	۱	یہی جو لا ہوں	انہی جو لا ہوں
۱۳۸	۳	بویا جاتا ہے	بویا جاتا تھا
۱۳۸	۱۳	میٹھے کو بہت سے	کھانڈ کو بہت سے
۱۳۸	۱۴	شکر	کھانڈ

صفحہ	غلط	صفحہ	صحیح
بہت زیادہ	زیادہ زیادہ	۱۸	۱۳۸
ہو گئیں	ہو گئی	۷	۱۴۱
نہیں بنتے	نہ بنتے	۱۹	۱۴۱
نسبتہ	نسبتاً	۷	۱۴۳
کر گئے	کر گھ	۱۹	۱۴۳
مکمل حالت میں	بجالت مکمل	۱۹	۱۴۵
اسی طرح	اس طرح	۲۰	۱۴۸
واقعہ یہ ہے	واقعہ ہے	۲	۱۴۹
خزانے	خزانے	۱۵	۱۴۹
یا اس سے	یا تو اس سے	۲۰	۱۵۴
رقموں پر مشتمل ہوں	رقمیں ہوں	۱	۱۵۷
کرنیکے واسطے	کرنے واسطے	۸	۱۵۸
اصل کی دو قسمیں	اصلی کی دو قسم	۱۴	۱۶۲
بیابان کے رسم و رواج	بیابان کی رسم و رواج	۱	۱۶۶
پھیل رہا ہے ممکن ہے یہی	پھیل رہا ہے یہی	۶	۱۶۷
قدرت	قدرتاً	۱۱	۱۶۸
کون کونسی	کون کون	۱۱	۱۷۳
کون کونسی	کون کون	۱۲	۱۷۳
کونسی	کون	۱۲	۱۷۳

صفحہ	غلط	صفحہ	غلط
باقی کے لئے	باقی کو	۱۴	۱۴۳
جوڑے جوتے	جوڑہ جوتے	۱۳	۱۴۴
چٹے	چٹ پٹے	۱۰	۱۴۵
جوتے	جوتے	۱۶	۱۴۵
بہت دیر بعد	بہت دیر بعد	۱۳	۱۴۶
موٹرین	کچھ موٹر	۹	۱۴۶
موٹرین	موٹر	۱۲	۱۴۶
احتیاجوں کے پورے ہوتے	احتیاجیں پوری ہوتے ہی	۶	۱۴۸
حیثیت	جتنی ہی	۲۰	۱۸۰
اسی قسم کا استثناء	اسی قسم کی استثناء	۱۰	۱۸۱
برہنہ ہے اس سے	برہنہ اس سے	۱۶	۱۸۱
اگرچہ	گھرچہ	۸	۱۸۲
فطرۃ	فطرتا	۱۵	۱۸۳
مختلف رائیں	مختلف رائے	۴	۱۸۵
قسموں	قسم	۱۳	۱۸۸
صحت بخش	صحت پرور	۱۹	۱۸۸
نظر آتے ہیں	نظر پڑتے ہیں	۲۰	۱۸۸
کے رسم و رواج	کی رسم و رواج	۱۴	۱۹۱
درحقیقت ان ہر دو	درحقیقت تو ان ہر دو	۱۸	۱۹۵

صحیح	غلط	ک	نمبر
بیشتر	بیشترین	۱۰	۱۹۹
انتخابِ اعیانِ مختلف	انتخابِ اعیانِ مختلف	۱۴	۱۹۹
انتہائی	بیشترین	۲۱	۱۹۹
انتہائی	بیشترین	۹	۲۰۰
انتہائی	بیشترین	۲۱	۲۰۰
انتہائی	بیشترین	۴	۲۰۱
فلاں نرخ پر	بہ فلاں نرخ	۴	۲۰۴
انتہائی	بیشترین	۱۲	۲۰۵
انتہائی	بیشترین	۱۴	۲۰۵
انتہائی	بیشترین	۱۵	۲۰۵
نہ خریدے	نہ خریدے گا	۱۸	۲۱۳
دگنی	دوگنی	۱۲	۲۱۴
مناسب	موزون	۱۷	۲۱۴
حاصل ہو سکتے ہیں	حاصل ہو سکتی ہے	۱۹	۲۱۴
ملکیت	ملک	۱۱	۲۱۵
غلوں	غلہ ہائے خوردنی	۲۰	۲۱۵
جو اور جوار	جو جوار	۱	۲۱۶
بہت سے	بہت سی	۴	۲۱۶
جو اور جوار	جو جوار	۱۵	۲۱۶

صحیح	غلط	صفحہ	نمبر
نباتی تیلوں	نباتی تیل	۱۶	۲۱۶
ہین	ہوں	۷	۲۱۷
اور بھی زیادہ	اور بھی زیادہ زیادہ	۱۹	۲۱۷
کی کوئی مکان نہوگی	کا کوئی مکان نہوگا	۶	۲۲۲
کی مکان بڑھتی ہے	کا مکان بڑھتا ہے	۱۰	۲۲۲
اسکے برعکس	اسکی برعکس	۱۶	۲۲۲
اسکے بعد	بعد کو	۱۸	۲۲۲
بہتر ہوگا	بہتر ہے	۶	۲۲۳
خرید و فروخت	خرید و فروخت	۱۲	۲۲۴
کا تجسس ہوتا ہے	کی تجسس ہوتی ہے	۲۱	۲۲۴
بعد ازاں	بعد کو	۱۶	۲۲۵
مقدار کی	مقدار کے	۱	۲۲۷
جب قدر فروخت ہو سکیں	کہ فروخت ہو سکیں	۱	۲۲۸
ہاں	یہاں	۴	۲۳۰
وہ یہ کہ کبھی	وہ یہ کبھی	۹	۲۳۲
ذرا ذرا سی خبر	ذرا ذرا خبر	۵	۲۳۵
نظر آتے ہیں	نظر آتا ہے	۱۸	۲۳۷
جتھا باندھ لیں	جتھا کر لیں	۴	۲۳۸
اور یا جن داموں پر ملے	اور یا کسی دام بھی	۹	۲۴۳

صفحہ	غلط	صفحہ	صحیح
۲۴۳	۲۱	یو بارے	یو بارہ
۲۴۶	۳	ٹھوک فروش بازار	ٹھوک فروش بازار
۲۴۸	۱۱	جتھا کر لیتے	جتھا باندھ لیتے
۲۵۱	۳	نیر	نیر
۲۵۱	۲۱	ذرا ذرا نیر	ذرا ذرا سی نیر
۲۵۲	۵	یو بارے	یو بارہ
۲۵۳	۱	تقدار	مقداریں
۳۵۹	۱۲	کام زیادہ زیادہ	کام زیادہ
۲۶۳	۱۵	کار خانے بند کرنا	کار خانے کا بند کرنا
۲۶۴	۲	انجان پنے	انجانی سے
۲۶۶	۱۲	جس کو	جبکی
۲۶۹	۲۱	ان کے	ان کی
۲۷۰	۱	قرار پکڑے گی	قرار پائے گی
۲۷۰	۱۵	زیادہ زیادہ	زیادہ
۲۷۰	۳۱	اور اس	اور
۲۷۱	۶	ہیں	ہے
۲۷۱	۷	ہیں ان پر	ہے اس پر
۲۷۱	۱۷	جواہل ملا کر	جواہر مل جل کر
۲۷۵	۳	تلون کا تیل	تل کا تیل

صحیح	غلط	صفحہ	نمبر
اندر نہیں	اندر جو	۱۴	۲۴۵
بھر دیتے ہیں	اُن میں بھر دیتے ہیں	۱۸	۲۴۵
وقت	وقت	۱	۲۴۴
غلے	غلہ خوراک	۱۲	۲۸۰
تحقیق	پس تحقیق	۱۳	۲۸۲
قیمت کے بجائے	قیمت کی بجائے	۵	۲۸۴
قدر کے بجائے	قدر کی بجائے	۷	۲۸۴
جو	ہو	۴	۲۸۵
ہو سکے	ہو سکی	۸	۲۸۹
محنت کی اجرت	محنت کا اجرت	۵	۲۹۱
اسکے بجائے	اسکی بجائے	۱۸	۲۹۲
ملتی ہے	ملتے ہیں	۱۶	۲۹۳
اتنا	اتنا	۱۲	۲۹۶
اور گاؤں گاؤں	اور اور گاؤں گاؤں	۸	۲۹۹
اس کے	اسکی	۱۸	۲۹۹
رکھتے	رکھتے	۵	۳۰۰
کسی کی	کسی کے	۱۲	۳۰۴
لے	لے	۱۹	۳۰۹
زیادہ	زیادہ زیادہ	۱۵	۳۱۳

صفحہ	غلط	صفحہ	صفحہ
سخت ضرورت ہوتی ہے	سخت ہوتی ہے	۱۹	۳۲۰
کے لحاظ سے	کے لحاظ	۱۳	۳۲۳
کرنے کی مجاز	کرنے کے مجاز	۱۱	۳۲۳
نسبتہ	نسبتاً	۱۷	۳۲۳
میں کرنا پڑتا ہے	کافی ہوتا ہے	۱۸	۳۲۳
ہوگی	ہوں گے	۷	۳۲۵
نہلا بعد نسل	نہلا بعد نہلا	۱۷	۳۲۹
مذکورہ بالا	معروضہ بالا	۲۱	۳۴۲
پیشتر	بیشتر	۷	۳۴۹
حقیقتہ	حقیقتاً	۱۱	۳۴۹
لگان کے لالچ	لگان کی لالچ	۲	۳۵۴
سود	سودا	۲	۳۵۸
بان	یہاں	۱۰	۳۵۹
چند گنتی کی	گنی چنی	۵	۳۶۰
گزر ہو چلی جاتی ہے	گزر ہو چلی جاتی ہے	۹	۳۶۰
پہیلے	بھیلے	۱۹	۳۶۱
تو زیادہ	زیادہ زیادہ	۱۹	۳۶۱
زیادہ سے زیادہ	زیادہ زیادہ	۶	۳۶۲
دو آنے کے بجائے	دو آنے کی بجائے	۴	۳۶۸
کرنے کے لالچ	کرنے کی لالچ	۱	۳۷۰

صحیح	غلط	صفحہ	نمبر
آجر	آجر	۳	۳۷۳
مقابلتہ	مقابلتہ	۱۱	۳۷۴
زیادہ سے زیادہ	زیادہ زیادہ	۷	۳۷۵
رکھی ہیں	رکھیں ہیں	۲	۳۸۱
زیادہ سے زیادہ	زیادہ زیادہ	۸	۳۸۲
باتفصیل	باتفصیل	۱	۳۸۳
اگرچہ	گرچہ	۲	۳۸۳
ہونے لگیں	ہونے لگے	۲۰	۳۸۴
گرے گا	گرے گا	۱۷	۳۹۰
گھٹنے سے	گھٹنے	۹	۳۹۵
ان کی باہمی	ان کے باہمی	۷	۳۹۶
اجرت کے مانند	اجرت کی مانند	۱۹	۳۹۹
مزدوروں کی طلب	مزدوروں کے طلب	۵	۴۰۰
کلوں کے چلنے پر	کلیں چلنے پر	۱۳	۴۰۰
چمڑے	چمڑہ	۵	۴۰۱
بھلے بڑے	بھلے بڑے	۲۰	۴۱۱
دوسری	دوسرے	۳	۴۱۳
سے	ہے	۶	۴۱۶
جیسی	جیسے	۷	۴۱۷
حکومت کی وساطت	حکومت کے وساطت	۱۸	۴۲۳

